

Memoria y balance

• • • • ANNUAL REPORT

2023



MOLINOS
Nos une comer mejor

Índice

TABLE OF CONTENTS

1

DIRECTORIO

Miembros del Directorio, de la Comisión Fiscalizadora y Auditor Externo

DIRECTORY

Members of the Board of Directors, Statutory Audit Committee and External Auditor

2

DATOS CONSOLIDADOS RELEVANTES

Su Evolución

CONSOLIDATED FINANCIAL HIGHLIGHTS

Variations

3

MEMORIA

Contexto internacional
Desempeño económico de Argentina
Grupo Perez Companc
La Compañía

LETTER TO SHAREHOLDERS

International context
Argentina's economic performance
Perez Companc Group
The Company

I. Premisas de Gestión, Lineamientos Estratégicos y Política Comercial Proyectada

Negocio de Alimentos
Negocio de Vinos

I. Business policies, strategic guidelines and projected business policy

Food business
Wine business

II. Molinos y la Sustentabilidad

II. Molinos and sustainability

III. Situación Financiera

III. Financial position

IV. Propuesta del Directorio respecto al destino de los resultados del ejercicio

IV. Board of Directors' proposal on the use of income for the year

V. Anexo

Código de Gobierno Societario por el Ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2023

V. Exhibit

Corporate governance code for the fiscal year ended December 31, 2023

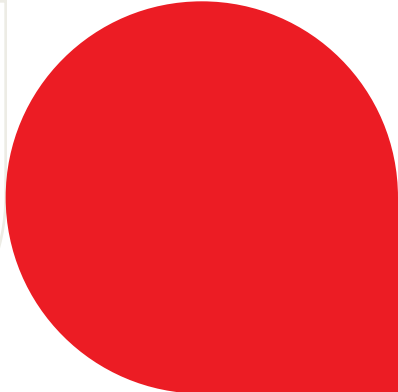
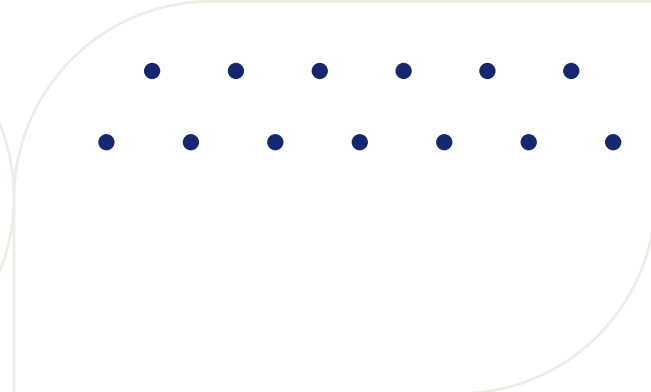
4

VENCIMIENTO DE MANDATOS

Estados Financieros al 31 de diciembre de 2023

EXPIRY OF TERMS OF OFFICE

Financial statements as of December 31, 2023



1

UNO // ONE

Directorio

• • • • DIRECTORY



NÓMINA DE LOS INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN, FISCALIZACIÓN Y AUDITORÍA DE MOLINOS RÍO DE LA PLATA S.A.

MEMBERS OF THE MANAGEMENT AND AUDIT BODIES OF MOLINOS RÍO DE LA PLATA S.A.



MIEMBROS INTEGRANTES DEL DIRECTORIO

Directores Titulares:

Presidente: Luis Perez Companc (i)
Vicepresidente: Amancio Hipólito Oneto (ii)

Sebastian Gallo (ii)
Guillermo Nelson García Abal (i)
Gustavo Hector Abelenda (ii)
Susana Mabel Malcorra (i)

Director Suplente:

Mariano Mazur (i)
Sergio Daniel Reda (ii)

(i) Su mandato vence el 31 de diciembre de 2024.
(ii) Su mandato venció el 31 de diciembre de 2023, permanecen en el cargo hasta la próxima Asamblea.

MIEMBROS INTEGRANTES DE LA COMISIÓN FISCALIZADORA

Síndicos Titulares:

Ernesto Juan Cassani
Pablo Di Iorio
Ana Carina Turco Grecco

Síndicos Suplentes:

Pedro Jorge Donato
Agustin Pedro Allende
Maria Eugenia Vilhena

MIEMBROS INTEGRANTES DEL COMITÉ DE AUDITORIA

Amancio Hipólito Oneto
Gustavo Hector Abelenda
Susana Mabel Malcorra

MEMBERS OF THE BOARD OF DIRECTORS:

Directors:

Chairman: Luis Perez Companc (i)
Vice-Chairman: Amancio Hipólito Oneto (ii)

Sebastian Gallo (ii)
Guillermo Nelson García Abal (i)
Gustavo Hector Abelenda (ii)
Susana Mabel Malcorra (i)

Alternate Director:

Mariano Mazur (i)
Sergio Daniel Reda (ii)

(i) Their terms of office end on December 31, 2024.
(ii) Their terms of office ended on December 31, 2023. They will continue to hold their position until the next Shareholders' Meeting.

STATUTORY AUDIT COMMITTEE MEMBERS:

Statutory Auditors:

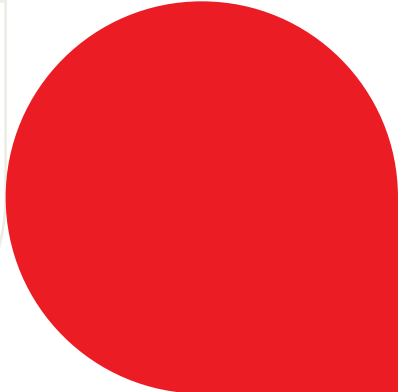
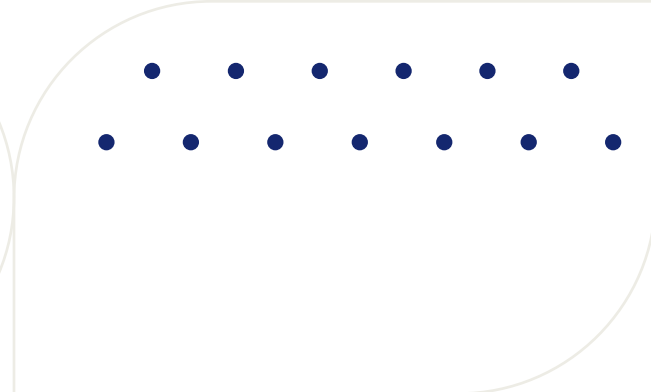
Ernesto Juan Cassani
Pablo Di Iorio
Ana Carina Turco Grecco

Alternate Statutory Auditors:

Pedro Jorge Donato
Agustin Pedro Allende
Maria Eugenia Vilhena

AUDIT COMMITTEE MEMBERS:

Amancio Hipólito Oneto
Gustavo Hector Abelenda
Susana Mabel Malcorra



2

DOS // TWO

Datos

RELEVANT DATA

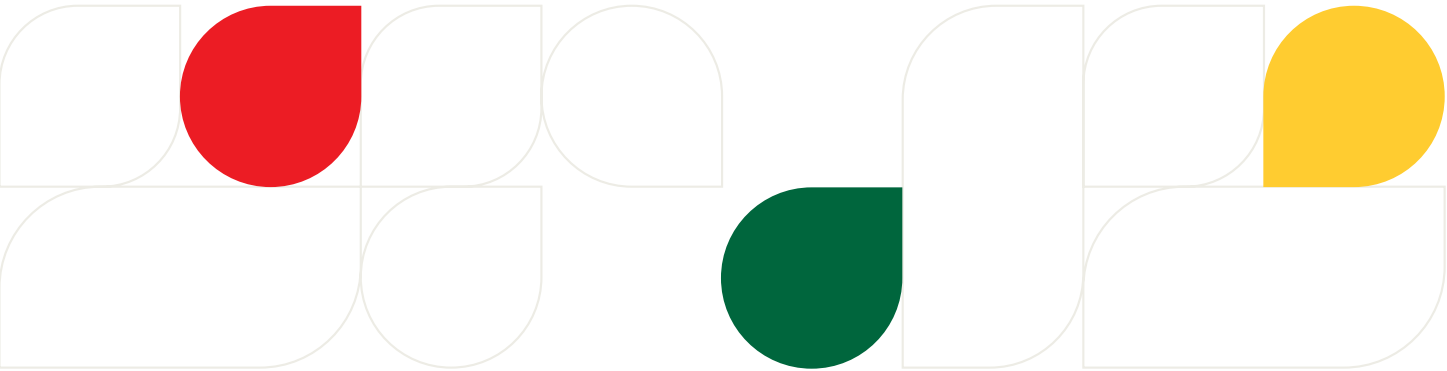


DATOS CONSOLIDADOS RELEVANTES: SU EVOLUCIÓN

[Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.]

CONSOLIDATED FINANCIAL HIGHLIGHTS: VARIATIONS

[Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.]



En millones de pesos / (In millions of Argentine pesos)	2019	2020	2021	2022	2023
Ingresos en actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	408.445,1	421.860,5	406.345,3	430.918,0	432.855,9
EBITDA (1) / EBITDA (1)	13.631,6	35.526,9	28.196,7	24.089,9	50.230,3
Resultados no recurrentes (2) / Nonrecurring loss (2)	1.993,9	4.522,9	-6.769,7	-6.175,2	2.102,0
EBITDA antes de resultados no recurrentes / EBITDA before nonrecurring income (loss)	11.637,6	31.004,1	34.966,4	30.265,1	48.128,3
% SOBRE VENTAS / % ON SALES	2,8%	7,3%	8,6%	7,0%	11,1%
Resultados financieros (3) / Finance income (expense) (3)	-15.567,6	-7.980,1	14.785,3	15.334,3	23.890,3
Resultados financieros no recurrentes (4) / Nonrecurring income (loss) (4)	-	16.184,2	-	-	-
EBTDA (5) / EBTDA (5)	-1.936,0	43.731,0	42.982,0	39.424,2	74.120,6
EBTDA antes de resultados no recurrentes / EBTDA before nonrecurring income (loss)	-3.930,0	23.023,9	49.751,7	45.599,4	72.018,6
(Pérdida) Ganancia neta del ejercicio / (Loss) income for the year, net	-12.545,1	15.984,6	17.158,9	25.528,0	46.224,7

En millones de dólares (6) / In millions of US dollars (6)	2019	2020	2021	2022	2023
Ingresos en actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	505,2	521,8	502,6	533,0	535,4
EBITDA (1) / EBITDA (1)	16,9	43,9	34,9	29,8	62,1
Resultados no recurrentes (2) / Nonrecurring profit (loss) (2)	2,5	5,6	-8,4	-7,6	2,6
EBITDA antes de resultados no recurrentes /EBITDA before nonrecurring income (loss)	14,4	38,3	43,3	37,4	59,5
% SOBRE VENTAS / % ON SALES	2,8%	7,3%	8,6%	7,0%	11,1%
Resultados financieros (3) / Finance (expense) (3)	-19,3	-9,9	18,3	19,0	29,6
Resultados financieros no recurrentes (4) / Nonrecurring loss (4)	-	20,0	-	-	-
EBTDA (5) / EBTDA (5)	-2,4	54,1	53,2	48,8	91,7
EBTDA antes de resultados no recurrentes / EBTDA before nonrecurring income (loss)	-4,9	28,5	61,5	56,4	89,1
(Pérdida) Ganancia neta del ejercicio / (Loss) income for the year, net	-15,5	19,8	21,2	31,6	57,2

(1) EBITDA: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) Resultados no recurrentes: incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos y otros egresos.
(3) Resultados financieros: incluye intereses, diferencia de cambio y RECPAM. Excluye los resultados mencionados en el punto (4).
(4) Resultados financieros no recurrentes: incluye resultado por operaciones con títulos valores para el ejercicio 2020.
(5) EBTDA: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, depreciaciones y amortizaciones.
(6) Valores expresados en moneda constante al 31 de diciembre de 2023 y convertidos en dólares al tipo de cambio de cierre dicha fecha.

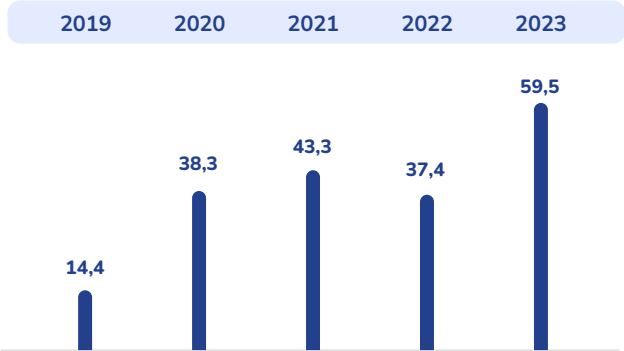
(1) EBITDA: income for the year before income tax, financial income (expense), depreciation and amortization.
(2) Nonrecurring loss: including income (loss) from the sale/purchase and impairment in value/revaluation of assets, and other expenses.
(3) Resultados financieros: Including interest, foreign exchange differences and profit (loss) on exposure to changes in currency purchasing power. Excluding profit (loss) mentioned in point (4).
(4) Nonrecurring finance income (expense): including profit (loss) from transactions with securities for 2020.
(5) EBTDA: earnings for the year before income tax, depreciation and amortization.
(6) Amounts stated in constant currency as of December 31, 2022, and converted into US dollars at the exchange rate effective as of such date.



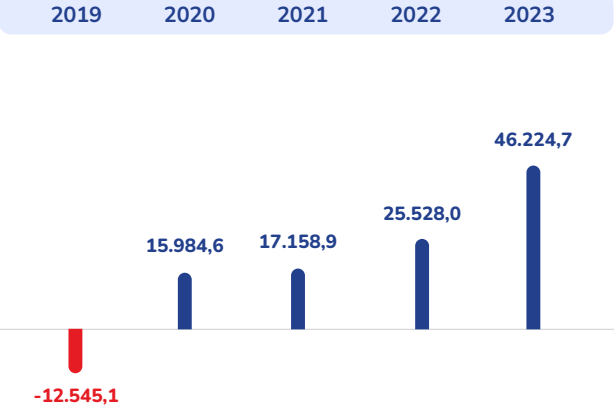
Evolución EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes (2)
(en millones de pesos) / *Changes in EBITDA (1) before nonrecurring income (loss) (2) (in millions of Argentine pesos)*



Evolución EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes (2)
(en millones de dólares) / *Changes in EBITDA (1) before nonrecurring income (loss) (2) (in millions of US dollars)*



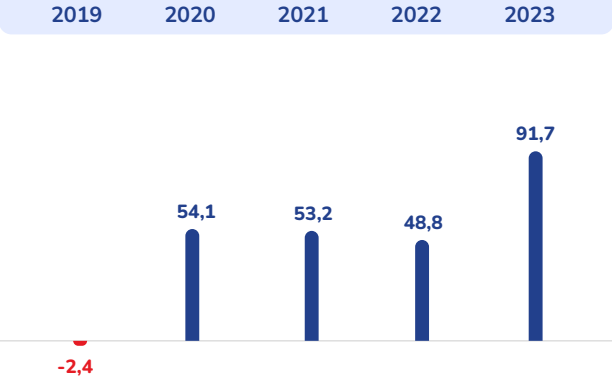
Evolución resultado neto (en millones de pesos) / *Changes in net income (loss) (in millions of Argentine pesos)*



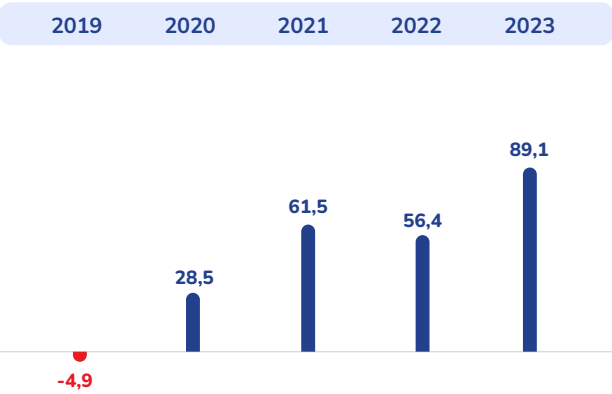
Ratio: EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes
(2) - Intereses Netos / *Ratio EBITDA (1) before nonrecurring income (loss) (2) - Interest, Net*



EBTDA (5) (en millones de dólares) /
EBTDA (5) (in millions of US dollars)



EBTDA (4) antes de resultados no recurrentes (*) (en millones de dólares) / *Changes in EBTDA (4) before nonrecurring income (loss) (*) (in millions of US dollars)*



(1) **EBITDA:** Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) **Resultados no recurrentes:** incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos.

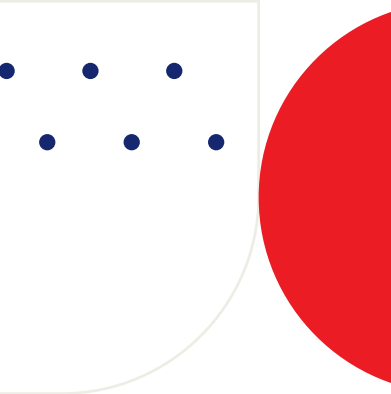
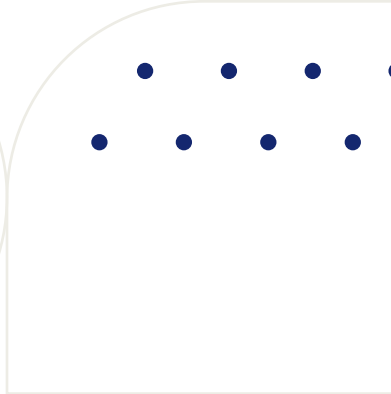
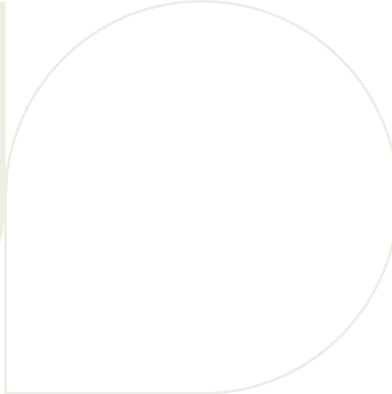
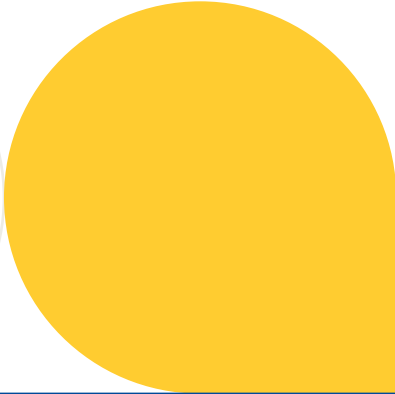
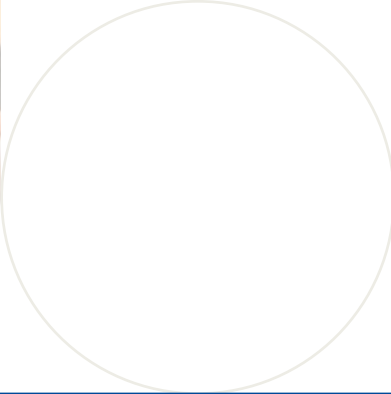
(1) **EBITDA:** Income for the year before income tax, financial income (expense), depreciation and amortization.
(2) **Nonrecurring profit (loss):** Including profit (loss) from the sale/acquisition and impairment in value/revaluation of assets, severance pay and other expenses.

(1) **EBITDA:** Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) **Resultados no recurrentes:** incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos.

(1) **EBITDA:** Income for the year before income tax, financial income (expense), depreciation and amortization.
(2) **Nonrecurring profit (loss):** Including profit (loss) from the sale/acquisition and impairment in value/revaluation of assets, severance pay and other expenses.

(*) **Resultados no recurrentes:** incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos y resultados por operaciones con títulos valores para el ejercicio 2020.
(5) **EBTDA:** Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, depreciaciones y amortizaciones.

(*) **Nonrecurring profit (loss):** Including profit (loss) from the sale/acquisition and impairment in value/revaluation of assets, severance pay and other expenses, and y profit (loss) from transactions with securities for 2020.
(5) **EBTDA:** earnings for the year before income tax, depreciation and amortization.



3

TRES // THREE

Memoria

• • • • LETTER TO SHAREHOLDERS





CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 PRESENTADA POR EL DIRECTORIO.

En cumplimiento de disposiciones legales y reglamentarias, el Directorio de Molinos Río de la Plata S.A. (en adelante “Molinos”, “la Compañía” o “la Sociedad”) somete a consideración de los señores accionistas la siguiente documentación: la memoria, el estado consolidado del resultado integral, el estado consolidado de situación financiera, el estado consolidado de cambios en el patrimonio, el estado consolidado de flujo de efectivo, las notas a los estados financieros consolidados, los estados financieros separados, las notas a los estados financieros separados, los Informe del Auditor e Informe de la Comisión Fiscalizadora –correspondientes al ejercicio 94º finalizado el 31 de diciembre de 2023– y la reseña informativa requerida por las normas de la Comisión Nacional de Valores a la misma fecha.

COVERING THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023; SUBMITTED BY THE BOARD OF DIRECTORS.

In compliance with legal and regulatory requirements, the Board of Directors of Molinos Río de la Plata S.A. (hereinafter, the “Company”) is pleased to submit for the consideration of the Company’s shareholders the following documents: the Letter to the Shareholders, the Consolidated Statement of Comprehensive Income, the Consolidated Statement of Financial Position, the Consolidated Statement of Changes in Equity, the Consolidated Statement of Cash Flows, the Notes to the Consolidated Financial Statements, the Separate Financial Statements, the Notes to the Separate Financial Statements, the Auditor’s Report and the Statutory Audit Committee’s Report on the Financial Statements for fiscal year No. 94 ended December 31, 2023, and the Summary of Events required by CNV (Argentine Securities Commission) regulations as of such date.



CONTEXTO INTERNACIONAL 2023

Hacia el segundo semestre de 2022, la economía mundial todavía padecía los efectos residuales derivados de la guerra en Ucrania, ocurrida en febrero de ese mismo año. La guerra provocó un significativo aumento en los precios de las materias primas y la energía, que llevó a que la inflación de mediados de ese año alcanzara niveles máximos del 9,1% en Estados Unidos; 8,8% en Alemania; 11,2% en el Reino Unido; 6,2% en Francia; 12,1% en Brasil y 8,7% en México. Si bien a partir de junio 2022 la inflación en las principales economías comenzó a mostrar una tendencia declinante, lo hizo con altibajos y desde niveles inusualmente elevados.

Por su parte, el nivel de actividad se mostró relativamente estable ese año. A pesar de haber experimentado una desaceleración durante la primera mitad de 2022, las principales economías mundiales lograron recuperarse y crecieron a ritmo positivo: lograron esquivar el entorno recesivo que se temía al comienzo del ejercicio. Las tasas de crecimiento del PBI en 2022 fueron de 2,1% anual en EE.UU.; 1,8% en Alemania; 4% en Reino Unido; 2,6% en Francia; 2,9% en Brasil y 3,1% en México.

El 2023 fue un año muy diferente al anterior. Estados Unidos logró un crecimiento de 2,5%, Japón de 1,9% y China de 5,2%. En Europa, el impacto de la guerra y la suba de los insumos energéticos fue mayor, lo que determina niveles de crecimiento más bajos. Alemania registró una caída de su PBI del 0,1% en tanto que el Reino Unido creció solo un 0,1%. En los países emergentes, se estima, por ejemplo, que Brasil crezca 3% y México 3,3%.

Así mismo, en 2023 los principales bancos centrales continuaron con el ajuste de política monetaria iniciado en 2022 (aunque a menor ritmo). La Reserva Federal de los Estados Unidos incrementó su tasa de referencia de 4,25% en diciembre de 2022 a 5,25% en julio de 2023, marcando su última suba y el inicio de una pausa en el proceso de ajuste monetario. Por su parte, el Banco Central Europeo subió la tasa de interés 2 puntos en el mismo período, pasando de 2,5% a 4,5%. El Banco de

Inglaterra aumentó su tasa de interés de 3,5% en diciembre de 2022 a 5,25% en diciembre 2023.

El ajuste en la tasa de referencia fue mayor en Europa e Inglaterra, donde la inflación aún se mantenía elevada a principios de año (8,6% en Europa y 10,1% en el Reino Unido en enero de 2023). A pesar de las tasas de interés nominales altas (4,25% en Europa y 5% en Reino Unido), estas continuaban siendo negativas en términos reales comparada con la inflación anual. A lo largo de 2023, el Banco Central Europeo incrementó su tasa de interés 2 puntos, alcanzando el 4,5%. En el caso del Banco de Inglaterra, el aumento fue de 1,75 puntos porcentuales: de 3,5% a 5,25%.

Las subas en las tasas de política monetaria tuvieron su efecto en el objetivo de desinflación gradual de estas economías. Aunque los niveles de precios aún superan el objetivo de largo plazo establecido por los principales bancos centrales, la desaceleración en los últimos doce meses fue significativa. Entre diciembre de 2022 y diciembre de 2023, la inflación general en Estados Unidos disminuyó de 6,5% a 3,4% anual. En el mismo período, la inflación en Europa descendió 6,3 puntos, pasando de 9,2% a 2,9%. En el Reino Unido, la inflación bajó de 10,5% a 4%. Hay que tener en cuenta que la inflación core, que excluye los rubros de energía y alimentos, registra lecturas más elevadas: 3,9% en Estados Unidos, 3,4% en Europa y 5,1% en el Reino Unido.

En cuanto a los mercados financieros, en los últimos doce meses –hasta diciembre 2023–, los índices de acciones Dow Jones y Nasdaq subieron 13,7% y 43% respectivamente. En línea con el accionar de la Reserva Federal, los rendimientos de los bonos del Tesoro de EE.UU., tanto de corto como de largo plazo, se incrementaron en el último año. La tasa del bono del Tesoro a 2 años alcanzó un máximo de 5,22% a mediados de octubre y cerró el año en 4,25%. Por su parte, la tasa a 10 años alcanzó un máximo de 5% y cerró el 2023 en 3,9%.

Los spreads crediticios de las empresas de mayor riesgo (High Yield) se comprimieron desde los 481 hasta 339 puntos básicos. De igual manera, el riesgo crediticio de los bonos emergentes



INTERNATIONAL CONTEXT IN 2023

By the second half of 2022, the world economy was still affected by the residual effects arising from the war in Ukraine which started in February that year. The war gave rise to a significant increase in the prices of raw materials and energy, which caused mid-year inflation to reach peak levels: 9.1% in the US, 8.8% in Germany, 11.2% in the United Kingdom, 12.1% in Brazil and 8.7% in Mexico. Although as from June 2022 the main economies started to show a downward inflation trend, there were ups and downs from unusual high levels.

In addition, activity levels were relatively stable that year. Despite having experienced a deceleration during the first half of 2022, the main world economies managed to recover and grew: they managed to avoid the recessive context feared at the beginning of the fiscal year. GDP growth rates in 2022 stood at 2.1% p.a. in the US, 1.8% in Germany, 4% in the United Kingdom, 2.6% in France, 2.9% in Brazil and 3.1% in Mexico.

The year 2023 was very different from the previous one. The US grew by 2.5%; Japan, by 1.9%, and China, by 5.2%. In Europe, the impact of the war and the increase in energy-related inputs was higher, so growth levels were lower. Germany's GDP decreased by 0.1%, whereas in the United Kingdom it only grew by 0.1%. As to the emerging countries, Brazil is estimated to grow by 3% and Mexico, 3.3%.

In addition, in 2023 the main central banks continued with the monetary policy adjustments initiated in 2022 (although at a slower pace). The US Federal Reserve rose its benchmark rate from 4.25% in December 2022 to 5.25% in July 2023. This month marks its last increase and the beginning of a pause in the monetary adjustment process. In addition, the European Central Bank rose its interest rate by 2 points during the same period, from 2.5% to 4.5%. The Bank of England increased its interest rate from 3.5% in December 2022 to 5.25% in December 2023.

The adjustment in the benchmark rate was higher in Europe and England, where inflation was still high at the beginning of

the year (8.6% in Europe and 10.1% in the United Kingdom in January 2023). Despite the fact that nominal interest rates were high (4.25% in Europe and 5% in the United Kingdom), they continued to be negative in real terms as compared to the annual inflation. In 2023, the European Central Bank increased its interest rate by 2 points, reaching 4.5%. In the case of the Bank of England, the rise stood at 1.75 percentage points, from 3.5% to 5.25%.

The increases in monetary policy rates caused these economies to lower inflation gradually. Although price levels still exceed the long-term goal set by the main central banks, the deceleration experienced over the last twelve months was significant. Between December 2022 and December 2023, general inflation in the US decreased from 6.5% to 3.4% p.a. Inflation in Europe decreased 6.3 points in the same period, from 9.2% to 2.9%. In the United Kingdom, inflation dropped from 10.5% to 4%. It should be considered that core inflation, excluding energy and food items, shows higher figures: 3.9% in the US, 3.4% in Europe and 5.1% in the United Kingdom.

With respect to financial markets, over the last twelve months – until December 2023–, the Dow Jones and Nasdaq indexes rose 13.7% and 43%, respectively. In line with the Federal Reserve trend, the yields of US Treasury bonds, both short- and long-term, increased over the last year. The two-year Treasury bond rate peaked at 5.22% in mid-October and closed at 4.25% at the end of the year. In addition, the 10-year rate reached 5% and closed the year 2023 at 3.9%.

The credit spreads of higher-risk companies (high yield) contracted from 481 to 339 basis points. Similarly, the credit risk of emerging market bonds decreased from 416 basis points to 366 (EMBI+, JP Morgan). In terms of international commodity prices, the price of oil fell 9.9% (from USD 79.5 to USD 71.6 per barrel WTI), the price of copper fell 1%, and soybeans decreased to USD 476 per ton.

se contrajo desde 416 puntos básicos hasta 366 (EMBI +, JP Morgan). En el caso de los precios internacionales de las materias primas, el petróleo disminuyó 9,9% (de 79,5 a 71,6 dólares por barril WTI), el precio del cobre bajó 1%, mientras que la soja cayó hasta los US\$ 476 por tonelada.



CONTEXTO ARGENTINA 2023

2023 fue un año condicionado por la incertidumbre política derivada del proceso electoral y el shock infringido por la sequía climática.

Con respecto al desarrollo de las elecciones presidenciales, en las primarias nacionales del 13 de agosto, el partido de Juntos por el Cambio (JxC) fue el único de los tres principales partidos que llevó a cabo una elección interna, resultando en la victoria de Patricia Bullrich sobre Horacio Rodríguez Larreta. La Libertad Avanza (LLA), encabezada por Javier Milei, y Unión por la Patria (UP), liderada por Sergio Massa, presentaron candidatos únicos.

En las PASO, la fuerza más votada fue La Libertad Avanza, que alcanzó el 29,8% de los votos. Le siguió Juntos por el Cambio con el 28% y, en tercer lugar, Unión por la Patria con el 27,3%. Otros dos espacios que superaron el 1,5 % de los votos en las PASO, pasando a la elección general, fueron el liderado por el Gobernador de Córdoba, Juan Schiaretti (Hacemos por Nuestro País) que obtuvo el 3,7%, el de Myriam Bregman (Frente de Izquierda y de los Trabajadores Unidad) que alcanzó el 2,6% de los votos.

En las elecciones generales del 22 de octubre, Sergio Massa de UP se posicionó como el candidato más votado con el 36,6%, seguido por Javier Milei de LLA con el 29,9% y Patricia Bullrich de JxC en tercer lugar con el 23,8%. Estos resultados llevaron a que los candidatos de Unión por la Patria y La Libertad Avanza se enfrentaran en una segunda vuelta el 19 de noviembre. En

esa instancia, el candidato de La Libertad Avanza resultaría ganador de las elecciones nacionales de 2023 al obtener el 55,6% de los votos, mientras que el candidato de Unión por la Patria, Sergio Massa, logró el 44,3%.

El proceso electoral infringió una incertidumbre adicional que impactó a lo largo de todo el año, básicamente, en la brecha entre los dólares financieros y el dólar oficial. La brecha entre el dólar oficial y el contado con liquidación (CCL) osciló entre el 90% y 100%, con picos cercanos al 150%. Esto generó una importante sobredemanda en mercados de bienes de uso como vehículos, maquinaria, equipo e insumos para la producción, con el consecuente impacto en los precios internos, costos empresarios y disponibilidad de ese tipo de bienes.

Por su parte, la sequía produjo una caída en la cosecha agrícola de maíz, soja y trigo de 52 millones toneladas (desde 117 MT hasta 65 MT), concentrada en la producción de soja que cayó 23 millones de toneladas (de 43 a 20 MT).

El impacto de este shock climático más notorio fue sobre comercio exterior y el mercado cambiario. Luego de registrar un superávit de US\$ 7 mil M en 2022, en 2023 la balanza comercial se tornó deficitaria en US\$ 7 mil M, con exportaciones por US\$ 66.788 M e importaciones por US\$ 73.714 M. Esta reversión se explicó por un derrumbe de 24,5% en los valores exportados (caída de 9,7% de los precios y 16,4% en las cantidades), mientras que los valores importados se contrajeron 9,6% y solo 4% medidas en cantidades.

La sequía es la explicación casi exclusiva del déficit comercial externo. El 84% de la caída de las exportaciones totales tuvo su origen en las menores exportaciones agrícolas, que cayeron unos US\$18.200 M (-41,2%). Si se tiene en cuenta que las importaciones temporarias de soja aumentaron US\$3.300 M en 2023 (importación de grano para su procesamiento y posterior exportación), se concluye que, por la sequía, se perdieron divisas por US\$ 21.500 M en el año. A diferencia de otros episodios de sequía en los que los términos de intercambio funcionaron como un amortiguador del shock de oferta negativo, en 2023



ARGENTINE CONTEXT IN 2023

The year 2023 was conditioned by the political uncertainty arising from the election process and the shock caused by the drought.

As to the presidential elections, in the Argentine primary elections held on August 13, Juntos por el Cambio (JxC) was the only one of the main parties which held an internal election, which Patricia Bullrich won to Horacio Rodríguez Larreta. La Libertad Avanza (LLA), led by Javier Milei, and Unión por la Patria (UP), by Sergio Massa, nominated single candidates.

In the PASO (open compulsory primary election), La Libertad Avanza obtained the most votes, reaching 29.8%. It was followed by Juntos por el Cambio with 28% and by Unión por la Patria in the third place, with 27.3%. Other two parties exceeding 1.5% of votes at the PASO election and which managed to enter the general election were that led by the governor of the Province of Córdoba, Juan Schiaretti (Hacemos por Nuestro País), which obtained 3.7% and that led by Myriam Bregman (Frente de Izquierda y de los Trabajadores - Unidad), which reached 2.6% of votes.

At the general election held on October 22, Sergio Massa (UP) positioned himself as the most voted candidate with 36.6% followed by Javier Milei (LLA) with 29.9% and Patricia Bullrich, with 23.8%. These results gave rise to a ballottage between the candidates of Unión por la Patria and La Libertad Avanza, which was held on November 19. At that instance, the candidate from La Libertad Avanza won the 2023 general election by obtaining 55.6% of votes, whereas the candidate from Unión por la Patria, Sergio Massa, obtained 44.3%.

The election process imprinted an additional uncertainty which affected the whole year, basically the gap between the financial dollar and the official US dollar exchange rates. The gap between the official US dollar exchange rate and the blue chip swap ranged between 90% and 100%, with peaks of about 150%. This entailed a significant excess in demand in P&E items such as vehicles, machinery, equipment and inputs used in production, with the related impact on domestic prices, corporate costs and the availability of these types of goods.

In addition, the drought caused a fall in the corn, soybean and wheat harvest of 52 million tons (from 117 MT to 65 MT, particularly in soybean production, which fell 23 million tons (from 43 to 20 MT).

This climate shock impacted the most on foreign trade and on the foreign exchange market. After the USD 7 billion surplus in 2022, in 2023 the trade balance showed a 7 billion deficit, with exports and imports amounting to USD 66.78 billion and 73,71 billion, respectively. This reversal was due to a 24.5% fall in exports (9.7% drop in prices and 16.4% in quantities), whereas imports fell 9.6% in prices and only 4% in quantities.

The external trade deficit is almost exclusively due to the drought. About 84% of the fall in total exports was caused by a reduction in agricultural exports, which were reduced by about USD 18.20 billion (-41.2%). Taking into account that temporary soybean imports rose USD 3.30 billion in 2023 (grain exports earmarked for the processing and subsequent export thereof), it may be concluded that the drought gave rise to a USD 21.50 billion loss for the year. Unlike other droughts in which foreign exchange rates mitigated the negative supply shock, in 2023, the fall in export prices acted as an additional deterioration factor to the negative trade balance in terms of goods.

Unlike what happened with the agricultural trade balance, the energy export deficit turned into equilibrium and industry exports reduced their trade deficit. Energy exports fell 7.4 as compared to the 38.4% fall in imports. The fall in exports was due to a combination of increased imported volumes (+13,3%) and a 18.4% reduction in prices. On the contrary, the reduced import prices were accompanied by a 23.7% fall in the quantities of goods shipped.

The reduction in the external deficit of industrial accounts –from USD 40.20 billion in 2022 to USD 36.60 billion in 2023–, was due to the increased fall in imports in absolute terms, although both exports and imports shrank by almost 10%. This is due to the increased influence of industrial exports, which almost triple exports. Except for the automotive sector, all industrial sectors reduced their trade deficit.

la caída de los precios de exportación influyó como un factor de deterioro adicional del saldo comercial de bienes.

Al revés de lo sucedido con el saldo comercial del agro, las exportaciones de energía pasaron de déficit a equilibrio y las de la industria recortaron el déficit comercial. En el caso de la energía, los valores exportados cayeron 7,4% versus una caída de 38,4% de los valores importados. La caída exportadora se explicó por una combinación mayores volúmenes exportados (+13,3%) con una caída de 18,4% de los precios. En cambio, a los menores precios de importación se agregó una caída de 23,7% en los volúmenes embarcados.

La reducción del déficit externo de los rubros industriales –desde US\$ 40.200 M en 2022 a US\$ 36.600 M en 2023– se debió a la mayor caída importadora en términos absolutos, aunque tanto exportaciones como importaciones se contrajeron casi 10%. Esto se explica por el mayor peso de las importaciones industriales, que casi triplican a las exportaciones. Salvo el sector automotriz, todos los sectores industriales achicaron el rojo comercial.

En contraste con los US\$ 7 mil M de déficit comercial, el saldo comercial cambiario (incluyendo pagos de fletes y seguros) registró un superávit de US\$ 10.735 M. Las ventas de los exportadores en el mercado cambiario oficial ascendieron a US\$ 61.644: unos US\$ 5,1 mil M menos que los valores embarcados. La mitad de estas menores ventas se explica porque en diciembre de 2022 hubo un adelanto de ventas de divisas del sector agroexportador en el marco del dólar-soja II; los US\$ 2.500 M restantes fueron vendidos por los exportadores en el mercado de valores¹.

El superávit comercial cambiario se logró porque se pagaron importaciones (incluidos fletes y seguros) por US\$ 50.929 M; esto es casi US\$ 22.800 M menos que los valores embarcados, lo que implicó un aumento considerable de la deuda comercial por importaciones. Entre 2022 y 2023, la diferencia entre embarques y pagos de importaciones ascendió a casi US\$ 30 mil M. Cerca de US\$ 8.500 M de estas deudas fueron declaradas canceladas sin acceso al mercado de cambios.

La caída de la cosecha también le restó alrededor de tres puntos al PBI por el peso agregado del sector del agro en la economía y le agregó algunos puntos a la inflación por las restricciones de oferta derivadas de la menor producción primaria.

En cuanto al nivel de actividad, el crecimiento se desaceleró, pero sin entrar en una recesión profunda y difundida. El PBI en 2023 cayó solo -1,5%: si bien contrasta con el 5% de crecimiento del año anterior, está por debajo de otras recesiones con shocks externos de esta naturaleza. A raíz de la sequía (que ya había impactado en el último trimestre de 2022) el sector agrícola-ganadero se contrajo un 20% en promedio. La industria registró una caída de apenas 2%; la construcción y el comercio crecieron alrededor del 1% en términos reales. Por su parte, los sectores de petróleo, gas y minería crecieron 7% y los vinculados con el turismo (hoteles, restaurantes), 66%.

In contrast to the USD 7 billion trade deficit, the foreign exchange balance (including freight and insurance payments) showed a USD 10.73 billion surplus. The sales made by exporters at the official foreign exchange market stood at USD 61.64 billion, about USD 5.1 billion less than the value of goods shipped. Half of this reduction in sales is due to the fact that in December 2022 the agro-exporting sector advanced its foreign exchange sales under the second “soybean dollar”. The remaining USD 2.50 billion were sold by exporters on the securities market.

The foreign exchange trade surplus resulted from import payments (including freight and insurance) for about USD 50.93 billion; that is, almost USD 22.80 less than the value of goods shipped, which entailed a considerable increase in import trade payables. Between 2022 and 2023, the difference between shipments and import payments stood at almost USD 30 billion. About USD 8.50

billion of these payables were declared to have been settled without accessing the foreign exchange market.

The fall in harvest volumes also reduced GDP by about 3 points due to the aggregate share of the agricultural sector in the economy and added a few points to inflation as a result of the restriction in supply arising from the reduced primary production.

As to the activity level, growth experienced a deceleration but without falling into a deep, extensive recession. In 2023, GDP fell by only -1.5%: although it contrasts with the prior-year 5% growth, it is below other recessions caused by similar external shocks. Due to the drought (which had already impacted on Q4 2022) the agricultural-livestock sector shrunk by 20% on average. Industry fell only by 2%; whereas construction and trade rose by about 1% in real terms. In addition, the oil & gas and mining sectors rose by 7% and those related to tourism activities (hotels, restaurants), by 66%.

Between January and July 2023, inflation rose by 6.7% per month on average (similar to the second half of 2022), resulting in a 113% year-on-year variation. During the same period, the official exchange rate was closely linked to the changes in inflation. However, in August the devaluation of the official US dollar exchange rate, which reached 27% (from beginning to end) altered the changes in inflation and fully impacted the inflation rate of August and September, which reached 12.4% and 12.7% per month, respectively. After a brief break in October (8.3%), inflation closed the year in an upward trend returning to a two-digit figure in November (12.8%) and making another leap in December (25.5%) after another devaluation upon the change in administration. Annual inflation reached 211% by late 2023, against 95% by late 2022.

As regards the foreign exchange market in 2023, the net demand of foreign exchange remained steady above USD 11 billion. Both artificial and natural persons demanded foreign exchange in values similar to those of the previous year. As a result, the BCRA (Central Bank of Argentina) –which had bought USD 5.15 billion in 2022– ended up selling USD 430 billion (including payments through the system of local currencies).



En el caso de la inflación, entre enero y julio de 2023, promedió un aumento mensual de 6,7% (similar al último semestre de 2022) lo que arrojó una variación interanual del 113%. En ese mismo período el tipo de cambio oficial acompañó de cerca la dinámica de la inflación. Pero en agosto, la devaluación del dólar oficial que alcanzó al 27% (punta a punta) alteró la dinámica inflacionaria, impactando de lleno en la tasa de inflación de agosto y septiembre, que terminó siendo del 12,4% y 12,7% mensual, respectivamente. Tras un breve respiro en octubre (8,3%), la inflación cerró el año tendiendo a la suba, volviendo a los dos dígitos en noviembre (12,8%) y pegando otro salto en diciembre (25,5%) tras otra devaluación con el cambio de gobierno. La inflación anual quedó así en 211% a fines de 2023, contra 95% a fines de 2022.

En cuanto al mercado cambiario 2023, la demanda neta de divisas se mantuvo firme por arriba de los US\$ 11 mil M. Tanto las empresas como las personas físicas demandaron divisas por un valor similar al del año previo. Como resultado, el BCRA –que en 2022 había comprado US\$ 5.150 M– terminó vendiendo US\$ 430 M (incluyendo pagos a través del SML).

Las reservas brutas del BCRA ascendieron a US\$ 23.073 M en diciembre de 2023. Respecto al nivel de diciembre de 2022 disminuyeron un 48%, lo que significó una caída de US\$ 21.525 M. US\$ 4.170 M de dicha caída se explica por una reducción de los pasivos en dólares del BCRA: reducción de los encajes bancarios en US\$ 2.971 M, cancelación parcial del swap con el BIS y diferencia de cotización del yuan, entre otros motivos. Por su parte, las reservas netas del BCRA (reservas brutas menos pasivos en moneda extranjera) se contrajeron US\$ 17.355 M en 2023, pasando de un positivo de US\$ 8.705 M en diciembre de 2022 a un negativo de US\$ 8.650 M doce meses después.

Los US\$ 17.355 M de caída de las reservas netas del BCRA se explican principalmente por:

- i) Las ventas en el mercado cambiario oficial por US\$ 0,4 MM.
- ii) La venta en el MEP de US\$ 4,1 MM (esta operatoria se

suspendió en noviembre y diciembre).

iii) Los pagos netos de capital, intereses y cargos al FMI por USD 8,4 MM (6.236 millones de DEG).

iv) La cancelación neta de capital e intereses con otros organismos internacionales y pagos de títulos públicos del Tesoro Nacional por USD 1 MM y US\$ 2 MM, respectivamente.

v) Otras operaciones del BCRA. Cabe destacar que el BCRA utilizó el equivalente a US\$ 5.000 M del primer tramo del swap chino para realizar ventas en el mercado cambiario.

En el plano fiscal, en 2023 el desafío fue mayor ya que el adelanto de ingresos de la última parte de 2022 para cumplir con las metas del Acuerdo con el FMI afectó negativamente en los primeros meses de 2023. A esto se agregó el impacto de la sequía sobre la recaudación de retenciones a las exportaciones. La meta de déficit fiscal contenida en el Acuerdo con el FMI exigía para el año una reducción del déficit primario de 0,5 puntos porcentuales del PBI, para alcanzar un déficit de 1,9% del PBI. Esa meta, al igual que las metas trimestrales, fue incumplida: el déficit primario cerró en \$5,2 billones, equivalente a 2,8% del PBI. A los factores mencionados, que afectaron los ingresos, se sumó también una serie de medidas electorales que afectaron gasto e ingresos por igual, como fueron la devolución del IVA a millones de consumidores, la suba del mínimo no imponible en Ganancias o el pago de bonos a jubilados y beneficiarios de planes sociales.

El conjunto de medidas –más el shock de la sequía en año electoral, sumado a la aceleración inflacionaria– llevó a que tanto ingresos como gasto primario cayeran en términos reales en 2023. Fue especialmente brutal la caída en la recaudación de retenciones a las exportaciones, que restó alrededor de un punto porcentual del PBI a los ingresos, compensado solo parcialmente por la aplicación de una nueva alícuota del Impuesto PAÍS sobre importaciones de bienes y servicios y la suspensión de la exención para importadores de pagar IVA y Ganancias. La caída real del gasto estuvo liderada por la licuación de las jubi-

The BCRA's gross reserves stood at USD 23.07 billion in December 2023. As compared to December 2022, they fell 48%, which entailed a USD 21.52 billion decrease. About USD 4.17 billion of such fall is due to a reduction of liabilities in US dollars of the BCRA: a USD 2.97 billion reduction in bank deposits, the partial settlement of the swap with the BIS (Bank of International Settlement), and the difference in the yuan exchange rate. Moreover, the BCRA's net reserves (gross reserves less liabilities in foreign currency) fell by USD 17.35 billion in 2023, from about USD 8.70 billion in 2022 to a negative amount of USD 8.65 billion twelve months later.

The USD 17.35 billion fall in the BCRA's net reserves is mainly due to the following.

- i) Sales in the foreign exchange market for USD 0.4 billion.*
- ii) Sales of USD 4.1 billion on the MEP (electronic payment market). These transactions were suspended in November and December.*
- iii) Net payments of principal, interest and charges to the IMF for USD 8.4 billion (SDR 6.24 billion).*
- iv) The net settlement of principal and interest with other international agencies and the payment of Argentine Treasury government securities amounting to USD 1 billion and USD 2 billion, respectively.*
- v) Other BCRA transactions. It should be noted that the BCRA used an amount equivalent to USD 5 billion of the first tranche of the Chinese swap to perform sales on the foreign exchange market.*

The fiscal sphere posed a bigger challenge since the advancement of revenues in late 2022 to reach the IMF Agreement goals caused an adverse impact on the first months of 2023. This was followed by the impact of the drought on the collection of export duties. The fiscal deficit goal included in the Agreement with the IMF demanded that the primary deficit be reduced by 0.5 percentage points of GDP to reach 1.9% of GDP. Both this goal and the quarterly goals failed to be met: the primary deficit stood at ARS 5.2 trillion, an amount equivalent to 2.8% of GDP. The abovementioned factors

affecting revenues were also accompanied by a series of electoral measures which affected expenses and revenues as well, such as VAT reimbursements to millions of consumers, the rise in the income tax threshold or the payment of bonuses to retirees and social welfare beneficiaries.

These measures—plus the shock caused by the drought in an electoral year and the acceleration in inflation—led both income and primary spending to fall in real terms in 2023. The fall in export duties was particularly brutal, as it reduced income by about one percentage point, and this which was only partially offset by the application of a new PAIS tax rate on imports of goods and services, and the suspension of the VAT and income tax exemption for importers. The fall in expenses in real terms was led by the erosion in retirement and pension figures (the item with the largest share in total primary spending) and by a moderate increase in energy subsidies due to the adjustment in fees to higher-income beneficiaries.

The deficit financing became a task to be exclusively performed again by the BCRA, as in previous years. The central mechanism, which started in 2023 and extended throughout 2023, consisted in purchasing government bonds on the secondary market, which entails an indirect issuance of Argentine pesos. In addition, the maturity dates of the increasing holdings by the BCRA have been renewed through swap transactions. Swap transactions were carried out in January, March and June to postpone due dates (especially of holdings related to the government sector itself, as the acceptance level for these transactions always exceeded 90%, whereas the level of acceptance of those of the private sector stood at about 30-40% on average) and a new debt indexed for inflation (CER, benchmark stabilization coefficient) was placed at the foreign exchange rate (US dollar-linked) or at the best of both (dual). A fourth exclusive swap was added in September aimed at holders of government bonds. Due to the purchases of BCRA bonds on the secondary market (against monetary issuance) and the more or less captive demand of banks and government agencies, the debt renewal percentage in 2023 stood at 120% on average.

In 2023, there was no direct issuance from the BCRA to finance the Treasury. Monetary authorities indirectly financed the Treasury

laciones (el ítem de mayor participación en el gasto primario total) y por una suba moderada en los subsidios energéticos por el ajuste de tarifas a consumidores de mayores ingresos.

El financiamiento del déficit volvió a ser tarea excluyente del BCRA, como en años anteriores. El mecanismo central, iniciado en 2022 y extendido a lo largo de 2023, fue la compra de bonos del gobierno en el mercado secundario, que constituye emisión indirecta de pesos. Asimismo, los vencimientos de las crecientes tenencias del BCRA fueron renovados a través de operaciones de canje. Se realizaron canjes en enero, marzo y junio para postergar vencimientos (especialmente de tenencias del propio sector público, cuya aceptación en estas operaciones superó siempre el 90%, contra una aceptación promedio del sector privado de alrededor de 30-40%) y se colocó nueva deuda indexada a la inflación (CER), al tipo de cambio (dólar-link) o al “mejor de ambos” (duales). Se agregó un cuarto canje exclusivo para tenedores del propio sector público en septiembre. Gracias a las compras de bonos del BCRA en el mercado secundario (contra emisión monetaria) y la demanda más o menos cautiva de bancos y entes públicos, el porcentaje de renovación de deuda en 2023 promedió algo más de 120%.

En 2023, no hubo emisión directa del Banco Central para financiar al Tesoro. La autoridad monetaria financió indirectamente al Tesoro a través de las compras de títulos del Tesoro en el mercado secundario de deuda en pesos, lo que implicó una expansión de la oferta de pesos de alrededor de \$ 7.800 mil M, equivalentes al 165% del stock de base monetaria de diciembre de 2022. Las operaciones de compra de divisas al complejo sojero efectuadas en el marco del “Programa de Incremento Exportador” también tuvieron un efecto expansivo sobre la oferta de pesos, aunque de menor magnitud. La expansión de la liquidez se canalizó, en última instancia, hacia instrumentos de regulación monetaria. Como consecuencia de lo anterior, en 2023 se observó un incremento en el saldo de los pasivos remunerados. En el año, los pasivos remunerados del BCRA acumularon intereses por \$ 16.200 mil M mientras que el stock aumentó \$ 16.000 mil M, ascendiendo a \$ 25.950 mil M en diciembre de 2023.

Las nuevas autoridades presentaron el 12 de diciembre el programa económico, que tiene como piedra angular eliminar el déficit fiscal y su financiamiento mediante la emisión monetaria del BCRA, así como la fuerte expansión de los pasivos remunerados resultante de las operaciones de esterilización. Durante diciembre, el BCRA avanzó en esta dirección. En este sentido se dejó de licitar LELIQ, pasando a ser los pases pasivos el principal instrumento de política monetaria cuya tasa de interés fue establecida en 100% n.a. De esta forma, mientras a lo largo del año el BCRA intentó mantener una tasa de interés real positiva (sin éxito ya que siempre corrió por detrás de la inflación), en diciembre la tasa de interés real pasó a ser negativa: la tasa efectiva mensual de plazos fijos en diciembre fue de 9,2% en tanto que la inflación mensual trepó a 25,5%. En cuanto a las operaciones de inyección de liquidez, el BCRA anunció que dejará de financiar monetariamente al Tesoro, aunque seguirá ofreciendo la posibilidad de realizar pases activos sobre instrumentos de la deuda pública en la medida en que lo requiera la estabilidad de las condiciones financieras.

En diciembre, el saldo promedio de la Base Monetaria fue de \$9,2 billones, lo que implicó una expansión interanual de 92,6% (\$ 4.428 mil millones) a precios corrientes. Medida a precios constantes, acumuló una caída del 42% anual. Como ratio del PIB, la Base Monetaria se ubica en 3,1%, y se mantiene entre los registros más bajos de los últimos 20 años.

La aceleración de la inflación verificada a partir del segundo semestre de 2023 está llevando a los medios de pago a niveles mínimos observados en los últimos 20 años. Así, el M2 privado transaccional acumuló en el año una caída del orden del 35,4% en términos reales. Como ratio del Producto, los medios de pago se ubicaron en 6,1%: el mínimo registro de las últimas 2 décadas. A nivel de componentes, tanto el circulante en poder del público como los depósitos a la vista alcanzaron nuevos mínimos históricos: se ubicaron, respectivamente, en 2,1% y 4,1% en términos del PBI.

Los depósitos a plazo fijo en pesos del sector privado, al igual que los medios de pago, exhibieron en los últimos meses una

by purchasing Treasury securities on the secondary Argentine pesos debt market, which entailed an increase in the Argentine peso supply of about ARS 7.8 billion equivalent to 165% of the monetary base stock of December 2022. The purchase of foreign currency from the soybean complex carried out within the framework of the “Exporter Increase Program” also increased the Argentine pesos supply, although to a lesser extent. The expansion of liquidity was ultimately channeled towards monetary regulation instruments. As a result of the above, an increase in the balance of interest-bearing liabilities was observed in 2023. Throughout the year, the interest-bearing liabilities of the BCRA accumulated interest of ARS 16.2 billion, while the stock increased by ARS 16 billion, reaching ARS 25.95 billion in December 2023.

On December 12, the new authorities submitted the economic program, the cornerstone of which is eliminating the fiscal deficit and the financing thereof through the BCRA's monetary issuance, as well as the increase in interest-bearing liabilities resulting from sterilization transactions. In December, the BCRA made progress in that direction and stopped auctioning LELIQs, and repurchase agreements became the main monetary policy instruments, the interest rate of which was set at 100% in annual nominal terms. Thus, whereas throughout the year the BCRA tried to maintain a positive real interest rate (unsuccessfully, since it always lagged behind inflation), the real interest rate became negative in December: the effective monthly interest rate for certificates of deposit in December was 9.2%, whereas the monthly interest rate reached 25.5%. As regards the liquidity injection transactions, the BCRA announced that it will stop providing monetary financing to the Treasury, although it will continue offering the possibility of entering into repurchase agreements involving public debt instruments, as long as it is required to maintain the stability of financial conditions.

In December, the monetary base was ARS 9.2 trillion on average, which entailed a 92.6% y-o-y increase (about ARS 4.43 billion) at current prices. Measured at constant prices, it accumulated a 42% fall p.a. The monetary base represents 3.1% of GDP and it remains one of the lowest of the last 20 years.

The acceleration of inflation occurred as from the second half of 2023 is causing monetary aggregates to reach the minimum levels of the last 20 years. Thus, the private M2 accumulated a reduction of about 35.4% in real terms over the year. As a share of GDP, monetary aggregates stood at 6.1%, the lowest value of the last 2 decades. With regard to its components, both money supply and demand deposits reached new historical lows: 2.1% and 4.1% on GDP terms, respectively.

Over the last few months, the certificates of deposit in Argentine pesos offered by the private sector, as well as the monetary aggregates, experienced a fall resulting from the acceleration of inflation which gained momentum in December due to the exchange rate adjustment and the BCRA's decision to lower the minimum rate applicable to certificates of deposit from 130% to 110% nominal rate p.a. Short-term placements fell 23.6% per month at constant prices in December and accumulated a fall in real terms of about 48.2% in 2023. Therefore, in constant prices, these placements reached the lowest values in the last 20 years. They represented 4.7% of GDP in December, which would entail a 3 percentage point decrease as compared to December 2022.

Loans in Argentine pesos granted to the private sector in real terms were also affected by the inflation acceleration process started in 2022 and by the financial intermediation of the last few years. The accumulated value for the year shrank by 30.7%. Large financing lines experienced a general collapse by financing type. As a percentage of GDP, loans in Argentine pesos granted to the private sector stood at 5.2%, 1.1 percentage points lower as compared to December 2022.



FOOD SECTOR CONTEXT

The 2022-2023 agricultural campaign was considerably affected by the La Niña phenomenon for the third year in a row. The drought entailed campaign delays and reduced cultivated areas, as well as a fall in yields and production volumes for the 2022-2023 wheat,

caída por efecto de la aceleración inflacionaria, que ganó dinamismo en diciembre por el sinceramiento del tipo de cambio y la decisión del BCRA de bajar la tasa mínima de plazos fijos de 130% a 110% nominal anual. Las colocaciones a plazo fijo se contrajeron 23,6% mensual a precios constantes en diciembre y, de esta manera, acumularon una caída real del orden del 48,2% en 2023. De este modo, el saldo de estas colocaciones a precios constantes se redujo hasta registros mínimos de los últimos 20 años. Como porcentaje del PBI se ubicaron en 4,7% en diciembre, lo que implicaría una disminución de 3 p.p. respecto de diciembre de 2022

Los préstamos en pesos al sector privado en términos reales también se vieron afectados por el proceso de aceleración inflacionaria iniciado en 2022 y por la desintermediación financiera de los últimos años. En el acumulado anual, registraron una contracción de 30,7%. A nivel de las grandes líneas de crédito, la caída fue generalizada por tipo de financiaciones. Como porcentaje del PBI, los préstamos en pesos al sector privado se ubicaron en 5,2%, nivel 1,1 p.p. más bajo que el nivel de diciembre de 2022.



CONTEXTO DEL SECTOR ALIMENTICIO

La campaña agrícola 2022-2023 se vio duramente afectada por el tercer año consecutivo del fenómeno de La Niña. La sequía implicó atrasos en las campañas y menores áreas sembradas, así como caída de rindes y producciones para la campaña 2022/23 de trigo, maíz y soja, que representaron más del 81,1% del área sembrada.

En el caso del trigo en 2022/23, se sembraron 6,1 millones de hectáreas, la superficie más baja desde la campaña 2017/18 y 600.000 hectáreas menos respecto a la campaña anterior. El rinde promedio nacional cayó 34,5% respecto de la campaña anterior y fue el más bajo desde la campaña 2008/2009. La producción ascendió a 11,4 millones de toneladas, la mitad de la producción de la campaña anterior.

En lo que respecta al maíz, en 2022/23 se sembraron 7,1 millones de hectáreas, la superficie más baja desde la campaña 2015/16 y 600.000 hectáreas menos respecto de la campaña anterior. El rinde promedio nacional cayó 27% comparado con la campaña anterior y fue el más bajo desde la campaña 2000/01. La producción de maíz ascendió a 34 millones de toneladas, esto representa 18 millones de toneladas menos que la campaña 2021-2022 (-35%): fue la producción más baja desde la campaña 2014/2015.

Se sembraron 16,2 millones de hectáreas con soja, la superficie más baja desde la campaña 2006/07 y 100.000 hectáreas menos respecto campaña anterior. El rinde promedio nacional fue 45% inferior al de la campaña anterior y el más bajo de los últimos diez años. La producción cayó un 53% y fue de 20 millones de toneladas: el nivel de producción más bajo de las últimas 22 campañas.

La producción agrícola total fue de solo 94,8 millones de toneladas, una caída de 34% comparado con la campaña 2021-22. A esta situación se sumó la falta de compensación en los precios, que se mantuvieron estables e incluso cayeron en el caso del complejo sojero (precios 15% inferiores a los del año previo), mientras países como Estados Unidos y Brasil registraron buenas cosechas. La merma en el ingreso de divisas fue de 21.500 millones de dólares, que afectó tanto a la macroeconomía como a los ingresos en el campo y generó una profunda crisis.

En cuanto a la industria alimenticia, la contracción fue de 7,8% en 2023. Dentro de este sector, el subrubro más afectado por la sequía fue la molienda de oleaginosas, que experimentó una significativa caída del 23,3%. Asimismo, otros subrubros, como la molienda de cereales, registraron una caída del 9,5%, mientras que productos lácteos se contrajeron en un 8%.

corn and soybean campaign, which accounted for 81.1% of the cultivated area.

With respect to wheat, about 6.1 million hectares were cultivated in 2022-2023, the smallest area since the 2017-2018 campaign and 600,000 less hectares as compared to the previous campaign. The Argentine yields on average fell by 34.5% as compared to the prior campaign, reaching the lowest since the 2008-2009 campaign. Production stood at 11.4 million tons, half of the production reached in the previous campaign.

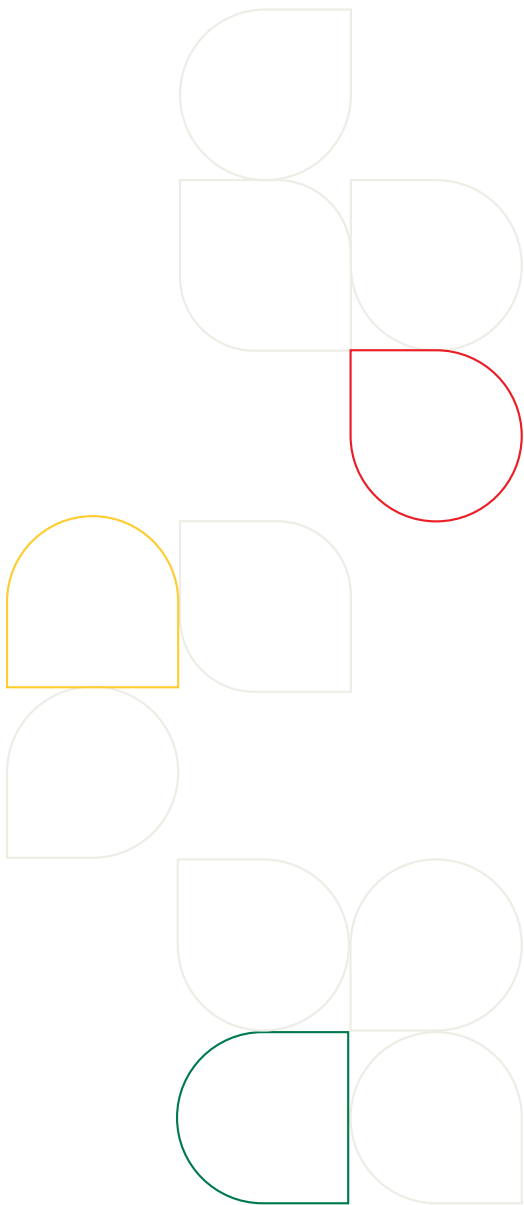
With respect to corn, about 7.1 million hectares were cultivated in 2022-2023, the smallest area since the 2015-2016 campaign and 600,000 less hectares as compared to the previous campaign. The average Argentine yield fell by 27% as compared to the prior campaign, reaching the lowest since the 2000-2001 campaign. Corn production stood at 34 million tons, representing 18 million tons less than the 2021-2022 campaign (-35%), the lowest production level since the 2014-2015 campaign.

About 16.2 million hectares were cultivated with soybean, the smallest area since the 2006-2007 campaign and 100.000 hectares less as compared to the previous campaign. The average Argentine yield stood at 45%, a value lower than in the previous campaign and the lowest for the last ten years. Production fell by 53% and stood at 20 million tons, the lowest production figure of the last 22 campaigns.

Total agricultural production reached only 94.8 million tons, accounting for a 34% reduction as compared to the 2021-2022 campaign. This situation was worsened by a lack of compensation through prices, which remained stable and even fall in the case of soybean (prices 15% lower than in the previous year), whereas countries such as the US and Brazil had good harvests. Foreign exchange inflows fell by USD 21.5 billion, affecting both the macroeconomic context and revenues for rural areas and causing a deep crisis.

As to the food industry, the reduction accounted for 7.8% in 2023. In this sector, the subaccount most affected by the drought was

the crushing of oilseeds, which experienced a significant 23.3% reduction. Moreover, other subaccounts, like the crushing of cereals, fell by 9.5%, whereas dairy products, shrank by 8%.



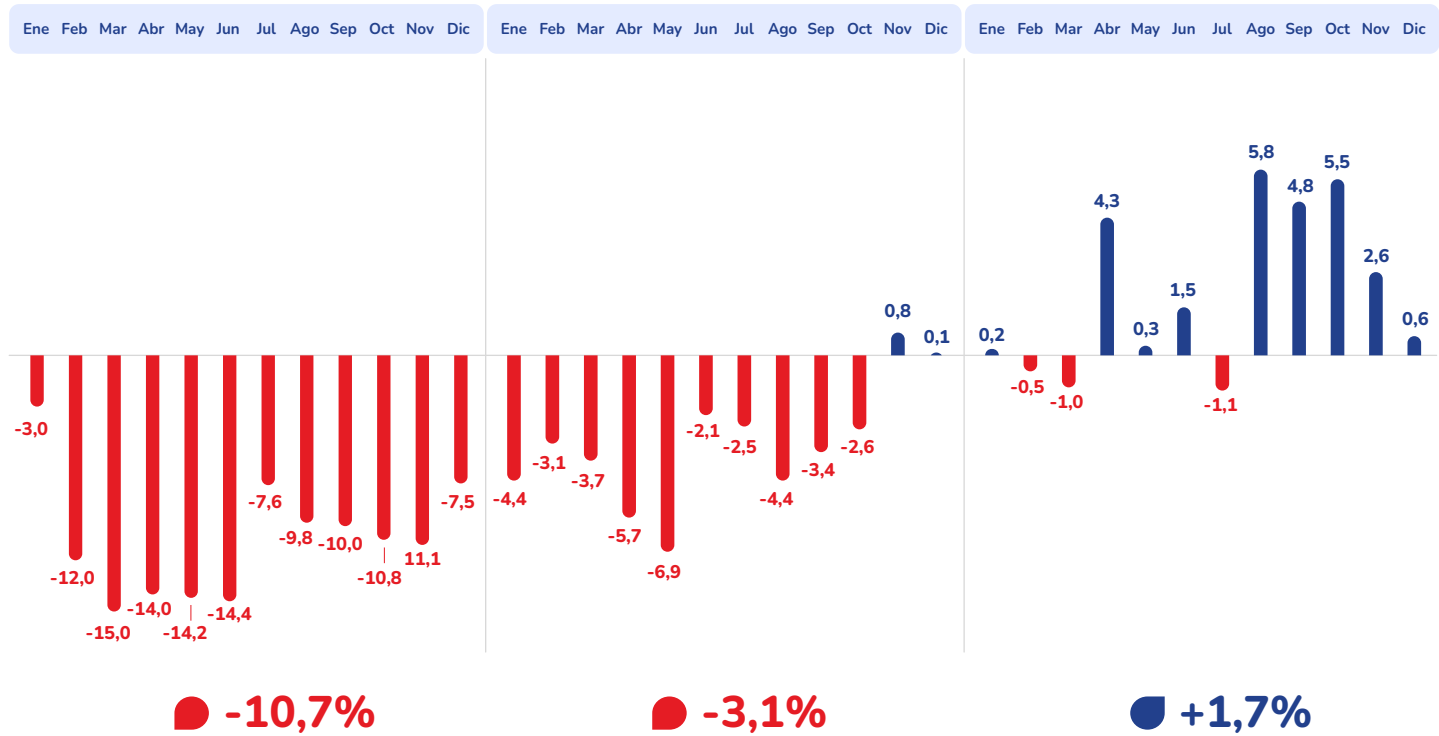


MERCADOS Y EVOLUCIÓN DEL CONSUMO

Continúa un escenario de alta incertidumbre dentro de un contexto macroeconómico muy desfavorable. El 2023 dejó un escenario económico complejo: devaluación e inflación en niveles mayores a los estimados, con alto impacto en la capacidad de compra de los hogares.



CUADRO I: Variación porcentual versus mismo período año anterior) / CHART I: Variation percentage as compared to the same period the prior year



Si bien el consumo privado del 2023 mejora levemente, se mantiene en niveles muy bajos: los hogares fueron más veces a comprar sin afectar el tamaño de la cesta. Así, se generó un mayor consumo respecto al mismo período del año pasado: fueron principalmente las categorías básicas las impulsoras de ese movimiento.



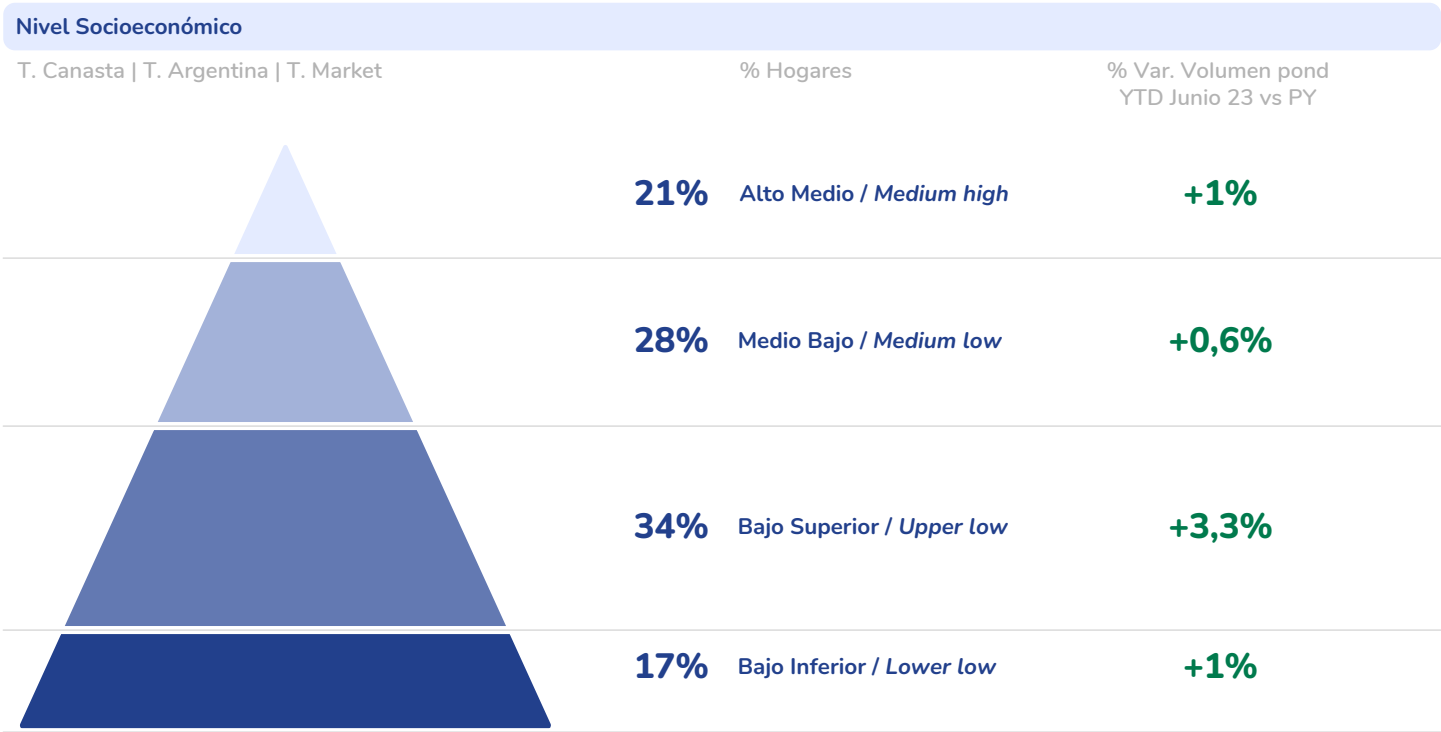
MARKETS AND VARIATIONS IN CONSUMPTION

The high uncertainty scenario continues within a very unfavorable macroeconomic context. The year 2023 left a complex economic scenario: devaluation and inflation at levels higher than those estimated, which considerably affect the purchasing capacity of the households.

Although private consumption slightly increased in 2023, it is really low: the households made more purchases without affecting their size. Therefore, consumption grew as compared to the same period the prior year mainly driven by commodities.



CUADRO II: Variación Consumo por Nivel Socioeconómico / CHART II: Changes in consumption by socioeconomic level



A diferencia de los períodos pasados, vemos un crecimiento de la canasta transversal a los NSE, con mayor énfasis en el nivel bajo superior (motor del consumo). En 2023, a pesar de los aumentos de precios, la población compró mayor cantidad de bienes con la idea de “ganarle a la inflación”.

El salario real, que no logró ganarle a la inflación, afectó de manera directa al poder adquisitivo. Mayor presión financiera traducida en un mayor nivel endeudamiento, un ingreso mensual insuficiente y la necesidad de ajustar/bajar gastos con un shopper cada vez más racional planificado.

Para 2024, es esperable que los hogares necesiten repriorizar sus gastos, impulsados por el regreso a clases, la subida de tarifas y de otros gastos más allá del consumo masivo.

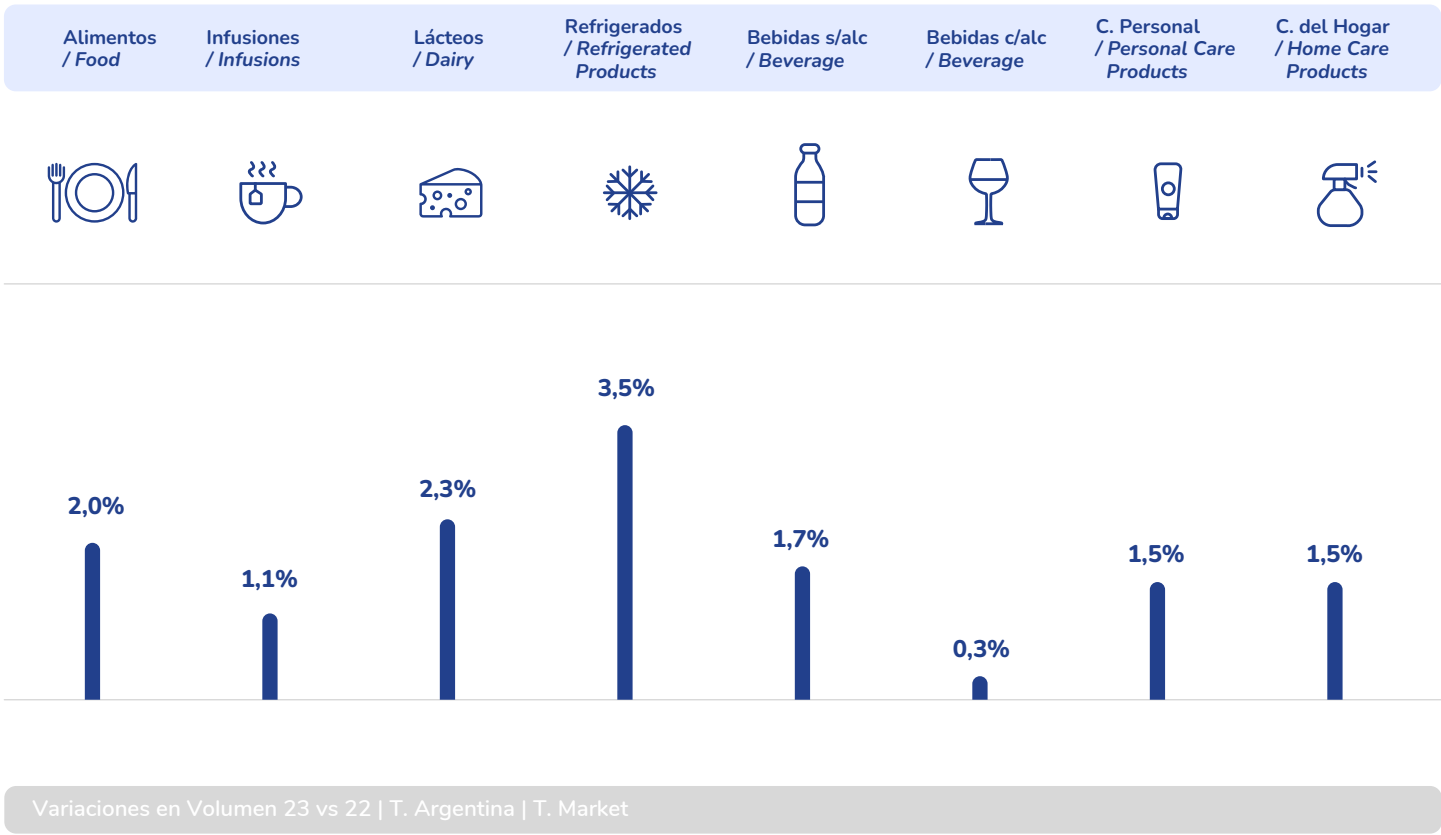
Unlike in previous periods, the basket grew across all socioeconomic sectors, but mainly in the upper low sector (consumption driver). Despite the price increases, in 2023 people purchased more goods in an aim to win the battle against inflation.

Real salaries, which did not win the battle against inflation, directly affected the purchasing power. There was increased financial pressure which translated into increased indebtedness level, insufficient monthly revenues and the need to adjust/reduce expenses by making even more rational or planned purchases.

By 2024, it is expected that households will need to reprioritize their expenses, driven by the return to school, rising prices, and other expenses beyond mass consumption.



CUADRO III: Variación Canasta / CHART III: Changes by basket



Hubo una recuperación transversal en las diferentes canastas, con mayor impulso de refrigerados/congelados y lácteos. Dentro de las categorías protagonistas de cada sector, se puede observar que varias son básicas (aceite, tomatados, leches líquidas, queso, pastas, jugos en polvo...).

Dentro del dinamismo del canal Moderno, este último semestre destaca el crecimiento de Modern Trade Cercanía, que logra favorecerse del importante crecimiento de la frecuencia de compra.

Modern Trade Cercanía y Mayoristas son los canales ganadores, impulsados por el crecimiento de visitas. Promociones

There was a recovery across all baskets, particularly in refrigerated/frozen products and dairy products. Some of the main categories in each sector are commodities (oil, tomato products, liquid milk, cheese, pasta, juice powder, among others).

Within the changes in the Modern channel, Modern Trade Cercanía (nearer stores) shows the most growth favored by the significant increase in the purchase frequency.

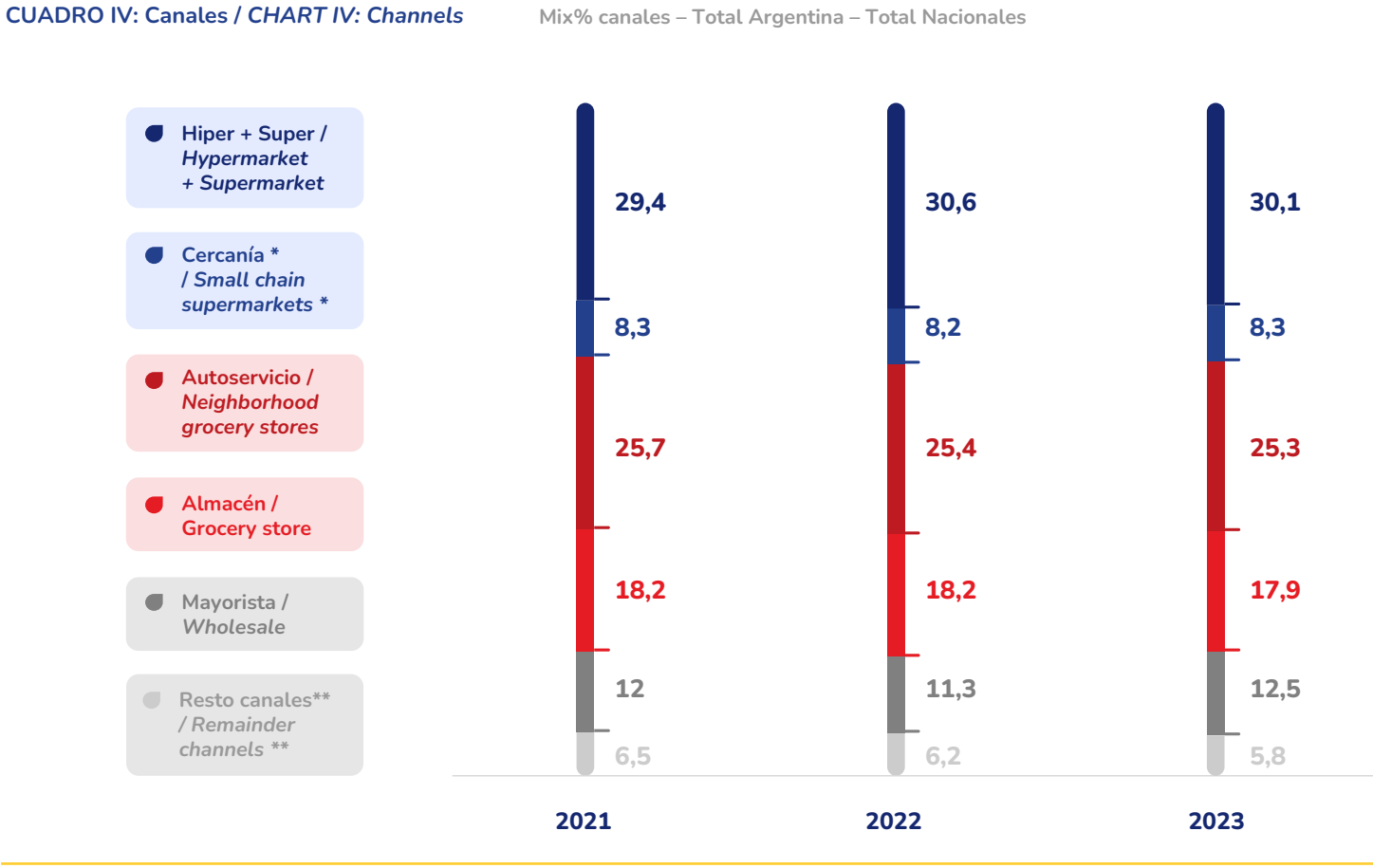
Modern Trade Cercanía and Mayoristas (wholesalers) are the winning channels, driven by the increase in visits. Promociones (promotions) continues to play a significant role in all channels: particularly in Modern Trade Cercanía, (where it accounts for 28% of spending)

continúa teniendo un papel importante en todos los canales y, particularmente, en MT Cercanía (donde representan el 28% del gasto) y en Mayorista (donde crece respecto al mismo período del año anterior).

Mientras que en los hipermercados y supermercados hoy el uso de tarjetas de débito supera al efectivo, en canales más pequeños como los almacenes, el 80% del gasto todavía se resuelve con cash. Mayor informalidad, menor aceptación de medios de pago alternativos o el mismo perfil del canal (que se destaca por compras más pequeñas) son algunas de las barreras que explican esta realidad.



CUADRO IV: Canales / CHART IV: Channels



and in Mayorista (showing an increase as compared to the same period the previous year).

Whereas in hypermarkets and supermarkets the current use of debit cards surpasses the use of cash, in smaller channels such as grocery stores, 80% of the amount spent is still made in cash. Increased informality, less acceptance of alternative means of payment or the channel profile itself (which is characterized by smaller purchases) are some of the barriers explaining this phenomenon.

GRUPO PEREZ COMPANC

El Grupo Perez Companc desarrolla sus actividades desde 1946; desde sus inicios, ha estado comprometido con el desarrollo y crecimiento de la Argentina.

El propósito de la organización es construir un futuro mejor a través de negocios que impacten positivamente en las personas y en el país. Por eso, invierte –a través de plataformas que corresponden a sectores en los que Argentina tiene un posicionamiento estratégico y desafíos de largo plazo– en alimentos, agro y energía.

Con USD 5500 millones de ingresos anuales, más de 10.000 colaboradores e inversiones concretadas en los últimos 4 años por más de USD 300 millones, el Grupo promueve el crecimiento sustentable de todas sus compañías, asumiendo un rol protagónico en cada uno de los sectores en los que participa.

Hace más de 20 años, el Grupo Perez Companc decidió ingresar en el negocio de los alimentos, a través de Molinos Río de la Plata, con el objetivo de alentar a los argentinos a comer mejor con productos más ricos, saludables, prácticos y accesibles.

PEREZ COMPANC GROUP

Perez Companc Group has been doing business since 1946, with a view to development and growth in Argentina from the start.

The purpose of the organization is to build a better future through companies that exert a positive impact on people and Argentina. That is why it invests in its business platforms related to sectors in which Argentina has a strategic position and long-term challenges: food, agriculture and energy.

With annual revenues for USD 5.5 billion, more than 10,000 associates and an investment plan involving over USD 300 million over the past four years, the Group promotes the sustainable growth of all its companies, assuming a leading role in each sector in which it participates.

Over twenty years ago, the Perez Companc Group decided to enter the food business through Molinos Río de la Plata in order to encourage healthy eating habits in Argentina by offering tastier, healthier, convenient and affordable products.

GRUPO PEREZ COMPANC



LA COMPAÑÍA

El año 2023 presentó fuertes desafíos derivados de la combinación de factores naturales adversos y de la tensión propia de la inestabilidad política. Principalmente la sequía y las estrictas políticas cambiarias y de control de precios volvieron a tener un impacto significativo sobre los precios de reposición y sobre la disponibilidad de las principales materias primas de las cuales se abastece la Compañía. Asimismo, la inflación con una variación interanual del 211,5%, tuvo el mayor registro de los últimos 33 años, impactando de manera aún más relevante sobre los costos y gastos. El impacto principal se evidenció sobre los costos de envases y, por segundo año consecutivo, sobre los gastos relacionados con operaciones logísticas que se incrementaron nuevamente muy por encima del nivel general de precios.

Según las consultoras especializadas el nivel de consumo en hogares finalizó el año estable pero con un notorio deterioro evidenciado principalmente durante el último trimestre del año, dejando perspectivas poco alentadoras para el futuro cercano.

En consecuencia, las dificultades del contexto sumadas a la continuidad de los distintos programas oficiales de control de precios dificultaron a la Compañía durante gran parte del año recuperar en los precios de venta los constantes incrementos de costos y gastos que pusieron en riesgo tanto la escala del negocio como sus niveles de rentabilidad. Esta situación adversa solo fue posible de revertir gracias a que la Compañía logró desplegar toda la fortaleza de sus marcas, a haber desarrollado una eficiente segmentación de los consumidores para así poder ofrecerles productos acordes al alcance de sus posibilidades adquisitivas y gracias a la continuidad de la firme política de control en los gastos de comercialización y administración que mantiene la Compañía año tras año.

También, y a pesar de las crecientes restricciones, la Compañía logró mantener exitosamente el abastecimiento de materias primas e insumos, reforzando la distribución física de sus productos a nivel nacional, gestionando equilibradamente los niveles de capital de trabajo y obteniendo una reducción



THE COMPANY

The year 2023 posed significant challenges arising from a combination of adverse natural phenomena and the tension inherent to political instability. Again, mainly the drought and the strict foreign exchange and price control policies had a considerable impact on replacement values and on the availability of the main raw materials that the Company sources from. In addition, with a 211.5% y-o-y variation, inflation showed its maximum value over the last 33 years, especially affecting costs and expenses. It mainly affected the costs of packaging, and for the second year in a row, the expenses related to logistics operations which rose well above the general price level again.

According to specialized consulting companies, the household consumption level ended the year stable but with a significant decrease over Q4, so the prospects for the near future are bleak.

Therefore, the difficulties posed by the context and the continuity of the various official price control programs, during most of the year made it hard for the Company to recover the constant increases in costs and expenses which put the scale and the profitability levels of the business at risk in the sales prices. It was only possible to reverse this adverse situation thanks to the Company's ability to deploy the strength of its brands, having developed an efficient consumer segmentation that allows it to offer them products according to their possibilities in terms of prices, and to the continuity of the robust control policy regarding selling and administrative expenses maintained by the Company every year.

Moreover, and despite the increased restrictions, the Company managed to maintain the supply of raw materials and inputs successfully, reinforcing the physical distribution of their products throughout Argentina, managing working capital levels in a balanced manner and obtaining a solid and considerable reduction of financial debt. The latter allowed it to maintain a sustained supply of affordable, high-quality products to all socioeconomic levels across the country and enhance the value and presence of its brands even more.

contundente y sustancial de la deuda financiera situación que le permitió abastecer sostenidamente con productos accesibles y de alta calidad a todos los niveles socioeconómicos a lo largo de todo el país, potenciando aún más el valor y la presencia de sus marcas.

Consistentemente con su historia, el modelo de gestión operativa de la compañía continuó fundamentándose en el desarrollo interno del talento de su gente, en la innovación, la sustentabilidad, la continua incorporación de tecnología como así también en el rediseño de procesos cada vez más ágiles y digitales, que le permiten finalmente aumentar los niveles de eficiencia y accesibilidad de sus productos dándole vida a su propósito de ofrecer a los argentinos productos ricos, prácticos, saludables y accesibles que los alienten a comer cada vez mejor.

De este modo, habiendo cerrado un año caracterizado por la incertidumbre política de la transición presidencial y su efecto directo sobre la economía de los hogares, Molinos siguió apostando a afianzar la conexión y el vínculo entre sus marcas y los consumidores argentinos.

I.

PREMISAS DE GESTIÓN, LINEAMIENTOS ESTRATÉGICOS Y POLÍTICA COMERCIAL

/ Negocio de alimentos

El propósito de alentar a los argentinos a comer mejor continuó siendo el eje de todas las estrategias desplegadas durante el 2023 desde el negocio de alimentos de Molinos.

En línea con un contexto de restricción económica sumamente complejo, durante el año se puso el foco, primero, en asegurar la disponibilidad de los productos y la competitividad del precio y, segundo, en mantener vigentes a las marcas. Siempre enfatizando los diferenciales de cada propuesta a través de los planes de comunicación e innovación.

A continuación, una breve descripción de las acciones realizadas en cada uno de nuestros negocios:

Pastas

El 2023 fue un año de crecimiento para el negocio de pastas.

El despliegue de **Rina Matarazzo** como experiencia superadora de producto sigue confirmando que hay una demanda a atender en este segmento. A fines de año, la marca ingresó en una nueva categoría para Molinos al lanzar una nueva propuesta de salsas listas de calidad superior: filetto, pomarola & mediterránea.

Matarazzo, la marca experta en pastas, tuvo como foco del año mantener la competitividad de precio, la disponibilidad de producto y seguir comunicando de manera masiva el *claim* “Matarazzo sale bien”.

Lucchetti como marca “Smart Choice” alcanzó su volumen más alto y cumplió la promesa de calidad a precio accesible, que logró comunicar a través de una nueva campaña de comunicación que reforzó el *tagline* “Lucchetti lo tiene todo”. Además, durante el 2023 ingresó al segmento de pastas al huevo, con su nueva línea **Fatti** al huevo que tuvo gran aceptación por parte del consumidor.

Dentro del segmento al huevo, **Don Vicente** suaviza su curva de crecimiento demostrando así la necesidad de mantenerse vigente y relevante en la mente del consumidor como líder del segmento.

Horneables

El 2023 fue un año positivo para el negocio de horneables, impulsado por nuestras acciones y acompañado por un contexto favorable en términos de accesibilidad respecto a sustitutos listos (facturas y galletitas).

Desde **Exquisita**, se continuó apostando a aumentar la frecuencia en el momento de la merienda a través de un plan

Consistently with its history, the Company's operating management model continued to be supported by the internal development of its people's talents, innovation, sustainability, the ongoing incorporation of technology, and the redesign of more agile and digital processes which allow the Company to finally increase its products' efficiency and affordability levels, making true its purpose of offering Argentine people healthier, tastier, practical and affordable products that encourage better eating habits.

Thus, having closed a year characterized by the political uncertainty arising from the presidential transition and its direct effect on household economies, Molinos continued to strengthen the connection and bond between its brands and Argentine consumers.

I.

BUSINESS POLICIES, STRATEGIC GUIDELINES AND BUSINESS POLICY

/ Food business

In 2023, the Company's food business and strategies continued encouraging Argentine consumers to acquire better eating habits.

In line with an extremely complex context with economic restrictions, during the year the focus was first placed on ensuring product availability and price competitiveness and second, on maintaining the reputation of the brands, always emphasizing the differentiating factors offered by each proposal through communication and innovation plans.

We include below a brief description of the actions carried out in each business:

Pasta

The year 2023 was a year of growth for the pasta business.

*The deployment of **Rina Matarazzo** as a superior product continues*

to confirm that there is a demand to be satisfied in that segment. By the end of the year, the brand entered a new category for Molinos with the launch of ready-to-use premium sauces: filetto, pomarola and mediterránea.

*During the year, **Matarazzo**, the expert pasta brand, focused on maintaining its price competitiveness, the availability of the product and on continuously and massively communicating the “Matarazzo sale bien” (Matarazzo delivers) claim.*

*As a smart choice brand, **Lucchetti** reached its peak volume and delivered its promise of high quality at affordable prices, which was communicated by the Company through a new communication campaign which reinforced the “Lucchetti lo tiene todo” (Lucchetti has it all) tagline. In addition, in 2023 it entered the egg-based pasta segment with its new line **Fatti** al huevo, which was highly accepted by consumers.*

*Within the egg-based pasta segment, **Don Vicente** smoothed its growth curve, thus showing the need to remain fresh in consumers' minds and as the segment leader.*

Home-baking mixes

The year 2023 was a positive year for the home-baking mixes business driven by our actions and supported by a favorable context in terms of affordability with respect to ready-to-use replacer products (pastries and cookies).

*In the case of **Exquisita**, the Company continued to increase the frequency of afternoon snacks through a comprehensive plan which included innovation (pudding), mass communication, robust commercial actions and visibility and impact at points of sale.*

Chocolate powders

In 2023, the Company decided to play with afternoon snacks in a relevant manner and launched a new category: chocolate powders. At this first stage, a communication campaign involving radios and

integral que incluyó innovación (budín), comunicación masiva, fuerte dinámica comercial y visibilidad e impacto en el punto de venta.

Polvos chocolatados

Durante el 2023, con **Exquisita** se buscó jugar de manera relevante en la ocasión cotidiana de la merienda y, así, se lanzó una nueva categoría: polvos chocolatados. En esta primera instancia, se llevó adelante un plan de comunicación en radio y en el punto de venta y se trabajó sobre la prueba de producto a través de *sampling* en colegios, clubes y espacios afines al *target core*.

Aceites y aderezos

En este negocio, se continuó con la estrategia de masificar la marca **Lira** dentro de la categoría de aceites y aderezos con un portfolio extendido a categorías cotidianas y masivas y propuestas más accesibles en premium. Todo esto resultó en crecimiento de conocimiento, penetración y participación de mercado para la marca.

También se continuó desarrollando a **Cocinero** como propuesta accesible en el mundo del sabor.

En jugo de limón, **Minerva** logró capitalizar en volumen la accesibilidad vs. la fruta.

Harinas y Premezclas

El negocio de harinas tuvo un año de crecimiento, apalancado principalmente por las harinas especiales: leudante y 0000.

Se logró sostener la participación de Molinos de la mano del liderazgo de **Blancaflor** en su core. Además, se robusteció la propuesta de marca al ingresar en nuevo segmento de valor con la harina integral.

Rebozadores

El 2023 fue un año desafiante para nuestras marcas. Si bien la categoría logró recuperar volumen, la marca emblema, **Preferido**, no logró sostener la participación lograda en 2022 y cedió espacio a marcas con posicionamiento más accesible.

Sin embargo, **Preferido** continúa siendo la marca preferida en la mente del consumidor. La apuesta está en seguir desarrollando el segmento “Crunch” para lograr masificarlo y maximizar la diferenciación de la marca en una categoría cada vez más *commoditizada*.

Sémola

En un contexto restrictivo, se decidió volver a comunicar **Vitina** en radio con la pieza “Vitina, mucho más que un alimento” con el objetivo de seguir acompañando a las familias, ampliando el target de la marca y acercándola a un consumo familiar. Sin embargo, este año se perdió parte del volumen recuperado en el 2022.

Arroz

En la categoría de Arroz, se continuó con el impulso y desarrollo del exitoso segmento semilistos con los lanzamientos de Arroces Preparados Saludables, **Gallo Risotto Pronto & Trattoria** y la nueva línea de **Sabores del Mundo**. A la vez acompañamos este despliegue de portafolio con un nuevo *flight* de la campaña del “Gallo Cucú” para seguir haciendo foco en la practicidad y resolución de estas propuestas. Como resultado, el negocio de semilistos sigue creciendo de manera consistente año tras año.

Infusiones

El 2023 fue un año de reordenamiento del negocio de yerbas, tanto desde la operación como desde las marcas. Se trabajó en un plan de mejora industrial y en una revisión integral de todo el marketing-mix. Esto en medio de un contexto sumamente

points of sales was developed and the product was tested through sampling actions at schools, clubs and spaces related to the core target.

Oils and dressings

*In this business, the strategy to turn the **Lira** brand into a mass consumption product within the oil and dressings category continued, so its portfolio was extended to daily and mass consumption categories, and to more affordable premium proposals. All of the above resulted in increased insights, market penetration and market share for the brand.*

*Also, the **Cocinero** brand continued to be developed as an affordable proposal in the flavors sector.*

*As to lemon juice, **Minerva** managed to capitalize the affordability in volume as compared to the fruit.*

Flours and home-baking mixes

The flour business grew during the year, mainly leveraged by specialty flours: self-rising flour and 0000.

*Molinos's share was maintained thanks to the leadership of **Blancaflor** in its core target. In addition, the brand proposal was strengthened upon entering in a new value-added segment with wholegrain flour.*

Breading

*The year 2023 was a challenging year for our brands. Although the category managed to recover in terms of volume, **Preferido**, the flagship brand, could not maintain the share obtained in 2022, leaving space for more affordable brands.*

*However, **Preferido** continues to be the preferred brand in the consumers' minds. The goal is to continue developing the “Crunch” business to disseminate the brand broadly and maximize its differentiating factor into an increasingly commoditized category.*

Semolina

*In a restrictive context, the Company decided to disseminate the **Vitina** brand through a radio piece, “Vitina, much more than food”, in an aim to continue accompanying families, expanding the target of the brand and bringing it closer to family consumption. However, part of the volume recovered in 2022 was lost.*

Rice

*In the rice category, the promotion and development of the semi-ready segment was continued with the launch of prepared rice, **Gallo Risotto Pronto & Trattoria** and the new **Sabores del Mundo** line. We also supported this portfolio deployment with a new flight of the “Gallo Cucú” campaign in an aim to continue focusing on the practicality and resolution of these semi-ready proposals. As a result, the semi-ready business continues to grow consistently every year.*

Infusions

*In 2023 the yerba mate (*Ilex paraguariensis*) business was reorganized, from both the operational and brand standpoints. We worked on an industrial improvement plan and on a comprehensive review of the whole marketing mix. All of this occurred in a highly complex context showing significant increases in raw materials and price restrictions, in which Molinos managed to maintain its business.*

The coffee category continued to fall after the peak in consumption occurred during the pandemic. It was a very complex year in which there were many supply-related issues due to the dependency on imports and price lags.

*The **Arlistán** brand continued to be promoted with a new flight of the “Le Gató” communication campaign in an aim of continuing to strengthen the bond with consumers and revalue the differential characteristics of a soft and foamy coffee. After 2022, when market share was reduced, **Arlistán** managed to stabilize and maintain its share in the soluble business.*

complejo con fuertes aumentos de la materia prima y restricciones de precio, donde Molinos logró sostener su negocio.

La categoría de café continuó contrayéndose luego del pico de consumo que se dio durante la pandemia; fue un año muy complejo en el que abundaron los problemas de abastecimiento por la dependencia a las importaciones y retrasos de precio.

Se continuó impulsando el crecimiento de **Arlistán** con un nuevo flight de la campaña de comunicación “Le Gató” para seguir fortaleciendo el vínculo con el consumidor y revalorizar su diferencial de café suave y espumoso. Luego de un 2022 con pérdida de share, **Arlistán** logró estabilizarse y mantener su participación en el segmento Soluble.

Congelados

Luego de tres años de crecimiento tanto para la categoría, este año Congelados perdió parte del terreno ganado. En este contexto, se enfocaron los esfuerzos en programas estratégicos alineados al desarrollo de largo plazo.

En el portafolio de **Granja del Sol** se implementó una mejora significativa en su perfil nutricional, revalidando así el posicionamiento estratégico de la marca (rico y saludable).

Después de varios años se volvió a comunicar la marca **Patitas**, trabajando en sus barreras de consumo y fortaleciendo el vínculo con las madres.

Por último, se continuó robusteciendo el portafolio de **Lucchetti** dentro de la categoría, con el lanzamiento de las milanesas de soja saborizadas.

Refrigerados

Se consolidó la posición de **La Salteña** en el negocio de tapas: mantuvo la competitividad, la participación de mercado y el liderazgo en la mente del consumidor como la marca de mayor valoración y diferenciación en los atributos más relevantes.

Snacks saludables

En **Snacks** seguimos construyendo nuestro negocio en torno a la saludabilidad, la accesibilidad y la innovación. Apostamos por la estrategia de las ediciones limitadas, dándoles novedades al consumidor con los lanzamientos de **Black & White, Chips Picantes** y **Frutibar**.

Además –con el objetivo de seguir ampliando las ocasiones de consumo en el mundo del snack–, Molinos ingresó en una nueva categoría, Pochoclos, con resultados alentadores hasta el momento. Esto evidencia que es una apuesta innovadora y relevante en el largo plazo.

/ **Negocio de vinos**

En un año muy particular para la industria (costo de la uva) y para el consumidor (restricción económica), el foco estuvo puesto en recomponer la rentabilidad y el capital para así mejorar la sostenibilidad financiera y la generación de caja del negocio. Esto era crítico, para ahora, encarar una etapa de crecimiento desde una base más saludable.

Molinos Fincas y Bodegas ha alcanzado solidez financiera; ha ganado en claridad estratégica, identidad marcaria y diferenciación de cada bodega desde el punto de vista de posicionamiento, diseño de portafolios y estrategia de comunicación. Además, ha elevado el rol y el desempeño de la alta gama, ha seguido invirtiendo en las marcas y calidad de los activos y ha consolidado un equipo comprometido y talentoso con conocimiento específico.

La renovación de **Bodega Nieto Senetiner** demostró resultados positivos en términos de imagen, mejorando sus atributos marcarios, relevancia y diferenciación. En 2023, el foco estuvo puesto en la presencia y destaque en el punto de venta, con un impacto positivo en exhibiciones duraderas y presencia en más del 90% de las bocas operadas. Además, **Don Nicanor Barrel Select Malbec 2019** fue galardonado dentro de los “Top 100

Frozen foods

After growing for three years, the frozen foods business lost part of the market share gained. In this context, the Company focused its efforts on strategic programs aligned with long-term development.

*A significant improvement in the nutritional profile of the **Granja del Sol** profile, thus revalidating the strategic positioning of the brand (tasty and healthy).*

*After a few years, communication efforts involving the **Patitas** brand were made again, working on its consumption barriers and strengthening the bond with mothers.*

*Finally, **Luchetti’s** portfolio within this category continued to be strengthened through the launch of flavored soybean patties.*

Refrigerated foods

*The position of **La Salteña** in the empanada and pie dough business was consolidated: it maintained its competitiveness, the share in the market and the leadership in the consumer’s mind as the most valued and differentiated brand with respect to its most significant attributes.*

Healthy snacks

*At **Snacks** we continue to build our business around health, affordability and innovation. We bet on the limited edition strategy and provided consumers with new products with the launch of **Black & White, Chips Picantes** and **Frutibar**.*

In addition—in an aim to continue extending the consumption events in the snack world—Molinos entered into a new category, Popcorn, with encouraging results so far. This shows that this is an innovative and important bet in the long-term.

/ **Wine business**

In a year which is very particular for the industry (cost of grapes)

and for consumers (economic restriction), the focus was placed on restoring profitability and equity to improve financial sustainability and the cash flow generation by the business. So far, this was critical to face a growth stage from a healthier base.

Molinos Fincas y Bodegas reached financial soundness, increased strategic clarity, brand identity and differentiation of each winery from a positioning, portfolio design and communication strategy standpoint. In addition, the Company improved the role and performance of high-end wines, continued to invest in brands and asset quality, and consolidated a committed and talented team with specific insights.

The renewal of **Bodega Nieto Senetiner** provided positive results in terms of image, improving its brand, importance and differentiation attributes. In 2023, the focus was placed on the presence and visibility at the point of sale with a positive impact on long-lasting exhibitions and presence in over 90% of the operated points of sale. In addition, **Don Nicanor Barrel Select Malbec 2019** was included in the “Top 100 wines of the world of 2023” ranking by Wine Enthusiast, one of the most important international rankings.

Bodega Ruca Malen launched its new portfolio, a story told in chapters. These chapters invite consumers to discover, explore, understand and become captivated by the story. With a restaurant open to the public—which received an award by the well-known Michelin Guide—and a wine bar and wine shop, Ruca Malen opened its doors for those who wish to visit the place and taste its new wines.

Cadus renewed its image and presented four new wines: it consolidated itself as a high-end specialist. The changes in the portfolio provide consumers with the possibility of walking through each plot of land, region and varietal. The winery’s flagship wine, Cadus 2019, was launched and was highly regarded at its first harvest. James Suckling, one of the most renowned wine critics in the world, awarded it 96 points and included it in the “Top 100 Wines of Argentina 2023” ranking.

wines of the world of 2023” por Wine Enthusiast, una de las más importantes ediciones del mundo del vino a nivel internacional.

Bodega Ruca Malen lanzó su nuevo portafolio, una historia contada en capítulos. Son capítulos que invitan al consumidor a descubrir, explorar, entender y cautivarse. Con un restaurante abierto al público –que ha sido galardonado por la prestigiosa guía Michelin– y un *wine bar* y *wine shop*, Ruca Malen abrió sus puertas para quienes deseen visitar el lugar y conocer sus nuevos vinos.

Cadus renovó su imagen y presentó cuatro nuevos vinos: se consolidó así como especialista en alta gama. Los cambios en el portafolio brindan al consumidor la posibilidad de recorrer cada terruño, cada región y cada varietal. Se lanzó el vino ícono de la bodega, **Cadus 2019**: en su primera cosecha, obtuvo un gran reconocimiento, James Suckling, uno de los más prestigiosos críticos de vinos del mundo, le otorgó 96 puntos y lo incluyó en los “Top 100 Wines of Argentina 2023”.

Viña Cobos continúa consolidándose como bodega especialista dentro del segmento Luxury Wines, tanto en el mercado local como en el internacional, con grandes reconocimientos.

II.

MOLINOS Y LA SUSTENTABILIDAD

Como protagonista en la producción de alimentos y bebidas –y con el propósito de **alentar a los argentinos a comer mejor, en todo momento y lugar, con productos ricos, prácticos, saludables y accesibles**–, Molinos tiene un rol muy importante y una gran responsabilidad: alimentar el bienestar de las familias argentinas con una estrategia de negocio alineada al desarrollo sostenible.

Su compromiso con la sustentabilidad se enmarca en la visión del Grupo Perez Companc: ser protagonista en la construcción de un futuro mejor. Esto se logra desarrollando un modelo de

negocio sustentable, capaz de conjugar rentabilidad y eficiencia con responsabilidad social para asegurar el largo plazo y satisfacer necesidades e intereses de las personas.

Molinos busca hacer las cosas bien –y cada vez mejor– con una visión de largo plazo. Analiza los impactos económicos, sociales y ambientales de sus actividades, así como los riesgos y oportunidades de su negocio, los cambios en la industria. Además, se preocupa por trabajar siempre con la participación de los grupos de interés, internos y externos, para crear valor en equipo.

Durante 2023, Molinos continuó comunicando los principales impactos económicos, sociales y medioambientales a través de la herramienta más utilizada por empresas a nivel mundial: el Reporte de Sustentabilidad. En 2023, lanzó el 12° Reporte de Sustentabilidad, correspondiente al año 2022, elaborado siguiendo los lineamientos de la Guía Estándares de la Iniciativa de Reporte Global en su versión 2021 (GRI por sus siglas en inglés), opción Esencial, de acuerdo con la tendencia que existe a nivel mundial en materia de transparencia y rendición de cuentas. Se basó en las 7 materias fundamentales de la Norma ISO 26000 de Responsabilidad Social para organizar los temas materiales del negocio. Además, reafirmó su compromiso con la Agenda Global al 2030 de las Naciones Unidas y sus Objetivos de Desarrollo Sostenible, así como los Principios para el Empoderamiento de las Mujeres de ONU WOMEN.

A continuación, se destacan algunos de los logros obtenidos en 2023 desde cada uno de los pilares de la estrategia: Bases del Negocio; Salud y Bienestar; Desarrollo de Personas; y Comunidad y Cuidado Ambiental. Los detalles de cada uno de ellos se darán a conocer en el 13° Reporte de Sustentabilidad, que se publicará en el primer semestre del 2024.

Bases del negocio

Para Molinos, un buen gobierno corporativo es aquel que sienta las bases para asegurar el desarrollo sostenible de la com-

Viña Cobos continues to consolidate itself as a specialist winery within the Luxury Wines segment, both in the local and international markets, with great recognition.

II.

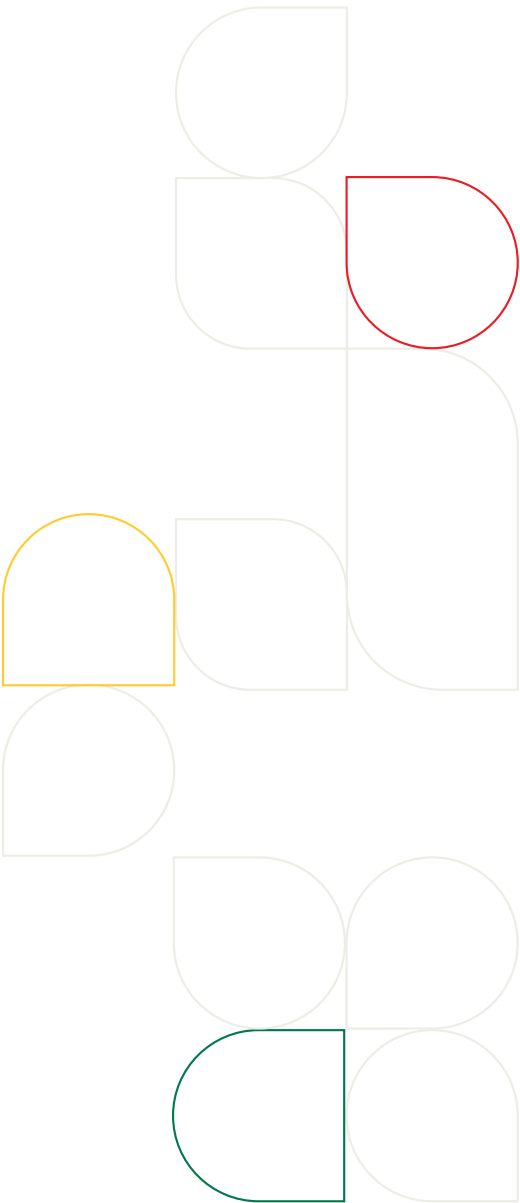
MOLINOS AND SUSTAINABILITY

As a key player in food and beverage production and in an aim to encourage Argentine consumers to always eat tastier, convenient, healthier and affordable products, Molinos plays a very important role and has a great responsibility: increasing the welfare of Argentine households with a business strategy aligned with sustainable development.

Its commitment with sustainability is in line with the Perez Companc Group vision: being a main player in building a better future. This is achieved by developing a sustainable business model capable of combining profitability and efficiency with social responsibility, ensuring long-term success and meeting people's needs and interests.

Molinos tries to do things right—and better each time—with a long-term vision. It analyzes the economic, social and environmental impacts of its activities, as well as the risks and opportunities of its business, and the industry changes. It also seeks to work closely with stakeholders, both internal and external, to add value as a team.

During fiscal year 2023, Molinos continued communicating the Company's main economic, social and environmental impacts through the tool that is most widely used by companies around the world: the Sustainability Report. In 2023, it launched the Sustainability Report No. 12 for 2022, which was prepared following the guidelines of the 2021 Global Reporting Initiative, core option, in accordance with the global trend as to transparency and accountability. It was based on 7 main topics of Social Responsibility ISO 26000 to organize significant business matters. It also reaffirmed its commitment with the 2030 UN Agenda for Sustainable Development, as well as with the UN Women Empowerment Principles.



pañía: garantiza la ética y transparencia, la mejora continua del desempeño económico y el mantenimiento de la fortaleza financiera; promueve el respeto por los derechos humanos y escucha e integra a los grupos de interés.

Respetar y promover los derechos humanos es esencial para que el negocio y cadena de suministro sean más resilientes, inclusivos y sostenibles. Los valores de Molinos incorporan el respeto por los derechos humanos de todas las personas que forman la empresa –colaboradores, proveedores e integrantes de la cadena de valor de la compañía– para reducir las desigualdades y velar por la igualdad de oportunidades. En este marco, Molinos cuenta con una **Línea Ética**, a disposición de colaboradores, clientes, proveedores y consumidores, habilitada para recibir denuncias de infracciones al Código de Ética. La **Línea Ética** es administrada por un tercero independiente, de manera de garantizar la estricta confidencialidad y anonimato de quien denuncia.

La inversión en tecnología es otra base fundamental de la empresa. En 2023, se continuó con el proceso de transformación digital: se está trabajando en la transformación de todo el negocio, adoptando nuevas herramientas y metodologías para ser más ágiles y flexibles. Se busca convertir

en digital todo aquello que pueda serlo, de manera que resulte más accesible y mejore la experiencia de sus colaboradores, proveedores, clientes y consumidores.

Así, a través del proyecto de transformación digital APOLO 2, la compañía está trabajando en el rediseño de los procesos claves (ventas, abastecimiento, planificación, producción, logística), implementado la última versión de SAP S4/HANA.

Esta versión incluye herramientas avanzadas para la gestión de almacenes y herramientas de inteligencia artificial para procesos de demanda, supply chain, abastecimiento y logística. El proyecto tiene impacto en todas las plantas productivas de Molinos y en toda su gestión comercial y logística.

Salud y Bienestar

Molinos promueve la salud y el bienestar de las personas de Argentina ofreciendo alimentos de calidad, que integran los mejores esfuerzos de la compañía en materia de innovación y mejora continua del perfil nutricional.

Desde hace más de 13 años, Molinos cuenta con un programa de mejora de perfil nutricional basado en las recomendaciones establecidas por la Organización Mundial de la Salud.

Durante el 2023 –en línea con el propósito de alentar a los argentinos a comer mejor y promover su salud y bienestar–, se relanzaron 56 skus con fortificaciones de vitaminas A, D, B1, B2, B3, B5, B6, B9, B12 y minerales, como zinc y hierro. De esta manera, se aportaron más nutrientes y se mejoró la calidad del perfil nutricional de los productos.

Desarrollo de Personas y Comunidad

La relación de Molinos con la comunidad se basa en la promoción de hábitos saludables vinculados a la alimentación. En esta línea, Molinos lleva adelante donaciones de alimentos y desarrolla el programa **Comer Rico, Comer Sano**.

Durante 2023, Molinos continuó fortaleciendo su vínculo y alianza con el Banco de Alimentos de Buenos Aires, institución que colabora con 1.091 organizaciones sociales que alcanzan a más de 350.000 mil personas. La empresa lleva donados más de 12 millones de kg a bancos de alimentos de argentina desde 2002, que equivalen a 36 millones de platos de comida. En el último año, Molinos fue el donante número uno del país.

En lo que respecta a los programas de educación alimentaria, Molinos desarrolla **Comer Rico, Comer Sano**: creado en 2011, desde el 2016 se realiza en alianza con Fundación Educacional. Es un programa educativo destinado a estudiantes de 5to grado en escuelas cercanas a las plantas; tiene como objetivo la promoción de hábitos de vida y alimentación saludable en

Below are some achievements obtained in 2023 related to each strategic pillar: Business bases, Health and welfare, People and community development, and Environmental care. The details will be included in Sustainability Report No. 13 to be published during the first half of 2024.

Below are some achievements obtained in 2022 related to each strategic pillar: Business bases, Health and welfare, People and community development, and Environmental care. The details will be included in Sustainability Report No. 12 to be published during the second half of 2023.

Business bases

For Molinos, a good corporate governance provides the basis to ensure a company's sustainable development: it guarantees ethics and transparency, ongoing improvement of economic performance and maintains financial strength; it promotes human rights observance, and listens to and integrates stakeholders.

Respecting and promoting human rights is essential for the business and supply chain to be more resilient, inclusive and sustainable. Molinos's values entail respecting the human rights of all the people making up the Company—associates, suppliers and players making up the Company's value chain—to reduce inequalities and ensure equal opportunities. In this context, Molinos has an Ethics hotline available for collaborators, customers, suppliers and consumers, which receives reports of noncompliance with the Code of Ethics. The Ethics hotline is managed by an independent third party to ensure strict confidentiality and preserve the whistleblower's anonymity.

The investment in technology is another fundamental pillar for the Company. In 2023, the digital transformation process continued: progress is being made towards the whole business transformation through the adoption of new tools and methodologies for becoming more agile and flexible. The goal is to digitize all that may be digitized so that it may be more accessible, and to enhance the experience of associates, suppliers, customers and consumers.

Thus, through the APOLO 2 digital transformation process, the Company is working on redesigning key processes (sales, supply, planning, production, logistics), by implementing the latest SAP S4/HANA version.

This version includes advanced tools for managing warehouses and AI tools for demand, supply chain, procurement and logistics processes. The project impacts on all of Molinos's production plants and on its overall business and logistics administration.

Health and welfare

Molinos promotes the health and well-being of people in Argentina by offering quality food that integrates the company's best efforts in innovation and continuous improvement of the nutritional profile.

For over 13 years, Molinos has had a nutritional profile improvement program based on recommendations established by the World Health Organization.

In 2023—in line with the purpose of encouraging Argentine people to eat better and promoting their health and wellbeing—we relaunched 56 skus fortified with vitamins A, D, B1, B2, B3, B5, B6, B9, B12 and minerals, such as zinc and iron. Thus, we incorporated more nutrients and improved the nutritional profile of products.

People and community development

Molinos's relationship with the community is based on promoting healthy eating habits. In this line, Molinos donates food and develops the "Comer rico, comer sano" (eat tasty, eat healthy) program.

During 2023, Molinos continued strengthening its bond and alliance with the Banco de Alimentos de Buenos Aires, an organization that collaborates with 1,091 welfare organizations, reaching more than 350,000 people. The Company donated over 12 million kg to Banco de Alimentos Argentina since 2002, which is equivalent to 36 million meals. Over the last year, Molinos was the top donor in Argentina.

toda la comunidad escolar: involucra a docentes, estudiantes y familias. En 2023, el programa se llevó a cabo en 12 localidades y 46 escuelas; participaron 102 docentes y 2926 estudiantes.

Además, con la convicción de que los equipos diversos impulsan la innovación, la creatividad y la transformación, Molinos se propuso construir una cultura cada vez más diversa e inclusiva. En 2023, continuó fortaleciendo su cultura, capitalizando las experiencias positivas obtenidas en el camino hacia la diversidad, enfocándose no solo en el liderazgo femenino sino también comenzando a explorar lo relativo a la inclusión de otras diversidades.

Hoy Molinos cuenta con el 48,8% de mujeres en posición de liderazgo y con un comité de reportes del CEO compuesto en un 50% por mujeres, que lideran áreas claves para la compañía como Operaciones y Abastecimiento, Recursos Humanos, Legales, Auditoría, Marketing, Tecnología y Transformación.

Huella Ambiental

Cuidar el ambiente es una prioridad para la organización. Por ello, en 2023 se continuó haciendo foco en el mantenimiento preventivo de instalaciones, en la optimización de procesos y equipos y en la gestión ambiental diaria a fin de disminuir la probabilidad de ocurrencia de impactos sobre el medio ambiente y, en particular, sobre la comunidad.

Por tercer año consecutivo, a través del programa **Residuo Cero**, se redujo la disposición de residuos industriales en relleno sanitario. Nuevamente a nivel corporativo –y en cada locación industrial–, se definieron planes de acción con objetivos concretos que apuntaron a la reducción de la generación y al aumento de la valorización de las diferentes corrientes de residuos. Se siguió trabajando para internalizar el concepto de economía circular, donde cada residuo generado se convierte nuevamente en un recurso valioso. Con este proyecto, se busca dar visibilidad a la problemática, generando consciencia e instalando el tema en agenda para lograr un cambio cultural auténtico.

En línea con esto, desde hace más de 10 años Molinos trabaja en la sustentabilidad de los envases: los diseños son cada vez más eficientes en el uso de materiales y en los procesos productivos; además, se busca también la eficiencia de la cadena logística y de comercialización. Se destacan algunos casos como la migración a envases 100% reciclables en arroces **Gallo** y **Lucchetti**, también en los vegetales congelados de **Granja del Sol** y **Lucchetti**. Además, se trabajó en la reducción del consumo de plástico en los productos de **Gallo Snacks Chips** y **Gallitas** y en el embalaje de los negocios de pan rallado y rebozador y aceites en termocontraíble.

Por último, en 2023 Molinos Río de la Plata incrementó su producción con el uso de energía renovable a partir de la firma de un acuerdo por 5 años con YPF Luz para abastecerse de 27.000 MWH/año de energía solar –que equivale al consumo de 7.580 hogares–. Con la energía contratada, la empresa argentina evitará más de 7.800 toneladas de emisiones anuales de dióxido de carbono.

As regards food education programs, Molinos develops the “Comer rico, comer sano” program, which was created in 2011 and carried out jointly with Fundación Educacional since 2016. This is an educational program for 5th form students from schools located near the plants aimed at promoting healthy living and eating habits throughout the school community, including teachers, students and families. In 2023, the program was carried out in 12 districts, 46 schools, reaching 102 teachers and 2,926 students.

In addition, under the conviction that diverse teams drive innovation, creativity and transformation, Molinos set out to build an increasingly diverse and inclusive culture. In 2023, Molinos continued to strengthen its culture, capitalizing on the positive experiences gained on the path towards diversity, focusing not only on female leadership but also beginning to explore issues related to the inclusion of other diversities.

Today, Molinos has 48.8% of women in leadership positions and a CEO Reports Committee composed of 50% women, leading key

areas for the company such as Operations and Supply Chain, Human Resources, Legal, Audit, Marketing, Technology, and Transformation.

Environmental footprint

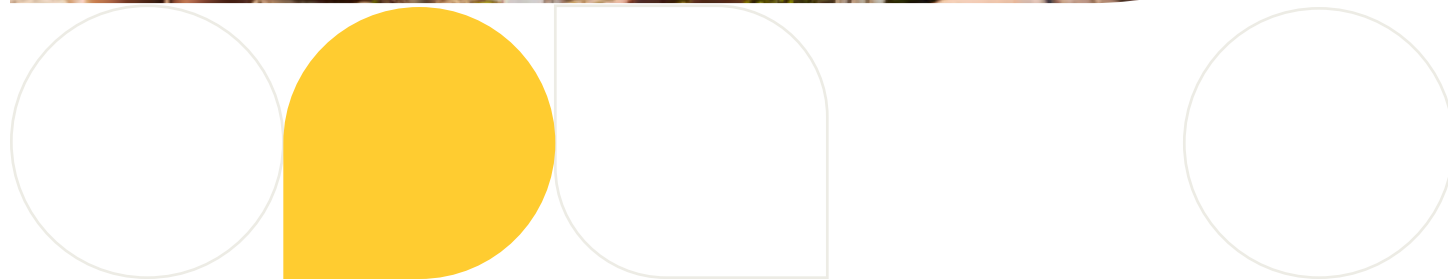
Taking care of the environment is a priority for the organization. That's why in 2023, we continued to focus on preventive maintenance of facilities, process and equipment optimization, and daily environmental management to reduce the likelihood of environmental impacts, particularly on the community.

For the third year in a row, through the “Zero Waste” program, household waste in landfills decreased. Once again, at the corporate level and in each industrial location, action plans with concrete objectives were defined, aimed at reducing waste generation and increasing the recovery of different types of waste. We continued to work towards internalizing the concept of circular economy, whereby the waste generated becomes a valuable resource again. With this project, we seek to raise awareness of the problem, generate consciousness and install the issue on the agenda, seeking an authentic cultural change.

In line with the above, Molinos has been working for over 10 years on packaging sustainability by designing packaging which is more efficient as regards the use of materials and productive processes, and also in connection with the sales and logistics chain.

Among some of the measures adopted are the migration to 100% recyclable packaging in the case of Gallo and Luchetti rice, as well as in the case of the Granja del Sol and Luchetti frozen vegetables. In addition, progress was made towards the reduction of plastic consumption in the products Gallo Snacks Chips and Gallitas and in the heat shrink packaging of the bread crumbs and oil businesses.

Finally, in 2023 Molinos Río de la Plata increased its production levels through the use of renewable energy as a result of the 5-year agreement entered into with YPF Luz involving the supply of 27,000 MWH/year of solar energy, an amount equivalent to the consumption of 7,580 households. With the energy purchased, the Argentine Company will avoid over 7,800 tons of CO2 emissions p.a.





SITUACIÓN FINANCIERA

/ Resultado del ejercicio

Molinos Río de la Plata finaliza el ejercicio económico 2023 reportando ingresos sostenidos en un entorno de dificultades.

La Sociedad alcanzó ingresos en 2023 por \$432.856 millones y una ganancia neta de \$46.225 millones. Si bien el nivel de ventas tuvo un leve incremento versus el año anterior (0,4%), los volúmenes comercializados mostraron una leve caída.

En esta línea, en función de los registros publicados por las principales consultoras especializadas los niveles de consumo en hogares, que habían mostrado una recuperación durante el tercer trimestre, finalizaron el año evidenciando una persistente tendencia a la baja.

El 2023 presentó fuertes desafíos. La sequía y las estrictas políticas cambiarias tuvieron un impacto significativo en los precios y disponibilidad de las principales materias primas de las cuales se abastece la Compañía. Asimismo, la inflación tuvo el mayor registro de los últimos 33 años, impactando de manera relevante en los costos y gastos, en especial los costos de envases y los gastos relacionados con operaciones logísticas que incrementaron muy por encima del nivel general de precios.

A pesar del contexto, la Compañía intensificó los esfuerzos para reducir los impactos negativos, focalizándose en lograr un eficiente abastecimiento de materias primas e insumos, reforzando la distribución física de sus productos a nivel nacional, gestionando equilibradamente los niveles de capital de trabajo, obteniendo una reducción sustancial de la deuda financiera y potenciando el valor de las marcas para abastecer sostenidamente con productos de calidad a todos los niveles socioeconómicos.

Como resultado de este estricto control y gestión sobre las variables clave del negocio, la Compañía reporta un resultado neto de 46.225 millones de pesos, fuertemente impactado por ganancias financieras por 23.890 millones de pesos provenien-



FINANCIAL POSITION

/ Profit for the year

Molinos Río de la Plata closes its 2023 fiscal year with sustained revenues in a difficult context.

The Company obtained revenues in the amount of about ARS 432.86 billion and net profits standing at about ARS 46.22 billion in 2023. Although sales slightly increased as compared to the previous year (0.4%), the volumes sold showed a negligible fall.

Along these lines, based on the records published by the main specialized consulting companies, household consumption levels, which had shown signs of recovery during Q3, closed the year showing a persistent downward trend.

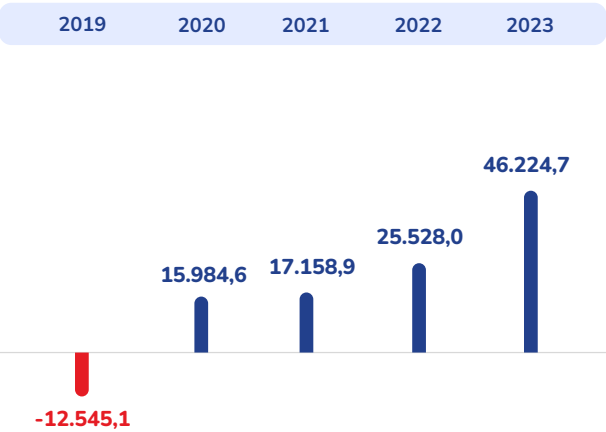
The year 2023 posed significant challenges. The draught and the strict foreign exchange policies had a significant impact on prices and on the availability of the main raw materials the Company is sourced from. In addition, inflation reached its 33-year peak and had a considerable impact on costs and expenses, especially packaging costs and the expenses related to logistics transactions, which rose well above the general price level.

In spite of the context, the Company intensified its efforts to minimize the negative impacts by focusing on achieving an efficient supply of raw materials and inputs, reinforcing the physical distribution of its products throughout Argentina, balancing working capital levels, obtaining a substantial decrease in financial payables, and enhancing the value of the brands to sustain the supply of high-quality products to all socio-economic levels.

As a result of this strict control and the management of the key variables of the business, the Company reports net profit amounting to 46.22 billion, which is highly affected by finance income standing at 23.89 billion mainly arising from the dilution of liabilities in a highly nominalized macroeconomic context and the profit from the sale of real property during Q4 2023.

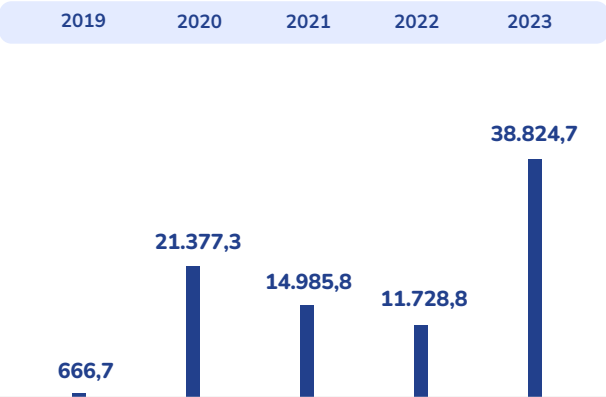


Evolución Resultado Neto (en millones de pesos) / Changes in net profit (loss) (in millions of argentine pesos)

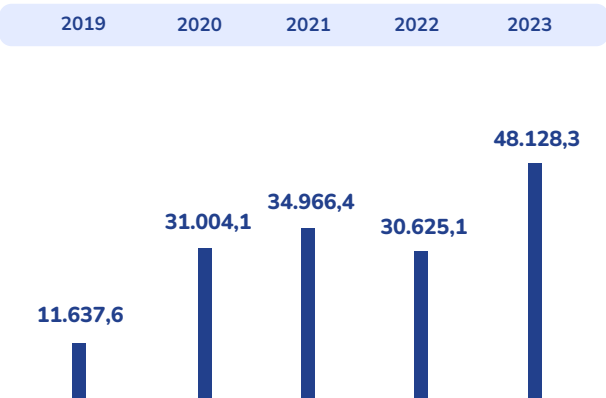




Evolución Resultado Operativo (en millones de pesos) / Changes in operating profit (loss) (in millions of argentine pesos)



Evolución EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes (2) (en millones de pesos) / Changes in EBITDA (1) before nonrecurring profit (loss) (2) (in millions of argentine pesos)



(1) EBITDA: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) Resultados no recurrentes: incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos y otros egresos.
(1) EBITDA: Earnings for the year before income tax, finance income (expense), depreciation and amortization.
(2) Nonrecurring profit (loss): Including profit (loss) from the sale/acquisition and impairment in value/revaluation of assets, severance pay and other expenses.

tes, mayormente, de la dilución de pasivos en un entorno de alta nominalidad inflacionaria y el resultado generado por la venta de un inmueble durante el tercer trimestre de año.

Como se ha mencionado, la Compañía ha incrementado los ingresos un 0,4% respecto al año anterior, alcanzando los \$432.856 millones. En tanto, los costos de ventas disminuyeron en un 5,9%, consecuentemente la ganancia bruta sobre ventas subió 4,8pp, dicho monto refleja un aumento de \$21.157 millones versus el ejercicio anterior.

En relación con los gastos de comercialización y administración se incrementaron en un 3,5% principalmente por fuertes incrementos de gastos por servicios, en especial los relacionados a las operaciones logísticas.

Respecto a los Otros ingresos y egresos mostraron una mejora vs 2022, como consecuencia del impacto por la venta de un inmueble durante el tercer trimestre de año y el resultado por descuentos de activos y pasivos por mayor tasa principalmente.

El resultante, fue una ganancia operativa de 38.825 millones que representa un incremento de \$27.096 millones.

En línea con lo mencionado anteriormente, el EBITDA antes de resultados no recurrentes aumenta comparado con el ejercicio anterior, alcanzando los \$48.128 millones.

/ Situación patrimonial

A nivel patrimonial, la Sociedad logró un uso eficiente de sus recursos, con una excelente generación operativa de fondos aun luego de la fuerte distribución de dividendos ocurrida en el ejercicio.

El capital de trabajo de la Sociedad acompañó esta generación de fondos con una importante disminución pasando de \$ 82.825 millones al cierre de 2022 a \$68.112 millones al cierre de 2023, es decir, una reducción de \$14.713 millones. Dicha variación responde a:

As mentioned, the Company rose its revenue level by 0.4% as compared to the previous year and reached about ARS 432.86 billion. In addition, the cost of sales decreased by 5.9%; therefore, the gross income on sales rose by 4.9 percentage points. This amount shows an increase of about ARS 21.16 billion as compared to the previous fiscal year.

Selling and administrative expenses increased by 3.5%, mainly due to strong increases in expenses for services, especially those related to logistics operations.

The “Other profit and expenses” account showed an increase as compared to 2022 as a result of the sale of a real property item during Q3 and the profit resulting from the discount of assets and liabilities mainly due to an increased rate.

As a result, the Company obtained operating profit for ARS 38.82 billion representing an increase of about ARS 27.1 billion.

In line with the above, EBITDA before non-recurring income (loss) increased as compared to the previous year, reaching about ARS 48.13 billion.

/ Financial position

From a balance sheet perspective, the Company used its resources efficiently and generated excellent operating profits even after the distribution of dividends that took place during the year.

The Company’s working capital accompanied the generation of funds with a considerable decrease, from ARS 82.82 billion as of the 2022 year-end to ARS 68.11 billion as of the 2023 year-end; that is, an ARS 14.71 billion reduction. Such variation is due to:

- A decrease of about ARS 13.81 billion in inventories which is mainly due to lower raw material inventory levels;
- An increase in trade receivables for about ARS 10.44 billion mainly related to sales to the external market, and



- Una disminución de los bienes de cambio por \$13.818 millones, principalmente relacionado a menores niveles de inventarios de materias primas por menor volumen.

- Un incremento de las cuentas por cobrar comerciales por \$10.438 millones, principalmente relacionados con ventas al mercado externo.

- Un aumento en deudas comerciales por \$5.444 millones, principalmente por una optimización en la gestión de suministros.

- El resto de las variaciones se deben principalmente a un aumento en las deudas fiscales producto de la provisión de impuesto a las ganancias.

Adicionalmente, durante el ejercicio la Sociedad realizó inversiones en propiedad, planta y equipos por \$9.987 millones, las mismas sumadas a las realizadas desde 2017, inclusive, totalizan \$64.552 millones, las cuales estuvieron principalmente relacionadas al desarrollo de categorías de negocio saludables, nuevas líneas de snacks y pastas gluten free, modernización de nuestras bodegas y al crecimiento en digitalización de sus sistemas y procesos.

Por su parte, la deuda financiera neta en pesos constantes disminuyó \$35.802 millones pasando de \$47.852 millones al cierre del 2022 a \$12.050 al cierre del presente ejercicio.

En dólares corrientes, la deuda financiera neta se redujo en un 83% producto de la generación operativa antes mencionada y a pesar de haber distribuido en torno a US\$ 40 millones. La deuda neta pasó de US\$ 86,7 millones al cierre de ejercicio 2022 a US\$ 14,9 millones al cierre del 2023.

Por último, el patrimonio neto de la Sociedad se incrementó en \$23.570 millones, principalmente compuesto por la ganancia neta del ejercicio menos la distribución de dividendos aprobada por la asamblea de accionistas celebrada en abril 2023 por \$ 24.252 millones.

- An increase in trade payables for ARS 5.44 billion mainly due to better management of supplies.

- The remaining variations are mainly due to an increase in taxes payables as a result of the income tax accrual.

In addition, during the fiscal year, the Company made investments in P&E amounting to ARS 9.99 billion; if we also consider those made since 2017, the total stands at about ARS 64.55 billion. They were mainly related to developing healthy business categories, new snack and gluten-free pasta levels, modernizing our wineries, and increasing the digitization of its systems and processes.

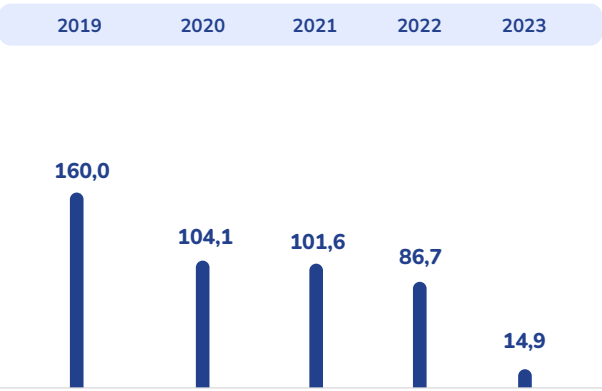
Moreover, the net financial debt in constant pesos decreased by about ARS 35.80 billion, from about ARS 47.85 billion as of 2022 year-end to about ARS 12.05 billion as of the end of the current year.

In current US dollars, the net financial payables decreased by 83% as a result of the abovementioned operating generation and despite having distributed about USD 40 million. Net payables decreased from USD 86.7 million as of the 2022 year-end to USD 14.9 million as of the 2023 year-end.

Lastly, the Company's shareholders' equity rose by about ARS 23.57 billion, mainly comprising net profit for the year less the dividend distribution approved by the Shareholders' Meeting held in April 2023 of around ARS 24.25 billion.



Evolución Deuda Financiera Neta (1) (USD MM) / Changes in net financial debt (1) (in millions of USD)



(1): Deudas financieras (corrientes y no corrientes) neto de efectivo y colocaciones a corto plazo, expresada en dólares corrientes de cada cierre.
(1) Financial debt (current and noncurrent), net of cash and short-term investments, stated in current US dollars as of each year-end.



IV.

PROPUESTA DEL DIRECTORIO PARA CAPITALIZACIONES, AJUSTES MONETARIOS Y OTROS CONCEPTOS

Los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 arrojan un resultado positivo de \$46.224.665 (miles).

A ese respecto, a la luz de una estrategia conservadora y de prudencia con vistas a disponer de fondos para afrontar el vencimiento de préstamos bancarios, evaluar la conveniencia de su precancelación y financiar eventuales inversiones a realizar en el futuro, contribuyendo al fortalecimiento del negocio y de sus resultados, el Directorio de la Sociedad propone destinar el resultado del presente ejercicio de la manera descripta a continuación, propuesta que será oportunamente sometida a consideración en la próxima Asamblea de Accionistas:

- (i) destinar a reserva legal el 5% del resultado del ejercicio en un todo de acuerdo con lo dispuesto al respecto por la normativa aplicable;
- (ii) destinar hasta el total del remanente de dicho resultado a incrementar la reserva para futura distribución de utilidades; y
- (iii) considerando adecuado el monto del capital actualmente en circulación, en esta oportunidad el Directorio de la Sociedad no efectuará propuesta alguna respecto de capitalizaciones de prima de emisión ni de ajuste integral del capital social.

V.

ANEXO

Código de Gobierno Societario por el Ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2023. En atención al volumen del Anexo, el mismo puede ser consultado en:

<https://www.molinos.com.ar/informacion-financiera/>

IV.

BOARD OF DIRECTOR'S PROPOSAL WITH REGARD TO CAPITALIZATIONS, MONETARY ADJUSTMENTS AND OTHER ITEMS

The financial statements for the fiscal year ended December 31, 2023, show profit for ARS 46,224,665,000.

In such regard, in light of a conservative and prudent strategy to obtain funds to repay bank loans, assess whether it is convenient to settle them in advance and to finance potential future investments, contributing to strengthening the business and income growth, the Company's Board of Directors proposes to earmark the profit for the current year in the manner described below, a proposal to be submitted to the consideration of the next Shareholders' Meeting.

- (i) 5% of profit for the year should be earmarked for the legal reserve, which is in line with applicable regulations;
- (ii) the remaining amount should be earmarked for increasing the reserve for the future distribution of earnings, and
- (iii) as the Board of Directors considers that the current outstanding capital is adequate, they will not make any proposals regarding the conversion into equity of additional paid-in capital or of the overall adjustment of capital stock.

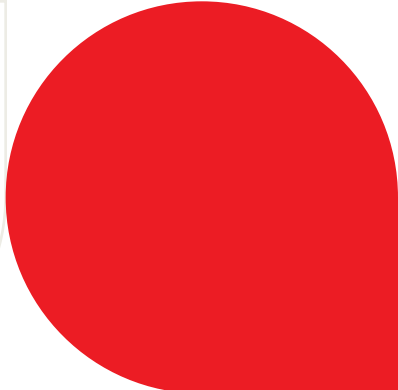
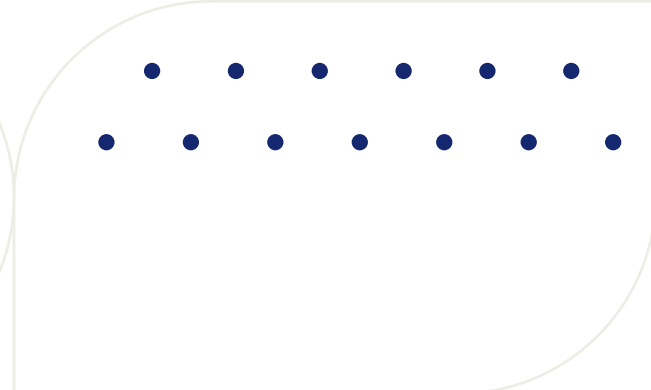
V.

EXHIBIT

Corporate governance code for the fiscal year ended December 31, 2023. Please visit:

<https://www.molinos.com.ar/informacion-financiera/>





CUATRO // FOUR

Vencimiento de mandatos

• • • • EXPIRY OF TERMS OF OFFICE



Conforme lo prescripto por el artículo 12 del Estatuto Social de la Compañía, corresponde fijar el número de miembros del Directorio y proceder a su elección por un período de dos ejercicios ante la terminación del mandato de los señores directores Amancio Hipólito Oneto, Sebastián Gallo y Gustavo Héctor Abelenda y del señor director suplente Sergio Daniel Reda.

Corresponde, asimismo, elegir tres síndicos titulares y tres síndicos suplentes por el término de un ejercicio, conforme lo prescripto por el artículo 284 de la Ley de Sociedades Comerciales, por terminación del mandato de los señores síndicos titulares y suplentes, según corresponda, Ernesto Juan Cassani, Pablo Di Iorio, Ana Carina Turco Grecco, Pedro Jorge Donato, Agustín Pedro Allende y María Eugenia Vilhena.

Buenos Aires, 8 de marzo de 2024.

Amancio H. Oneto
Vicepresidente en ejercicio de la Presidencia

Under section 12 of the bylaws, the Shareholders' Meeting is required to set the number of Directors and proceed to elect the required Directors for a term of two fiscal years, in view of the expiry of the terms of office of the Directors Amancio Hipólito Oneto, Sebastián Gallo and Gustavo Hector Abelenda, and of the Alternate Director Sergio Daniel Reda.

The Shareholders' Meeting is also required to appoint three Statutory Auditors and three Alternate Statutory Auditors for a term of one fiscal year, as provided by Argentine Business Associations Law, Section 284, due to the expiry of the terms of office of the Statutory Auditors and Alternate Statutory Auditors, as the case may be, Ernesto Juan Cassani, Pablo Di Iorio, Ana Carina Turco Grecco, Pedro Jorge Donato, Agustín Pedro Allende and María Eugenia Vilhena.

Buenos Aires, March 8, 2024

Amancio H. Oneto
Vicepresidente en ejercicio de la Presidencia



ÍNDICE

TABLE OF CONTENTS

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

ESTADOS FINANCIEROS POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 PRESENTADOS EN FORMA COMPARATIVA CON EL EJERCICIO ANTERIOR

FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023 PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR FISCAL YEAR

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

Estado consolidado del resultado integral
Estado consolidado de situación financiera
Estado consolidado de cambios en el patrimonio
Estado consolidado de flujos de efectivo
Notas a los estados financieros consolidados

Consolidated statement of comprehensive income
Consolidated statement of financial position
Consolidated statement of changes in equity
Consolidated statement of cash flows
Notes to the consolidated financial statements

ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

SEPARATE FINANCIAL STATEMENTS

Estado separado del resultado integral
Estado separado de situación financiera
Estado separado de cambios en el patrimonio
Estado separado de flujos de efectivo
Notas a los estados financieros separados

Separate statement of comprehensive income
Separate statement of financial position
Separate statement of changes in equity
Separate statement of cash flows
Notes to the separate financial statements

RESEÑA INFORMATIVA

SUMMARY OF EVENTS

INFORME DE LA COMISIÓN FISCALIZADORA

STATUTORY AUDIT COMMITTEE REPORT

INFORMES DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

INDEPENDENT AUDITORS' REPORTS

EJERCICIO ECONÓMICO N° 94 ESTADOS FINANCIEROS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 COMPARATIVOS CON
EL EJERCICIO ANTERIOR

Actividad principal de la Sociedad:

Industrialización y comercialización de productos alimenticios.

Fecha de inscripción en el Registro Público de Comercio:

10 de julio de 1931.

Modificaciones al Estatuto (últimas tres):

1 de junio de 2007, 1 de octubre de 2014 y 21 de abril de 2023 ⁽¹⁾.

Número de registro en la Inspección General de Justicia:

2.769.

Fecha de cumplimiento del plazo social:

10 de julio del año 2030.

FISCAL YEAR NO. 94 FINANCIAL STATEMENTS AS OF
DECEMBER 31, 2023, PRESENTED COMPARATIVELY
WITH THE PRIOR YEAR

Company's main business:

industrialization and sale of food products.

Date registered with the Public Registry of Commerce:

July 10, 1931.

Of the last three amendments to bylaws:

June 1, 2007, October 1, 2014 and April 21, 2023 (1).

Registration number with the IGJ:

2,769.

Expiry of the articles of incorporation:

July 10, 2030.

COMPOSICIÓN DEL CAPITAL // CAPITAL STRUCTURE

Tipo de Acciones / Type of shares	Cantidad de Acciones / Number of shares	Aut. a realizar Oferta Pública / Authorization for public offering	Suscripto / Subscribed (en pesos) / (in ARS)	Integrado / Paid-in (en pesos) / (in ARS)
Ord. de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A" / Class "A" shares of common stock, face value ARS 1, and 5 votes Ord. de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class "B" shares of common stock, face value ARS 1, and 1 vote	836.891	836.891	836.891	836.891
	200.578.236	200.578.236	200.578.236	200.578.236
	201.415.127	201.415.127	201.415.127	201.415.127
Capital Nominal al 31 de diciembre de 2023 según evolución descripta en los estados financieros correspondientes a los ejercicios cerrados entre el 31 de diciembre de 1995 y el 31 de diciembre de 2023 Capital Social Suscripto e Integrado (en pesos) / Nominal capital as of December 31, 2023, according to the changes described in the financial statements for the years ended between December 31, 1995, and December 31, 2023				Capital Social Suscripto e Integrado / Subscribed and paid-in capital stock (en pesos) / (in ARS)
Capital al 31-12-95 / Capital stock as of 12/31/95				60.000.000
Fecha de: / Date when:		Forma de Colocación / Method of placement	Importe (en pesos) / Amount (in ARS)	
Asamblea que aprobó la emisión/reducción / the Shareholders' Meeting approved the issue/decrease	Inscripto en el R.P.C. / It was registered with the Public Registry of Commerce			
25-04-96	19-02-97	Ajuste Integral Capital Social / Comprehensive capital stock adjustment	113.191.052	113.191.052
25-04-96	19-02-97	Resultados No Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	1.808.948	1.808.948
23-08-96	29-07-97	Fusión por Absorción / Merger	380.112	380.112
28-04-99	03-02-00	Integración / Integration	75.000.000	75.000.000
23-04-09	24-09-09	Fusión por Absorción / Merger	68.427	68.427
29-04-15	02-03-16	Fusión por Absorción / Merger	48.611	48.611
06-10-16	25-04-17	Reducción Capital por escisión / Capital reduction due to spin-off	(49.082.023)	(49.082.023)
				201.415.127

(1) Inscripta en el Registro Público de Comercio con fecha 23 de agosto de 2023, bajo el número 14.292 del libro 113 tomo - de sociedades por acciones.
(1) Registered with the Public Registry of Commerce, under number 353 of book 101, volume of sociedades por acciones (stock corporations)





ESTADO CONSOLIDADO DEL RESULTADO INTEGRAL POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023
Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023
Presented comparatively with prior year (stated in thousands of argentine pesos – notes 1 and 2)

ESTADO DE RESULTADOS / STATEMENT OF PROFIT OR LOSS	31/12/2023	31/12/2022
Ingresos por ventas (Nota 6) / Sales revenues (Note 6)	427.496.960	427.368.582
Ingresos por prestación de servicios y otros ingresos / Service-charge and other income	5.358.939	3.549.401
Ingresos de actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	432.855.899	430.917.983
Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 7) / Cost of goods sold and services rendered (Note 7)	(307.236.916)	(326.456.174)
GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT	125.618.983	104.461.809
Gastos de comercialización (Nota 8) / Selling expenses (Note 8)	(79.034.840)	(70.981.632)
Gastos de administración (Nota 8) / Administrative expenses (Note 8)	(20.662.362)	(25.355.670)
Otros ingresos operativos (Nota 9) / Other operating income (Note 9)	17.207.645	5.686.463
Otros gastos operativos (Nota 10) / Other operating expenses (Note 10)	(4.380.591)	(3.978.152)
Resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Nota 4) / Income from investments in associates and joint ventures (Note 4)	75.874	1.895.969
RESULTADO OPERATIVO / OPERATING PROFIT	38.824.709	11.728.787
Ingresos financieros (Nota 11) / Finance income (Note 11)	86.846.888	16.156.910
Costos financieros (Nota 11) / Finance costs (Note 11)	(133.415.031)	(54.758.580)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de la moneda / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power	70.458.441	53.936.066
GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / PROFIT FOR THE YEAR BEFORE TAXES	62.715.007	27.063.183
Impuestos a las ganancias (Nota 12) / Income tax (Note 12)	(16.490.342)	(1.535.146)
GANANCIA NETA DEL EJERCICIO / NET INCOME FOR THE YEAR	46.224.665	25.528.037
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME TO BE RECLASSIFIED TO INCOME OR LOSS		
Resultado por cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (neta de su efecto impositivo) / Profit (loss) on hedge of investments in subsidiaries, associates and joint ventures (net of its tax effect)	(2.966.174)	518.117
Diferencia de cambio por conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	4.563.804	(487.196)
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS) TO BE RECLASSIFIED TO PROFIT OR LOSS IN SUBSEQUENT FISCAL YEARS	1.597.630	30.921
RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO / TOTAL COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEAR, NET	47.822.295	25.558.958
Ganancia neta del ejercicio por acción / Earnings for the year per share, Básica y diluida / Basic and diluted	229,50	126,74



ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023

Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION AS OF DECEMBER 31, 2023

Presented comparatively with prior year (stated in thousands of Argentine pesos – notes 1 and 2)

	31/12/2023	31/12/2022
ACTIVOS / ASSETS		
ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS		
Propiedades, planta y equipo (Nota 14) / Property, plant and equipment (Note 14)	100.210.471	100.650.622
Activos intangibles y plusvalías (Nota 15) / Intangible assets and goodwill (Note 15)	16.512.123	17.493.032
Inventarios (Nota 16) / Inventories (Note 16)	7.704.785	7.792.033
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Nota 4) / Investments in associates and joint ventures (Note 4)	17.800.620	15.027.474
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 18) / Tax and customs credits (Note 18)	296	103.200
Otros créditos no financieros (Nota 19) / Other nonfinancial receivables (Note 19)	205.973	211.735
Otros créditos financieros (Nota 20) / Other financial receivables (Note 20)	461.791	862.054
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS	142.896.059	142.140.150
ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS		
Inventarios (Nota 16) / Inventories (Note 16)	103.899.154	117.716.966
Activos biológicos (Nota 17) / Biological assets (Note 17)	625.254	575.597
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 18) / Tax and customs credits (Note 18)	2.647.876	4.165.510
Otros créditos no financieros (Nota 19) / Other nonfinancial receivables (Note 19)	494.199	218.160
Otros créditos financieros (Nota 20) / Other financial receivables (Note 20)	4.894.044	2.736.928
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 20) / Trade receivables (Note 20(2))	50.570.589	40.131.698
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 21) / Cash and short-term deposits (Note 21)	46.795.027	12.832.751
	209.926.143	178.377.610
Grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (1) / Disposal group classified as held for sale	2.843.169	6.726.458
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS	212.769.312	185.104.068
TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS	355.665.371	327.244.218

PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES

PATRIMONIO / EQUITY

Capital Social / Capital stock	201.415	201.415
Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	82.165.387	82.165.387
Primas de Emisión / Additional paid-in capital	16.135.104	16.135.104
Reserva Legal / Legal reserve	5.795.428	4.519.026
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	12.912.645	12.912.645
Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings	52.195.816	31.499.188
Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	(4.282.777)	(5.880.407)
PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY	165.123.018	141.552.358

PASIVOS / LIABILITIES

PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES

Deudas financieras (Nota 20) / Financial payables (Note 20)	32.580.535	27.584.492
Deudas por arrendamientos / Lease payables	219.805	733.502
Deudas sociales y fiscales (Nota 22) / Payroll and other taxes payable (Note 22)	1.088.871	-
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 12) / Deferred income tax liabilities (Note 12)	26.888.970	32.022.767
Otras deudas (Nota 20) / Other payables (Note 20)	9.012	8.087
Provisiones para juicios y reclamos (Nota 27) / Provision for lawsuits and claims (Note 27)	1.396.501	1.289.274
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES	62.183.694	61.638.122

PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES

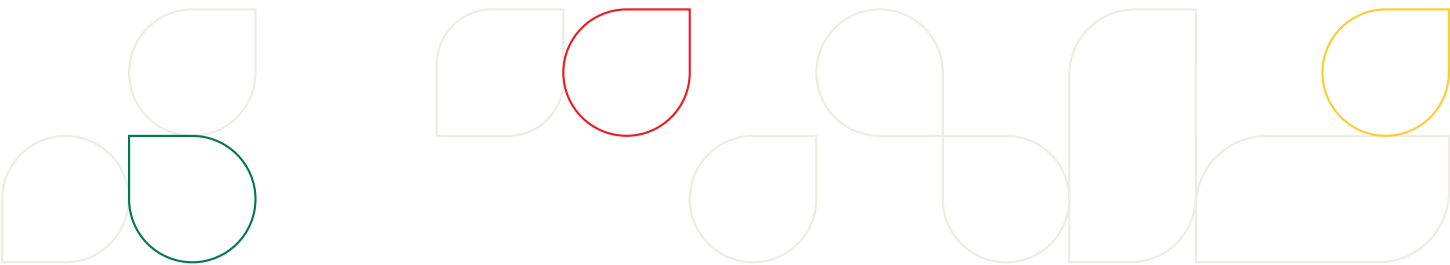
Deudas financieras (Nota 20) / Financial payables (Note 20)	26.264.658	33.100.020
Deudas por arrendamientos / Lease payables	467.862	346.874
Deudas comerciales (Nota 20) / Trade payables (Note 20)	71.481.228	66.037.557
Deudas sociales y fiscales (Nota 22) / Payroll and other taxes payable (Note 22)	14.425.381	15.981.802
Provisión impuesto a las ganancias / Income tax accrual	14.736.129	4.347.500
Otras deudas (Nota 20) / Other payables (Note 20)	983.401	4.239.985
PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES	128.358.659	124.053.738
TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES	190.542.353	185.691.860
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	355.665.371	327.244.218

(1) Ver Nota 29 a los estados financieros separados adjuntos.
(1) See note 29 to the accompanying separate financial statements.



ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023
(en miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023
(stated in thousands of Argentine pesos – notes 1 and 2)



RUBROS / Accounts	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings		Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings	Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisión / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve	Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings			
Saldo al 1 de enero de 2023 / Amount as of January 01, 2023	201.415	82.165.387	16.135.104	4.519.026	12.912.645	31.499.188	(5.880.407)	141.552.358
Constitución de reserva legal (1) / 'Booking of the legal reserve (1)	-	-	-	1.276.402	-	(1.276.402)	-	-
Distribución de dividendos (1) / Distribution of dividends (1)	-	-	-	-	-	(24.251.635)	-	(24.251.635)
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	-	46.224.665	-	46.224.665
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income (loss) for the year, net	-	-	-	-	-	-	1.597.630	1.597.630
Saldo al 31 de diciembre de 2023 / Amount as of December 31, 2023	201.415	82.165.387	16.135.104	5.795.428	12.912.645	52.195.816	(4.282.777)	165.123.018

(1) Ver Nota 30 a los presentes estados financieros consolidados.
(1) See Note 30 to the accompanying financial statements.



ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022
(en miles de pesos – nota 1 y 2)



CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31 2022
(stated in thousands of argentine pesos – notes 1 and 2)

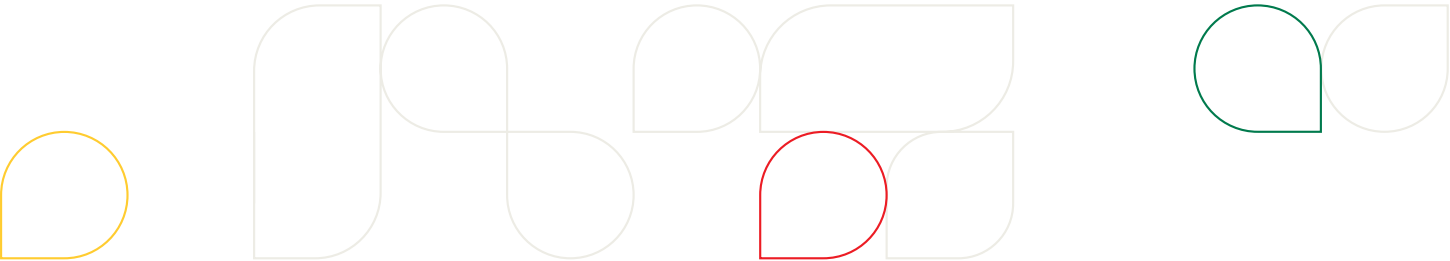
R U B R O S / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS/ OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings		Resultados no Asignados	Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisión / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve	Reserva para futura distribución de utilidades			
Saldo al 1 de enero de 2022 / Amount as of January 01, 2022	201.415	82.165.387	16.135.104	3.661.092	1.785.801	17.158.695	(2.878.204)	118.229.290
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables (1) / Increase (decrease) due to changes in accounting	-	-	-	-	-	5.971.151	(3.033.124)	2.938.027
Constitución de reserva legal (2) / Booking of the legal reserve (2)	-	-	-	857.934	-	(857.934)	-	-
Distribución de dividendos (2) / Distribution of dividends (2)	-	-	-	-	-	(5.173.917)	-	(5.173.917)
Constitución de reserva para futuros dividendos (2) / Booking of the reserve for future dividends (2)	-	-	-	-	11.126.844	(11.126.844)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	-	25.528.037	-	25.528.037
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income (loss) for the year, net	-	-	-	-	-	-	30.921	30.921
Saldo al 31 de diciembre de 2022 / Amount as of December 31, 2022	201.415	82.165.387	16.135.104	4.519.026	12.912.645	31.499.188	(5.880.407)	141.552.358

(1) Ver Nota 35 a los presentes estados financieros consolidados.
(2) Según Asamblea Ordinaria de Accionistas de fecha 27 de abril de 2022.
(1) As per Regular Shareholders' Meeting dated April 22, 2021.
(2) Según Asamblea Ordinaria de Accionistas de fecha 27 de abril de 2022.



ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS DE EFECTIVO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023
Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023
Presented comparatively with prior year (stated in thousands of Argentine pesos. notes 1 and 2)



	31/12/2023	31/12/2022			
Actividades operativas: / Operating activities:			Actividades de inversión: / Investing activities:		
Ganancia antes del impuesto a las ganancias / Profit before income tax	62.715.007	27.063.183	Adquisición de propiedades planta y equipo y activos intangibles / Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets	(9.986.807)	(5.410.867)
Ajuste para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujos netos de efectivo: / Adjustment to reconcile profit for the year before income tax to net cash flows:			Aumento de colocaciones a corto plazo / Increase in short-term deposits	(158.182.772)	(28.464.453)
Depreciación del valor de propiedades, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	11.405.614	12.361.167	Cobro rendimiento colocaciones a corto plazo / Collection of returns on short-term deposits	124.355.639	23.391.669
Intereses perdidos / Interest paid	31.088.289	21.650.080	Dividendos cobrados / Dividends collected	914.936	-
Resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos / Loss from investments in associates and joint	(75.874)	(1.895.969)	Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión / Cash flows used in investment activities, net	(42.899.004)	(10.483.651)
Venta de propiedad, planta y equipo y activos mantenidos para la venta / Sale of property, plant and equipment and assets held for sale	(2.063.872)	(7.542)			
Variación neta en provisiones para compromisos y reclamos / Net change in the provision for commitments and claims	107.227	(995.882)	Actividades de financiación: / Financing activities:		
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas / Adjustments for unrealized foreign exchange	7.967.284	(4.718.696)	Intereses pagados / Interest expense	(27.298.462)	(21.052.676)
Resultado por operaciones con títulos valores / Profit from transactions with securities	6.233.128	1.480.504	Pago de dividendos / Payments of dividends	(24.251.635)	(5.173.917)
Intereses ganados / Interest income	(1.867.912)	(515.003)	Disminución deudas financieras / Decrease in financial payables	(15.644.369)	(7.992.860)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power	3.130.450	1.551.445	Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación / Cash flows used in financing activities, net	(67.194.466)	(34.219.453)
Ajustes al capital de trabajo : / Working capital adjustments:					
Aumento en cuentas por cobrar comerciales / Increase in trade receivables	(10.438.891)	(6.773.630)	Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power	(3.130.450)	(1.551.445)
(Aumento) Disminución en otros créditos no financieros / Increase (decrease) in other nonfinancial	(270.277)	541.236			
(Aumento) Disminución en otros créditos financieros / (Increase) decrease in other financial receivables	(1.756.853)	539.508	Aumento en el efectivo y equivalentes al efectivo / Increase in cash and cash equivalents	1.629.801	(1.815.865)
Disminución (Aumento) en inventarios y activos biológicos / Decrease (Increase) in inventories and biological assets	13.855.403	(14.781.313)	Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio / Cash and cash equivalents at beginning of year	607.914	2.423.779
Disminución (Aumento) de créditos impositivos y aduaneros / Decrease (increase) in tax and customs	1.620.538	(1.895.650)	Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 21) / Cash and cash equivalents as of year-end (Note 21)	2.237.715	607.914
Aumento de deudas comerciales / Increase in trade payables	5.443.671	13.060.362			
Disminución de deudas sociales y fiscales / Decrease in payroll and other taxes payable	(11.669.709)	(1.044.813)			
(Disminución) Aumento de otras deudas / (Decrease) increase in other payables	(176.793)	137.032			
Disminución de deudas por arrendamientos / Decrease in lease payables	(392.709)	(1.317.335)			
Flujos de efectivo generados por actividades de operación / Cash flows provided by operating activities	114.853.721	44.438.684			



NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023
Comparativas con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

/ 1. Información del Grupo

Molinos Río de la Plata S.A. (en adelante, “la Sociedad”) y las sociedades que componen el grupo económico (en adelante, “Grupo Molinos”) configuran un grupo integrado de empresas relacionadas con el sector alimenticio que realiza actividades principalmente de industrialización y comercialización de todo tipo de productos alimenticios y bebidas alcohólicas incluyendo, entre los más relevantes, aceites comestibles, pastas secas, congelados, harina fraccionada, yerba, arroz, vinos y espumantes.

Molinos Río de la Plata S.A. es una entidad constituida con arreglo a la legislación argentina, sujeta a normas de la Ley General de Sociedades y las correspondientes normas de la Comisión Nacional de Valores (CNV). La Sociedad, con domicilio legal constituido en Bouchard 680, piso 12° (Ciudad Autónoma de Buenos Aires), se encuentra autorizada para la oferta pública y listado de sus valores negociables por la CNV y Bolsas y Mercados Argentinos S.A. (“BYMA”), respectivamente, y para la negociación secundaria de sus obligaciones negociables en el Mercado Abierto Electrónico (MAE). La información sobre su controladora principal se incluye en la Nota 25 a los presentes estados financieros consolidados.

La emisión de los presentes estados financieros consolidados del Grupo Molinos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 ha sido aprobada por el Directorio de la Sociedad en su reunión del 8 de marzo de 2024.

/ 2. Bases de presentación de los estados financieros consolidados

/ 2.1 Normas contables profesionales aplicadas

La Sociedad prepara sus estados financieros consolidados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV) contenidas en el Capítulo III, Título IV de las Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias). De acuerdo con el artículo 1 de dicha sección de las Normas, las sociedades emisoras de valores negociables deben presentar sus estados financieros consolidados aplicando la Resolución Técnica 26 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), sus modificatorias y circulares de adopción de NIIF que la FACPCE dicte de acuerdo a lo establecido en aquella Resolución Técnica.

Al 31 de diciembre de 2023 se han cumplimentado las condiciones para que los estados financieros consolidados de la Sociedad correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha incorporen el ajuste por inflación establecido en la NIC 29 “Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias”. Los presentes estados financieros consolidados cumplen con todos los requerimientos de las NIIF.



NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023
Presented comparatively with prior year (stated in thousands of Argentine pesos. notes 1 and 2)

/ 1. Group information

Molinos Río de la Plata S.A. (hereinafter, the “Company”) and the companies that make up the group of companies (hereinafter, “Molinos Group”) are an integrated group of companies related to the food sector which is mainly engaged in the industrialization and commercialization of all types of food products and alcoholic beverages, the most significant ones being edible oils, dry pasta, frozen foodstuffs, fractioned flour, yerba mate, rice, wine and sparkling wines.

Molinos Río de la Plata S.A. is a company organized under Argentine regulations and subject to the Business General Associations Law and the related CNV (Argentine Securities Commission) regulations. The Company, whose registered office is located at Bouchard 680, piso 12° (Buenos Aires City), engages in the initial public offering of corporate bonds listed on the CNV and Bolsas y Mercados Argentinos S.A. (“BYMA”), respectively, and for the secondary negotiation of its corporate bonds on Mercado Abierto Electrónico (MAE). Parent company information is included in note 25 to these consolidated financial statements.

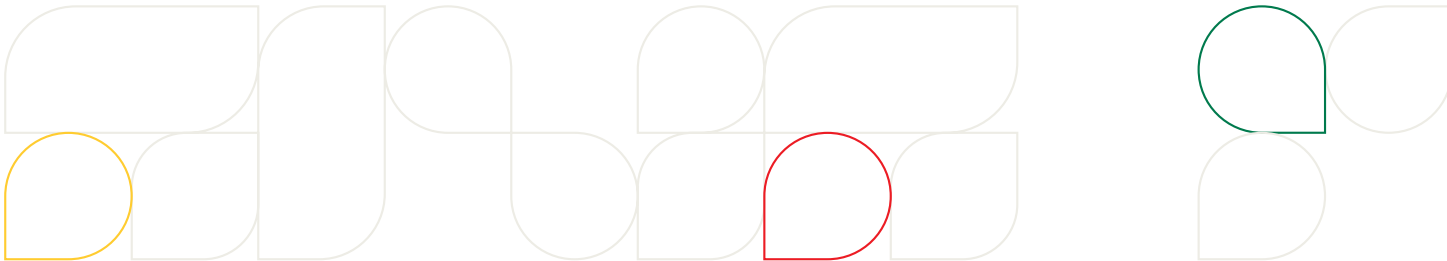
The issuance of the Molinos Group’s consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023, has been approved by the Company’s Board of Directors in its meeting held on 08.03.24.

/ 2. Basis of preparation of the consolidated financial statements

/ 2.1 Applicable professional accounting standards

The Company prepares its consolidated financial statements pursuant to the CNV’s current regulations contained in Chapter III, Title IV (as amended in 2013). According to section 1 of such regulations, the companies issuing marketable securities must present their consolidated financial statements pursuant to FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolution No. 26, which sets forth the application of the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB), as amended, as well as the circulars for the adoption of IFRS enacted by the FACPCE in accordance with the abovementioned technical resolution.

As of December 31, 2023, conditions have been met to include in the Company’s consolidated financial statements for the year then ended the adjustment for inflation established in IAS 29 “Financial Reporting in Hyperinflationary Economies”. These consolidated financial statements meet all the requirements under IFRS.



/ 2.2 Bases de presentación y consolidación

Los presentes estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 han sido preparados de conformidad con las NIIF, según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros consolidados presentados de acuerdo con las NIIF, la Sociedad ha aplicado las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descriptos en los apartados 2.3 y 2.4 de la presente Nota.

Estos estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del modelo de costo histórico reexpresado para considerar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda, a excepción de la valuación de ciertas partidas que han sido medidas a su valor razonable de acuerdo con lo indicado en el apartado 2.3 de la presente Nota.

Los presentes estados financieros consolidados se presentan en miles de pesos argentinos, salvo cuando se indique lo contrario.

Los presentes estados financieros consolidados brindan información comparativa respecto del ejercicio anterior.

Los presentes estados financieros consolidados incluyen (i) los activos y pasivos de Molinos Río de la Plata S.A. (en adelante “la Sociedad”) y sus subsidiarias (en adelante “el Grupo Molinos”) al 31 de diciembre de 2023 y 2022, y (ii) los resultados de la Sociedad y sus subsidiarias desde el momento de incorporación al grupo económico, y por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022.

Las subsidiarias consolidadas y sus participaciones a las fechas respectivas son las siguientes:

Sociedad / Company	Participación / Equity Interest	
	31/12/2023	31/12/2022
Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A.	100%	100%
Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda.	100%	100%

/ 2.2. Basis of presentation and consolidation

The Company prepared its consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023 under IFRS, as issued by the IASB (International Accounting Standards Board.)

In preparing these consolidated financial statements under IFRS, the Company applied the significant accounting policies, judgments, estimates and assumptions described in sections 2(3) and 2(4) of this note.

These consolidated financial statements were prepared on a historical cost basis, restated to consider the changes in the currency purchasing power, except for the measurement of certain items, which have been measured at fair value as indicated in section 2(3) of this note.

These consolidated financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, except when otherwise indicated.

These consolidated financial statements provide comparative information in respect of the previous fiscal year.

These consolidated financial statements include (i) the assets and liabilities of Molinos Río de la Plata S.A. (hereinafter, “the Company”) and its subsidiaries (hereinafter, “Molinos Group”) as of December 31, 2023, and 2022, and (ii) the profit (loss) of the Company and its subsidiaries at the moment of their addition into the group of companies, and for the fiscal years ended December 31, 2023, and 2022.

The consolidated subsidiaries and their interests as of the respective dates are as follows:



El control se logra cuando el inversor está expuesto o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad receptora de la inversión, y tiene la capacidad de afectar tales rendimientos a través de su poder sobre esta última. Específicamente, el inversor controla una entidad receptora de la inversión, si y solo si tiene:

- Poder sobre la entidad receptora de la inversión (es decir, existen derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes de la misma).
- Exposición o derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad receptora de la inversión.
- Capacidad de utilizar su poder sobre la entidad receptora de la inversión para afectar sus rendimientos de forma significativa.

Cuando el inversor tiene menos de la mayoría de los derechos de voto o similares de la entidad receptora de la inversión, el inversor considera todos los hechos y circunstancias pertinentes a fin de evaluar si tiene o no poder sobre dicha entidad, lo que incluye:

- La existencia de un acuerdo contractual entre el inversor y los otros tenedores de los derechos de voto de la entidad receptora de la inversión.
- Los derechos que surjan de otros acuerdos contractuales.
- Los derechos de voto del inversor, sus derechos potenciales de voto o una combinación de ambos.

El inversor evaluará nuevamente si tiene o no el control sobre una entidad receptora de la inversión si los hechos y las circunstancias indican que existen cambios en uno o más de los tres elementos de control arriba descritos. La consolidación de una subsidiaria comienza cuando la controladora obtiene el control sobre la subsidiaria y finaliza cuando la controladora pierde el control sobre la misma. Los activos, pasivos, ingresos y gastos de una subsidiaria adquirida o vendida durante el ejercicio se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que la controladora adquiere el control de la subsidiaria hasta la fecha en que la controladora deja de controlar la misma.

El resultado del ejercicio y cada componente del otro resultado integral se atribuyen a los propietarios de la controladora y a las participaciones no controladoras, incluso si los resultados de las participaciones no controladoras dan lugar a un saldo deudor. De ser necesario, se realizan los ajustes adecuados en los estados financieros de las subsidiarias a fin de que sus políticas contables se ajusten a las políticas contables del Grupo. Todos los activos y pasivos, patrimonio, ingresos, gastos y flujos de efectivo dentro del Grupo que se relacionen con transacciones entre los miembros del Grupo se eliminan en su totalidad en el proceso de consolidación.

Un cambio en la participación en una subsidiaria, sin que haya pérdida de control, se contabiliza como una transacción de patrimonio. Cuando la controladora pierde el control de una subsidiaria:

- Da de baja los activos (incluida la plusvalía) y los pasivos de la subsidiaria.
- Da de baja el importe en libros de cualquier participación no controladora.
- Da de baja las diferencias por conversión acumuladas, registradas en el patrimonio.
- Reconoce el valor razonable de la contraprestación que se haya recibido.
- Reconoce el valor razonable de cualquier inversión residual retenida.
- Reconoce cualquier saldo positivo o negativo como resultados, y
- Reclasifica a los resultados o resultados acumulados, según corresponda, la participación de la controladora en los componentes anteriormente reconocidos en el otro resultado integral, tal como se requeriría si la controladora hubiese directamente vendido los activos o pasivos relacionados.

Control is achieved when the investor is exposed, or has rights, to variable returns from its involvement with the investee and has the ability to affect those returns through its power over the investee. Specifically, the investor controls an investee if and only if it has:

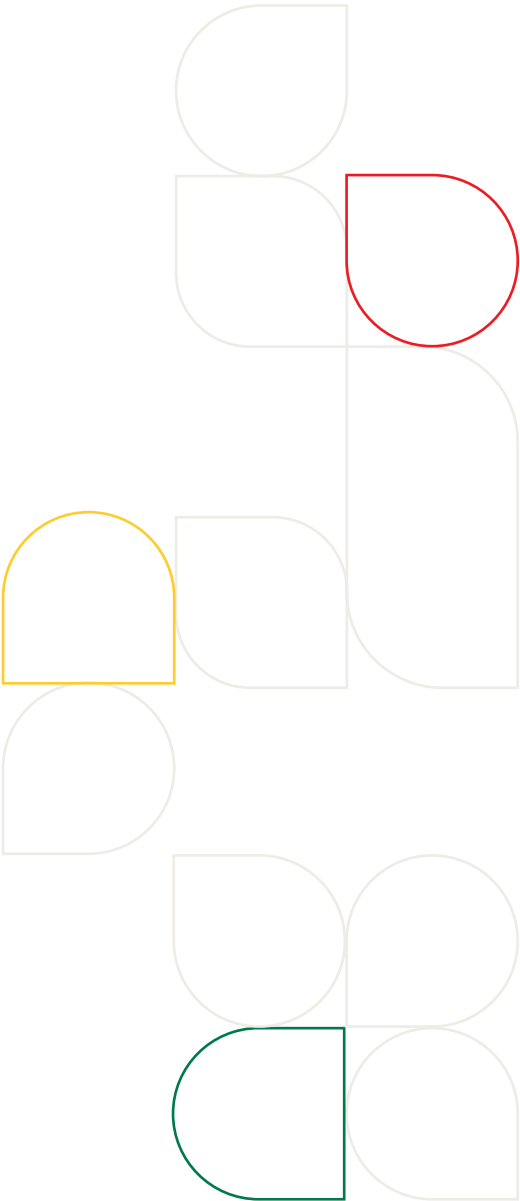
- *Power over the investee (i.e. existing rights that give it the current ability to direct the relevant activities of the investee).*
- *Exposure, or rights, to variable returns from its involvement with the investee.*
- *The ability to use its power over the investee to affect its returns in a substantial manner.*

When the investor has less than a majority of the voting or similar rights in an investee, the investor considers all relevant facts and circumstances in assessing whether it has power over an investee, including:

- *The existence of a contractual agreement between the investor and other holders of voting rights in the investee.*
- *The rights arising from other contractual agreements.*
- *The investor's voting rights, its potential voting rights or a combination of both.*

The investor will re-assess whether or not it controls an investee if facts and circumstances indicate that there are changes to one or more of the three elements of control. Consolidation of a subsidiary begins when the parent obtains control over the subsidiary and ceases when the parent loses control of the subsidiary. Assets, liabilities, income and expenses of a subsidiary acquired or disposed of during the year are included in the statement of comprehensive income from the date the parent gains control until the date the parent ceases to control the subsidiary.

The profit (loss) of the year and each component of other comprehensive income are attributed to the equity holders of the parent and to the non-controlling interests, even if the non-controlling interests result in a deficit balance. When necessary, adjustments are made to the financial statements of subsidiaries to bring their accounting policies into line with the Group's accounting



/ 2.2.1 Unidad de medida

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2023, incluyendo las cifras correspondientes al ejercicio anterior, han sido re-expresados para considerar los cambios en el poder adquisitivo general de la moneda funcional de la Sociedad (el peso argentino) conforme a lo establecido en la NIC 29 y en la Resolución General N° 777/2018 de la Comisión Nacional de Valores. Como resultado de ello, los estados financieros están expresados en la unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el que se informa.

De acuerdo con la NIC 29, la reexpresión de los estados financieros es necesaria cuando la moneda funcional de una entidad es la de una economía hiperinflacionaria. Para definir un estado de hiperinflación, la NIC 29 brinda una serie de pautas orientativas, no excluyentes, consistentes en (i) analizar el comportamiento de la población, los precios, la tasas de interés y los salarios ante la evolución de los índices de precios y la pérdida de poder adquisitivo de la moneda, y (ii) como una característica cuantitativa, que es la condición mayormente considerada en la práctica, comprobar si la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

La inflación trienal se ubicó en 2023 por encima de ese guarismo, a la vez que las metas del gobierno nacional, y otras proyecciones disponibles, indicaban que esta tendencia no se revertiría en el corto plazo.

A efectos de evaluar la mencionada condición cuantitativa, y también para reexpresar los estados financieros, la Comisión Nacional de Valores ha establecido que la serie de índices a utilizar para la aplicación de la NIC 29 es la determinada por la Federación Argentina de Consejos Profesionales en Ciencias Económicas. Esa serie de índices combina el Índice de Precios al Consumidor (IPC) Nacional publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) a partir de enero de 2017 (mes base: diciembre 2016) con el Índice de Precios Internos al por Mayor (IPIM) publicado por el INDEC hasta esa fecha, computando para los meses de noviembre y diciembre

de 2015, respecto de los cuales no se cuenta con información del INDEC sobre la evolución del IPIM, la variación en el IPC de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Considerando el mencionado índice, la inflación fue de 211,41% y 94,79% en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, respectivamente.

A continuación, se incluye un resumen de los efectos de la aplicación de la NIC 29:

Reexpresión del estado de situación financiera

(i) Las partidas monetarias (aquellas con un valor nominal fijo en moneda local) no se reexpresan, dado que ya se encuentran expresadas en la unidad de medida corriente a la fecha de cierre del período por el cual se informa. En un período inflacionario, mantener activos monetarios genera pérdida de poder adquisitivo y mantener pasivos monetarios genera ganancia de poder adquisitivo, siempre que tales partidas no se encuentren sujetas a un mecanismo de ajuste que compense en alguna medida esos efectos. La pérdida o ganancia monetaria se incluye en el resultado del ejercicio por el que se informa.

(ii) Los activos y pasivos sujetos a cambios en función a acuerdos específicos se ajustan en función a tales acuerdos.

(iii) Las partidas no monetarias medidas a sus valores corrientes al final del ejercicio sobre el que se informa, no se reexpresan a efectos de su presentación en el estado de situación financiera, pero el proceso de ajuste debe completarse para determinar en términos de unidad de medida homogénea los resultados producidos por la tenencia de esas partidas no monetarias.

(iv) Las partidas no monetarias medidas a costo histórico o a un valor corriente de una fecha anterior a la de cierre del ejercicio sobre el cual se informa se reexpresan por coeficientes que reflejen la variación ocurrida en el nivel general de precios desde la fecha de adquisición o revaluación hasta la fecha de cierre, procediéndose luego a comparar los importes reexpresados de

policies. All intra-group assets and liabilities, equity, income, expenses and cash flows relating to transactions between members of the Group are eliminated in full on consolidation.

A change in the ownership interest of a subsidiary, without a loss of control, is accounted for as an equity transaction. If the parent loses control over a subsidiary, it:

- Derecognizes the assets (including goodwill) and liabilities of the subsidiary
- Derecognizes the carrying amount of any non-controlling interests
- Derecognizes the cumulative translation differences recorded in equity.
- Recognizes the fair value of the consideration received.
- Recognizes the fair value of any investment retained
- Recognizes any surplus or deficit in income or loss, and
- Reclassifies the parent's share of components previously recognized in other comprehensive income to income or loss or retained earnings, as appropriate, as would be required if the parent had directly disposed of the related assets or liabilities.

/ 2.2.1 Measuring unit

The financial statements as of December 31, 2023, including prior-year figures, have been restated to consider the changes in the general purchasing power of the Company's functional currency (the Argentine peso), as established in IAS 29 and CNV General Resolution No. 777/2018. As a result, the financial statements are stated in the current measuring unit of the reporting fiscal year.

According to IAS 29, the restatement of the financial statements is required when an entity's functional currency is that of a hyperinflationary economy. In order to define a state of hyperinflation, IAS 29 provides a series of nonexclusive guidelines that consist in (i) analyzing the behavior of population, prices, interest rates and salaries in response to the variations in price indexes and the loss of currency purchasing power, and (ii) as a quantitative characteristic, which is the consideration that is mostly considered in practice, verifying whether the three-year

accumulated inflation rate approximates or exceeds 100%.

The 2023 three-year inflation exceeded such figure, while Argentine government goals and other available estimates indicated that this trend would not be reversed in the short term.

In order to evaluate the abovementioned quantitative condition and to restate financial statements, the CNV determined that the series of indexes to apply IAS 29A is that established by the FAPCE. This series of indexes combines the Argentine consumer price index (CPI) published by the INDEC (Argentine Statistics and Census Institute) as from January 2017 (baseline month: December 2016) with the domestic wholesale price index published by the INDEC until that date. In relation to November and December 2015, for which there is no INDEC information on domestic wholesale price index variations, the CPI of Buenos Aires City was taken into account.

Based on that index, inflation amounted to 211.41% and 94.79% in the fiscal years ended December 31, 2023, and 2022, respectively.

Below is a summary of the effects of applying IAS 29:

Restatement of the statement of financial position

(i) Monetary items (those with a fixed nominal value in domestic currency) are not restated, as they are already stated in the current measuring unit as of the end of the reporting period. In a hyperinflationary period, keeping monetary assets generates the loss of purchasing power and keeping monetary liabilities generates more purchasing power, provided that those items are not subject to an adjustment mechanism somehow offsetting these effects. The monetary profit or loss is included in profits (loss) for the reporting year.



esos activos con los correspondientes valores recuperables. Los cargos al resultado del ejercicio por depreciación de las propiedades, planta y equipo, y por amortización de activos intangibles, así como cualquier otro consumo de activos no monetarios se determinarán sobre la base de los nuevos importes reexpresados.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, las partidas sometidas a este proceso de reexpresión han sido las correspondientes a los rubros de Propiedades, Planta y Equipo, Activos intangibles y plusvalía, Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos, Inventarios y Activos biológicos.

(v) Cuando proceda la activación de costos por préstamos en los activos no monetarios de conformidad con la NIC 23, no se capitaliza la porción de esos costos que compensan al acreedor de los efectos de la inflación.

Este proceso no afecta a la Sociedad en tanto no ha debido aplicar la NIC 23.

(vi) La reexpresión de los activos no monetarios en los términos de unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el que se informa sin un ajuste equivalente para propósitos fiscales, da lugar a una diferencia temporaria gravable y al reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido cuya contrapartida se reconoce en el resultado del ejercicio.

Cuando además de la reexpresión existe una revaluación de activos no monetarios, el impuesto diferido que se corresponde con la reexpresión se reconoce en el resultado del ejercicio, y el impuesto diferido que se corresponde con la revaluación (exceso del valor revaluado sobre el valor reexpresado) se reconoce en el otro resultado integral.

Reexpresión del estado del resultado integral

(i) Los gastos e ingresos se reexpresan desde la fecha de su registraci3n contable, salvo aquellas partidas del resultado que reflejan o incluyen en su determinaci3n el consumo de activos

medidos en moneda de poder adquisitivo de una fecha anterior a la de registraci3n del consumo, las que se reexpresan tomando como base la fecha de origen del activo con el que est3 relacionada la partida (depreciaci3n, desvalorizaci3n y otros consumos de activos valuados a costo hist3rico); y salvo tambi3n aquellos resultados que surgen de comparar dos mediciones expresadas en moneda de poder adquisitivo de diferentes fechas, para los cuales se requiere identificar los importes comparados, reexpresarlos por separado, y volver a efectuar la comparaci3n, pero con los importes ya reexpresados.

(ii) La ganancia (p3rdida) neta por el mantenimiento de activos y pasivos monetarios se presenta en una partida separada del resultado del ejercicio.

Reexpresión del estado de cambios en el patrimonio

Todos los componentes del patrimonio se reexpresan aplicando el 3ndice general de precios desde el principio del ejercicio, y cada variaci3n de esos componentes se reexpresa desde la fecha de aportaci3n o desde el momento en que la misma se produjo por cualquier otra v3a.

Los Otros Resultados Integrales generados luego de la fecha de transici3n se presentan en t3rminos reales.

Reexpresión del estado de flujos de efectivo

La NIC 29 requiere que todas las partidas de este estado se reexpresen en t3rminos de la unidad de medida corriente a la fecha de cierre del ejercicio por el cual se informa.

El resultado monetario generado por el efectivo y equivalentes al efectivo se presenta en el estado de flujos de efectivo por separado de los flujos procedentes de las actividades de operaci3n, inversi3n y financiaci3n, como una partida espec3fica de la conciliaci3n entre las existencias de efectivo y equivalentes al efectivo al principio y al final del ejercicio.

(iii) The assets and liabilities subject to changes by virtue of specific agreements are adjusted based on those agreements.

(iii) The nonmonetary items measured at current values at the end of the reporting year are not restated for presentation purposes in the statement of financial position, but the adjustment process should be completed to determine, in terms of constant measuring unit, the profit (loss) from holding these nonmonetary items.

(iv) The nonmonetary items measured at historical cost or at a current value as of a date prior to the end of the reporting year are restated using coefficients showing the variation in the general level of prices from the date of acquisition of revaluation through year-end; the restated amounts of those assets are subsequently restated with the appropriate recoverable values. Profit (loss) for the year as a result of P&E depreciation and the amortization of intangible assets, as well as any other use of nonmonetary assets, is assessed according to the new restated amounts.

As of 31.12.23, and 2022, the items subject to this restatement process were “Property, plant and equipment”, “Intangible assets and goodwill”, “Investments in subsidiaries, associates and joint ventures”, “Inventories” and “Biological assets.”

(v) In the event of capitalization of borrowing costs in nonmonetary assets pursuant to IAS 23, the portion of these costs is not capitalized, which compensate the creditor for inflation effects.

This process does not affect the Company, as it was not required to apply IAS 23.

(vi) The restatement of nonmonetary assets in terms of current measuring unit at the end of the reporting year with no equivalent adjustment for tax purposes gives rise to a taxable temporary difference and the recognition of a deferred tax liability with contra to profit (loss) for the year.

Whenever, apart from the restatement, there is a revaluation of nonmonetary assets, the deferred tax related to the restatement is recognized in profit (loss) for the year, while the deferred tax related

to the revaluation (the amount of the revalued amount that exceeds the restated value) is recognized in other comprehensive income.

Restatement of the statement of comprehensive income

(i) Profit and expenses are restated from the date of the accounting entry, except for profit (loss) items showing or including in the assessment the use of assets measured in purchasing power currency as of a date that is prior to that on which the use is booked, which are restated based on the date of origin of the asset related to the item (amortization/depreciation, impairment in value and other uses of assets valued at historical cost), except for profit (loss) arising from comparing two measurements stated in purchasing power currency as of different dates, for which it is required to identify the amounts compared, restate them separately and perform a new comparison with the amounts already restated.

(ii) The net profit or net loss from keeping monetary assets and liabilities is stated in a separate item of profit (loss) for the year.

Restatement of the statement of changes in equity

All equity components are restated applying the general price index as from the beginning of the year, and each variation in these components is restated as from the date of their contribution or upon their inception by any other means.

Other comprehensive income generated after the transition date is presented in real terms.

Restatement of the statement of cash flows

IAS 29 requires that all items in this statement be restated in terms of current measuring unit as of the end of the reporting year.

The nonmonetary profit (loss) generated by cash and cash equivalents is disclosed in the statement of cash flows separately from operating, investing and financing activity flows, as a specific item of the reconciliation between cash and cash equivalents at the beginning and at the end of the year.

Información comparativa

Las cifras correspondientes a la información comparativa han sido reexpresadas para considerar los cambios en el poder adquisitivo general de la moneda y, como resultado, están expresadas en la unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el cual se informa.

/ 2.3. Resumen de las políticas contables significativas aplicadas

Las siguientes son las políticas contables significativas aplicadas por el Grupo Molinos para la preparación de sus estados financieros:

/ 2.3.1 Clasificación de activos y pasivos en corrientes y no corrientes

El Grupo presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- Espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación;
- Mantiene el activo principalmente con fines de negociación;
- Espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del periodo sobre el que se informa;
- El activo es efectivo o equivalente al efectivo a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para cancelar un pasivo por un periodo mínimo de doce meses después del cierre del periodo sobre el que se informa.

Todos los demás activos se clasifican como no corrientes. Un pasivo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- Espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación;
- Mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación;
- El pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes



Comparative information

The figures arising from the comparative information have been restated to show the changes in the general currency purchasing power and, therefore, they have been restated in terms of the current measuring unit at the end of the reporting year.

/ 2.3 Summary of significant accounting policies

The following are the significant accounting policies applied by Molinos Group in preparing its financial statements:

/ 2.3.1 Classification of assets and liabilities as current and noncurrent

The Group classifies assets and liabilities in the statement of financial position as current and noncurrent. An entity shall classify an asset as current when:

- it expects to realize the asset, or intends to sell or consume it, in its normal operating cycle;
- it holds the asset primarily for the purpose of trading;
- it expects to realize the asset within twelve months after the reporting period;
- the asset is cash or a cash equivalent unless the asset is restricted from being exchanged or used to settle a liability for at least twelve months after the reporting period.

All other assets are classified as noncurrent. An entity shall classify a liability as current when:

- it is expected to be settled in normal operating cycle;
- It is held primarily for the purpose of trading;
- it is due to be settled within twelve months after the reporting period; or
- there is no unconditional right to defer the settlement of the liability for at least twelve months after the reporting period.

a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa; o

- No tiene un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Todos los demás pasivos se clasifican como no corrientes. Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes, en todos los casos.

/ 2.3.2 Mediciones de valores razonables de activos financieros, pasivos financieros y activos no financieros

El Grupo mide ciertos instrumentos financieros, tales como los derivados, y ciertos activos no financieros, por su valor razonable a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa. Asimismo, los valores razonables de los instrumentos financieros medidos por su costo amortizado se revelan en la Nota 20.6.

Se define como valor razonable al precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. Una medición a valor razonable supone que la transacción de venta del activo o transferencia del pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o pasivo; o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible para el Grupo.

El valor razonable de un activo o un pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes del mercado utilizarían para fijar el precio del activo o pasivo, suponiendo que los participantes del mercado actúan en su mejor interés económico.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante del mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo

en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

El Grupo utiliza las técnicas de valoración que resultan más apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos para los cuales se mide o se revela el valor razonable en los estados financieros consolidados se categorizan dentro de la jerarquía de valor razonable, como se describe a continuación, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto:

- Datos de entrada de Nivel 1: Precios de cotización (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Datos de entrada de Nivel 2: técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada son distintos de los precios de cotización incluidos en el Nivel 1, pero son observables para el activo o pasivo, directa o indirectamente.
- Datos de entrada de Nivel 3: técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada no son observables para el activo o pasivo.

Para los activos y pasivos reconocidos en los estados financieros consolidados en forma recurrente, al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa, el Grupo determina si han ocurrido transferencias entre los niveles de la jerarquía de valor razonable, a través de la reevaluación de su categorización, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto.

/ 2.3.3 Combinaciones de negocios y plusvalía

Las combinaciones de negocios se contabilizan mediante el método de la adquisición. El costo de una adquisición se mide

All other liabilities are classified as non-current. Deferred tax assets and liabilities are classified as non-current assets and liabilities in all cases.

/ 2.3.2 Fair value measurements of financial assets, financial liabilities and nonfinancial assets

The Group measures certain financial instruments, such as derivatives, and certain nonfinancial assets at their fair value at the end of their reporting fiscal year. In addition, the fair value of financial instruments measured at amortized cost is disclosed in note 20(6).

Fair value is the price that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date. The fair value measurement is based on the presumption that the transaction to sell the asset or transfer the liability takes place either:

- in the principal market for the asset or liability, or
- in the absence of a principal market, in the most advantageous market for the asset or liability.

The principal or the most advantageous market must be accessible to by the Group.

The fair value of an asset or a liability is measured using the assumptions that market participants would use when pricing the asset or liability; assuming that market participants act in their economic best interest.

A fair value measurement of a non-financial asset takes into account a market participant's ability to generate economic benefits by using the asset in its highest and best use or by selling it to another market participant that would use the asset in its highest and best use.

The Group uses valuation techniques that are appropriate in the circumstances and for which sufficient data are available to measure fair value, maximizing the use of relevant observable

inputs and minimizing the use of unobservable inputs.

All assets and liabilities for which fair value is measured or disclosed in the consolidated financial statements are categorized within the fair value hierarchy, described as follows, based on the lowest level input that is significant to the fair value measurement as a whole:

- Level 1 input data: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- Level 2 input data: valuation techniques with input data other than the quoted prices included in Level 1, but which are observable for assets or liabilities, either directly or indirectly.
- Level 3 input data: valuation techniques for which input data are not observable for assets or liabilities.

For assets and liabilities that are recognized in the consolidated financial statements on a recurring basis, at the end of each reporting year, the Group determines whether transfers have occurred between levels in the hierarchy by reassessing categorization, taking into consideration the lowest level input that is significant to the fair measurement as a whole.

/ 2.3.3 Business combinations and goodwill

Business combinations are accounted for using the acquisition method. The cost of an acquisition is measured as the aggregate of the consideration transferred, measured at acquisition date



como la suma de la contraprestación transferida, medida al valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida. Para cada combinación de negocios, el Grupo Molinos decide si medir la participación no controladora en la adquirida ya sea al valor razonable o a la participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida. Los gastos de adquisición incurridos se imputan al resultado del ejercicio dentro del rubro “Otros gastos operativos”.

Cuando el Grupo Molinos adquiere un negocio, evalúa los activos y pasivos financieros asumidos para su correspondiente clasificación y designación de conformidad con las condiciones contractuales, las circunstancias económicas y las condiciones pertinentes a la fecha de la adquisición. Esto incluye la separación de los derivados implícitos en los contratos anfitriones de la entidad adquirida.

Si la combinación de negocios se realiza por etapas, la participación que el adquirente poseía anteriormente en el patrimonio de la adquirida, medida al valor razonable a la fecha de adquisición, se vuelve a medir al valor razonable a la fecha de adquisición en resultados.

Cualquier contraprestación contingente que deba transferir el adquirente se reconocerá al valor razonable a la fecha de adquisición. Los cambios posteriores al valor razonable de la contraprestación contingente considerada como un activo o pasivo se reconocerán conforme a la NIC 39, ya sea como ganancia o pérdida o como una variación del otro resultado integral. Si la contraprestación contingente se clasifica como patrimonio, no se volverá a medir. Toda cancelación posterior será contabilizada en el patrimonio. En aquellos casos donde la contraprestación contingente no esté comprendida en el alcance de la NIC 39, esta se medirá de conformidad con las NIIF correspondientes.

La plusvalía se mide inicialmente al costo, como el exceso de la suma de la contraprestación transferida y el importe reconocido por la participación no controladora sobre los activos

fair value and the amount of any non-controlling interest in the acquiree. For each business combination, Molinos Group elects whether it measures the non-controlling interest in the acquiree either at fair value or at the proportionate share of the acquiree's identifiable net assets. Acquisition expenses incurred are charged to the statement of profit or loss for the year under “Other operating expenses.”

When Molinos Group acquires a business, it assesses the financial assets and liabilities assumed for appropriate classification and designation in accordance with the contractual terms, economic circumstances and pertinent conditions as at the acquisition date. This includes the separation of embedded derivatives in host contracts by the acquiree.

If the business combination is achieved in stages, the acquisition date fair value of the acquirer's previously held equity interest in the acquiree is remeasured to fair value at the acquisition date through profit or loss.

Any contingent consideration to be transferred by the acquirer will be recognized at fair value at the acquisition date. Subsequent changes to the fair value of the contingent consideration that is deemed to be an asset or liability will be recognized in accordance with IAS 39 either in income or loss or as a change to other comprehensive income. If the contingent consideration is classified as equity, it will not be remeasured. Subsequent settlement is accounted for within equity. In instances where the contingent consideration does not fall within the scope of IAS 39, it is measured in accordance with the appropriate IFRS.

Goodwill is initially measured at cost, being the excess of the aggregate of the consideration transferred and the amount recognized for non-controlling interest over the net identifiable assets acquired and liabilities assumed. If this consideration is lower than the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, the difference is recognized through profit or loss.

After initial recognition, goodwill is measured at cost less any accumulated impairment losses. For the purpose of impairment



identificables adquiridos y los pasivos asumidos netos. Si esta contraprestación resultare menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

Después del reconocimiento inicial, la plusvalía se mide al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. A los fines de las pruebas de deterioro del valor, la plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo del Grupo Molinos, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el importe en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición o enajenación de la operación. La plusvalía que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

/ 2.3.4 Inversiones en subsidiarias, asociadas y participación en negocios conjuntos

Las subsidiarias y asociadas son aquellas entidades en las que el Grupo Molinos ejerce control e influencia significativa, respectivamente. Adicionalmente, el Grupo Molinos cuenta con participaciones en negocios conjuntos, que son entidades controladas en forma conjunta, donde los participantes mantienen un acuerdo contractual que establece el control conjunto sobre las actividades económicas de la entidad. El contrato exige que haya unanimidad para la toma de decisiones financieras y operativas por parte de los miembros del negocio conjunto. El Grupo contabiliza su participación en las subsidiarias, las asociadas y su participación en los negocios de control conjunto a través del método de la participación.

En virtud del método de la participación, la inversión efectuada en la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto se registra inicialmente en el estado de situación financiera al costo, más (menos) los cambios en la participación del Grupo Molinos sobre los activos netos de la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto después de la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con la subsidiaria, la asociada o participación en un negocio conjunto se incluye en el importe en libros de la inversión y este valor llave de negocio no se amortiza ni se somete individualmente a pruebas del deterioro de su valor.

El estado del resultado consolidado integral refleja la participación en los resultados de las operaciones de la subsidiaria, las asociadas o entidades bajo control conjunto. Si hubiera cambios reconocidos directamente en el patrimonio de la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto, el Grupo Molinos reconoce su participación sobre cualquiera de estos cambios y la revela, según corresponda, en el estado de cambios en el patrimonio. Las ganancias y pérdidas no trascendidas a terceros procedentes de las transacciones entre el Grupo y la asociada o entidad bajo control en forma conjunta se eliminan en la medida de la participación del Grupo Molinos, mientras que las transacciones entre la Sociedad y su subsidiaria se eliminan totalmente.

La información financiera de la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto se preparan para el mismo periodo de información que el Grupo Molinos. De ser necesario, se realizan los ajustes a los fines de alinear las políticas contables de la subsidiaria, la asociada o entidad bajo control conjunto con las del Grupo Molinos.

Una vez aplicado el método de la participación, el Grupo Molinos determina si es necesario reconocer pérdidas por deterioro adicionales respecto de la inversión que tenga en su subsidiaria, asociada o entidad controlada en forma conjunta. A cada fecha de información, el Grupo Molinos determina si existe evidencia objetiva alguna de que la inversión en la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto se hubiera deteriorado. Si este fuera el caso, el Grupo Molinos calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el monto recuperable de la subsidia-

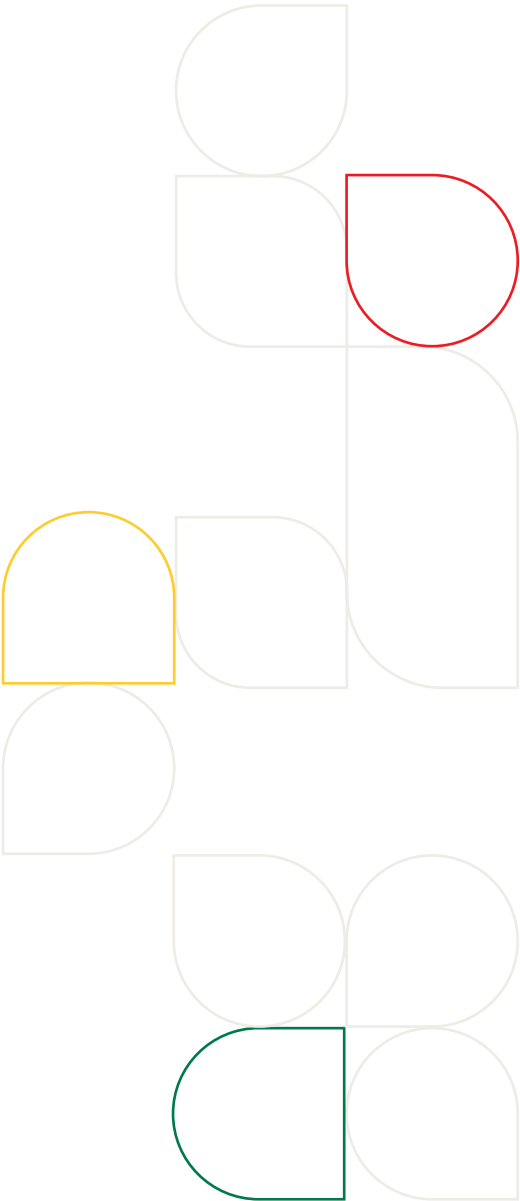
testing, goodwill acquired in a business combination is, from the acquisition date, allocated to each of Molinos Group's cash-generating units that are expected to benefit from the combination, irrespective of whether other assets or liabilities of the acquiree are assigned to those units.

Where goodwill forms part of a cash-generating unit and part of the operation within that unit is disposed of, the goodwill associated with the operation disposed of is included in the carrying amount of the operation when determining the gain or loss on disposal of the operation. Goodwill disposed of in this circumstance is measured based on the relative values of the operation disposed of and the portion of the cash-generating unit retained.

/ 2.3.4 Investments in subsidiaries, associates and joint ventures

Subsidiaries and associates are those entities over which Molinos Group exerts control and significant influence, respectively. Additionally, Molinos Group has interests in joint ventures, which are jointly controlled entities, whereby the venturers have a contractual arrangement that establishes joint control over the economic activities of the entity. The agreement requires unanimous agreement for financial and operating decisions among the venturers. The Group accounts for its interests in subsidiaries, associates and joint ventures using the equity method.

Under the equity method, the investment in the subsidiary, associate or joint venture is booked initially on the statement of financial position at cost plus (less) changes in the Group's share of net assets of the subsidiary, associate or joint venture after the date of acquisition. Goodwill relating to the subsidiary, associate or joint venture is included in the carrying amount of the investment and is neither amortized nor individually tested for impairment. The statement of comprehensive income reflects the share of the results of operations of the subsidiary, associate or jointly-controlled entities. When there has been a change recognized directly in the equity of the subsidiary, associate or joint venture, Molinos Group recognizes its share of any changes and discloses this, when



ria, la asociada o negocio conjunto y su importe en libros y reconoce dicho importe en el rubro “Resultado participación en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos” en el estado del resultado integral.

Ante la pérdida de control, influencia significativa o control conjunto sobre la subsidiaria, asociada o negocio conjunto, respectivamente, el Grupo Molinos mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve a su valor razonable. Cualquier diferencia entre el importe en libros de la subsidiaria, asociada o entidad anteriormente controlada en forma conjunta, ante la pérdida de control, influencia significativa o control conjunto, respectivamente, y el valor razonable de la inversión residual retenida y los importes procedentes de su venta, se reconoce en resultados.

/ 2.3.5 Conversión de estados financieros

a) Moneda funcional y de presentación

Los estados financieros del Grupo Molinos se presentan en miles de pesos argentinos, que a la vez es la moneda funcional que Molinos Río de la Plata S.A. (entidad controladora) ha designado a la fecha de transición a las NIIF. Cada entidad del Grupo Molinos determina su propia moneda funcional, que es la moneda del entorno económico principal en el que opera. Las partidas incluidas en los estados financieros de cada entidad se miden utilizando esa moneda funcional. El Grupo utiliza el método directo de consolidación y ha optado por registrar la ganancia o pérdida que surge de utilizar ese método.

b) Transacciones y saldos en monedas distintas de la moneda funcional

Las transacciones en moneda distinta de la moneda funcional son inicialmente registradas por las entidades del Grupo Molinos a los tipos de cambio vigentes de sus monedas funcionales a la fecha de la transacción.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda distinta de la moneda funcional se reconvierten al tipo de cambio de cierre de la moneda funcional vigente a la fecha cierre de ejercicio. Todas las diferencias son reconocidas como ganancias y pérdidas por diferencias de cambio e incluidas en “Ingresos financieros” o “Costos financieros” en el estado consolidado del resultado integral.

Las partidas no monetarias que se miden en términos de su costo histórico en moneda distinta de la moneda funcional se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales. Las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable en moneda extranjera se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha en la que se determine ese valor razonable. Las ganancias o pérdidas que surjan de la conversión de partidas no monetarias se reconocen en función de la ganancia o pérdida de la partida que dio origen a la diferencia de conversión (las diferencias de conversión en partidas cuya ganancia o pérdida son reconocidas en otro resultado integral o en resultados se reconocen también en otro resultado integral o en resultados, respectivamente).

c) Conversión de información financiera en monedas distintas de la moneda funcional

Los activos y pasivos de las subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos cuya moneda funcional sea distinta al peso argentino, se convierten a pesos al tipo de cambio vigente a la fecha de cierre de cada ejercicio y sus estados de resultados se convierten a los tipos de cambio promedio de cada mes aplicando como política contable la de llevar adelante la re-expresión de los importes en pesos argentinos que resultaron del proceso de conversión a moneda de presentación a moneda de la fecha de cierre del período por el que se informa. Las diferencias de cambio que surgen de la conversión se reconocen en el otro resultado integral. Ante la disposición de las subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, el componente del otro resultado integral que se relacione con tales subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos en particular se reconocerá en el estado del resultado integral.

applicable, in the statement of changes in equity. Unrealized gains and losses resulting from transactions between the Group and the associate or jointly-controlled entity are eliminated to the extent of Molinos Group's interest, while transactions between the Company and its subsidiary are eliminated completely.

The financial statements of the subsidiary, associate or joint venture are prepared for the same reporting period as Molinos Group. When necessary, adjustments are made to bring the accounting policies of the subsidiary, the associate or the jointly-controlled entity in line with those of Molinos Group.

After application of the equity method, Molinos Group determines whether it is necessary to recognize an additional impairment loss on its investment in its subsidiary, associate or jointly-controlled entity. As of each reporting date, Molinos Group determines whether there is objective evidence that the investment in the subsidiary, the associate or the joint venture is impaired. If this is the case, Molinos Group calculates the amount of impairment as the difference between the recoverable amount of the subsidiary, the associate or the joint venture and its carrying value and recognizes the amount in the “Profit (loss) from equity interests in subsidiaries, associates and joint ventures” account in the statement of profit and loss.

Upon loss of control, significant influence or joint control over the subsidiary, associate or joint venture, respectively, Molinos Group measures and recognizes any retained investment at its fair value. Any difference between the carrying amount of the subsidiary, associate or entity previously under joint control upon loss of control, significant influence or joint control, respectively, and the fair value of the retained investment and proceeds from disposal is recognized in income or loss.

/ 2.3.5 Translation of financial statements

a) Functional currency and presentation currency

Molinos Group's financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, which is the functional currency defined by

Molinos Río de la Plata S.A. (parent company) as of the transition date to IFRS. Each Molinos Group entity defines its own functional currency, which is that of the main economic environment where it operates. The items included in each entity's financial statements are measured using such functional currency. The Group uses the direct method of consolidation and has elected to book the gain or loss that arises from using this method.

b) Transactions and amounts in currencies other than the functional currency

Transactions in currencies other than the functional currency are initially recorded by Molinos Group entities at the functional currency rates prevailing as of the date of the transaction. Monetary assets and liabilities denominated in currencies other than the functional currency are retranslated at the functional currency spot rate of exchange ruling as of each year-end date. All differences are recognized as foreign exchange gains and losses and included under “Finance income” or “Finance costs” in the consolidated statement of comprehensive income.

Nonmonetary items that are measured in terms of historical cost in currencies other than the functional currency are translated using the exchange rates effective as of the dates of the initial transactions. Nonmonetary items measured at fair value in a foreign currency are translated using the exchange rates as of the date when the fair value is determined. The gain or loss arising on translation of non-monetary items is recognized in line with the gain or loss of the item that gave rise to the translation difference (translation differences on items whose gain or loss is recognized in other comprehensive income or profit (loss) is also recognized in other comprehensive income or profit (loss) respectively).

c) Translation of financial information into currencies other than the functional currency

The assets and liabilities of subsidiaries, associates and joint ventures with a functional currency other than the Argentine peso are translated into Argentine pesos at the exchange rate prevailing as of each year-end, and the statements of income are



Cualquier plusvalía que haya surgido de la adquisición de una subsidiaria, asociada o negocio conjunto con moneda funcional distinta al peso argentino posterior al 1 de enero de 2011 y cualquier ajuste al valor razonable practicado al importe en libros de los activos y pasivos surgidos de una adquisición son tratados como activos y pasivos de la operación expresados en la moneda funcional de la misma y, por lo tanto, convertidos al tipo de cambio de cierre de cada ejercicio.

/ 2.3.6 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos se reconocen en la medida que sea probable que los beneficios económicos ingresen al Grupo Molinos y que los ingresos se puedan medir en forma confiable, independiente de la fecha de pago. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, por la venta de bienes o servicios en el curso ordinario de las actividades del Grupo Molinos. Las ventas son expuestas segregando los componentes financieros implícitos y netas de devoluciones y bonificaciones.

En las ventas en las que el Grupo Molinos actúa como agente intermediario, no se registran la totalidad de los ingresos y gastos asociados a la transacción, sino que únicamente se registra como ingreso el margen de intermediación recibido o pendiente de recibir.

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos y las ventajas significativas derivadas de la propiedad se hayan transferido al comprador, por lo general, al momento de la entrega de los bienes. Los ingresos asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de cierre de cada ejercicio, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los ingresos por intereses se contabilizan sobre la base de rendimientos efectivos.

translated at the average foreign exchange rate for each month, using the accounting policy of restating in Argentine pesos the amounts arising from the conversion from presentation currency to the currency as of the end of the reporting period. The exchange differences arising on the translation are recognized in other comprehensive income. On disposal of subsidiaries, associates and joint ventures, the component of other comprehensive income relating to that such subsidiaries, associates and joint ventures is recognized in the statement of comprehensive income.

Any goodwill arising on the acquisition of a subsidiary, associate or joint venture with a functional currency other than the Argentine peso subsequent to January 1, 2011, and any fair value adjustments to the carrying amounts of assets and liabilities arising on the acquisition are treated as assets and liabilities of the transaction stated in the functional currency thereof and, therefore, translated at the closing rate for each year.

/ 2.3.6 Revenue recognition

Revenue is recognized to the extent that it is probable that the economic benefits will flow to Molinos Group and the revenue can be reliably measured, regardless of when the payment is being made. Revenue is measured at the fair value of the consideration received or receivable for the sale of goods or services during the normal turn of Molinos Group's business. Sales are disclosed segregating the imputed financial components, net of returns and rebates. In the sales in which Molinos Group acts as intermediary, revenues and expenses associated to the transaction are not recorded in full; only the intermediation margin received or receivable is recorded as revenue.

Revenue from the sale of goods is recognized when the significant risks and rewards of ownership of the goods have passed to the buyer, usually on delivery of the goods. Revenue associated to the provision of services is recognized considering the degree of realization of the service provision as of each year-end, provided that the profit (loss) from the transaction can be reliably estimated. Interest income is accounted for on the basis of actual returns.

/ 2.3.7 Impuestos

Impuesto a las ganancias

Los activos y pasivos por el impuesto a las ganancias del ejercicio se miden a los importes que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. Las tasas y la normativa fiscales utilizadas para computar dichos montos son aquellas que estén aprobadas o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse a la fecha de cierre de cada ejercicio en los países en los que las sociedades integrantes del Grupo Molinos operan y generan utilidades fiscales. La tasa vigente para la Sociedad y sus subsidiarias en la República Argentina hasta el período fiscal 2017 fue del 35%. Mediante la sanción de la ley de reforma tributaria N° 27.430 (B.O 29/12/17) se modificó dicha tasa para las sociedades de capital, resultando en 30% para los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1 de enero de 2018 y hasta el 31 de diciembre de 2019. Sin embargo, mediante la reforma de la Ley N° 27.541 (B.O. 23/12/19) se suspendieron los cambios previstos en las tasas de impuesto y se resolvió mantener las tasas originales del 30% y 7%, hasta los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1/1/2021 inclusive.

Posteriormente, la Ley 27.630 (B.O. 16/06/21) estableció para los ejercicios o años iniciados a partir del 01/01/2021 alícuotas escalonadas para las sociedades, sobre la base de la ganancia neta acumulada, las cuales se ajustarán a partir del 01/01/2022 considerando la variación anual del Índice de Precio al Consumidor (IPC).

Las alícuotas aplicables para el período fiscal 2023 son:

- Hasta \$ 14.301.209: 25%;
- Más de \$ 14.301.209,21 y hasta \$ 143.012.092: \$ 3.575.302 + 30% sobre el excedente de \$ 14.301.209; y
- Más de \$ 143.012.092: \$ 42.188.567 + 35% sobre el excedente de \$ 143.012.092

Adicionalmente, se dispuso la gravabilidad de los dividendos y utilidades que se distribuyan, fijándose una alícuota del 7% para

los ejercicios o años fiscales iniciados a partir del 01/01/2021, inclusive.

El impuesto a las ganancias que se relacione con partidas que se reconocen directamente en el patrimonio se reconoce en el patrimonio y no en el estado del resultado integral.

De conformidad con la Resolución General (AFIP) N° 3363/12 (publicada en el Boletín Oficial el 12 de septiembre de 2012), modificada por la Resolución General (AFIP) 4483/19, la Sociedad deberá presentar al organismo fiscal, además de los estados financieros separados preparados de acuerdo con las NIIF, un estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2023 y un estado de resultados individual por el ejercicio finalizado en esa fecha, preparados de acuerdo con las Normas Contables Profesionales Argentinas (NCPA) vigentes para los sujetos no alcanzados por la RT N°26, sin considerar los efectos del ajuste por inflación, junto con un informe profesional que detalle las diferencias de medición y presentación surgidas de la aplicación de las NIIF respecto de las NCPA.

Impuesto a las ganancias diferido

El Grupo Molinos determina el cargo contable por impuesto a las ganancias aplicando el método del impuesto a las ganancias diferido, el cual consiste en el reconocimiento (como activo o pasivo) del efecto impositivo de las diferencias temporarias entre la valuación contable y la impositiva de los activos y pasivos, y su posterior imputación a los resultados de los periodos en los cuales se produce la reversión de las mismas.

Los pasivos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo:

Cuando el pasivo por impuesto a las ganancias diferido surja del reconocimiento inicial de una plusvalía o de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ganancia ni la pérdida impositiva;

/ 2.3.7 Taxes

Income tax

Income tax assets and liabilities for the year are measured at the amount expected to be recovered from or paid to the taxation authorities. The tax rates and tax laws used to compute the amounts are those that are enacted or substantively enacted, at each fiscal year-end in the countries where Molinos Group operates and generates taxable income. The effective tax rate for the Company and its subsidiaries in Argentina stands until tax period 2017 stood at 35%. Tax Reform Law No. 27,430 (published in the Official Bulletin on December 29, 2017), decreased such tax rate for stock corporations to 30% for fiscal years beginning January 1, 2018, through December 31, 2019. However, the amendment introduced to Law No. 27,541 (Official Bulletin dated December 23, 2019), suspended the changes in the tax rates and it was decided that the 30% and 7% rates would be maintained until fiscal years beginning as from January 1, 2021.

Then, Law No. 27,630 (published in the Official Bulletin on June 16, 21) established for the years beginning January 1, 2021, gradual rates for companies based on accumulated net profit, which will be adjusted annually as from January 1, 2022, considering the annual changes in the consumer price index.

The tax rates applicable for the 2023 tax period are as follows:

- Up to ARS 14,301,209: 25%;
- Between ARS 14,301,209.21 and ARS 143,012,092: ARS 3,575,302 + 30% on the surplus of ARS 14,301,209, and
- Over ARS 143,012,092: ARS 42,188,567 + 35% on the surplus of ARS 143,012,092

Moreover, it established the taxability of dividends and earnings to be distributed at 7% for years beginning as from January 1, 2021.

Income tax relating to items recognized directly in equity is recognized in equity and not in the statement of comprehensive income.

Under AFIP General Resolution No. 3363/12 (published in the Official Bulletin on September 12, 2012), amended by AFIP General Resolution No. 4483/19, the Company should file with tax authorities, in addition to these separate financial statements prepared in accordance with IFRS, a statement of financial position as of December 31, 2023, and a separate statement of profit and loss for the year then ended, prepared under Argentine professional accounting standards for parties not bound by Technical Resolution No. 26, without considering the effects of the adjustment for inflation, together with a professional report listing the measurement and presentation differences arising from the application of IFRS as compared to professional accounting standards.

Deferred income tax

Molinos Group assesses the income tax book charge by the deferred income tax method, which consists in recognizing (as asset or liability) the tax effect of the temporary differences between the book and tax valuation of assets and liabilities, and the subsequent charge to income for the periods in which such differences are reversed.

Deferred income tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences, except:



1. Argentine government daily publishing enacted acts, decrees, administrative orders, as well as resolutions of federal government and municipal agencies, and judicial documents requiring publication, etc. Under Argentine law, legal provisions become effective and binding once they have been published in this Bulletin for some specified time as provided by the related statute.

Con respecto a las diferencias temporarias imponibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias temporarias no se rever- sen en el futuro cercano.

Los activos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la com- pensación futura de créditos fiscales y pérdidas impositivas no utilizadas, en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales imputar esas pérdidas o créditos fiscales no utilizados, salvo:

(i) Cuando el activo por impuesto a las ganancias diferido re- lacionado a la diferencia temporaria surja del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no cons- tituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal.

(ii) Con respecto a las diferencias temporarias deducibles re- lacionadas con las inversiones en subsidiarias, asociadas y par- ticipaciones en negocios conjuntos, los activos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen solamente en la medida que sea probable que las diferencias temporarias sean reverti- das en un futuro cercano y que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales compensar di- chas diferencias.

El importe en libros de los activos por impuesto a las ganancias diferido se revisa en cada fecha de cierre de ejercicio y se redu- ce en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia fiscal para permitir que se utilice todo o una parte del activo por impuesto a las ganancias diferido. Los activos por im- puesto a las ganancias diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de cierre de ejercicio y se reconocen en la medida en que se torne probable que las ganancias fiscales futuras per- mitan recuperar el activo por impuesto a las ganancias diferido.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el ejercicio en el que el activo se realice o el pasivo se cance- le, en base a las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de cierre del ejercicio o que cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto a las ganancias diferido relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado se reconoce fuera de este. Las partidas de impuesto a las ganancias diferido se reconocen en correlación con la transacción subyacente ya sea en el otro re- sultado integral o directamente en el patrimonio, excepto que se encuentren asociadas a las excepciones mencionadas en los párrafos anteriores.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de com- pensar los activos impositivos corrientes contra los pasivos corrientes por el impuesto a las ganancias y si los impuestos a las ganancias diferidos se relacionan con la misma entidad im- ponible y la misma autoridad fiscal.

Los beneficios fiscales adquiridos como parte de una combi- nación de negocios, pero que no reúnen los criterios para el reconocimiento por separado a esa fecha, se reconocerán pos- teriormente si la información nueva sobre los hechos y circuns- tancias se modifica.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el saldo neto resultante del impuesto a las ganancias diferido asciende a un pasivo de 26.882.704 y 32.022.767.

Impuestos relacionados con las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos incurridos y los activos adquiridos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto relacionado con las ventas (ej. impuesto al valor agregado), salvo:

(i) Cuando el impuesto relacionado con las ventas incurrido

When the deferred income tax liability arises from the initial recognition of goodwill or an asset or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting income nor taxable income (loss);

In respect of taxable temporary differences associated with investments in subsidiaries, associates and interests in joint ventures, when the timing of the reversal of the temporary differences can be controlled and it is probable that the temporary differences will not reverse in the foreseeable future.

Deferred income tax assets are recognized for all deductible temporary differences, carry forward of unused tax credits and unused tax losses, to the extent that it is probable that taxable income will be available against which the deductible temporary differences, and the carry forward of unused tax credits and unused tax losses can be utilized, except:

(i) *Where the deferred income tax asset relating to the deductible temporary difference arises from the initial recognition of an asset or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting income nor taxable profit or loss;*

(ii) *In respect of deductible temporary differences associated with investments in subsidiaries, associates and interests in joint ventures, deferred tax assets are recognized only to the extent that it is probable that the temporary differences will reverse in the foreseeable future and taxable income will be available against which the temporary differences can be utilized.*

The carrying amount of deferred income tax assets is reviewed at each year-end and reduced to the extent that it is no longer probable that sufficient taxable income will be available to allow all or part of the deferred tax asset to be utilized. Unrecognized deferred income tax assets are reassessed at fiscal year-end and are recognized to the extent that it has become probable that future taxable income will allow the deferred income tax asset to be recovered.

Deferred income tax assets and liabilities are measured at the

tax rates that are expected to apply in the year when the asset is realized or the liability is settled, based on tax rates and tax laws that have been enacted or substantively enacted at fiscal year-end. Deferred income tax relating to items recognized outside profit or loss is recognized outside profit or loss. Deferred income tax items are recognized in correlation to the underlying transaction either in OCI or directly in equity, except when associated to exceptions mentioned in the preceding paragraphs.

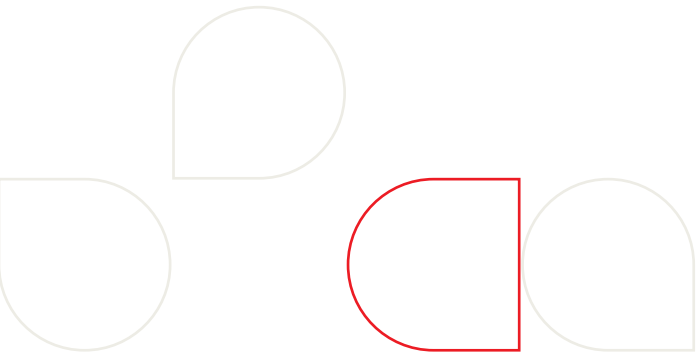
Deferred income tax assets and deferred income tax liabilities are offset, if a legally enforceable right exists to set off current income tax assets against current income tax liabilities and the deferred income taxes relate to the same taxable entity and the same taxation authority.

Tax benefits acquired as part of a business combination, but not satisfying the criteria for separate recognition at that date, are recognized subsequently if new information about facts and circumstances change.

As of December 31, 2023, and 2022, the net deferred income tax liability amounted to 26,882,704, and 32,022,767, respectively.

Sales tax

Revenues from ordinary activities, expenses incurred and assets acquired are recognized net of the amount of sales tax (e.g. value-added tax), except:



en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;

(ii) Las cuentas por cobrar y por pagar, que ya están expresadas incluyendo el importe del impuesto relacionado con las ventas.

El importe neto del impuesto relacionado con las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como créditos impositivos y aduaneros no financieros o deudas fiscales en el estado de situación financiera, según corresponda.

/ 2.3.8 Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo existentes al 1° de enero de 2011 (fecha de la transición a las NIIF) se midieron por su costo atribuido a esa fecha reexpresado en moneda de cierre del ejercicio, neto de la depreciación acumulada y de las pérdidas acumuladas por deterioro de valor, si las hubiera. El costo atribuido se determinó aplicando la exención prevista en la NIIF 1, las partidas de propiedades, planta y equipo se midieron sobre la base de revaluaciones contables realizadas al 28 de febrero de 2003 según las normas contables profesionales anteriores.



(i) Where the sales tax incurred on a purchase of assets or services is not recoverable from the taxation authority, in which case the sales tax is recognized as part of the cost of acquisition of the asset or as part of the expense item as applicable;

(ii) Receivables and payables are stated with the amount of sales tax included.

The net amount of sales tax and expected to be recovered from or payable to tax authorities is included as nonfinancial customs and tax credits or taxes payable in the statement of financial position, as the case may be.

/ 2.3.8 Property, plant and equipment

Property, plant and equipment as of January 1, 2011 (transition date to IFRS) is stated at deemed cost as of that date and restated in year-end currency, net of accumulated depreciation and/or accumulated impairment losses, if any. Deemed cost was assessed applying the exemption provided under IFRS 1, and property, plant and equipment items were measured based on accounting revaluations calculated as of February 28, 2003, according to prior professional accounting standards.

Las altas de propiedades, planta y equipo, posteriores a la fecha antes indicada se miden por su costo de adquisición reexpresado en moneda de cierre del ejercicio, neto de la depreciación acumulada y de las pérdidas acumuladas por deterioro del valor, si las hubiera.

El costo de un elemento de propiedad, planta y equipo incluye su precio de adquisición, cualquier costo directamente relacionado con la ubicación y puesta en condiciones de funcionamiento del activo y la estimación inicial de los costos de desmantelamiento o retiro del mismo.

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente lleve un periodo de tiempo sustancial para prepararlos para su uso destinado o su venta se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos.

Las partidas de propiedad, planta y equipo adquiridos mediante combinaciones de negocios han sido valuadas inicialmente al valor de mercado de los activos adquiridos.

Las reparaciones mayores y mejoras son activadas como propiedad, planta y equipo únicamente cuando las inversiones mejoran las condiciones del activo más allá de las originalmente establecidas. El valor residual de la parte reemplazada es dado de baja. Cuando los componentes significativos de propiedad, planta y equipo se deben reemplazar en determinados intervalos, el Grupo Molinos da de baja la pieza reemplazada y reconoce la pieza nueva con su vida útil y depreciación correspondientes. Todos los demás costos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen en el estado del resultado integral a medida que se incurren.

La depreciación se calcula en forma lineal, aplicando tasas anuales a lo largo de las vidas útiles estimadas de los activos, de acuerdo con lo siguiente:

Property, plant and equipment after the abovementioned date is stated at acquisition cost, restated in the currency as of year-end, net of accumulated depreciation and/or accumulated impairment losses, if any.

The cost of an item of property, plant and equipment includes its acquisition price, any cost directly related to the location of the asset and the works to bring it into operating condition, and the initial estimate of the costs for dismantling or retiring the asset.

Borrowing costs directly attributable to the acquisition, construction or production of an asset that necessarily takes a substantial period of time to get ready for its intended use or sale are capitalized as part of the cost of the respective assets.

Property, plant and equipment items acquired through business combinations have been measured initially at the market value of the acquired assets.

Major repairs and improvements are capitalized as property, plant and equipment only when the investments improve the conditions of the asset beyond the originally established conditions. The residual value of the replaced part is derecognized. When significant parts of property, plant and equipment are required to be replaced at intervals, Molinos Group derecognizes the replaced part, and recognizes the new part with its own associated useful life and depreciation. All other routine repair and maintenance costs are recognized in the statement of comprehensive income as incurred.

Depreciation is calculated on a straight-line basis applying annual rates over the estimated useful lives of the assets as follows:



Rubro / Item	Alícuota % / Rate %
Terrenos / Plots of land	-
Edificios / Building	2 / 2,5
Maquinaria e instalaciones / Machinery and facilities	6,66
Silos / Silos	3 / 6,66
Plantaciones y Perforaciones / Plantations and perforations	3
Útiles industriales / Industrial equipment	3,3 / 10
Muebles y útiles / Furniture and office supplies	20 / 33,3
Rodados / Vehicles	20
Vasijas vinarias / Wine tank	20
Construcciones / Constructions	2 / 2,5
Trabajos en curso / Works in progress	-

Un elemento de propiedades, planta y equipo y cualquier parte significativa reconocida inicialmente se da de baja ante su disposición o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. Cualquier ganancia o pérdida en el momento de dar de baja el activo (calculado como la diferencia entre el producido neto de la disposición y el importe en libros del activo) se incluye en el estado del resultado integral cuando se da de baja el activo.

Los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de depreciación de los activos se revisan y ajustan prospectivamente al cierre de cada ejercicio, de corresponder.

/ 2.3.9 Arrendamientos

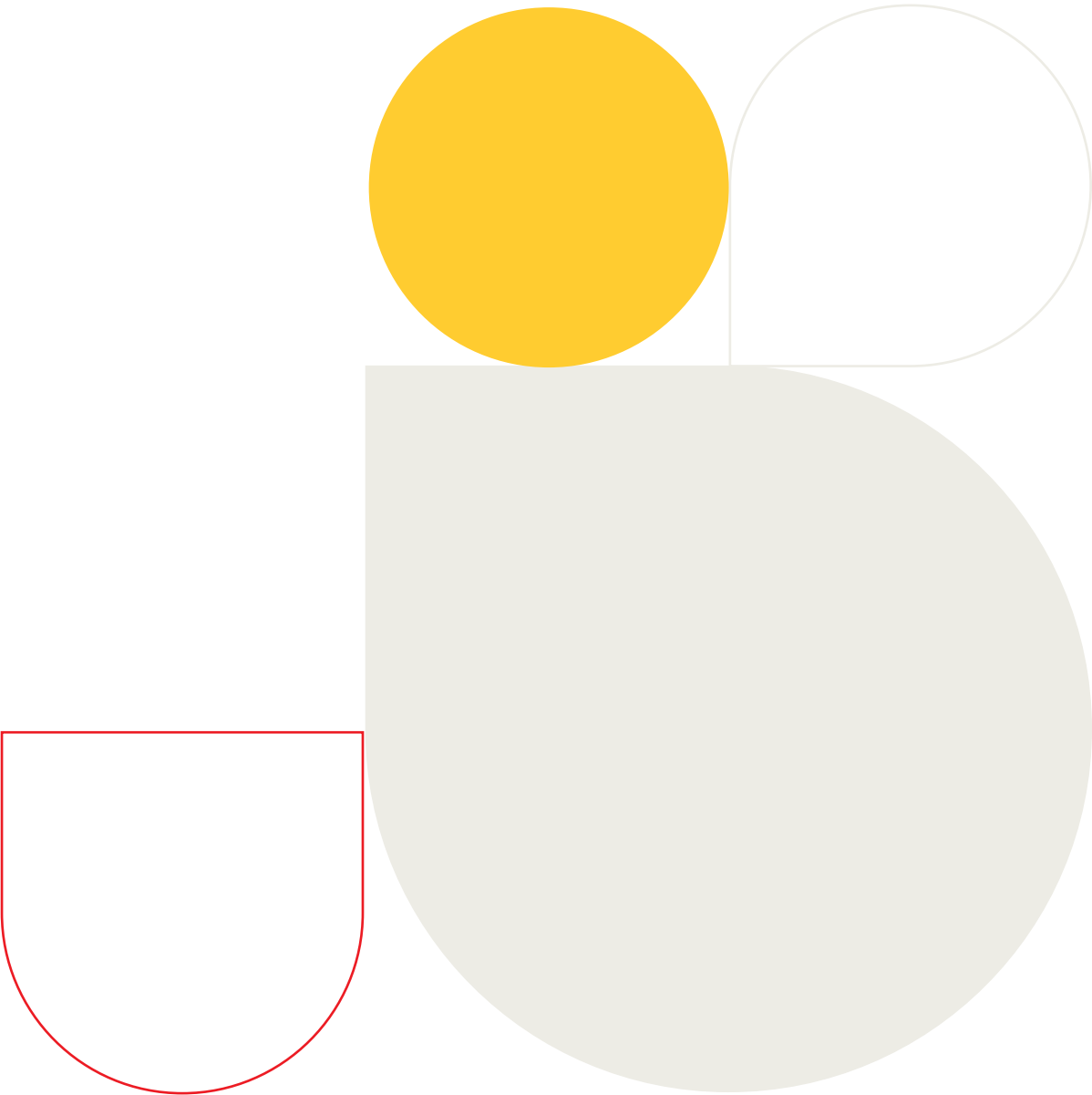
La determinación de si un acuerdo constituye o incluye un arrendamiento se basa en la sustancia económica del contrato a la fecha de inicio, si el cumplimiento del acuerdo depende del uso de uno o más activos específicos o si el acuerdo transfiere el derecho de uso del activo, incluso si tal derecho no se encuentra especificado de manera explícita en el acuerdo.

An item of property, plant and equipment and any significant part initially recognized is derecognized upon disposal or when no future economic benefits are expected from its use or disposal. Gains or losses arising from de-recognition of an asset (calculated as the difference between the net disposal proceeds and the carrying amount of the asset) and are included in the statement of comprehensive income when the asset is derecognized.

The assets' residual values, useful lives and methods of depreciation are reviewed at each fiscal year-end and adjusted prospectively, if appropriate.

/ 2.3.9 Leases

The determination of whether an arrangement is, or contains, a lease is based on the substance of the arrangement at the inception date, whether fulfilment of the arrangement is dependent on the use of a specific asset or assets or the arrangement conveys a right to use the asset, even if that right is not explicitly specified in an arrangement.





Arrendamientos operativos

Los pagos por arrendamientos operativos se reconocen como gastos operativos en el estado del resultado integral en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

A partir de la aplicación de la NIIF 16, la Sociedad ha adoptado un modelo de contabilización para el reconocimiento y medición de todos los arrendamientos.

Para arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos financieros, la Sociedad no ha modificado los importes reconocidos a la fecha de aplicación inicial.

Para arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos, la Sociedad ha reconocido activos por derecho de uso y deudas por arrendamientos, excepto para aquellos contratos con una duración menor a los doce meses (arrendamientos a corto plazo) y para los que el activo subyacente sea de bajo valor. Los activos y pasivos que surgen se miden inicialmente sobre una base de valor presente. Los activos por derecho de uso han sido reconocidos por un importe igual a los pasivos por arrendamientos. Los pasivos por arrendamientos han sido medidos al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado, utilizando la tasa incremental por préstamos de la Sociedad (el arrendatario) a la fecha de aplicación inicial.

/ 2.3.10 Costos por préstamos

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente lleve un periodo de tiempo sustancial para prepararlos para su uso destinado o su venta se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos. Todos los demás costos por préstamos se contabilizan como gastos en el ejercicio en que se incurren. Los costos por préstamos consisten en intereses y otros costos en los que incurre una entidad en relación con el préstamo de fondos.

Operating leases

Operating lease payments are recognized as an operating expense in the statement of comprehensive income on a straight-line basis over the lease term.

As from the application of IFRS 16, the Company adopted an accounting model for recognizing and measuring all leases.

In the case of leases previously classified as finance leases, the Company did not amend the changes recognized as of the date of initial application.

In the case of leases previously classified as operating leases, the Company recognized right-of-use assets and lease payables, except for agreements for a term extension under twelve months (short-term leases) and those involving a low-cost underlying asset. The assets and liabilities are initially measured at present value. Rights-of-use assets have been recognized in an amount equal to liabilities from leases. Liabilities from leases have been valued at the present value of the outstanding lease payments using the Company's incremental loan rate (the lessee) as of the date of initial application.

/ 2.3.10 Borrowing costs

Borrowing costs directly attributable to the acquisition, construction or production of an asset that necessarily takes a substantial period of time to get ready for its intended use or sale are capitalized as part of the cost of the respective assets. All other borrowing costs are expensed in the fiscal year in which they occur. Borrowing costs consist of interest and other costs that an entity incurs in connection with the borrowing of funds.

/ 2.3.11 Activos intangibles

Los activos intangibles incluyen marcas, patentes, licencias y derechos.

Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo reexpresado en moneda de cierre del ejercicio menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro del valor, en caso de existir.

Los activos intangibles generados internamente no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado del resultado integral en el ejercicio en el que se incurre en el desembolso.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de sus vidas útiles económicas y se evalúan para determinar si tuvieran algún deterioro del valor siempre que haya un indicio de que el activo intangible pudiera haber sufrido un deterioro. El periodo de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Los cambios en la vida útil esperada o el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros en el activo se contabilizan al cambiar el periodo o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto de amortización en activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado del resultado integral en la categoría de gastos que resulte coherente con la función de los activos intangibles.

Las ganancias o pérdidas que surjan de dar de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el producido neto de la disposición y el importe en libros del activo, y se reconoce en el estado del resultado integral cuando se da de baja el activo.

El Grupo Molinos no posee activos intangibles designados como de vida útil indefinida.

/ 2.3.11 Intangible assets

Intangible assets include trademarks, patents, licenses and rights.

Intangible assets acquired separately are measured on initial recognition at cost. The cost of intangible assets acquired in a business combination is their fair value at the date of acquisition. Following initial recognition, intangible assets are carried at cost, restated in the currency as of year-end, less accumulated amortization and accumulated impairment losses, if any.

Internally generated intangible assets are not capitalized and expenditure is reflected in the statement of comprehensive income in the fiscal year in which the expenditure is incurred.

Intangible assets with finite lives are amortized over the useful economic life and assessed for impairment whenever there is an indication that the intangible asset may be impaired. The amortization period and the amortization method for an intangible asset with a finite useful life are reviewed at least at the end of each reporting period. Changes in the expected useful life or the expected pattern of consumption of future economic benefits embodied in the asset is accounted for by changing the amortization period or method, as appropriate, and are treated as changes in accounting estimates. The amortization expense on intangible assets with finite lives is recognized in the statement of comprehensive income as the expense category that is consistent with the function of the intangible assets.

Gains or losses arising from derecognition of an intangible asset are measured as the difference between the net disposal proceeds and the carrying amount of the asset and are recognized in the statement of comprehensive income when the asset is derecognized.

Molinos Group has no intangible assets with indefinite lives.





La amortización se calcula en forma lineal, aplicando tasas anuales a lo largo de las vidas útiles estimadas de los intangibles, de acuerdo con lo siguiente:

Amortization is calculated on a straight-line basis applying annual rates over the estimated useful lives of the intangible assets as follows:

Rubro / Item	Alícuota % / Rate %
Marcas, patentes y derechos / Trademarks, patents and rights	5 / 6,6
Conocimientos técnicos / Technical know-how	8
Licencias / Licenses	4

/ 2.3.12 Instrumentos financieros: presentación, reconocimiento y medición

/ 2.3.12 Financial instruments: presentation, recognition and measurement

/ 2.3.12.1 Activos financieros

/ 2.3.12.1 Financial assets

Reconocimiento inicial y medición posterior

Initial recognition and subsequent measurement

Los activos financieros se clasifican como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. El Grupo Molinos determina la clasificación de sus activos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Financial assets are classified as financial assets at fair value through profit or loss, loans and receivables, held-to-maturity investments, available-for-sale financial assets, or as derivatives designated as hedging instruments in an effective hedge, as appropriate. Molinos Group determines the classification of its financial assets at initial recognition.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados, los costos de operación directamente atribuibles.

All financial assets are recognized initially at fair value plus, in the case of investments not at fair value through profit or loss, directly attributable transaction costs.

Las compras o ventas de activos financieros que requieran la entrega de los activos dentro de un periodo de tiempo establecido por una norma o convención del mercado se reconocen en la fecha de la compraventa, es decir, la fecha en la que el Grupo Molinos se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros principales del Grupo Molinos incluyen

Purchases or sales of financial assets that require delivery of assets within a time frame established by regulation or convention in the marketplace (regular way trades) are recognized on the trade date, i.e., the date that Molinos Group commits to purchase or sell the asset.

Molinos Group's main financial assets include checking account balances, short-term deposits, trade and other receivables, quoted and unquoted financial instruments, and derivative financial instruments.

saldos en cuenta corriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, instrumentos financieros con y sin cotización e instrumentos financieros derivados.

a) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen a los activos mantenidos para negociar y los activos financieros designados al momento del reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren a los fines de venderlos o recomprarlos en el futuro cercano. Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados, incluidos los derivados implícitos, tomados por el Grupo Molinos que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura según lo define la NIC 39. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera al valor razonable con cambios en dicho valor razonable reconocidos en ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral.

b) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con cobros fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Surgen cuando el Grupo Molinos entrega bienes o presta servicios o financia directamente a un tercero, sin la intención de venderlos inmediatamente en un futuro próximo. Después de la medición inicial, tales activos financieros se miden posteriormente al costo amortizado mediante el uso del método de la tasa de interés efectiva, menos el deterioro del valor. Los costos de la transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición de un activo financiero serán incluidos como parte del valor del mismo en su reconocimiento inicial. El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como ingreso financiero en el estado del resultado

integral. Las pérdidas que resulten del deterioro se reconocen en el estado del resultado integral como costos financieros.

c) Inversiones mantenidas hasta el vencimiento

Los activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimientos fijos se clasifican como mantenidos hasta el vencimiento cuando el Grupo Molinos tiene la intención manifiesta y la capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Después de la medición inicial, las inversiones mantenidas hasta el vencimiento se miden al costo amortizado mediante el uso del método de la tasa de interés efectiva, menos el deterioro del valor. Los costos de la transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición de un activo financiero serán incluidos como parte del valor del mismo en su reconocimiento inicial. El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como ingreso financiero en el estado del resultado integral. Las pérdidas que resulten del deterioro se reconocen en el estado del resultado integral como costos financieros.

Baja en cuentas

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- hayan caducado los derechos a recibir flujos de efectivo del activo.
- se transfieren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o haya asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo sin una demora significativa a través de un acuerdo de transferencia, y (a) el Grupo Molinos haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, o bien (b) el Grupo Molinos no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero haya transferido el control del activo.

Cuando el Grupo Molinos haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo o haya

a) Financial assets at fair value through profit or loss

Financial assets at fair value through profit or loss include assets held for trading and financial assets designated upon initial recognition at fair value through profit or loss.

Financial assets are classified as held for trading if they are acquired for the purpose of selling or repurchasing in the near term. This category includes derivative financial instruments, including embedded derivatives, entered into by Molinos Group that are not designated as hedging instruments in hedge relationships as defined by IAS 39. Financial assets at fair value through profit and loss are carried in the statement of financial position at fair value with changes in fair value recognized in finance income or finance cost in the statement of comprehensive income.

b) Loans and accounts receivable

Loans and receivables are non-derivative financial assets with fixed or determinable collections that are not quoted in an active market. They arise when Molinos Group delivers goods or provides services or directly finances a third party, without the intention of selling them immediately in the near future. After initial measurement, the financial assets are subsequently measured at amortized cost using the EIR, less impairment. Transaction costs which are directly attributable to the acquisition of a financial assets will be included as part of its value upon initial recognition. The EIR accrual is recognized as finance income in the statement of comprehensive income. The losses arising from impairment are recognized in the statement of comprehensive income as finance costs.

c) Held-to-maturity investments

Non-derivative financial assets with fixed or determinable payments and fixed maturities are classified as held-to-maturity when Molinos Group has the positive intention and ability to hold them to maturity. After initial measurement, held to maturity investments are measured at amortized cost using the EIR, less impairment. Transaction costs which are directly attributable to the acquisition of a financial assets will be included as part of its

value upon initial recognition. The EIR accrual is recognized as finance income in the statement of comprehensive income. The losses arising from impairment are recognized in the statement of comprehensive income as finance costs.

Derecognition

A financial asset (or, where applicable, a part of a financial asset or part of a group of similar financial assets) is derecognized when:

- the rights to receive cash flows from the asset have expired.
- the Group has transferred its rights to receive cash flows from the asset or has assumed an obligation to pay the received cash flows in full without material delay to a third party under a 'pass-through' arrangement; and either (a) Molinos Group has transferred substantially all the risks and rewards of the asset, or (b) Molinos Group has neither transferred nor retained substantially all the risks and rewards of the asset, but has transferred control of the asset.

celebrado un acuerdo de transferencia y no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo ni transferido el control del activo, el activo se continúa reconociendo en la medida de su implicación continuada en el activo. En ese caso, el Grupo Molinos también reconoce un pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de una manera que refleje los derechos y obligaciones que el Grupo Molinos haya retenido.

Deterioro del valor de los activos financieros

Al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa, el Grupo Molinos evalúa si existe evidencia objetiva alguna de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se considera deteriorado en su valor solamente si existe evidencia objetiva de deterioro en su valor como consecuencia de uno o más acontecimientos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y ese evento que haya causado la pérdida tiene incidencia sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de activos financieros que se pueda estimar en forma confiable.

La evidencia de un deterioro del valor podría incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que entren en quiebra u otra forma de reorganización financiera y cuando los datos observables indican que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, como cambios adversos en el estado de los pagos en mora o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

Los cargos por deterioro del valor de los activos financieros, netos de los recuperos que correspondan, se presentan en el estado de resultados en las líneas de costos financieros u otros gastos operativos, según corresponda a la naturaleza del activo que los genera.



When Molinos Group has transferred its rights to receive cash flows from an asset or has entered into a pass-through arrangement, and has neither transferred nor retained substantially all of the risks and rewards of the asset nor transferred control of it, the asset is recognized to the extent of the Group's continuing involvement in it. In that case, Molinos Group also recognizes an associated liability. The transferred asset and the associated liability are measured on a basis that reflects the rights and obligations that Molinos Group has retained.

Impairment of financial assets

Molinos Group assesses, at each reporting date, whether there is objective evidence that a financial asset or a group of financial assets is impaired. A financial asset or a group of financial assets is deemed to be impaired if, and only if, there is objective evidence of impairment as a result of one or more events that has occurred after the initial recognition of the asset and that loss event has an impact on the estimated future cash flows of the financial asset or the group of financial assets that can be reliably estimated. Evidence of impairment may include indications that the debtors or a group of debtors is experiencing significant financial difficulty, default or delinquency in interest or principal payments, the probability that they will enter bankruptcy or other financial reorganization and where observable data indicate that there is a measurable decrease in the estimated future cash flows, such as changes in arrears or economic conditions that correlate with defaults.

Charges arising from the impairment of financial assets, net of related recoveries, are booked in the statement of profit or loss under finance costs and other operating expenses, depending on the nature of the asset from which they arise.

Financial assets carried at amortized cost

For financial assets carried at amortized cost, Molinos Group first assesses whether objective evidence of impairment exists individually for financial assets that are individually significant, or collectively for financial assets that are not individually significant. If Molinos Group determines that no objective evidence of

Activos financieros contabilizados al costo amortizado

Para los activos financieros contabilizados al costo amortizado, primero el Grupo Molinos evalúa si existe evidencia objetiva individual del deterioro del valor para los activos financieros que son individualmente significativos, o colectivamente para los activos financieros que no resulten individualmente significativos. Si el Grupo Molinos determina que no existe evidencia objetiva de deterioro del valor para un activo financiero evaluado de manera individual, independientemente de su significatividad, incluirá al activo en un grupo de activos financieros con características de riesgo crediticio similar y los evaluará en forma conjunta para determinar si existe deterioro de su valor. Los activos que se evalúan de manera individual para determinar si existe deterioro de su valor y para los cuales una pérdida por deterioro se reconoce o se sigue reconociendo, no se incluyen en una evaluación colectiva de deterioro del valor.

Si existiere evidencia objetiva de que hubo una pérdida por deterioro del valor, el importe de la pérdida se mide como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluidas las pérdidas crediticias futuras esperadas que aún no se hayan incurrido). El valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados se descuenta a la tasa de interés efectiva original de los activos financieros. Si un préstamo devenga una tasa de interés variable, la tasa de descuento para medir cualquier pérdida por deterioro del valor es la tasa de interés efectiva actual.

El importe en libros del activo se reduce a través del uso de una cuenta de provisión y el importe de la pérdida se reconoce en el estado del resultado integral. Los intereses ganados se siguen devengando sobre el importe en libros reducido utilizando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro del valor. Los intereses ganados se registran como parte de los ingresos financieros en el estado del resultado integral. Los activos y la provisión correspondiente se imputan a pérdida cuando no existen expectativas realistas de un recupero futuro y toda la garantía sobre ellos se efectivizó o transfirió

al Grupo Molinos. Si, en un ejercicio posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un acontecimiento que ocurra después de haber reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costos financieros en el estado del resultado integral.

/ 2.3.12.2 Pasivos financieros

Reconocimiento inicial y medición posterior

Los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. El Grupo Molinos determina la clasificación de sus pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de deudas y préstamos, se contabilizan a su costo amortizado. Esto incluye los costos de operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros del Grupo Molinos, además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

a) Pasivos financieros a valor razonable que afectan resultados

Los pasivos financieros al valor razonable que afectan resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se contraen a los fines de negociarlos en un futuro

impairment exists for an individually assessed financial asset, whether significant or not, it includes the asset in a group of financial assets with similar credit risk characteristics and collectively assesses them for impairment. Assets that are individually assessed for impairment and for which an impairment loss is, or continues to be, recognized are not included in a collective assessment of impairment.

If there is objective evidence that an impairment loss has been incurred, the amount of the loss is measured as the difference between the asset's carrying amount and the present value of estimated future cash flows (excluding future expected credit losses that have not yet been incurred). The present value of the estimated future cash flows is discounted at the financial asset's original effective interest rate. If a loan has a variable interest rate, the discount rate for measuring any impairment loss is the current effective interest rate.

The carrying amount of the asset is reduced through the use of an allowance account and the amount of the loss is recognized in the statement of comprehensive income. Interest income continues to be accrued on the reduced carrying amount and is accrued using the rate of interest used to discount the future cash flows for the purpose of measuring the impairment loss. Interest income is recorded as part of finance income in the statement of comprehensive income. The assets together with the associated allowance are written off when there is no realistic prospect of future recovery and all collateral has been realized or has been transferred to Molinos Group. If, in a subsequent year, the amount of the estimated impairment loss increases or decreases because of an event occurring after the impairment was recognized, the previously recognized impairment loss is increased or reduced by adjusting the allowance account. If a write-off is later recovered, the recovery is credited to finance costs in the statement of comprehensive income.

/ 2.3.12.2 Financial liabilities

Initial recognition and subsequent measurement

Financial liabilities are classified as financial liabilities at fair value through profit or loss, loans and borrowings, or as derivatives designated as hedging instruments in an effective hedge, as appropriate. Molinos Group determines the classification of its financial liabilities at initial recognition.

All financial liabilities are recognized initially at fair value and, in the case of loans and borrowings, carried at amortized cost. This includes directly attributable transaction costs.

Molinos Group's financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

a) Financial liabilities at fair value through profit or loss

Financial liabilities at fair value through profit or loss include financial liabilities held for trading and financial liabilities designated upon initial recognition as at fair value through profit or loss.

Financial liabilities are classified as held for trading if they are acquired for the purpose of selling in the near term. This category includes derivative financial instruments, including embedded derivatives, entered into by Molinos Group that are not designated as hedging instruments in hedge relationships as defined by IFRS.

Financial liabilities at fair value through profit and loss are carried in the statement of financial position at fair value with changes in fair value recognized in finance income or finance cost in the statement of comprehensive income.

b) Interest-bearing loans and borrowings

After initial recognition, interest-bearing loans and borrowings are subsequently measured at amortized cost using the EIR method. Gains and losses are recognized in the statement of comprehensive

cercano. Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados, incluidos los derivados implícitos, tomados por el Grupo Molinos que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura según lo definido en NIIF.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera al valor razonable con cambio en dicho valor razonable reconocidos en ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral.

b) Deudas y préstamos que devengan interés

Después del reconocimiento inicial, las deudas y préstamos que devengan intereses se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado del resultado integral cuando los pasivos se dan de baja como también a través del proceso de amortización a través del método de la tasa de interés efectiva.

Los costos de la transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición de un activo financiero serán incluidos como parte del valor del mismo en su reconocimiento inicial. El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como costo financiero en el estado del resultado integral.

Baja en cuentas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado o haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal intercambio o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los importes respectivos en libros se reconocen en el estado del resultado integral.

/ 2.3.12.3 Instrumentos financieros derivados y la contabilización de coberturas

El Grupo Molinos contrata derivados para cubrirse de los riesgos financieros y comerciales relacionados con la variación de los tipos de cambio o variación de las tasas de interés. Todos los instrumentos financieros derivados son inicialmente reconocidos a su valor razonable a la fecha de inicio del contrato y se mantienen - en cualquier medición subsecuente - también a su valor razonable. Los derivados se registran como activo cuando su valor razonable es positivo y como pasivo cuando es negativo.

Las diferencias (ganancias o pérdidas) que surjan de cambios en el valor razonable de los derivados se reconocen en el estado del resultado integral, salvo tratamiento específico bajo contabilidad de coberturas - cuando corresponda - que se reconocen como otro resultado integral dentro del estado del resultado integral.

Para la valuación de los derivados, se utilizan precios o cotizaciones de mercado a la fecha de cierre de cada ejercicio, en el caso en que estén disponibles. Tal es el caso para los instrumentos financieros derivados utilizados para mitigar riesgos de tipo de cambio o riesgos de tasas de interés.

Cuando no existen precios o cotizaciones de mercado para los instrumentos financieros derivados contratados, se estima su valor razonable descontando los flujos de fondos futuros asociados a los mismos.

Si bien el Grupo Molinos aplica técnicas de valuación habituales de mercado, cambios en los modelos de valuación o en las hipótesis aplicadas en los mismos podrían resultar en valuaciones de dichos instrumentos distintas de las que han sido registradas en el estado de situación financiera y del resultado integral.

Los valores razonables de los diversos instrumentos financieros derivados utilizados por el Grupo Molinos se encuentran detallados en la Nota 20.7.

income when the liabilities are derecognized as well as through the EIR amortization process.

Transaction costs which are directly attributable to the acquisition of a financial assets will be included as part of its value upon initial recognition. The EIR accrual is recognized as finance costs in the statement of comprehensive income.

Derecognition

A financial liability is derecognized when the obligation under the liability is discharged or cancelled or expires.

When an existing financial liability is replaced by another from the same lender on substantially different terms, or the terms of an existing liability are substantially modified, such an exchange or modification is treated as a derecognition of the original liability and the recognition of a new liability, and the difference in the respective carrying amounts is recognized in the statement of comprehensive income.

/ 2.3.12.3 Derivative financial instruments and hedge accounting

Molinos Group enters into derivative contracts to hedge financial and business risks related to the changes in foreign exchange rates or interest rates. All derivative financial instruments are initially recognized at their fair value at the effective day of the contract and are also held -in any subsequent measurement- at their fair value. Derivatives are carried as assets when the fair value is positive and as liabilities when the fair value is negative.

Any differences (gains or losses) arising from changes in fair value on derivatives are recognized in the statement of comprehensive income, except for the specific treatment under hedge accounting -when applicable- which is recognized as other comprehensive income in the statement of comprehensive income.

Derivatives are measured using the market prices or quotes as of each year-end, if available. This is the case for derivative financial

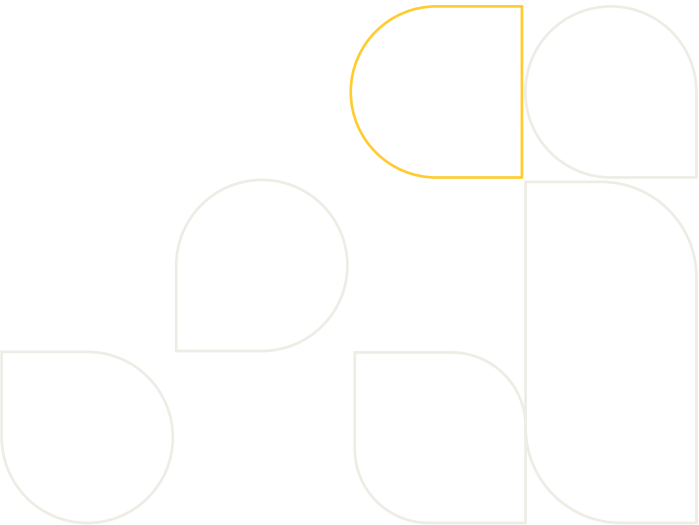
instruments used to mitigate foreign exchange risks or interest rate risks.

When there are no market quotes or prices for derivative financial instruments under contracts, the fair value is measured discounting the future cash flows associated to them.

Although Molinos Group applies usual market valuation techniques, changes in the valuation models or in the hypotheses applied in them could result in valuations of such instruments that may be different than the ones recorded in the statements of financial position and comprehensive income.

The fair value of the various derivative financial instruments used by Molinos Group are disclosed in note 20(7).

Derivative instruments that are not designated as effective hedging instruments by Molinos Group are classified as current or noncurrent or separated into current and noncurrent portions based on an assessment of the facts and circumstances (i.e., the underlying contracted cash flows), as follows:



Los instrumentos derivados que no son designados como instrumentos de cobertura por el Grupo Molinos se clasifican como corrientes o no corrientes, o se separan en porciones corrientes y no corrientes en base a una evaluación de los hechos y las circunstancias (es decir, los flujos de efectivo contractuales subyacentes), de la siguiente manera:

(i) cuando el Grupo Molinos mantiene un derivado como una cobertura de tipo económica (y no aplica la contabilidad de coberturas) durante un periodo de más de 12 meses a partir de la fecha de presentación, el derivado se clasifica como no corriente (o dividido en porciones corrientes y no corrientes) para que se corresponda con la clasificación de la partida subyacente.

(ii) los derivados implícitos que no se relacionen estrechamente con el contrato anfitrión se clasifican en forma coherente con los flujos de efectivo del contrato anfitrión.

(iii) los instrumentos derivados que se designan como instrumentos de cobertura y que son instrumentos de cobertura eficaces se clasifican en forma coherente con la clasificación de la partida cubierta subyacente. El instrumento derivado se divide en una porción corriente y otra no corriente solamente si se puede efectuar una asignación fiable.

/ 2.3.12.4 Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que informe el importe neto en el estado de situación financiera solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los importes reconocidos y (ii) existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

(i) When Molinos Group holds a derivative as an economic hedge (and does not apply hedge accounting) for a period beyond 12 months after the reporting date, the derivative is classified as noncurrent (or separated into current and noncurrent portions) consistent with the classification of the underlying item.

(ii) Embedded derivatives that are not closely related to the host contract are classified consistent with the cash flows of the host contract.

(iii) Derivative instruments that are designated as, and are effective hedging instruments, are classified consistently with the classification of the underlying hedged item. The derivative instrument is separated into a current portion and a non-current portion only if a reliable allocation can be made.

/ 2.3.12.4 Offsetting of financial instruments

Financial assets and financial liabilities are offset and the net amount is reported in the statement of financial position if (i) there is a currently enforceable legal right to offset the recognized amounts and (ii) there is an intention to settle on a net basis, to realize the assets and settle the liabilities simultaneously.



/ 2.3.12.5 Valor razonable de los instrumentos financieros

A cada fecha de presentación, el valor razonable de los instrumentos financieros que se negocian en los mercados activos se determina por referencia a los precios cotizados en el mercado o a los precios cotizados por los agentes del mercado, sin deducción alguna de los costos de operación.

Para los instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo, el valor razonable se determina utilizando las técnicas de valoración adecuadas. Tales técnicas pueden incluir el uso de transacciones de mercado recientes entre partes interesadas y debidamente informadas que actúen en condiciones de independencia mutua, las referencias al valor razonable de otro instrumento financiero que sea esencialmente igual, el análisis de descuento de flujos de efectivo y otros modelos de valoración.

/ 2.3.13 Inventarios y activos biológicos

La valuación de los inventarios es realizada por el Grupo Molinos como se detalla a continuación:

- a) Materias primas, envases y productos terminados: han sido valuados al costo reexpresado en moneda de cierre o al valor neto de realización, el que sea menor.
- b) Activos biológicos: son valuados a su valor razonable menos los costos en el punto de venta teniendo en cuenta el estado actual del activo biológico, antigüedad y posible destino.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en base a las cotizaciones vigentes en los mercados a los que accede el Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio, menos los costos estimados necesarios para efectuar la venta.

/ 2.3.14 Deterioro del valor de activos no financieros

Propiedades, plantas y equipo e intangibles

A cada fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa, el Grupo evalúa si existe algún indicio de que una partida individual o grupo de propiedades, planta y equipo y/o de activos intangibles con vidas útiles finitas pudiera estar deteriorado en su valor. Si existe tal indicio, y la prueba anual de deterioro del valor para un activo es entonces requerida, el Grupo estima el importe recuperable de ese activo. El importe recuperable de un activo es el mayor importe entre el valor razonable menos los costos de venta de ese activo y su valor en uso. Ese importe recuperable se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los flujos de efectivo de otros activos o grupos de activos, en cuyo caso se toman los flujos de efectivo del grupo de activos que conforman la unidad generadora de efectivo a la que pertenecen.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su importe recuperable, el activo individual, o en su caso la unidad generadora de efectivo, se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso de un activo individual o de una unidad generadora de efectivo, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente aplicando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo.

Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta se toman en cuenta transacciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de transacciones, se utiliza un modelo de valoración que resulte apropiado en las circunstancias. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, valores de cotización de acciones para sociedades que coticen en bolsa, u otros indicadores disponibles representativos del valor razonable.

/ 2.3.12.5 Fair value of financial instruments

The fair value of financial instruments that are traded in active markets at each reporting date is determined by reference to quoted market prices or dealer price quotations, without any deduction for transaction costs.

For financial instruments not traded in an active market, the fair value is determined using appropriate valuation techniques. Such techniques may include using recent arm's length market transactions; reference to the current fair value of another instrument that is substantially the same; a discounted cash flow analysis or other valuation models.

/ 2.3.13 Inventories and biological assets

Inventory valuation is carried out by Molinos Group as follows:

- a) Raw materials, packages and finished products: they are valued at cost in year-end currency or at net realizable value, whichever lower.
- b) Biological assets: they are valued at realizable value less the point-of-sale costs, considering the current status of the biological asset, its aging and potential use.

The net realizable value is the sales price estimated on the basis of current prices as of each year-end in the markets to which Molinos Group has access, less the estimated costs necessary to perform the sale.

/ 2.3.14 Impairment of nonfinancial assets

Property, plant and equipment and intangible assets

The Group assesses at each reporting year-end whether there is an indication that an individual item or a group of property, plant and equipment and/or intangible assets with finite useful lives may be impaired. If any indication exists and the annual impairment testing for an asset is required, the Group estimates the asset's recoverable amount. An asset's recoverable amount is the higher of the fair value less costs to sell that asset, and its value in use. That amount is determined for an individual asset, unless the asset does not generate cash inflows that are largely independent of those from other assets or groups of assets; in that case, the cash flows of the group of assets that form part of the cash-generating unit to which they belong are taken.

Where the carrying amount of an individual asset or CGU exceeds its recoverable amount, the individual asset or CGU, as the case may be, is considered impaired and is written down to its recoverable amount.

In assessing value in use of an individual asset or CGU, the estimated future cash flows are discounted to their present value using a pre-tax discount rate that reflects current market assessments of the time value of money and the risks specific to the individual asset.

In determining fair value less costs to sell, recent market transactions are taken into account, if available. If no such transactions can be identified, an appropriate valuation model is used depending on the circumstances. These calculations are corroborated by valuation multiples, quoted share prices for publicly traded companies or other available fair value indicators.

The Group bases its impairment calculation on detailed budgets and forecast calculations which are prepared separately for each of the Group's cash-generating units to which the individual assets are allocated. These budgets and forecast calculations generally cover a period of five years. For longer periods, a long term growth rate is calculated and applied to project future cash flows after the fifth year.



El Grupo basa su cálculo del deterioro del valor en presupuestos detallados y cálculos de proyecciones que se confeccionan por separado para cada una de las unidades generadoras de efectivo del Grupo a las cuales se les asignan los activos individuales. Por lo general, los presupuestos y cálculos de proyecciones cubren un periodo de cinco años. Para los periodos de mayor extensión, se calcula una tasa de crecimiento a largo plazo y se la aplica a los flujos de efectivo futuros de las proyecciones a partir del quinto año.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que mejor se correspondan con la función del activo deteriorado (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo para las propiedades revaluadas previamente, donde la revaluación se registró en el otro resultado integral. En estos casos, el deterioro del valor también se reconoce en el otro resultado integral hasta el importe de cualquier revaluación previamente reconocida.

Asimismo, para esta clase de activos, a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa se efectúa una evaluación para determinar si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existiese tal indicio, el Grupo efectúa una nueva estimación del importe recuperable del activo individual o de la unidad generadora de efectivo, según corresponda. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable del activo individual o de la unidad generadora de efectivo, desde la última vez en que se reconoció dicha pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo individual o de la unidad generadora de efectivo no exceda su importe recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación o amortización correspondiente, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo individual o esa unidad generadora de efectivo en los periodos anteriores. Tal reversión

se reconoce en el estado de resultados en la misma línea en la que se reconoció previamente el respectivo cargo por deterioro (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo que el activo se contabilice por su valor revaluado, en cuyo caso la reversión se trata de manera similar a un incremento de revaluación.

Los siguientes criterios también se aplican en la evaluación del deterioro de ciertas categorías específicas de activos:

Plusvalía

La plusvalía se somete a pruebas anuales de deterioro de su valor (cada 31 de diciembre) y cuando las circunstancias indiquen que su importe en libros pudiera estar deteriorado.

El deterioro del valor de la plusvalía se determina evaluando el importe recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relacione la plusvalía.

Cuando el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que su importe en libros, se reconoce una pérdida por deterioro del valor en el estado de resultados (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos). Las pérdidas por deterioro del valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en periodos futuros.

Los importes en libros de las propiedades, planta y equipo y los activos intangibles (incluida la plusvalía) no superan sus importes recuperables a las fechas respectivas.

Inventarios

Cuando el valor neto realizable de una partida de inventarios resulte menor a su importe registrado en libros, se reduce dicho importe a través del uso de una provisión por desvalorización y el importe de la pérdida se reconoce como costo de ventas en el estado del resultado integral. Si en un período posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor

Impairment losses of continuing operations are recognized in the statement of profit and loss in expense categories consistent with the function of the impaired asset (generally in the cost of sales or other operating expenses), except for a property previously revalued where the revaluation was taken to other comprehensive income. In these cases, the impairment is also recognized in other comprehensive income up to the amount of any previously recognized revaluation.

In addition, for this type of assets as of each reporting period-end, an assessment is made whether there is any indication that previously recognized impairment losses may no longer exist or may have decreased. If such indication exists, Molinos Group makes a new estimate of the individual asset's or cash-generating unit's recoverable amount, as the case may be. A previously recognized impairment loss is reversed only if there has been a change in the assumptions used to determine the individual asset's or cash-generating unit's recoverable amount since the last impairment loss was recognized. The reversal is limited so that the carrying amount of the individual asset or cash-generating unit does not exceed its recoverable amount, nor exceed the carrying amount that would have been determined, net of the related depreciation or amortization, had no impairment loss been recognized for the individual asset or cash-generating unit in prior periods. Such reversal is recognized in the statement of profit or loss in the same line in which the related impairment charge was previously recognized (generally under the cost of sales or other operating expenses), unless the asset is carried at a revalued amount, in which case, the reversal is treated as a revaluation increase.

The following criteria are also applied in assessing impairment of certain specific categories of assets:

Goodwill

Goodwill is tested for impairment (as of December 31) and when circumstances indicate that the carrying value may be impaired.

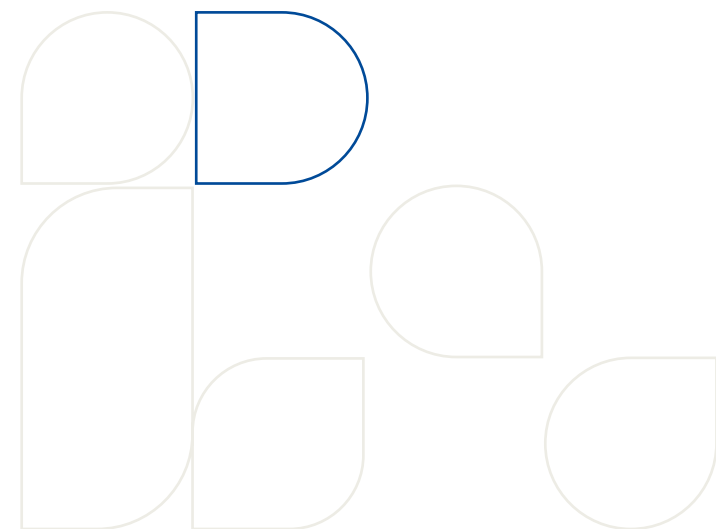
Impairment is determined for goodwill by assessing the recoverable amount of each CGU (or group of CGUs) to which the goodwill relates.

When the recoverable amount of the CGU is less than its carrying amount, an impairment loss is recognized in the statement of profit or loss (generally under the cost of sales or other operating expenses.) Impairment losses relating to goodwill cannot be reversed in future periods.

The carrying amounts of property, plant and equipment and intangible assets (including goodwill) do not exceed their recoverable values as of relevant dates.

Inventories

When the net realizable value of an inventory item is lower than its carrying amount, it is reduced through an allowance for impairment in value, and the amount of the loss is recognized as cost of sales in the statement of comprehensive income. If, in a subsequent year, the amount of the estimated impairment in value loss increases or decreases because of an event occurring after the impairment was recognized, the previously recognized impairment in value loss is increased or reduced by adjusting the allowance for impairment in value. If a write-off is later recovered, the recovery is credited as cost of sales in the statement of comprehensive income. The inventory amount does not exceed its recoverable value as of the relevant dates.



aumenta o disminuye debido a un evento que ocurre después de haberse reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión por desvalorización. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costo de ventas en el estado del resultado integral. El importe de los inventarios no supera su importe recuperable a las fechas respectivas.

/ 2.3.15 Efectivo y colocaciones a corto plazo

El efectivo y las colocaciones a corto plazo en el estado de situación financiera incluyen el efectivo y los equivalentes de efectivo y los depósitos a corto plazo con vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de compra.

/ 2.3.16 Provisiones

Conforme a lo dispuesto por las NIIF, el Grupo Molinos distingue entre:

a) Provisiones: se registran cuando el Grupo Molinos tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la entidad tenga que desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la obligación. En los casos en que el Grupo Molinos espera que la provisión se reintegre en todo o en parte, el reintegro se reconoce como un activo separado, pero únicamente en los casos en que tal reintegro sea virtualmente cierto. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta, en el estado del resultado integral, neto de todo reembolso.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa corriente antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se realiza un descuento, el aumen-

to de la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un costo financiero.

b) Pasivos contingentes: son aquellas obligaciones posibles surgidas como resultado de un suceso pasado cuya confirmación está sujeta a la ocurrencia o no de eventos fuera del control del Grupo Molinos, u obligación presente como resultado de un suceso pasado cuyo importe no puede ser estimado de forma fiable o para cuya cancelación no es probable que tenga lugar una salida de recursos que incorporen beneficios económicos. La evaluación de los pasivos contingentes es realizada por la Dirección de la Sociedad en base a la opinión de los asesores legales, tanto internos como externos, y de los restantes elementos de juicio disponibles.

/ 2.3.17 Plan de incentivo de largo plazo

La Sociedad tiene reconocido para un grupo reducido de su alta gerencia (miembros del comité de dirección) y los miembros de la dirección ejecutiva (según el grado IPE en estructura salarial) un Incentivo de Largo Plazo (ILP), cuyas principales características son las siguientes:

- Es un beneficio trianual de naturaleza variable, cuyo monto resulta de la combinación de determinadas variables asociadas al:
 - Salario del colaborador y escalar correspondiente al rango jerárquico
 - Indicadores que determinan la performance de la compañía
 - Mecanismo de medición de aquella performance

- El plan no implica para sus beneficiarios la entrega de acciones u opciones, ni está referenciado al valor de la acción de la Sociedad.

- La forma de calcular el ILP es la siguiente:
 - Al final de cada año, calculado desde el momento en que se comunica formalmente la fecha de ingreso efectiva al beneficio de ILP, se asignará a cada colaborador una suma de dinero equivalente al salario mensual ordinario normal y habitual co-

/ 2.3.15 Cash and short-term deposits

Cash and short-term deposits in the statement of financial position comprises cash and cash equivalents and short-term deposits with a maturity of three months or less, as from the date of the related purchase.

/ 2.3.16 Provisions

Under IFRS, Molinos Group distinguishes between the following:

a) Provisions are recognized when Molinos Group has a present obligation (legal or constructive) as a result of a past event, it is probable that an outflow of resources embodying economic benefits will be required to settle the obligation and a reliable estimate can be made of the amount of the obligation. When Molinos Group expects some or all of a provision to be reimbursed, the reimbursement is recognized as a separate asset, but only when the reimbursement is virtually certain. The expense relating to any provision is presented in the statement of comprehensive income net of any reimbursement.

If the effect of the time value of money is material, provisions are discounted using a current pre-tax rate that reflects, when appropriate, the risks specific to the liability. When discounting is used, the increase in the provision due to the passage of time is recognized as a finance cost.

b) Contingent liabilities are those obligations arising as a result of a past event the confirmation of which is subject to the occurrence of events outside Molinos Group's control, or a present obligation resulting from a past event whose amount cannot be estimated reliably or whose settlement is unlikely to involve an outflow of resources bringing about an inflow of economic benefits. Contingent liabilities are assessed by the Company's Management based on its in-house and outsourced legal counsel's opinion and other evidence available.

/ 2.3.17 Long-term incentive plan

The Company has recognized a long-term incentive plan for senior management (Management Committee members) and Executive Committee members (according to the IPE level in the salary structure). Its main characteristics are the following:

- *It is a three-year variable benefit, the amount of which results from the combination of certain variables associated to the following:*
 - *the associate's salary and the salary scale for the rank;*
 - *the Company's performance indicators, and*
 - *the method for measuring such performance.*

- *The plan does not imply that beneficiaries will receive shares or options, nor is it indexed to the value of the Company's shares.*

- *The Long-Term Incentive (LTI) is calculated as follows:*
 - *As of each year-end, as from the date on which the associate is formally informed of the effective date of enrollment with the LTI benefit, each associate will be allocated a sum of money equivalent to their regular and usual salary for December that year, multiplied by the scale of the associate's rank and divided by the official selling exchange rate of Banco de la Nación Argentina as of the last working day of December.*
 - *Upon completing their third period in the LTI, associates will be entitled to collect the US official dollars assigned during the first period and as from such moment, the subsequent years will be vested, one for each year elapsed (hereinafter, "vesting").*
 - *From then on, upon each year-end, it will be completely up to the associates either to collect the amounts actually vested and up to 5 (five) accumulated periods, in which case the amount related to the oldest year will be automatically calculated.*

- *In the event of retirement, death or disability during any of the years subsequent to the enrollment in the LTI, the calculation will be made on the annual periods elapsed and on the year in which the event took place, even when they have not been "vested".*

- *In the event of resignation or unjustified dismissal, only fully vested amounts not yet collected will be paid at the price of the Company's*

rrespondiente al mes de diciembre de ese año, multiplicado por el escalar correspondiente al rango jerárquico del colaborador, dividido por el tipo de cambio oficial BNA vendedor divisa del último día hábil del mes de diciembre.

- Al finalizar el tercer período de permanencia en el ILP, el colaborador tendrá derecho a ejercer el cobro de los dólares oficiales asignados en el primer período; y a partir de allí cada año se “vestearán” los años sucesivos, de manera móvil uno por cada año que transcurra (en adelante, “vesteo”).
- A partir de ese momento, finalizado cada año, el colaborador podrá ejercer o no, según su exclusiva opción, el cobro de lo efectivamente vestido, hasta un máximo de 5 (cinco) períodos acumulados, en cuyo caso automáticamente se liquidará el importe correspondiente al año más antiguo.

- En caso de jubilación, muerte o invalidez durante cualquiera de los años posteriores al ingreso del ILP, automáticamente se liquidarán los períodos anuales transcurridos y el año en curso en que ocurra dicho evento, aún cuando los mismos no estén “vesteados”.

- En caso de renuncia o despido sin causa, se abonarán únicamente los importes que hayan cumplido con el período completo de vesteo y no hayan sido cobrados aún, al valor de la última medición de performance de la Compañía.

- La empresa realizará el pago correspondiente utilizando el tipo de cambio oficial BNA vendedor divisa del día anterior al pago.

- En caso de despido con causa, el colaborador no tendrá derecho a cobro alguno de este beneficio de ILP.

Las contribuciones (actuales y proyectadas) asociadas al plan antes mencionado son reconocidas como un gasto por el método de la línea recta a lo largo del periodo bajo el cual el participante presta el servicio, se registran en el rubro Retribuciones al personal del estado del resultado integral y ascendieron al 31 de diciembre de 2023 y 2022 a 1.176.888 y 1.417.126, respectivamente.

latest performance measurement.

- The company will make the related payment using the official selling exchange rate published by Banco de la Nación Argentina of the year preceding the payment date.

- In the case of an unjustified dismissal, the associate will not have the right to collect this LTI benefit.

The actual and projected contributions associated to the abovementioned plan are recognized as an expense by the straight-line method over the period when the participant provides the service are recorded under “Compensation to personnel” in the statement of comprehensive income, and they stood at 1,176,888 and 1,417,126 as of December 31, 2023, and 2022, respectively.



/ 2.3.18 Activos no corrientes mantenidos para la venta

Los activos no corrientes y los grupos enajenables se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará fundamentalmente a través de una operación de venta, en lugar de por su uso continuado. Los activos no corrientes y grupos enajenables clasificados como mantenidos para la venta se valoran al menor entre su valor en libros y su valor razonable menos los costos de venta. Los costos de venta son los costos incrementales directamente atribuibles a la baja del activo, excluyendo los gastos financieros e impuestos.

El criterio para la clasificación de los activos como mantenidos para la venta se considera que se cumple solo cuando la venta es altamente probable y el activo o grupo está disponible, en sus condiciones actuales, para su venta inmediata. Los pasos para completar la venta indican que es improbable que haya cambios significativos en la venta a realizar o que la decisión de venta se cancelará. La Dirección debe haberse comprometido a realizar un plan para vender el activo y dicha venta se espera que se complete durante el ejercicio siguiente a la fecha de clasificación como mantenido para la venta.

El inmovilizado material o intangible clasificado como mantenido para la venta no se amortiza.

Los activos clasificados como mantenidos para la venta se clasifican de forma separada como partidas corrientes del estado de situación financiera.

/ 2.4. Juicios, estimaciones contables y supuestos significativos utilizados por la Dirección de la Sociedad

La preparación de los estados financieros del Grupo Molinos requiere que la Dirección de la Sociedad deba realizar suposiciones y estimaciones contables que afectan los montos de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes, al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Sin embargo, la incertidumbre sobre tales supuestos

y estimaciones puede dar lugar a resultados que requieran un ajuste significativo al importe en libros del activo o del pasivo afectado en periodos futuros.

A continuación, se analizan los supuestos clave sobre el futuro y otras fuentes clave de estimaciones de incertidumbre a la fecha sobre la que se informa, que tienen un riesgo significativo de ocasionar ajustes de importancia relativa sobre el importe en libros del activo y pasivo en los próximos periodos o ejercicios de presentación. El Grupo Molinos basó sus supuestos y estimaciones sobre los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros. Sin embargo, las circunstancias y los supuestos existentes sobre los acontecimientos futuros pueden variar debido a cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control del Grupo Molinos. Tales cambios se reflejan en los supuestos al momento en que ocurren.

Deterioro de activos no financieros

Existe deterioro cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, que es el valor razonable menos los costos de venta o su valor de uso, el que sea mayor. El cálculo del valor razonable menos costos de venta se basa en información disponible sobre operaciones de ventas vinculantes en condiciones entre partes independientes para bienes similares o precios de mercado observables menos los costos incrementales de disposición del bien. El cálculo del valor de uso se basa en un modelo de flujos de efectivo descontados. Los flujos de efectivo surgen del presupuesto para los próximos años y no incluyen las actividades de restructuración a las que el Grupo Molinos aún no se ha comprometido ni inversiones futuras significativas que aumentarán el rendimiento del bien de la unidad generadora de efectivo que se somete a prueba. El monto recuperable es sensible a las variaciones en la tasa de descuento utilizada para el modelo de flujo de fondos descontados y a los ingresos de fondos futuros esperados y la tasa de crecimiento utilizada con fines de extrapolación.

/ 2.3.18 Noncurrent assets held for sale

Noncurrent assets and disposal groups that can be sold are classified as held for sale if the carrying amount is recovered mainly through a sale transaction rather than through continuing use. Noncurrent assets and disposal groups held for sale are measured at the lower of the carrying amount and the fair value less costs to sell. Costs of sale are the incremental costs directly attributable to the derecognition of the asset, excluding financial expenses and taxes.

The criterion to classify assets held for sale is considered to be met only if the sale is highly probable and the asset or group is available in their present conditions for immediate sale. The actions required to complete the sale indicate that it is unlikely that the sale will be significantly changed or withdrawn. Management should have committed to draft a plan to sell the asset and this sale is expected to be completed within one year from the date of classifying the asset as held for sale.

Tangible fixed assets or intangible assets held for sale are not amortized. Assets held for sale are classified separately as current accounts in the statement of financial position.

/ 2.4. Significant accounting judgments, estimates and assumptions made by Company Management

The preparation of Molinos Group's financial statements requires the Company's Management to make accounting estimates and assumptions that affect the reported amounts of revenues, expenses, assets and liabilities, and the disclosure of contingent liabilities, at the end of the reporting fiscal year. However, uncertainty about these assumptions and estimates could result in outcomes that require a material adjustment to the carrying amount of the asset or liability affected in future periods.

The key assumptions concerning the future and other key sources of estimation uncertainty at the reporting date, that have a significant risk of causing adjustments of relative importance to

the carrying amounts of assets and liabilities over the following periods or fiscal years are discussed below. Molinos Group based its assumptions and estimates on parameters available when the financial statements were prepared. Existing circumstances and assumptions about future developments, however, may change due to market changes or circumstances arising beyond

Impairment in value of nonfinancial assets

An impairment exists when the carrying value of an asset or CGU exceeds its recoverable amount, which is the higher of its fair value less costs to sell and its value in use. The fair value less costs to sell calculation is based on available data from binding sales transactions in arm's length transactions of similar assets or observable market prices less incremental costs for disposing of the asset. The value in use calculation is based on a DCF model. The cash flows are derived from the budget for the next few years and do not include restructuring activities that Molinos Group is not yet committed to or significant future investments that will enhance the asset's performance of the cash-generating unit being tested. The recoverable amount is sensitive to changes in the discount rate used for the discounted cash flow model as well as the expected future cash inflows and the growth rate used for extrapolation purposes.

Income tax

Uncertainties exist with respect to the interpretation of complex tax regulations, changes in tax laws, and the amount and timing of future taxable income. Given the wide range of international business relationships and the long-term nature and complexity of existing contractual agreements, differences arising between the actual results and the assumptions made, or future changes to such assumptions, could necessitate future adjustments to tax income and expense already recorded. In the relevant cases, Molinos Group establishes provisions, based on reasonable estimates, for possible consequences of audits by the tax authorities of the respective counties in which it operates. The amount of such provisions is based on various factors, such as experience of previous tax audits and differing interpretations of tax regulations by the taxable entity and the responsible tax authority.

Impuesto a las ganancias

Existen incertidumbres con respecto a la interpretación de normativas fiscales complejas, cambios en las normas fiscales y en cuanto al monto y la oportunidad del resultado impositivo futuro. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la naturaleza a largo plazo y la complejidad de los acuerdos contractuales existentes, las diferencias que surjan entre los resultados reales y los supuestos, o las modificaciones futuras de tales supuestos, podrían requerir ajustes futuros a las pérdidas y ganancias impositivas ya registradas. En los casos que corresponda, el Grupo Molinos establece provisiones, sobre la base de estimaciones razonables, para las posibles consecuencias de las inspecciones por parte de las autoridades fiscales de los respectivos países en los que opera. El monto de tales provisiones se basa en varios factores, como la experiencia en inspecciones fiscales anteriores y las diferentes interpretaciones de la normativa en materia impositiva realizadas por la entidad sujeta a impuesto y la autoridad fiscal responsable.

Esas diferencias de interpretación pueden surgir en una gran variedad de cuestiones, dependiendo de las circunstancias y condiciones existentes en el lugar de domicilio de la entidad miembro del Grupo Molinos.

Debido a que el Grupo Molinos considera baja la probabilidad de materialización de litigios de carácter fiscal relacionados con el impuesto a las ganancias y de posteriores desembolsos como consecuencia de ello, no se ha reconocido ningún pasivo contingente relacionado con impuestos.

El activo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce para todas las pérdidas impositivas no utilizadas en la medida que sea probable que haya una ganancia impositiva disponible contra la cual puedan utilizarse tales pérdidas. La determinación del monto del activo por impuesto a las ganancias diferido que se puede reconocer requiere un nivel significativo de juicio por parte de la Dirección de la Sociedad, sobre la base

de la oportunidad y el nivel de la ganancia impositiva futura y de las estrategias futuras de planificación fiscal. El pasivo por impuesto diferido surge por la reexpresión de los activos no monetarios al final del ejercicio sin un ajuste equivalente para propósitos fiscales. La Nota 12 incluye información más detallada sobre impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido.

Provisiones para juicios y reclamos

Las contingencias incluyen procesos judiciales pendientes o reclamos por eventuales perjuicios a terceros por daños originados en el desarrollo de las actividades, así como también reclamos de terceros originados en cuestiones de interpretación legislativa. La naturaleza de las contingencias comprende cuestiones laborales, comerciales, impositivas y aduaneras.

El costo final de las mismas puede variar respecto de las provisiones contabilizadas por el Grupo Molinos basadas en diferentes interpretaciones de las normas, opiniones y evaluaciones finales de los daños y costas de los procesos judiciales en los que el Grupo Molinos es parte demandada. Por lo tanto, cualquier modificación en los factores o circunstancias relacionados con este tipo de provisiones, así como en las normas y regulaciones, podría tener un efecto significativo en los pasivos contingentes registrados por dichos juicios.

Valor razonable de los instrumentos financieros

En los casos en que el valor razonable de los activos y pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no surjan de mercados activos, su valor razonable se determina mediante la utilización de técnicas de valuación que incluyen el modelo de flujos de efectivo descontados. Cuando es posible, los datos de los que se nutren estos modelos se toman de mercados observables.

Pero cuando no es así, se requiere un grado de juicio discrecional para establecer los valores razonables. Estos juicios incluyen las consideraciones de datos tales como el riesgo de

Such differences of interpretation may arise on a wide variety of issues depending on the existing circumstances and conditions prevailing in Molinos Group company's domicile.

Since Molinos Group considers that the probability of occurrence of income tax litigations and subsequent disbursements resulting from them is low, no contingent liability has been recognized in connection with taxes.

Deferred income tax assets are recognized for all unused tax losses to the extent that it is probable that taxable income will be available against which the losses can be utilized. Significant judgment by Company Management is required to determine the amount of deferred income tax assets that can be recognized, based upon the likely timing and the level of future taxable income together with future tax planning strategies. Deferred tax liabilities arise from the restatement of nonmonetary assets as of year-end, with no equivalent adjustment for tax purposes. Note 12 includes more detailed information on income tax and deferred income tax.

Provisions for lawsuits and claims

Contingencies include the pending lawsuits or claims arising from potential third-party losses from damages arising while activities are carried out, as well as the third-party claims resulting from legislation interpretations. The nature of contingencies mainly comprises labor, commercial, tax and customs issues.

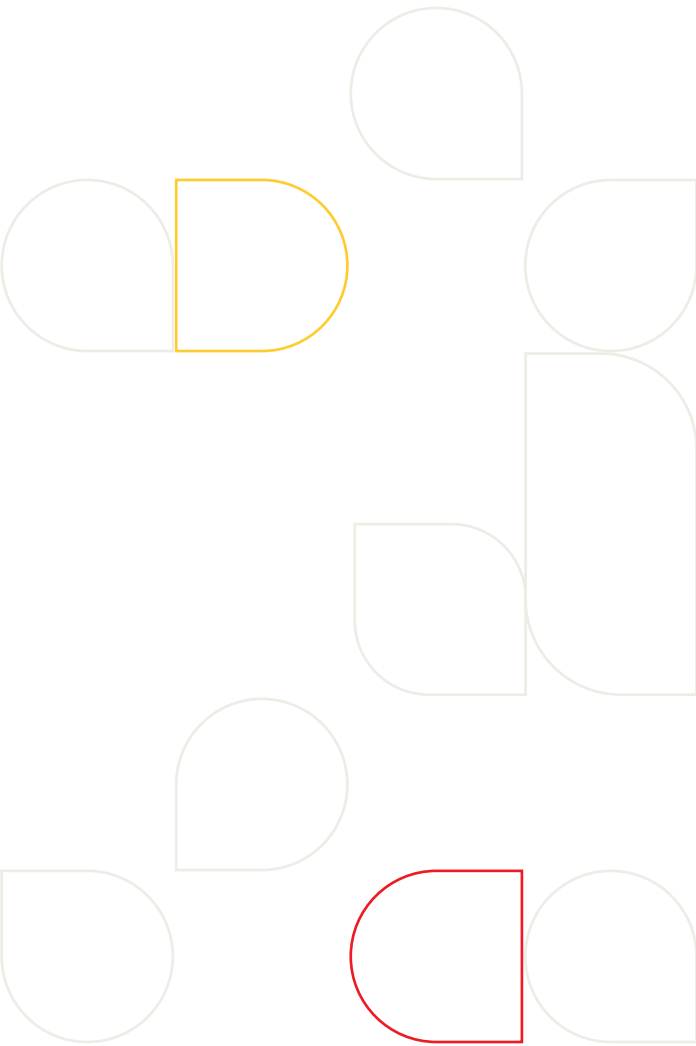
The final cost thereof could differ from the provisions booked by Molinos Group based on different interpretations of the standards, opinions and final assessments of the damages and costs related to the legal proceedings in which Molinos Group is a defendant. Therefore, any change in the factors or circumstances related to this type of provisions, as well as in the standards and regulations, could have a material effect on the contingent liabilities booked for such lawsuits.

Fair value of financial instruments

When the fair value of financial assets and financial liabilities recorded in the statement of financial position cannot be derived

from active markets, their fair value is determined using valuation techniques including the discounted cash flow model. The inputs to these models are taken from observable markets where possible.

Where this is not feasible, a degree of judgment is required in establishing fair values. The judgments include considerations of inputs such as liquidity risk, credit risk and volatility. Changes in assumptions about these factors could affect the reported fair value of financial instruments.



liquidez, el riesgo crediticio y la volatilidad. Los cambios en los supuestos relativos a estos factores pueden afectar el valor razonable informado de los instrumentos financieros.

Incentivo de largo plazo

Las provisiones por planes de contribución implican varios supuestos que pueden diferir de los acontecimientos que efectivamente tengan lugar. Estos supuestos incluyen el cumplimiento de los objetivos trianuales del participante, el cumplimiento de los objetivos de performance financiera del Grupo Molinos, los futuros aumentos salariales y la permanencia en la Sociedad de los participantes del plan. La obligación del beneficio definido es sensible a los cambios de estos supuestos, razón por la cual la Dirección de la Sociedad somete los mismos a revisión a la fecha de cierre de cada ejercicio.

/ 3 Cambios en las políticas contables significativas

/ 3.1 Nuevas normas e interpretaciones adoptadas

A partir del ejercicio iniciado el 1° de enero de 2023 el Grupo Molinos ha aplicado, por primera vez, ciertas normas e interpretaciones nuevas y/o modificadas según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés).

Modificaciones a la NIC 8 – Definición de estimaciones contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 8, en las que introduce una definición de “Estimaciones contables”. Las modificaciones aclaran la distinción entre cambios en estimaciones contables y cambios en políticas contables y corrección de errores. Además, aclaran cómo las entidades utilizan técnicas de medición y datos de entrada para desarrollar estimaciones contables. Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1° de enero de 2023 y se aplican a los cambios en las políticas contables y

cambios en las estimaciones contables que ocurran a partir del inicio de ese período. Se permite la aplicación anticipada siempre que se revele este hecho.

Estas modificaciones no han tenido impacto en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos.

Modificaciones a la NIC 1 y al Documento de práctica de las NIIF 2 – Información a revelar sobre políticas contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 1 y al Documento de Práctica de las NIIF 2 “Realización de juicios de materialidad”, en los que proporciona orientación y ejemplos para ayudar a las entidades a aplicar juicios de materialidad a las revelaciones de políticas contables. Las enmiendas tienen como objetivo ayudar a las entidades a proporcionar revelaciones de políticas contables que sean más útiles reemplazando el requisito de que las entidades revelen sus políticas contables “significativas” con un requisito de revelar sus políticas contables “materiales” y agregando orientación sobre cómo las entidades aplican el concepto de materialidad en la toma de decisiones sobre las revelaciones de políticas contables. Las modificaciones a la NIC 1 son aplicables a los períodos anuales que comiencen a partir del 1° de enero de 2023, permitiéndose su aplicación anticipada. Dado que las enmiendas al Documento de práctica 2 brindan orientación no obligatoria sobre la aplicación de la definición de materialidad para la información de políticas contables, no existe una fecha efectiva para su adopción.

Estas modificaciones no han tenido impacto en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos.

Modificaciones a la NIC 12 – Impuestos diferidos relacionados con activos y pasivos que surgen de una transacción única

El 7 de mayo de 2021 el IASB emitió modificaciones a la NIC 12, “Impuestos a las ganancias”, las cuales requieren que se reconozca el impuesto diferido sobre las transacciones que, en

Long-term incentive

Accruals for defined-benefit plans imply several assumptions that may differ from the events that effectively take place. These assumptions include compliance with three-year goals by the participant, compliance with Molinos Group's financial performance goals, future salary raises and plan participants' continued employment at the Company. The defined benefit obligation is sensitive to changes in these assumptions, which is why Company Management reviews them as of each year-end.

/ 3 Changes in significant accounting policies

/ 3.1 New standards and interpretations adopted

As from the year beginning January 1, 2023, Molinos Group applied, for the first time, certain new and/or amended standards and interpretations as issued by the IASB.

Amendments to IAS 8 – Definition of Accounting Estimates

In February 2021, the IASB issued amendments to IAS 8 introducing a definition of “accounting estimates”: The amendments clarify the distinction between changes in accounting estimates and changes in accounting policies and error correction. They also clarify how entities use measurement techniques and input data to develop accounting estimates. The amendments are effective for annual periods beginning as from January 1, 2023, and they apply to the changes in accounting policies and the changes in accounting estimates made as from such period. Early application is allowed provided that the related disclosures are made.

These amendments had no impact on Molinos Group's consolidated financial statements.

Amendments to IAS 1 and IFRS Practice Statements 2 – Disclosure of Accounting Policies

In February 2021, the IASB issued amendments to IAS 1 and to IFRS

Practice Statement 2 “Making Materiality Judgments”, whereby it provides guidance and examples to help entities apply materiality judgments to accounting policy disclosures. The purpose of the amendments is to help entities provide more useful accounting policy disclosures by replacing the “significant” accounting policy disclosure requirement and providing additional guidance on how entities apply the materiality concept in making decisions on accounting policy disclosures. The amendments to IAS 1 are applicable to annual periods beginning as from January 1, 2023. Early application is permitted. Since the amendments to Practice Statement 2 provide nonmandatory guidance on the application of the definition of materiality in connection with accounting policy information, no effective date has been set for the adoption thereof.

These amendments had no impact on Molinos Group's consolidated financial statements.

Amendments to IAS 12 – Deferred Tax related to Assets and Liabilities arising from a Single Transaction

On May 7, 2021, the IASB issued amendments to IAS 12 “Income tax” requiring that deferred taxes be recognized on transactions which upon initial recognition give rise to cumulative temporary differences deductible in the same amount.

The amendment is added as a new exemption upon initial recognition in addition to those established by IAS 12, section 15(b) and IAS 12, section 24. The amendments are effective for annual periods beginning as from January 1, 2023. Early application is permitted.

These amendments had no impact on Molinos Group's consolidated financial statements.

/ 3.2 International Financial Reporting Standards (IFRS) issued but not yet effective

The following IFRS have been issued but are not effective as of the date of issuance of these consolidated financial statements of the Group. In this sense, only the issued standards that the Group expects to be applicable in the future are indicated. The Group

el reconocimiento inicial, dan lugar a diferencias temporales acumulables y deducibles por el mismo importe.

Dicha modificación se agrega como una nueva exención en el reconocimiento inicial a las ya previstas en la NIC 12.15(b) y la NIC 12.24. Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, permitiéndose su aplicación anticipada.

Estas modificaciones no han tenido impacto en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos.

/ 3.2 Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas aún no vigentes

A continuación, se enumeran las NIIF emitidas pero que no se encuentran en vigencia a la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados del Grupo. En este sentido, solamente se indican las Normas emitidas que el Grupo prevé que le resultarán aplicables en el futuro. El Grupo tiene la intención de adoptar esas Normas cuando entren en vigencia (es decir, no en forma anticipada).

Modificaciones a la NIIF 16 - Pasivo por arrendamiento en una venta y arrendamiento posterior

En septiembre de 2022, el IASB emitió modificaciones a la NIIF 16 para especificar los requisitos que un vendedor-arrendatario utiliza para medir el pasivo por arrendamiento que surge en una transacción de venta y arrendamiento posterior, para garantizar que el vendedor-arrendatario no reconozca ningún importe de la ganancia o pérdida relacionada con el derecho de uso que retiene. Las modificaciones son efectivas para los ejercicios anuales sobre los que se informa que comiencen a partir del 1 de enero de 2024 y deben aplicarse retroactivamente a las transacciones de venta y arrendamiento posterior celebradas después de la fecha de aplicación inicial de la NIIF 16. Se permite la aplicación anticipada y ese hecho debe ser revelado. El Grupo se encuentra evaluando los impactos que podría ge-

nerar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros consolidados.

Modificaciones a la NIC 1 - Clasificación de los Pasivos como Corrientes o No Corriente

En enero de 2020 y octubre de 2022, el IASB publicó modificaciones a los párrafos 69 a 76 de la NIC 1 para especificar los requisitos para clasificar los pasivos como corrientes o no corrientes. Las enmiendas aclaran:

- Que se entiende por derecho a diferir la liquidación,
- Que debe existir un derecho de aplazamiento al final del período sobre el que se informa,
- Que la clasificación no se vea afectada por la probabilidad de que una entidad ejerza su derecho de aplazamiento.
- Que sólo si un derivado implícito en un pasivo convertible es en sí mismo un instrumento de patrimonio, los términos de un pasivo no afectarían a su clasificación.

Además, se ha introducido un requerimiento para exigir la revelación de información cuando un pasivo derivado de un contrato de préstamo se clasifique como no corriente y el derecho de la entidad a diferir la liquidación esté supeditado al cumplimiento de futuros covenants en un plazo de doce meses.

Las modificaciones son efectivas para los períodos de información anual que comiencen a partir del 1 de enero de 2024 y deben aplicarse retroactivamente.

En la actualidad, el Grupo está evaluando el impacto que las modificaciones tendrán en la práctica actual y si los acuerdos de préstamo existentes pueden requerir una renegociación.

Acuerdos de Financiación de Proveedores - Modificaciones a la NIC 7 y a la NIIF 7

En mayo de 2023, el IASB publicó modificaciones a la NIC 7 Estado de Flujos de Efectivo y a la NIIF 7 Instrumentos Financieros:

intends to adopt these standards when they become effective, i.e. not on an early basis.

Amendments to IFRS 16 – Lease Liability in a Sale and Leaseback

In September 2022, the IASB issued amendments to IFRS 16, to specify the requirements for seller-lessees to measure the lease liability in a sale and leaseback transaction to ensure that seller-lessees do not recognize any amount of the gain or loss related to the right of use it retains. The amendments are effective for annual fiscal years beginning as from January 1, 2024, and they should be applied retroactively as from the IFRS 16 initial application date. Early application is allowed, but this should be disclosed.

The Group is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the consolidated financial statements significantly.

Amendments to IAS 1: Classification of Liabilities as Current or Non-current

In January 2020 and October 2022, the IASB published amendments to IAS 1, paragraphs 69 through 76, specifying the requirements for classifying liabilities as current or noncurrent. The amendments clarify:

- What is understood as the “right to defer settlement”,
- That there should be a deferment right at the end of the reporting period,
- The classification should not be affected by the entity’s likelihood to exercise its deferral right,
- That only if an embedded derivative in a convertible liability is in itself an equity instrument would the terms of a liability not impact its classification.
- In addition, a requirement has been introduced to require disclosure when a liability arising from a loan agreement is classified as non-current and the entity’s right to defer settlement is contingent on compliance with future covenants within twelve months.

The amendments are effective for annual fiscal years beginning as from January 1, 2024, and they should be applied retroactively.

The Group is currently assessing the impact the amendments will have on current practice and whether existing loan agreements may require renegotiation.

Supplier finance agreements. Amendments to IAS 7 and IFRS 7

In May 2023, the IASB published amendments to IAS 7 “Statement of cash flows” and to IFRS 7, “Financial Instruments”:

- Disclosures for clarifying the characteristics of supplier finance agreements and demanding additional information on such agreements.

The disclosure requirements introduced by the amendment are aimed at helping financial statement users to understand the effects of supplier finance agreements on the entity’s liabilities, cash flows and exposure to liquidity risk.

The amendments will become effective for reporting periods related to financial statements beginning on or after January 1, 2024. Early adoption is allowed, but it should be disclosed.

These amendments are not expected to have a material impact on the Group’s financial statements.

Lack of Exchangeability – Amendments to IAS 21

In August 2023, the IASB published amendments to IAS 21 “Effect of the Changes in the Foreign Exchange Rate” due to the lack of exchangeability in foreign currency.

The amendment to IAS 21 specifies how an entity should evaluate whether a currency is exchangeable and how to determine a spot exchange rate when exchangeability is lacking.

The amendments will become effective for reporting periods related to financial statements beginning on or after January 1, 2025. Early adoption is permitted under international standards; however, under CNV GR No. 972/23, it is not.

- Divulgaciones para aclarar las características de los acuerdos de financiación de proveedores y exigir información adicional sobre dichos acuerdos.

Los requisitos de información a revelar de las modificaciones tienen por objeto ayudar a los usuarios de los estados financieros a comprender los efectos de los acuerdos de financiación con proveedores sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una entidad.

Las modificaciones entrarán en vigor para los períodos de presentación de informes anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2024. La adopción anticipada está permitida, pero deberá ser revelada.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

Falta de intercambiabilidad - Modificaciones a la NIC 21

En agosto de 2023, el IASB publicó modificaciones a la NIC 21 Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera sobre la falta de intercambiabilidad de monedas.

La modificación de la NIC 21 especifica cómo una entidad debe evaluar si una moneda es intercambiable y cómo debe determinar un tipo de cambio al contado cuando no existe intercambiabilidad.

Las modificaciones entrarán en vigor para los períodos de presentación de informes anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2025. La adopción anticipada está permitida según las normas internacionales, sin embargo, la RG 972/23 de CNV no admite la misma.





/ 4. Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

A continuación, se detallan las inversiones que el Grupo Molinos tiene en asociadas y negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

/ 4. Investments in associates and joint ventures

Molinos Group's investments in associates and joint ventures as of December 31, 2023, and 2022, break down as follows:

Sociedad	Actividad / Business activity	Clase de Acción / Class of share	Valor Nominal/ Nominal value	Cantidad / Amount	% part. s/cap.social y s/votos al 31/12/2023 / % of capital stock and voting rights as of 12/31/2023	Total al 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	Total al 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022
No corriente / Noncurrent							
- Asociadas y negocios conjuntos / Associates and joint ventures							
Novaceites S.A.	(1)	-	-	2.445.730	50	7.271.199	5.794.674
Viña Cobos S.A.	(2)	Ord.	2	3.333.220	50	9.996.751	8.700.130
- Otras / Other							
Argentina Clearing S.A.		Ord.	2.500	300	-	-	-
AC Inversora S.A.		Ord.	2.500	300	-	-	-
Molinos Agro S.A.	(3)	Ord.	1	114.330	0,2329	523.412	523.412
- Mercados / Markets							
MATBA - ROFEX S.A.		Ord.	1	557.268	-	9.258	9.258
TOTAL						17.800.620	15.027.474

- (1) Importación, distribución, comercialización, compra y venta por cuenta propia o ajena, de aceites vegetales para el consumo humano y la representación de marcas comerciales de empresas nacionales y/o extranjeras.
(2) Producción y elaboración de vinos.
(3) Industrialización y comercialización de granos, oleaginosas y sus subproductos y comercialización de cereales.
(1) Import, distribution, trading, purchase and sale on the company's own account or on account of third parties of vegetable oils for human consumption, as well as representation of trademarks owned by domestic and/or foreign companies.
(2) Wine production and preparation.
(3) Industrialization and sale of grains and oil seeds and their byproducts, and sale of cereals.

Por otra parte, se detallan a continuación las participaciones del Grupo Molinos en los resultados de dichas sociedades y negocios conjuntos por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Moreover, Molinos Group's interests in the profit (loss) of such companies and joint ventures for the years ended December 31, 2023, and 2022, are detailed below:

Asociadas y negocios conjuntos / Associates and joint ventures	31/12/2023	31/12/2022
Viña Cobos S.A.	1.296.229	901.784
Novaceites S.A.	(1.220.355)	994.185
Total	75.874	1.895.969

El siguiente cuadro presenta información financiera de libros resumida sobre la inversión en Novaceites S.A. y Viña Cobos S.A. al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

The chart below shows summarized financial information on the investment in Novaceites S.A. and Viña Cobos S.A. as of December 31, 2023, and 2022:

	31/12/2023	
	Novaceites S.A.	Viña Cobos S.A.
Activo / Assets	12.090.765	19.202.409
Pasivo / Liabilities	6.919.162	5.483.506
Patrimonio / Equity	5.171.603	13.718.903
Resultado del ejercicio / Loss for the year	2.399.948	2.624.164
	31/12/2022	
	Novaceites S.A.	Viña Cobos S.A.
Activo / Assets	7.975.446	14.659.057
Pasivo / Liabilities	3.087.916	3.564.318
Patrimonio / Equity	4.887.530	11.094.739
Resultado del ejercicio / Loss for the year	1.782.448	1.834.481

Fusión Molinos Chile S.A. y SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda., cancelación en el Registro Especial de Entidades Informantes de la Comisión para el Mercado Financiero de Molinos Chile y Río de la Plata Holding S.A. y Disolución Molinos Chile S.A. Reparto Parcial

Con fecha 4 de junio de 2020, en el marco de la reorganización que se está llevando a cabo en las sociedades del grupo radicadas en Chile que tiene por objeto reorganizar la estructura de negocios en dicho país, así como simplificar y reducir los costos de la misma, las Juntas Extraordinarias de Accionistas de Molinos Chile S.A. y SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda. (“SIPCO”), subsidiarias indirectas de la Sociedad a través de su subsidiaria directa Molinos Chile y Río de La Plata Holding S.A. (“Molinos Chile Holding S.A.”) aprobaron el proceso de fusión por el cual Molinos Chile S.A. absorbió a SIPCO. Como consecuencia de dicha operación y de la relación de canje establecida, se le asignó a la compañía Molinos del Plata S.L.U., subsidiaria directa de Molinos Chile Holding S.A., una acción en Molinos Chile S.A., y a otros accionistas minoritarios de SIPCO 21 acciones de Molinos Chile S.A., manteniéndose la Sociedad y Molinos Chile Holding S.A. como accionistas de dicha compañía, sustancialmente con

Merger of Molinos Chile S.A. and SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda., deregistration of Molinos Chile y Río de la Plata Holding S.A. from the Special Registry of Reporting Entities of the Financial Market Committee and dissolution of Molinos Chile S.A. Partial spin-off

On June 4, 2020, as part of the reorganization carried out at Chile-based group companies, aimed at reorganizing the business structure in that country and to simply and reduce its costs, the Special Shareholders’ Meetings of Molinos Chile S.A. y SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda. (“SIPCO”), the Company’s indirect subsidiaries through its direct subsidiary Molinos Chile y Río de La Plata Holding S.A. (“Molinos Chile Holding S.A.”), approved the merger of SIPCO with and into Molinos Chile S.A. As a result of that transaction and the swap established, Molinos del Plata S.L.U., a direct subsidiary of Molinos Chile Holding S.A., was granted a share in Molinos Chile S.A., and other SIPCO minority shareholders were granted 21 shares of Molinos Chile S.A. Thus, the Company and Molinos Chile Holding S.A. continue to be shareholders of that company with substantially the same shareholdings. The deeds executed to implement this merger were registered with the Trade Registry of the Real Property Department of Santiago de Chile on July 27, 2020.



las mismas participaciones. Las escrituras mediante las cuales se instrumentó este proceso de fusión fueron registradas por ante el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago de Chile, con fecha 27 de julio de 2020.

Siguiendo con la estrategia de reorganización mencionada en el párrafo anterior, con fecha 24 de agosto de 2020, se efectuó una Junta Extraordinaria de Accionistas de Molinos Chile Holding S.A. en la que dicha sociedad acordó dejar de someterse a las normas de las sociedades anónimas abiertas y renunció al régimen del artículo 41 D de la Ley sobre Impuesto a la Renta. Dicha decisión fue presentada al Servicio de Impuestos Internos y ante la Comisión para el Mercado Financiero para los efectos de obtener la cancelación de su inscripción en el Registro Especial de Entidades Informantes de dicho ente regulador. Con fecha 28 de enero de 2021, el Servicio de Impuestos Internos emitió un certificado en que se indica que con efecto desde enero 2020 Molinos Chile Holding S.A. se encuentra acogida al régimen General Semi Integrado 14 A de la Ley de Impuesto a la Renta, y que, del mismo modo, ya no formaría parte del Registro de Sociedades Anónimas acogidas al artículo 41D de la Ley sobre Impuesto a la Renta. Con fecha 19 de mayo de 2021 la Comisión para el Mercado Financiero informó a Molinos Chile Holding S.A. su cancelación en el Registro Especial de Entidades Informantes de la Comisión para el Mercado Financiero.

Asimismo, y en consonancia con la estrategia de reorganización ya descrita más arriba, con fecha 28 de diciembre de 2021 la sociedad Molinos Chile S.A. aprobó por Junta Extraordinaria General de Accionistas su disolución, balances de cierre a la misma fecha y designación de la Comisión Liquidadora. La disolución de Molinos Chile S.A. se produjo en la fecha en que se redujo a escritura pública el acta de la junta, esto es el día 30 de diciembre de 2021.

A la fecha, Molinos Chile S.A. se encuentra disuelta y liquidada. El proceso de liquidación se encontró a cargo de una Comisión Liquidadora designada a tal efecto. Con fecha 29 de septiembre la Comisión Liquidadora resolvió distribuir entre los accionistas los activos de Molinos Chile S.A., en liquidación, los cuales fue-

ron puestos a disposición de los accionistas por Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A, de acuerdo al mandato otorgado por la Comisión Liquidadora el 4 de octubre de 2022. El 19 de octubre de 2022, la Comisión Liquidadora resolvió dar por terminada la liquidación de Molinos Chile S.A., en liquidación y convocar a una junta extraordinaria de accionistas para que se pronuncie sobre dicha liquidación. El 4 de noviembre de 2022 se celebró dicha junta y los accionistas resolvieron aprobar todos los actos y contratos realizados por la comisión liquidadora en la liquidación de la Sociedad, además de todos los repartos realizados por ella.

Por su parte, la sociedad Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A., por Junta Extraordinaria de Accionistas de fecha 5 de julio de 2022, resolvió por unanimidad transformar el tipo societario de la misma en una sociedad por acciones. El trámite de transformación fue inscripto ante el Conservador de Bienes Raíces de Santiago de Chile con fecha 18 de julio de 2022 y publicado con fecha 20 de julio de 2022, dando por finalizado dicho proceso y encontrándose a la fecha inscripta la transformación de la sociedad. En lo sucesivo el nombre de la misma será “Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A”.

/ 5. Información sobre segmentos de operación

La Gerencia de Molinos Río de la Plata S.A. ha definido los segmentos de “Alimentos” y “Bodegas” para sus productos de marcas. Los segmentos geográficos principales corresponden al mercado local y el mercado externo.

Los criterios de valuación aplicables para preparar la información por segmentos de negocios son los descriptos en la Nota 2 de los presentes estados financieros consolidados.

El siguiente cuadro presenta información sobre los resultados de los segmentos de negocios y los ingresos por área geográfica del Grupo Molinos, correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Following with the reorganization strategy mentioned in the previous paragraph, on August 24, 2020, a Special Shareholders' Meeting of Molinos Chile Holding S.A. was held, which resolved to cease observing the regulations governing listed stock corporations and waived the system under section 41 D, Income Tax Law. Such decision was presented to the Chilean tax authorities and the Financial Market Committee to be able to deregister from the Special Registry of Reporting Entities of that regulatory agency. On January 28, 2021, Chilean tax authorities issued a certificate showing that, from January 2020, Molinos Chile Holding S.A. is part of the General Semi-Integrated System 14 A under Income Tax Law and, therefore, it would no longer form part of the Stock Corporations Registry under section 41D, Income Tax Law. On May 19, 2021, the Financial Market Committee advised Molinos Chile Holding S.A. of the deregistration from the Special Registry of Reporting Entities.

Moreover, pursuant to the aforementioned reorganization strategy, on December 28, 2021, Molinos Chile S.A. approved, through the Special Shareholders' Meeting, its dissolution, the related closing balance as of that date and the appointment of the Liquidation Committee. Molinos Chile S.A. was dissolved when the Meetings' minutes were recorded in a public deed; i.e., December 30, 2021.

To date, Molinos Chile S.A. has been dissolved and liquidated. The liquidation process was in charge of a Liquidation Committee appointed for such purpose. On September 29, the liquidation Committee decided to distribute among the shareholders the assets of Molinos Chile S.A., en liquidación, which were made available to the shareholders by Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A, as per the agency powers granted by the Liquidation Committee on October 4, 2022. On October 19, 2022, the Liquidation Committee decided to complete the liquidation of de Molinos Chile S.A., en liquidación and call a Special Shareholders' Meeting to issue a decision on such liquidation. On November 4, 2022, such Meeting was held and the shareholders decided to approve all acts performed and agreements entered into by the Liquidation Committee in liquidating the Company, as well as all the distributions made by such committee.

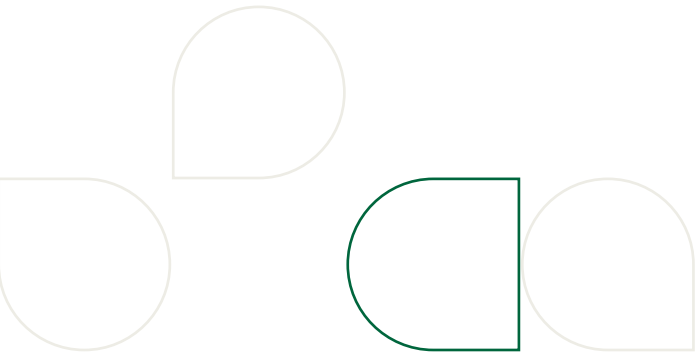
In addition, Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A., through the Special Shareholders' Meeting dated July 5, 2022, unanimously decided to change its corporate type to a stock corporation. The transformation was registered with the Trade Registry of the Real Property Department of Santiago de Chile on July 18, 2022, and published on July 20, 2022, completing the process. To date, the Company's transformation has been registered. From now on, its name will be “Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A”.

/ 5. Operating segment information

The Management of Molinos Río de la Plata S.A. defined the “Food” and “Winery” segments for its branded products. The main geographic segments are related to the local and external markets.

The valuation methods for preparing the information by business segment are described in note 2 to these consolidated financial statements.

The following chart shows information on the profit (loss) of the business segments and revenues by geographical area for Molinos Group for the years ended December 31, 2023, and 2022:





Segmento de negocio / Business segment	31/12/2023			31/12/2022		
	Alimentos / Food	Bodegas / Winery	Total	Alimentos / Food	Bodegas / Winery	Total
Ingresos por actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	407.483.412 (1)	25.372.487 (1)	432.855.899	402.781.234 (1)	28.136.749 (1)	430.917.983
Ganancia bruta / Gross profit	115.405.249	10.213.734	125.618.983	96.379.236	8.082.573	104.461.809
% sobre ventas / % on sales	28%	40%	29%	24%	29%	24%
Depreciación del ejercicio de propiedades, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets for the year	10.782.145	623.469	11.405.614	11.684.323	676.842	12.361.165
Resultado operativo / Operating profit	32.381.027	6.443.682	38.824.709	8.043.462	3.685.325	11.728.787
Resultados financieros, neto / Finance income, net			23.890.298			15.334.396
Ganancia del ejercicio antes de impuestos / Profit for the year before taxes			62.715.007			27.063.183
Impuestos a las ganancias / Income tax			(16.490.342)			(1.535.146)
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year			46.224.665			25.528.037
Ingresos por área geográfica / Revenues by geographic area	Alimentos	Bodegas	Total	Alimentos	Bodegas	Total
Externo / Foreign market	27.998.415	3.068.757	31.067.172	43.661.781	3.523.291	47.185.072
Local / Domestic market	379.484.997 (1)	22.303.730 (1)	401.788.727	359.119.453 (1)	24.613.458 (1)	383.732.911
			432.855.899			430.917.983

(1) Incluye Ingresos por prestación de servicios y otros ingresos.
(1) Includes service-charge and other profit.

Por otra parte, el siguiente cuadro presenta los activos de los segmentos de negocio al 31 de diciembre de 2023 y 2022, respectivamente:

The following chart presents the assets of the Group's business segments as of December 31, 2023, and 2022:

Segmento de negocio / Business segment	31/12/2023		
	Alimentos / Food	Bodegas / Winery	Total
Total de activos / Total assets	318.182.374	37.482.997	355.665.371
Segmento de negocio / Business segment	31/12/2022		
	Alimentos / Food	Bodegas / Winery	Total
Total de activos / Total assets	275.547.136	51.697.082	327.244.218

/ 6. Ingresos por ventas

/ 6. Sales revenues

	31/12/2023	31/12/2022
Alimentos / Food		
Mercado local / Domestic market	374.126.058	355.570.052
Mercado externo / Foreign market	27.998.415	43.661.781
	402.124.473	399.231.833
Bodegas / Winery		
Mercado local / Domestic market	22.303.730	24.613.458
Mercado externo / Foreign market	3.068.757	3.523.291
	25.372.487	28.136.749
Total ingresos por ventas / Total sales revenues	427.496.960	427.368.582

/ 7. Costo de ventas de bienes y servicios prestados

/ 7. Cost of goods sold and services rendered

	31/12/2023	31/12/2022
Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year	125.508.999	110.764.420
Compras del ejercicio / Purchases for the year	229.694.776	275.443.217
Gastos de producción (Nota 8) / Production expenses (Note 8)	61.749.326	61.885.646
Gravámenes de exportación / Export duties	1.887.754	3.871.890
Inventarios al final del ejercicio (Nota 16) / Inventories at end of year (Note 16)	(111.603.939)	(125.508.999)
Costo de ventas de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered	307.236.916	326.456.174





/ 8. Gastos de producción, comercialización y administración

/ 8. Operating, administrative and selling expenses

RUBROS	Gastos de Producción / Production expenses	Gastos de Comercialización / Selling expenses	Gastos de Administración / Administrative expenses	Total al 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	Total al 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022
Sueldos y jornales / Salaries and wages	26.221.525	17.347.599	6.528.304	50.097.428	48.958.021
Cargas sociales / Employment taxes	4.855.904	2.998.703	1.586.421	9.441.028	9.216.455
Honorarios directores / Directors' fees	-	-	409.501	409.501	309.832
Indemnizaciones / Severance pay	575.493	312.625	157.770	1.045.888	4.103.129
Otros beneficios al personal / Other employee benefits	1.912.626	496.994	1.175.109	3.584.729	3.176.971
Combustibles y energía eléctrica / Fuel and electric power	7.726.193	642.535	155.319	8.524.047	9.052.511
Mantenimiento / Maintenance	4.827.505	502.693	289.936	5.620.134	5.502.944
Servicios prestados por terceros / Services rendered by third parties	3.192.133	1.348.552	6.984.510	11.525.195	12.188.549
Impuestos / Taxes	2.196.694	12.976.181	255.987	15.428.862	15.209.968
Depreciaciones propiedades, planta y equipo / Property, plant and equipment depreciation	7.349.881	1.255.737	1.819.087	10.424.705	11.579.843
Fletes y acarreos / Freight and handling	250.054	28.660.188	2.462	28.912.704	24.080.409
Gastos de oficina y materiales / Office and stationery expenses	1.684.360	295.913	595.184	2.575.457	2.767.137
Gastos de publicidad, propaganda y promoción / Advertising and promotion expenses	-	8.949.317	-	8.949.317	7.346.349
Gastos de embarque / Shipping expenses	-	1.379.320	-	1.379.320	1.446.000
Deudores incobrables / Doubtful accounts	-	64.392	-	64.392	132.105
Amortizaciones activos intangibles / Amortization of intangible assets	-	980.909	-	980.909	781.324
Gastos de movilidad / Travel and living expenses	112.572	420.753	237.376	770.701	697.522
Alquileres y arrendamientos / Rentals and leases	306.561	167.335	-	473.896	486.528
Seguros / Insurance	433.315	122.015	86.161	641.491	738.699
Diversos / Miscellaneous	104.510	113.079	379.235	596.824	448.652
Total al 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	61.749.326	79.034.840	20.662.362	161.446.528	
Total al 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022	61.885.646	70.981.632	25.355.670		158.222.948

/ 9. Otros ingresos operativos

/ 9. Other operating profit

	31/12/2023	31/12/2022
Resultado por la venta de activos disponibles para la venta y propiedad planta y equipo / Profit from the sale of available-for-sale assets and property, plant and equipment	2.066.135	7.542
Efecto descuentos de deudas y créditos -neto / Effect of discounts of payables and receivables, net	12.174.549	3.446.632
Diversos - netos / Miscellaneous, net	2.966.961	2.232.289
Total otros ingresos operativos / Total other operating income	17.207.645	5.686.463

/ 10. Otros gastos operativos

/ 10. Other operating expenses

	31/12/2023	31/12/2022
Aumento provisión para juicios y reclamos (Nota 27) / Increase in the provision for lawsuits and claims (Note 27)	(2.967.245)	(2.090.937)
Baja valor residual propiedades, planta y equipo y activos mantenidos para la venta / Decrease in the residual value of property, plant and equipment and assets held for sale	(2.263)	-
Gastos mantenimiento predios inactivos / Expenses for unused plot maintenance	(332.882)	(1.128.280)
Diversos - neto / Miscellaneous, net	(1.078.201)	(758.935)
Total otros gastos operativos / Total other operating expenses	(4.380.591)	(3.978.152)

/ 11. Ingresos y costos financieros

Ingresos Financieros

	31/12/2023	31/12/2022
Intereses ganados / Interest income	1.867.912	515.003
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	84.978.976	15.641.907
Total ingresos financieros / Total finance income	86.846.888	16.156.910

Costos Financieros

	31/12/2023	31/12/2022
Intereses perdidos / Interest paid	(31.088.289)	(21.650.080)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(96.093.614)	(31.627.996)
Resultado por operaciones con títulos valores / Profit from transactions with securities	(6.233.128)	(1.480.504)
Total costos financieros / Total finance costs	(133.415.031)	(54.758.580)

/ 12. Impuesto a las ganancias

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

Estado del resultado integral / Statement of comprehensive income	31/12/2023	31/12/2022
Impuesto a las ganancias / Income tax:		
Impuesto a las ganancias / Income tax	(21.624.140)	(11.360.353)
Impuesto a las ganancias diferido / Deferred income tax:		
Variación de quebrantos impositivos / Changes in NOLs	-	(126.453)
Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	5.133.798	9.951.660
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(16.490.342)	(1.535.146)

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por la tasa impositiva aplicable a Molinos Río de la Plata S.A., vigente para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, a nivel consolidado no presenta diferencias significativas con la conciliación presentada en la Nota 11 a los estados financieros separados adjuntos.

/ 11. Finance income and expense

Finance income

	31/12/2023	31/12/2022
Intereses ganados / Interest income	1.867.912	515.003
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	84.978.976	15.641.907
Total ingresos financieros / Total finance income	86.846.888	16.156.910

Finance expense

	31/12/2023	31/12/2022
Intereses perdidos / Interest paid	(31.088.289)	(21.650.080)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(96.093.614)	(31.627.996)
Resultado por operaciones con títulos valores / Profit from transactions with securities	(6.233.128)	(1.480.504)
Total costos financieros / Total finance costs	(133.415.031)	(54.758.580)

/ 12. Income tax

The major components of income tax charge for the years ended December 31, 2023, and 2022 are:

Estado del resultado integral / Statement of comprehensive income	31/12/2023	31/12/2022
Impuesto a las ganancias / Income tax:		
Impuesto a las ganancias / Income tax	(21.624.140)	(11.360.353)
Impuesto a las ganancias diferido / Deferred income tax:		
Variación de quebrantos impositivos / Changes in NOLs	-	(126.453)
Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	5.133.798	9.951.660
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(16.490.342)	(1.535.146)

A reconciliation between the income tax charge and the accounting profit multiplied by the tax rate applicable to Molinos Río de la Plata S.A., for the years ended December 31, 2023, and 2022, at the consolidated level bears no significant differences with the reconciliation presented in note 11 to the accompanying separate financial statements.





Impuesto a las ganancias diferido

El detalle de las partidas incluidas en el pasivo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

Deferred income tax

The breakdown of the items included in deferred income tax liabilities as of December 13, 2023, and 2022, is as follows:

	Activo / (Pasivo) / Assets / (Liabilities)		Variacion del impuesto a las ganancias diferido / Changes in deferred income tax	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Diferencias temporarias activas (pasivas): / Asset (liability) temporary differences:				
Provisiones no deducibles / Nondeductible allowances	274.857	451.247	(176.390)	22.787
Provisiones / Allowances and provisions	(6.213.550)	(7.773.652)	1.560.102	4.524.744
Depreciaciones de propiedades, planta y equipo y amortizaciones de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment, and amortization of intangible assets	(38.529.983)	(39.032.876)	502.893	(3.238.152)
Revalúo Ley 27.430 / Revaluation as per Law No. 27,430	8.138.451	8.902.978	(764.527)	2.094.702
Reexpresión bienes / Goods restatement	11.167.172	10.006.297	1.160.875	3.655.679
foreign currency	(4.124)	-	(4.124)	20.578
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	(879.012)	(2.764.492)	1.885.480	805.580
Ajuste por inflación impositivo / Tax adjustment for inflation	(535.645)	(2.775.421)	2.239.776	4.837.217
Otras / Other	(307.136)	963.152	(1.270.288)	(2.771.478)
Subtotal diferencias temporarias / Subtotal temporary differences	(26.888.970)	(32.022.767)	5.133.797	9.951.657
Quebrantos impositivos / NOLs	-	-	-	(126.454)
Disminucion del impuesto a las ganancias diferido / Decrease in deferred income tax			5.133.797	9.825.203
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto / Deferred income tax liabilities, net	(26.888.970)	(32.022.767)		

Conciliación de pasivos netos por impuesto a las ganancias diferido

La evolución del pasivo por impuesto a las ganancias diferido por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 es la siguiente:

Reconciliation of net deferred income tax liabilities

The changes in deferred income tax for the year ended December 31, 2023, are as follows:

	31/12/2023
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at beginning of year, net	(32.022.767)
Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income	5.133.797
Pasivo por impuesto a las ganancia diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at end of year, net	(26.888.970)

El Grupo Molinos compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, las diferencias temporarias originadas en inversiones en sociedades controladas por las que no se han computado pasivo por impuesto a las ganancias diferido ascienden a 3.153.466 y 1.132.878, respectivamente. La Sociedad determinó que los resultados acumulados no se distribuirán en el futuro cercano ya que la Sociedad controlante controla la reversión de los mismos.

/ 13. Resultado por acción

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones ordinarias diluibles.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cálculos del resultado neto por acción básica y diluida:

Molinos Group offsets tax assets and liabilities if and only if it has a legally enforceable right to set them off and if they relate to income taxes levied by the same tax authority.

As of December 31, 2023, and 2022, the temporary differences from investments in subsidiaries for which no income tax liabilities were booked amounted to 3,153,466 and 1,132,878, respectively. The Company determined that undistributed profit would not be distributed in the near future because the parent company controls their reversal.

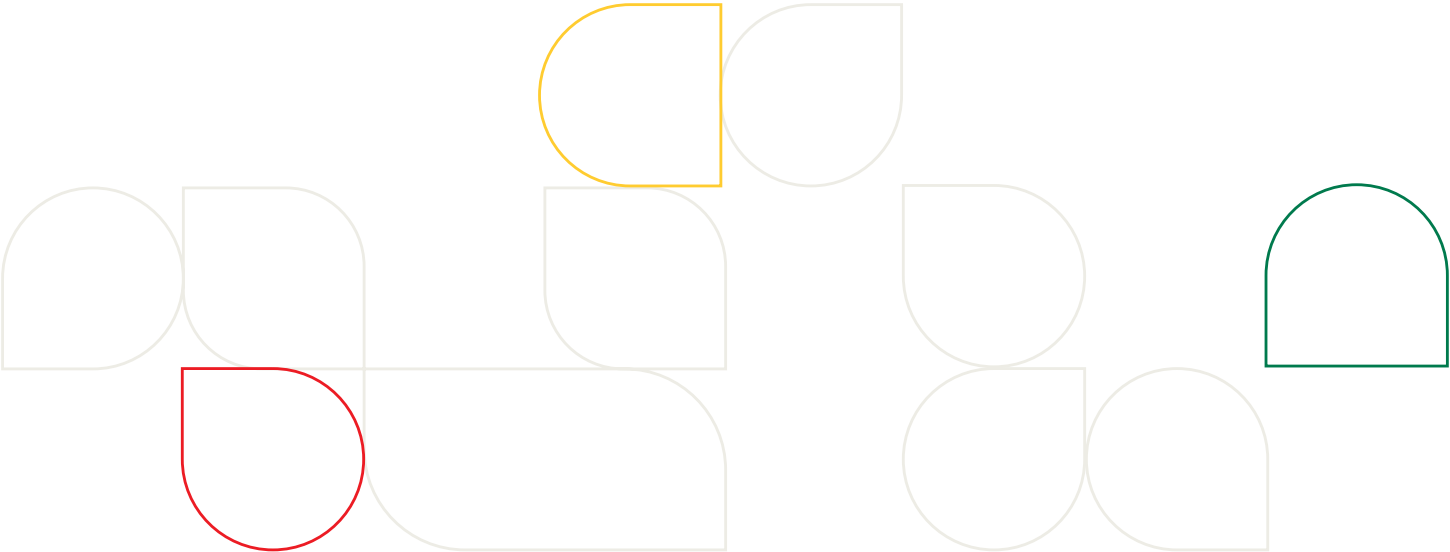
/ 13. Earnings (losses) per share

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.

Diluted earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the net profit (loss) attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year plus the weighted average number of shares of common stock that would be issued on conversion of all the dilutive potential shares of common stock into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/12/2023	31/12/2022
Ganancia neta de las operaciones que continúan del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net profit from operations still underway attributable to the Company's equity holders for the year	46.224.665	25.528.037
Promedio ponderado de acciones en circulación y ajustadas por el efecto disolución, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción de las operaciones que continúan / Weighted average number of outstanding shares adjusted for the effect of dissolution, attributable to basic and diluted earnings per share of operations still underway	201.415	201.415
Ganancia neta del ejercicio de las operaciones que continúan por acción básica y diluida / Net profit for the year from operations still underway per basic and diluted share	229,50	126,74





/ 14. Propiedades, planta y equipo / 14. Property, plant and equipment



RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST					DEPRECIACIONES / Depreciation						Neto resultante al 31/12/2023 / 'Net book value as of 12/31/2023	Neto resultante al 31/12/2022 / 'Net book value as of 12/31/2022
	Valor al comienzo del ejercicio / Value at beginning of year	Adiciones y transferencias / Additions and transfers	Bajas / Retirements	Ajuste por conversión / Conversion adjustment	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Ajuste por conversión / Conversion adjustment	Bajas / Retirements	Del ejercicio / For the year		Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year		
									Alicuota % / Rate %	Cargo / Charge			
Terrenos / Plots of land	10.281.472	-	-	-	10.281.472	-	-	-	-	-	-	10.281.472	10.281.472
Edificios / Buildings	62.184.737	15.339	9.019	-	62.191.057	25.833.042	-	9.019	2/2,5	1.632.170	27.456.193	34.734.864	36.351.695
Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities	208.889.177	1.527.098	13.575	-	210.402.700	176.210.274	-	11.313	6,66	5.897.452	182.096.413	28.306.287	32.678.903
Silos / Silos	18.538.549	461	-	-	18.539.010	15.642.573	-	-	3/6,66	226.594	15.869.167	2.669.843	2.895.976
Plantaciones y Perforaciones / Plantations and perforations	985.804	-	-	-	985.804	564.370	-	-	3	30.835	595.205	390.599	421.434
Útiles industriales / Industrial equipment	21.292.009	3.363.903	29.660	-	24.626.252	7.172.057	-	29.659	3,3/10	374.361	7.516.759	17.109.493	14.119.952
Muebles y útiles / Furnishings and supplies	13.321.389	178.857	5.048	3.225	13.498.423	11.320.046	3.215	5.048	20/33,3	1.191.651	12.509.864	988.559	2.001.343
Rodados / Vehicles	638.619	162.088	4.264	-	796.443	613.433	-	4.264	20	27.202	636.371	160.072	25.186
Trabajos en curso / Works in progress	3.101.988	3.230.543	-	-	6.332.531	-	-	-	-	-	-	6.332.531	3.101.988
Derechos de uso / Rights of use	6.138.558	1.508.518	-	-	7.647.076	3.415.518	-	-	15	1.044.440	4.459.958	3.187.118	2.723.040
Provisión por desvalorización / Allowance for impairment	(3.950.367)	-	-	-	(3.950.367)	-	-	-	-	-	-	(3.950.367)	(3.950.367)
TOTAL 31/12/2023 / TOTAL AS OF 12/31/2023	341.421.935	9.986.807	61.566	3.225	351.350.401	240.771.313	3.215	59.303		10.424.705	251.139.930	100.210.471	
TOTAL 31/12/2022 / TOTAL AS OF 12/31/2022	335.005.045	6.461.225	45.733	1.398	341.421.935	229.218.335	6.870	33.735		11.579.843	240.771.313		100.650.622

/ 15. Activos intangibles y plusvalía

/ 15. Intangible assets and goodwill

RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST		DEPRECIACIONES / Depreciation				Neto resultante al 31/12/2023 / 'Net book value as of 12/31/2023	Neto resultante al 31/12/2022 / 'Net book value as of 12/31/2022
	Valor al comienzo del ejercicio / Value at beginning of year	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Del ejercicio / For the year		Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year		
				Alicuota % / Rate %	Cargo / Charge			
Marcas, patentes y derechos / Trademarks, patents and rights	33.567.496	33.567.496	30.464.485	3 / 6,66	450.553	30.915.038	2.652.458	3.103.011
Conocimientos técnicos / Technical know-how	407.412	407.412	405.295	-	-	405.295	2.117	2.117
Licencias y Software / Licenses and software	6.430.443	6.430.443	5.494.859	4	530.356	6.025.215	405.228	935.584
Plusvalía / Goodwill	19.899.226	19.899.226	5.762.102	-	-	5.762.102	14.137.124	14.137.124
Provisión por desvalorización / Allowance for impairment	(684.804)	(684.804)	-	-	-	-	(684.804)	(684.804)
TOTAL 31/12/2023 / TOTAL AS OF 12/31/2023 / TOTAL AS OF 12/31/2023	59.619.773	59.619.773	42.126.741		980.909	43.107.650	16.512.123	
TOTAL 31/12/2022 / TOTAL AS OF 12/31/2022 / TOTAL AS OF 12/31/2022	59.619.773	59.619.773	41.345.417		781.324	42.126.741		17.493.032

/ 16. Inventarios no corrientes y corrientes

/ 16. Current and noncurrent inventories

	31/12/2023	31/12/2022
No corrientes / Noncurrent		
Materias primas / Raw materials	7.704.785	7.792.033
Total inventarios no corrientes / Total noncurrent inventories	7.704.785	7.792.033
Corrientes / Current		
Productos terminados / Finished goods	36.379.311	31.226.881
Materias primas / Raw materials	57.019.036	79.134.655
Envases / Packaging	10.500.807	7.355.430
Total inventarios corrientes / Total current inventories	103.899.154	117.716.966
Total inventarios / Total inventories	111.603.939	125.508.999

/ 17. Activos biológicos

/ 17. Biological assets

	31/12/2023	31/12/2022
Activos biológicos al inicio del ejercicio / Biological assets at beginning of year	575.597	541.317
Activaciones del ejercicio / Capitalizations for the year	1.028.715	812.475
Transferencias a inventarios / Transfers to inventories	(979.058)	(778.195)
Total activos biológicos / Total biological assets	625.254	575.597

/ 18. Créditos impositivos y aduaneros no corrientes y corrientes

/ 18. Current and noncurrent tax and customs credits

	31/12/2023	31/12/2022
No corrientes / Noncurrent		
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	296	103.200
Total créditos impositivos y aduaneros no corrientes / Total noncurrent tax and customs credits	296	103.200
Corrientes / Current		
Anticipos gravámenes de exportaciones / Prepayment of taxes levied on exports	593.921	1.748.367
Saldo a favor IVA / VAT credit	-	1.085.277
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	780.280	912.786
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	1.233.860	419.080
Otros diversos - fiscales / Other miscellaneous taxes	39.815	-
Total créditos impositivos y aduaneros corrientes / Total current tax and customs credits	2.647.876	4.165.510

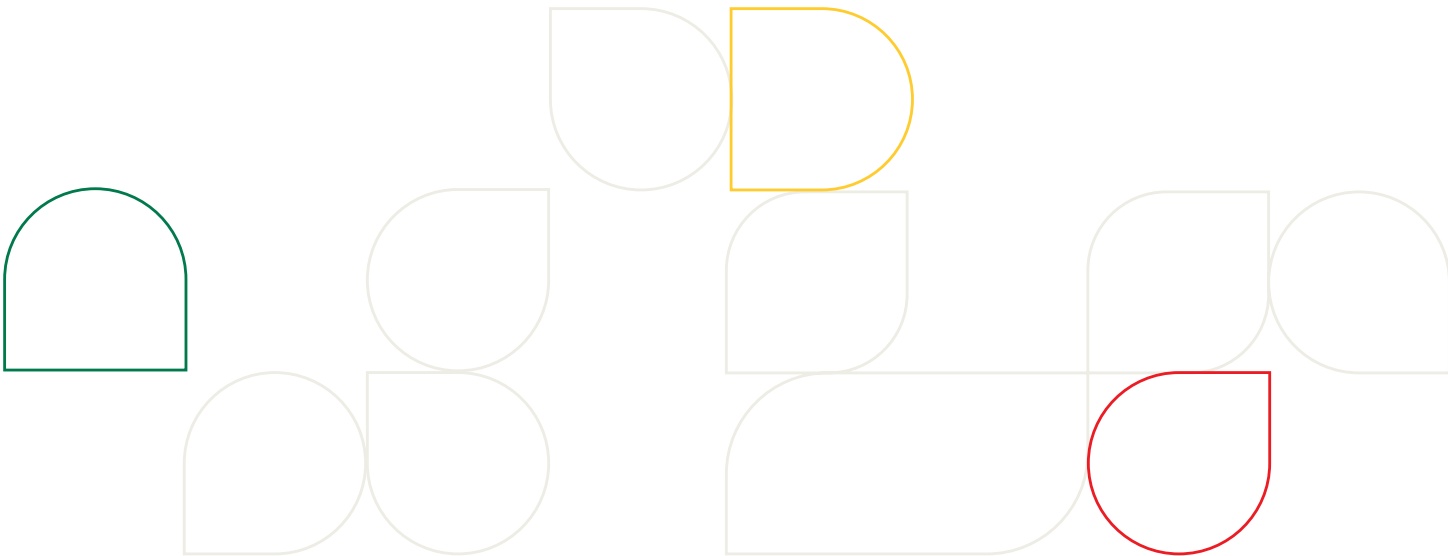
Los créditos impositivos y aduaneros no tienen plazo de vencimiento establecido. *Tax and customs credits have no established due date.*

/ 19. Otros créditos no financieros corrientes y no corrientes / 19. Other current and noncurrent financial receivables

	31/12/2023	31/12/2022
No corrientes / Noncurrent		
Anticipos a proveedores de propiedades, planta y equipo / Prepayments to providers of property, plant and equipment	205.973	211.735
Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other noncurrent nonfinancial receivables	205.973	211.735
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses	74.492	62.303
Seguros a devengar / Insurance to be accrued	419.667	155.168
Diversos / Miscellaneous	40	689
Total otros créditos no financieros corrientes / Total other nonfinancial current receivables	494.199	218.160

Los otros créditos no financieros corrientes y no corrientes no tienen plazo de vencimiento establecido.

Other current and noncurrent nonfinancial receivables have no established due date.



/ 20. Activos y pasivos financieros / 20. Financial assets and liabilities

/ 20.1 Otros créditos financieros corrientes y no corrientes / 20.1 Other current and noncurrent nonfinancial receivables

	31/12/2023	31/12/2022
No corrientes / Noncurrent		
Préstamos al personal / Loans to personnel	430.240	838.256
Otros diversos / Other sundry receivables	31.551	23.798
Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent financial receivables	461.791	862.054
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	14.579	34.267
Crédito mercado interno – neto / Domestic market credit, net	2.090.494	604.461
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Receivables from and payables to related parties (Note 25)	379.678	288.080
Préstamos al personal / Loans to personnel	746.399	487.736
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 20.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 20.6)	50.000	-
Contratos a término de commodities (Nota 20.6) / Commodity forward contracts (Note 20.6)	19.920	-
Saldos a cobrar con mercados a término / Amounts receivable from forward markets	1.459.143	1.165.832
Otros activos no disponibles / Other assets not held for sale	-	101.743
Diversos / Miscellaneous	133.831	54.809
Total otros créditos financieros corrientes / Total other current financial receivables	4.894.044	2.736.928

Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los Préstamos al personal que devengan intereses a una tasa promedio nominal anual de 22%.

Other financial receivables do not accrue interest except for “Loans to personnel”, which accrue interest at an average nominal rate of 22% p.a.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los Préstamos al personal y Otros préstamos cuyo vencimiento opera con posterioridad a los 12 meses de cerrado el ejercicio. El resto de los otros créditos financieros tienen, en su mayoría un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

Other noncurrent financial receivables are related to the portion of Loans to personnel and Other loans which are due over 12 months after year-end. Other financial receivables have a collection or realization due date between 30 and 90 days.



/ 20.2 Cuentas por cobrar comerciales

/ 20.2 Trade receivables

	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Cuentas a cobrar mercado local / Receivables in the domestic market	30.935.797	28.973.824
Cuentas a cobrar mercado externo / Receivables in the foreign market	19.918.816	11.733.482
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Receivables from and payables to related parties (Note 25)	86.668	132.633
Subtotal cuentas por cobrar comerciales / Subtotal trade receivables	50.941.281	40.839.939
Provisión para cuentas por cobrar incobrables / Allowance for doubtful accounts	(370.692)	(708.241)
Total cuentas por cobrar comerciales / Total trade receivables	50.570.589	40.131.698

Los deudores comerciales no devengan intereses explícitos y su plazo de cobro suele oscilar entre los 30 y 120 días.

Trade receivables accrue no explicit interest and are generally on terms of 30 to 120 days.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

See below for the movements in the allowance for doubtful accounts.

RUBROS / ACCOUNTS	Saldo al comienzo del ejercicio / Balance at beginning	Aumentos / Increases	Disminuciones / Decreases	Saldo al cierre del ejercicio / Balance at end of
Deducidas del activo / Allowances				
Deudores incobrables / Doubtful accounts	708.241	(1) 64.392	(2) (401.941)	370.692
Total 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	708.241	64.392	(401.941)	370.692
Total 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022	1.175.240	132.105	(599.104)	708.241

(1) Imputados en gastos de comercialización (Nota 8).
(2) Incluye el efecto de la inflación general del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión.
(1) Charged to selling expenses (note 8).
(2) Including the general inflation effect for the year on the initial amount of the provision.

/ 20.3 Deudas financieras corrientes y no corrientes

/ 20.3 Current and noncurrent financial payables

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Préstamos financieros / Financial loans	32.338.000	27.584.492
Prefinanciación de exportaciones / Export prefinancing	242.535	-
Total deudas financieras no corrientes / Total noncurrent financial payables	32.580.535	27.584.492
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Préstamos financieros (1) / Financial loans (1)	20.201.699	31.043.848
Prefinanciación de exportaciones / Export prefinancing	1.325.858	1.108.898
Provisión intereses / Interest accrual	4.737.101	947.274
Total deudas financieras corrientes / Total current financial payables	26.264.658	33.100.020

(1) Incluye 5.874.462 y 10.006.736, respectivamente, correspondientes a adelantos en cuentas corrientes bancarias.
(1) Including 5,874,462 and 10,006,736, respectively, related to bank overdrafts.

La tasa de interés promedio ponderada de la deuda financiera en dólares es aproximadamente del 7,37% anual, mientras que en pesos es aproximadamente del 100,30% anual.

The annual average weighted interest rate of financial payables in USD is about 7.37% p.a., while in ARS it is about 100.30% p.a.

/ 20.4 Deudas comerciales

/ 20.4 Trade payables

	31/12/2023	31/12/2022
Proveedores / Suppliers	69.098.980	63.533.547
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Receivables from and payables to related parties (Note 25)	2.382.248	2.504.010
Total deudas comerciales / Total trade payables	71.481.228	66.037.557

Las deudas comerciales no devengan intereses explícitos y su plazo de pago suele oscilar entre los 30 y 120 días.

Trade receivables do not accrue explicit interest and are generally on terms of 30 to 120 days.





/ 20.5 Otras deudas no corrientes y corrientes

/ 20.5 Other current and noncurrent payables

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Otras deudas diversas / Other sundry payables	9.012	8.087
Total otras deudas no corrientes / Total other noncurrent payables	9.012	8.087
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 20.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 20.6)	-	11.678
Anticipos recibidos por venta de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (1) / Advances from the sale of assets for disposal classified as held for sale (1)	-	3.874.425
Otras deudas diversas / Other sundry payables	983.401	353.882
Total otras deudas corrientes / Total other current payables	983.401	4.239.985

(1) Ver Nota 29 a los estados financieros separados adjuntos.
(1) See note 29 to the accompanying separate financial statements.

/ 20.6 Información y jerarquía de valores razonables

/ 20.6 Information on and hierarchy of fair values

Información sobre valores razonables

Information on fair values

A continuación, se incluye el detalle de los activos y pasivos financieros por categoría y su comparación de los importes en libros y el valor razonable de los mismos.

Set out below is a breakdown by class of financial assets and liabilities and a comparison of their carrying amounts and fair values.

Activos financieros / Financial assets	Importe en libros / Carrying amount		Valor razonable / Fair value	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de commodities / Commodity forward contracts	19.920	-	19.920	-
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	50.000	-	50.000	-
Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through profit or loss	69.920	-	69.920	-

Pasivos financieros / Financial liabilities	Importe en libros / Carrying amount		Valor razonable / Fair value	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	-	11.678	-	11.678
Total instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through profit or loss	-	11.678	-	11.678

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

- (a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos.
- (b) El Grupo evalúa las cuentas por cobrar (no corrientes) y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 los importes en libros de estos instrumentos financieros no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados.
- (c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares.
- (d) El Grupo celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, contratos a término de moneda extranjera. Estos derivados son valuados mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuta y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- (a) *Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.*
- (b) *Noncurrent receivables and loans to personnel are evaluated by the Group based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of December 31, 2023, and 2022, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values.*
- (c) *The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.*
- (d) *The Group enters into derivative financial instruments with several parties, which include forward contracts in foreign currency. These derivatives valued using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.*





Jerarquía de valores razonables

El Grupo utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

- Nivel 1:** Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2:** Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente.
- Nivel 3:** Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el Grupo tenía los siguientes instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado consolidado de situación financiera:

	31/12/2023	Nivel 1 / Level 1	Nivel 2 / Level 2	Nivel 3 / Level 3
Activos financieros a valor razonable / Financial assets at fair value				
con cambios en resultados: / through profit or loss:				
Contratos a término de commodities / Commodity forward contracts	19.920	19.920	-	-
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	50.000	50.000	-	-
Totales / Total	69.920	69.920	-	-

	31/12/2022	Nivel 1 / Level 1	Nivel 2 / Level 2	Nivel 3 / Level 3
Pasivos financieros a valor razonable / Financial liabilities at fair value				
con cambios en resultados: / through profit or loss:				
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	11.678	11.678	-	-
Totales / Total	11.678	11.678	-	-

/ 20.7 Operaciones con derivados

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el Grupo Molinos llevó a cabo operaciones con derivados para:

- (i) mitigar el riesgo generado por la variación de las tasas de interés de la deuda financiera,
- (ii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a transacciones denominadas en moneda extranjera, y

Fair value hierarchy

The Group uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:

- Level 1:** quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- Level 2:** other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly.
- Level 3:** techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data.

As of December 31, 2023, and 2022, the Group held the following financial instruments carried at fair value on the consolidated statement of financial position:

/ 20.7 Derivative transactions

As of December 31, 2023, and 2022, Molinos Group performed derivative transactions to:

- (i) mitigate the risk generated by the changes in the interest rates on financial payables,
- (ii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to transactions stated in foreign currency, and



(iii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio, respectivamente, asciende a:

(iii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:

	31/12/2023		31/12/2022	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
Derivados de cobertura de valor razonable / Fair value hedge derivatives				
- de precio de commodity / commodity prices	19.920	-	-	-
- de tipo de cambio (NDF) / foreign exchange (NDF)	50.000	-	-	11.678
	69.920	-	-	11.678

Coberturas de valor razonable

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el Grupo Molinos tenía contratados contratos a término de moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de los mismos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones es el siguiente:

Fair value hedges

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect profit for the year.

Additionally, as of December 31, 2023, and 2022, Molinos Group had foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

	31/12/2023		31/12/2022	
	Miles de dólares / Thousands of USD	Valor razonable / Fair Value	Miles de dólares / Thousands of USD	Valor razonable / Fair Value
Compra (venta) de dólares estadounidenses / Purchase (sale) of US dollars	(5.000)	50.000	(25.000)	11.678

El Grupo Molinos registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado separado del resultado integral al 31 de diciembre de 2023 y 2022, ascendieron a una ganancia de 120.575 y 267.558, respectivamente, los cuales fueron registrados en el rubro ingresos financieros.

Cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda extranjera, el Grupo Molinos busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, incluyendo (i) los inventarios asociados al negocio de oleaginosas, cuyos precios de referencia también se establecen en moneda extranjera, y (ii) los activos netos correspondientes a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos del Grupo Molinos con moneda funcional distinta al peso argentino. En los momentos que eventualmente las posiciones no se encuentren equilibradas, el Grupo Molinos cubre su exposición a las fluctuaciones de las tasas de cambio con (a) préstamos en moneda extranjera (para el caso de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos del Grupo Molinos con moneda funcional distinta al peso argentino), y (b) operaciones de cambio a término (NDF), como las detalladas en la sección anterior, conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

En este sentido, la deuda financiera al 31 de diciembre de 2023 y 2022, incluía préstamos financieros que fueron designados como cobertura sobre las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos cuya moneda funcional difiere de la moneda funcional correspondiente a Molinos Río de la Plata S.A., y que operan como cobertura al riesgo de fluctuaciones en los tipos de cambio sobre estas inversiones. Las pérdidas o ganancias por conversión de estos préstamos financieros se transfieren al otro resultado integral para compensar todas las pérdidas o ga-

Molinos Group recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of profit or loss for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of December 31, 2023, and 2022, amounted to profit for 120,575 and 267,558, respectively, which were booked under finance income.

Hedge over investment in subsidiaries, associates and joint ventures

To minimize the changes in the foreign exchange rates and in an attempt to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in foreign currency, Molinos Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level), including (i) inventories associated with the oilseeds business, the benchmark prices of which are also established in foreign currency, and (ii) the net assets related to investments made by Molinos Group in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso. At times when positions are not balanced, Molinos Group hedges its exposure to changes in foreign exchange rate with (a) foreign currency denominated borrowings (for the case of investments in Molinos Group's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso), and (b) foreign exchange forward transactions (NDF), as the ones detailed in the previous section, according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

In this regard, financial payables as of December 31, 2023, and 2022, included financial borrowings, which were designated as hedges on investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of Molinos Río de la Plata S.A., and which operate as hedges for the risk of changes in the foreign exchange rate for these investments. Gains or losses on the conversion of these financial borrowings are transferred to OCI to offset any gains or losses on the translation of such investments, net of the tax effect. There is no ineffectiveness in the year ended December 31, 2023.





nancias por conversión de dichas inversiones, netas de su efecto impositivo. No existen ineficacias para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

/ 21. Efectivo y colocaciones a corto plazo

	31/12/2023	31/12/2022
Efectivo en caja y banco / Cash at banks and on hand	607.914	2.237.715
Colocaciones a corto plazo / Short-term deposits	12.224.837	44.557.312
	46.795.027	12.832.751

El efectivo y las colocaciones a corto plazo que se representan en el estado consolidado de situación financiera incluyen el efectivo y equivalentes al efectivo y los depósitos a corto plazo con plazo de vencimiento de tres meses o menos, contados desde la fecha de la respectiva imposición.

Para los fines del estado consolidado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes al efectivo consisten en el efectivo y las colocaciones a corto plazo como se las definió precedentemente.

/ 21. Cash and short-term deposits

Cash and short-term deposits in the consolidated statement of financial position comprise cash and cash equivalents and short-term deposits with a maturity of three months or less, as from the date of the related imposition.

For the purpose of the consolidated statement of cash flows, cash and cash equivalents consist of cash and short-term deposits as defined above.

	31/12/2023	31/12/2022
Efectivo en caja y banco / Cash at banks and on hand	2.237.715	607.914
	2.237.715	607.914

/ 22. Deudas sociales y fiscales

No corrientes / Noncurrent		
Deudas sociales a pagar / Payroll taxes payable	1.088.871	-
Total deudas sociales y fiscales no corrientes / Total noncurrent payroll and other taxes payable	1.088.871	-
Corrientes / Current		
Remuneraciones y cargas sociales a pagar / Salaries and payroll taxes payable	8.461.605	13.661.366
Percepciones y retenciones a depositar / Additional withholdings and withholdings to be	2.278.638	2.198.174
IVA a pagar / VAT payable	3.671.383	-
Otras provisiones fiscales / Other tax accruals	13.755	122.262
Total deudas sociales y fiscales corrientes / Total current payroll and other taxes payable	14.425.381	15.981.802

/ 23. Capital emitido

El capital emitido por la Sociedad a la fecha de los presentes estados financieros es la siguiente:

Tipo de acciones / Type of Shares	Cantidad de acciones / Number of shares	Autorizado a realizar Oferta Pública / Authorization for public offering	Suscripto (en pesos) / Subscribed (in ARS)	Integrado (en pesos) / Paid-in (in ARS)
Ordinarias de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A" / Class "A" shares of common stock, face value ARS 1 and 5 votes	836.891	836.891	836.891	836.891
Ordinarias de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class "B" shares of common stock, face value ARS 1 and 1 vote	200.578.236	200.578.236	200.578.236	200.578.236
	201.415.127	201.415.127	201.415.127	201.415.127

/ 24. Otros componentes de patrimonio - Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

Se registran las diferencias de cambio que surgen de la conversión de los estados financieros de las subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta a la sociedad controladora, Molinos Río de la Plata S.A., junto con el efecto de la cobertura correspondiente mencionada en la Nota 20.7, neta de su efecto impositivo.

/ 25. Información a revelar sobre partes relacionadas

Los saldos al 31 de diciembre de 2023 y 2022, y las transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, son los siguientes:

/ 23. Issued capital

The capital issued by the Company as of the date of the accompanying financial statements is as follows:

/ 24. Other components of equity - Hedges and temporary differences from translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures

Entries are booked for foreign exchange differences arising from the translation of the financial statements of subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of the parent company, Molinos Río de la Plata S.A., together with the effect of the related hedge mentioned in Note 20(7), net of the tax effect.

/ 25. Related party disclosure

Payables and receivables as of December 31, 2023, and 2022, and transactions with related parties conducted during the fiscal years ended December 31, 2023, and 2022, are as follows:





Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables	31/12/2023	31/12/2022
Molinos Agro S.A. (1)	33.621	104.381
Viña Cobos S.A. (2)	53.047	28.252
TOTAL	86.668	132.633
Otros créditos financieros / Other financial receivables	31/12/2023	31/12/2022
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (1)	124.696	78.680
La Gloriosa S.A. (1)	17.089	25.610
Lumaike S.A. (1)	100.991	34.230
Pecom Servicios Energia S.A. (1)	117.098	125.133
Sudacia S.A. (1)	549	10.775
Coguaike S.A. (1)	-	140
Haras San Benito S.A. (1)	620	411
PCFG Advisory (1)	555	1.227
Assara S.A. (1)	-	212
Gentos S.A. (1)	4	-
Conuar S.A. (1)	15.560	9.884
Los Angeles Sociedad Civil (1)	74	-
Tel 3 S.A. (1)	2.442	1.778
TOTAL	379.678	288.080
Deudas comerciales / Trade payables	31/12/2023	31/12/2022
Lumaike S.A. (1)	-	36.158
La Gloriosa S.A. (1)	2.341	7.291
Pecom Servicios Medioambientales S.A. (1)	448	1.629
Molinos Agro S.A. (1)	2.011.810	2.239.152
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (1)	2.125	3.083
Viña Cobos S.A. (2)	365.524	213.115
PCFG Advisory S.A. (1)	-	3.582
TOTAL	2.382.248	2.504.010
Otras deudas / Other payables	31/12/2023	31/12/2022
Molinos Agro S.A. (1)	-	-
TOTAL	-	-

(1) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(2) Negocios conjuntos de la sociedad.

(1) Company related to the controlling shareholders.
(2) Company joint ventures.

	31/12/2023	31/12/2022
Molinos Agro S.A (1)		
Alquileres cobrados / Leases collected	195.092	263.402
Ventas de productos / Product sales	144.261	70.870
Comisiones ganadas / Commissions earned	562	64.628
Servicios prestados / Services provided	261.449	181.514
Compras de materia prima / Raw material purch	4.498.768	29.843.797
Adquisición de crédito fiscal / Tax credit acquis	28.034	3.231.380
La Gloriosa S.A. (1)		
Compra de materia prima / Raw material purch	170.780	223.912
Ventas de productos / Product sales	12.122	21.280
Recupero de gastos / Expense recovery	7.006	892
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (1)		
Compra de materia prima / Raw material purch	1.218.050	12.927
Servicios prestados / Services provided	18.529	21.113
Ventas de productos / Product sales	82.947	48.392
Recupero de gastos / Expense recovery	30.417	16.086
Coguaike S.A. : (1)		
Ventas de productos / Product sales	318	118
Lumaike S.A. (1)		
Venta de productos / Product sales	-	28.341
Compra de materia prima / Raw material purch	424.063	424.342
Recupero de gastos / Expense recovery	5.475	8.536
Viña Cobos S.A. (2)		
Compra de productos por cuenta y orden / Pro	1.792.115	1.941.682
Venta de productos / Product sales	222.245	242.453
Haras San Benito S.A. (1)		
Recupero de gastos / Expense recovery	-	17
Compra de materia prima / Raw material purch	-	516
Venta de productos / Product sales	1.278	347
Sudacia S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	74.628	69.009
Recupero de gastos / Expense recovery	868	755
Venta de productos / Product sales	2.724	2.530
Assara S.A. (1)		
Venta de productos / Product sales	747	180
Conuar S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	21.249	16.799
Recupero de gastos / Expense recovery	8.984	6.702



	31/12/2023	31/12/2022
Gentos S.A. (1)		
Venta de productos / Product sales	1.190	-
PCFG Advisory S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	12.948	11.979
Venta de productos / Product sales	-	33
Pecom Servicios Energia S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	377.703	322.549
Venta de productos / Product sales	32.171	40.655
Recupero de Gastos / Expense recovery	121.709	118.199
Tel 3 S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	60.087	16.792

(1) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(1) Company related to the controlling shareholders.

OPERACIONES ENTRE PARTES RELACIONADAS

(a) Operaciones de Suministro de Aceite Crudo de Girasol

El 10 de agosto de 2023 el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar la renovación del análisis de las operaciones reguladas en la carta oferta enviada por la Sociedad a Molinos Agro S.A. el 2 de diciembre de 2019 para la adquisición de aceite crudo de girasol por parte de la Sociedad, aceptada por Molinos Agro S.A. ("Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol") para el ejercicio 2023.

En relación a estas Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros anuales aprobados de la misma al 31 de diciembre de 2022, ascendió a la suma de \$ 444.127, estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol, y sobre la base de la actualización de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas son adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

(b) Operaciones Financieras

Con posterioridad al cierre, el 3 de enero de 2024 el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar la adquisición de pagarés bursátiles por un monto total aproximado al equivalente en pesos de quince millones de dólares (U\$15.000.000), y dentro de un rango de tasa fija en dólares de entre 8% y 10% TNA (30/365) emitidos y ofrecidos por la sociedad Pecom Servicios Energía S.A. (en adelante, "Pecom") Asimismo, el miércoles 28 de febrero de 2024, el Directorio resolvió aprobar una nueva adquisición de pagarés ofrecidos y emitidos por Pecom, por un

TRANSACTIONS WITH RELATED PARTIES

(a) Crude sunflower oil supply operations

On August 10, 2023, the Company's Board of Directors decided to renew the analysis of the transactions regulated in the offer letter sent by the Company to Molinos Agro S.A. on December 2, 2019, for the acquisition of sunflower crude oil by the Company, accepted by Molinos Agro S.A. ("Sunflower Oil Supply Transactions") for fiscal 2023.

In connection with Sunflower Oil Supply Transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company's shareholders' equity as per the latest approved annual financial statements as of December 31, 2022, stood at ARS 444,127 (the relevant amount provided for in the applicable regulations).

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Sunflower Oil Supply Transactions, and based on the updated opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. -hired to provide an opinion on the Transactions-, the Company's Audit Committee decided that they are appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

(b) Financial transactions

Subsequent to year end, on January 3, 2024, the Company's Board of Directors decided to approve the acquisition of promissory notes for trading in the securities market for a total amount in Argentine pesos equivalent to about USD 15,000,000 (fifteen million US dollars) at a fixed rate in US dollars ranging between 8% and 10% annual nominal rate (30/365) issued and offered by Pecom Servicios Energía S.A. (hereinafter, "Pecom"). In addition, on Wednesday, February 28, 2024, the Board of Directors decided to approve a new purchase of promissory notes offered and issued by Pecom for a total amount in Argentine pesos equivalent to USD 20,000,000 (twenty million US dollars) at a fixed rate in US dollars ranging between 4% and 4.75% annual nominal rate (30/365)

monto total aproximado al equivalente en pesos de veinte millones de dólares (U\$S20.000.000), y dentro de un rango de tasa fija en dólares de entre 4% y 4,75% TNA (30/365) (en adelante, todos en conjunto los “Pagarés Bursátiles”).

En relación a la adquisición de los Pagarés Bursátiles, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados de la misma al 30 de septiembre de 2023, ascendió a la suma de \$ 944.300, estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de la adquisición de los Pagarés Bursátiles, y sobre la base de las opiniones independientes de Banco Galicia Buenos Aires S.A.U. y SBS Trading S.A., en el caso de la adquisición del 3 de enero de 2024, y de Max Capital S.A. y SBS Trading S.A., en el caso de la adquisición del 28 de febrero de 2024, contratadas al efecto de opinar respecto de las adquisiciones de los Pagarés Bursátiles, dictaminaron que las misma eran adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

(c) Operaciones de Compra de Trigo Candeal

El 28 de octubre de 2022 el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar las operaciones de compra de trigo candeal que la Sociedad tiene la intención de concretar durante la campaña 2022/2023 con la firma GOYAIKE S.A.A.C.I. y F. (en adelante, las “Operaciones de Compra de Trigo Candeal”).

En relación a estas Operaciones de Compra de Trigo Candeal, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros anuales aprobados de la misma, al momento de las Operaciones de Compra de Trigo Candeal, es decir al 31 de diciembre de 2021, ascendió a la suma de \$ 194.905, estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Compra de Trigo Candeal, y sobre la base de la actualización de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas son adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

Entidad controladora principal

La entidad controladora principal del Grupo es Santa Margarita LLC y la Familia Perez Companc cuya participación asciende al 75,01% del capital social y al 75,37% de los votos.

Términos y condiciones de las transacciones con partes relacionadas

Las ventas y compras entre partes relacionadas se realizan en condiciones equivalentes a las que existen para transacciones entre partes independientes. Los saldos al cierre del ejercicio, no se encuentran garantizados y no devengan intereses. No existen garantías otorgadas o recibidas en relación con las cuentas por cobrar o pagar con partes relacionadas.

Al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022, el Grupo no ha registrado ningún deterioro del valor sobre las cuentas por cobrar con partes relacionadas. Esta evaluación se realiza al cierre de cada período sobre el que se informa, a través del examen de la situación financiera de la parte relacionada y del mercado en el que opera.

(hereinafter, “Promissory Notes for Trading in the Securities Market”).

In connection with the acquisition of Promissory Notes for Trading in the Securities Market, it is clarified that 1% (one percent) of the Company’s shareholders’ equity as per the latest approved financial statements as of September 30, 2023, stood at 944,300 (the relevant amount provided for in the applicable regulations).

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the acquisition of Promissory Notes for Trading in the Securities Market, and based on the independent opinions of Banco Galicia Buenos Aires S.A.U. and SBS Trading S.A., in the case of the acquisition dated January 3, 2024, and of Max Capital S.A. y SBS Trading S.A., in the case of that dated February 28, 2024, –which were hired to provide an opinion on the acquisition of Promissory Notes for Trading on the Securities Market–, the Company’s Audit Committee decided that they were appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

(c) Durum Wheat Oil Purchase Transactions

On October 28, 2022, the Company’s Board of Directors decided to approve the durum wheat purchase transactions that the Company intends to perform during the 2022/2023 campaign with GOYAIKE S.A.A.C.I. y F. (hereinafter, the “Durum Wheat Purchase Transactions”).

In connection with the Durum Wheat Purchase Transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company’s shareholders’ equity as per the latest approved annual financial statements upon the performance of the Durum Wheat Purchase Transactions, i.e., as of December 31, 2021, stood at ARS 194,905 (the relevant amount provided for in the applicable regulations).

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Durum Wheat Purchase Transactions, and based on the updated opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide

an opinion on the Transactions–, the Company’s Audit Committee decided that they are appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

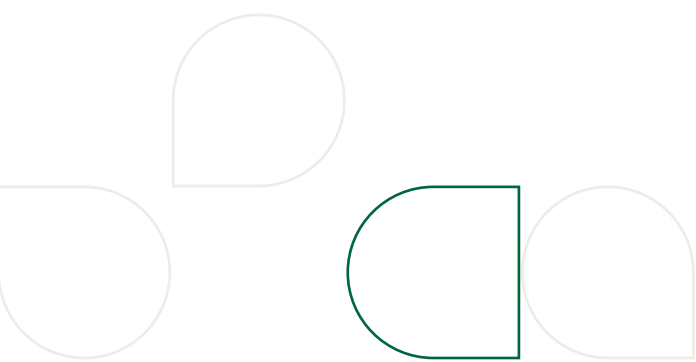
Ultimate parent company

The Group’s ultimate parent company is Santa Margarita LLC and the Perez Companc Family group, which holds equity interest totaling 75.01% of capital stock and 75.37% of votes.

Terms and conditions of transactions with related parties

The sales to and purchases from related parties are made on terms equivalent to those that prevail in arm’s length transactions. Los saldos al cierre del ejercicio, no se encuentran garantizados y no devengan intereses. There have been no guarantees provided or received for any related party receivables or payables.

As of December 31, 2023, and 2022, the Group has not recorded any impairment of receivables relating to amounts owed by related parties. This assessment is undertaken at the end of each reporting period by examining the financial position of the related party and the market in which the related party operates.



/ 26. Información sobre el Directorio y la alta gerencia de Molinos Río de la Plata S.A.

Retribuciones a los miembros del Directorio

Por su pertenencia al Directorio y por el desempeño de puestos en relación laboral, el importe de las diversas retribuciones de los miembros del Directorio de Molinos Río de la Plata S.A. devengadas e incluidas en el estado de resultados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 ha ascendido a un total de 1.428.538 (1) y de 1.161.623 (2), respectivamente. Dichos valores, al 31 de diciembre de 2023 y 2022 expresados en moneda nominal han ascendido a un total de 830.603 (3) y de 277.451 (4), respectivamente.

Asimismo, y en cumplimiento de lo establecido en las nuevas normas de la CNV, se informa que durante el ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2023 no se produjeron pagos en concepto de indemnización laboral.

Ninguna sociedad del Grupo Molinos o relacionada tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones o de seguros de vida con ninguno de los miembros antiguos o actuales del Directorio de la Sociedad.

- (1)

Por su pertenencia al Directorio 409.501 y por el desempeño de puestos en relación laboral 1.019.037
- (2)

Por su pertenencia al Directorio 284.216 y por el desempeño de puestos en relación laboral 877.407
- (3)

Por su pertenencia al Directorio 260.975 y por el desempeño de puestos en relación laboral 569.628
- (4)

Por su pertenencia al Directorio 67.394 y por el desempeño de puestos en relación laboral 210.057

Retribución al personal de la alta gerencia

La alta gerencia percibe un sueldo mensual como retribución correspondiente a sus funciones, una remuneración variable conforme a objetivos personales y corporativos, y otros beneficios accesorios a los mencionados anteriormente. Por otra parte, al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la Sociedad tiene concedidos créditos a la alta gerencia por un plazo máximo de 48 meses, los mismos tienen una actualización equivalente a los incrementos salariales generales efectuados por la Compañía al personal fuera de convenio.

/ 26. Information about Molinos Río de la Plata S.A.'s Board of Directors and senior management

Compensation to Board members

In exchange for being Board members and for their work in a role under an employment relationship, the amount of compensation to Board members of Molinos Río de la Plata S.A. accrued and included in the statement of profit or loss as of December 31, 2023, and 2022, totaled 1,428,538 (1) and 1,161,623 (2), respectively. Those values, as of December 31, 2023, and 2022, stated in nominal currency, totaled 830,603 (3) and 277,451 (4), respectively.

Moreover, and pursuant to the new CNV regulations, it is reported that during the fiscal year ended December 31, 2023, no payments were made as severance pay.

No Molinos Group company or related company as undertaken pension or life insurance obligations with any of the former or current members of the Company's Board of Directors.

- (1)

A total of 409,501 in exchange for being Board members and 1,019,037 for their work under an employment relationship.
- (2)

A total of 284,216 in exchange for being Board members and 877,407 for their work under an employment relationship.
- (3)

A total of 260,975 in exchange for being Board members and 569,628 for their work under an employment relationship.
- (4)

A total of 67,394 in exchange for being Board members and 210,057 for their work under an employment relationship.

Compensation to senior management personnel

Senior management receives monthly salaries for their roles, variable compensation based on personal and corporate goals, and other ancillary benefits. In addition, as of December 31, 2023, and 2022, the Company had granted loans to senior management for a 48-month term; they are adjusted based on the general salary increases granted by the Company to personnel not covered by collective bargaining agreements.



/ 27. Compromisos y reclamos

/ 27. Commitments and claims

RUBROS / ACCOUNTS	Saldo al comienzo del ejercicio / Balance at beginning of year	Aumentos / Increases	Disminuciones / Decreases	Saldo al cierre del ejercicio / Balance at end of year
Incluidas en el pasivo / Provisions Juicios y Reclamos / Lawsuits and claims	1.289.274	(1) 2.967.245	(2) (2.860.018)	1.396.501
Total 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	1.289.274	2.967.245	(2.860.018)	1.396.501
Total 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022	2.285.156	2.090.937	(3.086.819)	1.289.274

(1) Imputado al Estado del resultado integral – Otros gastos operativos (Nota 10).
(2) Imputado a su destino específico. Incluye el efecto de la inflación general del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión.

(1) Charged to “Other operating expenses” in the statement of comprehensive income (Note 10).
(2) Charged to the specific purpose. Including the general inflation effect for the year on the initial amount of the provision.

/ 28. Gravámenes a la exportación

/ 28. Export duties

El 7 de noviembre de 2007, el Gobierno Nacional incrementó las alícuotas de los gravámenes de exportación, incrementos que, de acuerdo con la Ley 21.453, sólo podían ser aplicados a operaciones de exportación que se declararan a partir de esa fecha.

On November 7, 2007, the Argentine government increased the rates of the taxes levied on exports which, according to Law No. 21,453, could only be applied to export transactions declared as from such date.

Según la Ley 21.453, las compañías exportadoras deben registrar sus ventas al exterior en el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la República Argentina dentro de las 24 horas posteriores a su concertación, momento en el cual se determina la alícuota correspondiente a los gravámenes de exportación.

Pursuant to Law No. 21,453, exporting companies should record their sales abroad with the Argentine Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery within 24 hours of the transaction having taken place, moment when the export duties rate is set.

No obstante, con fecha 16 de enero de 2008 y mediante el dictado de la Ley 26.351 se estableció que las ventas pendientes de embarque registradas con anterioridad al 7 de noviembre de 2007 debían tributar el gravamen incrementado en esa fecha, si el exportador no pudiera acreditar la adquisición o “tenencia” en el mercado interno de los bienes a ser exportados en virtud de las correspondientes declaraciones juradas de venta al exterior (“DJVE”).

However, Law No. 26,351 was enacted on January 16, 2008, which set forth that the sales not yet shipped and booked prior to November 7, 2007, are subject to the increased tax as of that date if the exporter is unable to evidence the acquisition or “possession” within the domestic market of the goods to be exported by virtue of the sworn statements on sales abroad.

Como consecuencia de la Ley 26.351, la Sociedad recibió cargos de la Administración Nacional de Aduanas (“Aduana”) que no corresponden por DJVE sobre las que Molinos puede

By virtue of Law No. 26,351, the Company received charges from Argentine customs authorities (“Customs”) that are not related to the sworn statements on sales abroad as to which Molinos is able to evidence the acquisition or possession of goods in due time and manner. These charges were received in December 2008 (for about USD 51.5 million); January 2009 (for about USD 10.7 million),

acreditar fehacientemente la tenencia o adquisición de la mercadería. Estos cargos fueron recibidos durante los meses de diciembre de 2008 (por un monto de aproximadamente USD 51,5 millones), enero de 2009 (por un monto de aproximadamente USD 10,7 millones), marzo de 2010 (por un monto de aproximadamente USD 1,6 millones) y enero de 2012 (por un monto de aproximadamente USD 5,2 millones).

Dado que los asesores externos legales y tributarios de la Sociedad siempre consideraron que los cargos eran improcedentes ya que la Sociedad se encontraba en condiciones de probar la tenencia y/o adquisición de la mercadería correspondiente a las DJVE impugnadas, la Sociedad (i) interpuso recurso de reconsideración contra la Resolución 1898/08; e (ii) impugnó ante el Tribunal Fiscal de la Nación (“TFN”) los cargos impuestos por la Aduana. Con fecha 3 de octubre de 2019, el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (“MAGyP”) dictó la Resolución 2019-79 APN-MAGYP (la “Resolución”) aceptando parcialmente el recurso de reconsideración interpuesto por la Sociedad, teniendo por acreditada la tenencia y/o adquisición de la mercadería correspondiente a la totalidad de las DJVE impugnadas por la Aduana mediante la emisión de los cargos hoy discutidos por la Sociedad en el TFN.

Durante los meses de febrero y marzo del 2020, julio y agosto del 2021, junio, julio, agosto, octubre, noviembre y diciembre del 2022 y mayo del 2023 la Sociedad fue notificada de 22 resoluciones del TFN en las cuales, con base a la Resolución, se revocaron 367 de los cargos impugnados por un monto total aproximado de USD 49,15 millones, destacándose que todas las resoluciones notificadas han quedado firmes a la fecha de emisión de los presentes estados financieros.

Por otra parte, durante los meses de septiembre, octubre, noviembre y diciembre de 2023, la Sociedad fue notificada de seis nuevas resoluciones revocatorias de los cargos impugnados, por un total de USD 10,49 millones, dichas resoluciones aún no se encuentran firmes a la fecha de emisión de los presentes estados financieros.

March 2010 (for about USD 1.6 million) and January 2012 (for about USD 5.2 million).

Since the Company's external legal counsel and tax advisors always considered that charges were not applicable because the Company was able to prove the possession and/or acquisition of the goods subject to the challenged sworn statements on sales abroad, the Company (i) filed a motion for reconsideration against Resolution No. 1898/08, and (ii) challenged the charges imposed by Customs before the Federal Administrative Tax Court. On October 3, 2019, the Argentine Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery issued Resolution No. 2019-79 APN-MAGYP (the “Resolution”) partially accepting the motion for reconsideration filed by the Company; the latter was able to prove the possession and/or acquisition of the goods related to all the sworn statements challenged through the issuance of the charges currently under discussion between the Company and the Federal Administrative Tax Court.

In February and March 2020, July and August 2021, and June, July, August, October, November and December 2022, and May 2023, the Company was notified of 22 resolutions issued by the Federal Administrative Tax Court, whereby, based on the Resolution, 367 of the charges challenged were annulled for about USD 49.15 million. All the resolutions notified became final as of the date of issuance of these financial statements.

In addition, in September, October, November and December, 2023, the Company was notified of six new resolutions revoking the challenges made totaling USD 10.49 million. Such resolutions have not been yet made final as of the date of issuance of the accompanying financial statements.

The amounts currently discussed at the Federal Administrative Tax Court, which include the amounts arising from the favorable decisions which are not final as of the date of these financial statements, would stand at an amount in Argentine pesos equivalent to about USD 9.32 million at the closing exchange rate, plus interest accrued until the closing date of these financial statements (computable at a 2% monthly rate until December 31, 2010, and a 3% monthly rate from January 2011 until January



Los montos actualmente en discusión en el TFN, que incluyen a estos efectos los montos de las resoluciones favorables que a la fecha de los presentes estados financieros no se encuentran firmes, ascenderían al equivalente en pesos de aproximadamente USD 9,32 millones convertidos al tipo de cambio de cierre, con más los intereses devengados hasta la fecha de cierre de los presentes estados financieros (computables a una tasa del 2% mensual hasta el 31 de diciembre de 2010, del 3% mensual desde enero de 2011 hasta enero de 2019, y del 3,66% en promedio desde febrero de 2019 en adelante).

Por lo antes expuesto, y sin perjuicio de los planteos de inconstitucionalidad de las normas en discusión realizados oportunamente por cuanto las mismas establecieron arbitrariamente un impuesto en forma retroactiva y afectaron derechos adquiridos bajo la vigencia de la Ley 21.453, la Sociedad y sus asesores externos legales y tributarios consideran que los cargos actualmente en discusión en el TFN son improcedentes por cuanto la Sociedad ha podido demostrar, y así lo ha reconocido el MAGYP mediante la Resolución y el propio TFN en sus resoluciones notificadas a la Sociedad en los meses de febrero y marzo 2020, julio y agosto de 2021 y junio, julio, agosto, octubre, noviembre y diciembre de 2022 y mayo del 2023 antes citadas que se encuentran firmes, que la Sociedad había adquirido o tenía los bienes objeto de las DJVE impugnadas por la Aduana en cumplimiento de la Ley 26.351 y, por lo tanto, la Sociedad evalúa el riesgo de un resultado desfavorable como remoto y, en consecuencia, no ha registrado provisión para contingencias alguna por este concepto en los presentes estados financieros.

Asimismo, la Aduana notificó a la Sociedad cargos en concepto de diferencia de derechos de exportación de biodiesel. La diferencia surge de la aplicación retroactiva de una alícuota de derechos de exportación fijada por la Unidad Ejecutiva Interdisciplinaria de Monitoreo (UEIM) mayor a la aplicada oportunamente por el Sistema Informático Malvina implementado por la AFIP en determinados permisos de embarque.

Los asesores externos legales de la Sociedad consideraron que los cargos son improcedentes ya que la Sociedad efectuó el

2019, and at a 3.66% on average from February 2019 onwards).

Based on the previous comments and the requests for unconstitutionality of the regulations under analysis raised duly because they established a retroactive tax arbitrarily and affected the rights acquired pursuant to Law No. 21,453, the Company and its external legal and tax advisors consider that the charges currently under discussion are not applicable because the Company was able to prove, and was thus recognized by the Argentine Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery through Resolution and by the Federal Administrative Tax Court itself through the aforementioned resolutions notified to the Company in February and March 2020, July and August 2021, and June, July, August, October, November and December 2022, and May 2023, which have been made final, that it had acquired or possessed the goods subject to the sworn statements challenged by customs authorities. As a result, the Company assesses that the risk of an unfavorable outcome is remote, and it did not book any provision for contingencies in connection with this item in the accompanying financial statements.

Moreover, customs authorities notified the Company of charges related to differences in biodiesel export duties. The difference arises from the retroactive application of an export duties rate established by the UEIM (Interdisciplinary Monitoring Executive Unit) higher than that duly applied by the Malvina information system implemented by the AFIP (Federal Public Revenue Agency) on certain shipping permits.

The Company's external legal counsel considered that the charges are not appropriate because the Company paid the export duties in accordance with the assessment made by customs authorities through the Malvina information system and in conformity with the laws in effect applicable to the case as of the date of registration of the exports. Given all of the above, the Company (i) considers that the amount claimed by customs authorities is inadmissible, as it intends to charge the Company differences which would arise from a rate other than that applied by customs authorities as of the registration date of the exports under analysis and (ii) it assesses that the risk of an unfavorable outcome is remote, so it did not book



pago de los derechos de exportación en un todo conforme a la liquidación practicada por el propio servicio aduanero a través del Sistema Informático Malvina, de conformidad a la legislación vigente y aplicable al caso a la fecha de registro de las destinaciones de exportación. Por todo ello la Sociedad (i) considera que la pretensión de la Aduana es inadmisibles ya que pretende cobrarle a la Sociedad diferencias que surgirían de una alícuota distinta a la aplicada por el propio servicio aduanero a la fecha de registro de las destinaciones de exportación en cuestión, y (ii) evalúa el riesgo de un resultado desfavorable como remoto, atento todo lo cual la Sociedad impugnó ante el TFN los cargos impuestos y no ha registrado provisión para contingencias por este concepto en los presentes estados financieros.

Los montos actualmente en discusión en el TFN por este último concepto ascenderían al equivalente en pesos de aproximadamente USD 1,5 millones convertidos al tipo de cambio de cierre, con más los intereses devengados hasta la fecha de cierre de los presentes estados financieros (computables a una tasa del 3% mensual).

/ 29. Impuesto a las ganancias – Determinación de oficio períodos fiscales 2005 a 2015 – Tratamiento de determinadas operaciones de exportación de cereales y oleaginosas perfeccionadas con sociedades relacionadas

La Ley 25.784 de octubre de 2003 y su Decreto Reglamentario 916/04 establecieron que, para determinadas exportaciones, en las que intervengan intermediarios del exterior sin sustancia genuina, se considera como precio de venta, a efectos de determinar la ganancia imponible en el impuesto a las ganancias, el precio concertado con el cliente o el precio de mercado a la fecha de embarque, el que resulte mayor (“Sexto Método”).

La Sociedad considera que las exportaciones de cereales, oleaginosas y subproductos a sujetos no vinculados, utilizando como intermediario internacional a su “trader” vinculado, no quedan comprendidas en el Sexto Método, ya que no reúnen los presupuestos establecidos para su aplicación en la Ley del

impuesto y en el Decreto que la reglamenta.

Sin perjuicio de la posición de la Sociedad, la AFIP considera que el Sexto Método le resultaría aplicable, razón por la cual ha dictado las siguientes resoluciones determinativas de oficio, mediante las cuales pretende ajustar el monto del impuesto a las ganancias determinado por la Sociedad, por cada uno de los períodos fiscales indicados:

- Resolución determinativa de oficio N° 68/2013 de fecha 8 de agosto de 2013, correspondiente al período fiscal 2005.
- Resoluciones determinativas N° 219/2015 y N°220/2015 de fecha 7 de julio de 2015, correspondiente a los períodos fiscales 2006 y 2007, respectivamente.
- Resolución determinativa N° 83/2017, de fecha 16 de junio de 2017, correspondiente al período fiscal 2009.
- Resolución determinativa N° 20/2018, de fecha 12 de abril de 2018, correspondiente al período fiscal 2008.
- Resolución determinativa N° 23/2018, de fecha 27 de abril de 2018, correspondiente a multa por el periodo fiscal 2009;
- Resolución determinativa N° 34/2018, de fecha 4 de junio de 2018, correspondiente al período fiscal 2010.
- Resolución determinativa N° 5/2019, de fecha 23 de enero de 2019, correspondiente a multa por el periodo fiscal 2007.
- Resolución determinativa N° 42/2019, de fecha 10 de junio de 2019, correspondiente a los periodos fiscales 2011 y 2012.
- Resolución determinativa N° 103/2021, de fecha 24 de septiembre de 2021, correspondiente al período fiscal 2014.
- Resolución determinativa N° 88/2022, de fecha 31 de agosto de 2022 y su aclaratoria Resolución N° 92/2022, de fecha 5 de septiembre de 2022, correspondiente al período fiscal 2015.
- Resolución determinativa N° 109/2022, de fecha 11 de octubre de 2022 y su aclaratoria Resolución N° 110/2022, de fecha 12 de octubre de 2022, correspondiente al período fiscal 2016 (cierre irregular).

El monto actualizado de dichas determinaciones por los años 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2014, 2015 y 2016 – cierre irregular - (capital más intereses devengados hasta la fecha de emisión de los presentes estados finan-

any provision for contingencies in connection with this item in the accompanying financial statements.

The amounts currently being discussed at the Argentine Administrative Tax Court would stand at an equivalent amount in Argentine pesos of about USD 1.5 million converted at the closing exchange rate, plus interest accrued as of the year-end date of the accompanying financial statements (computable at a 3% monthly rate).

/ 29. Income tax. Ex-officio assessment for tax periods 2016 through 2010. Treatment of certain exports of grains and oilseeds with related companies

Law No. 25,784 of October 2003 and its Administrative Order No. 916/04 set forth that, for certain exports where foreign intermediaries participate for no genuine reason, the sale price is deemed to be –to assess taxable profit– the price agreed with the customer or the market price as of the shipment date, whichever higher (“Sixth Method.”)

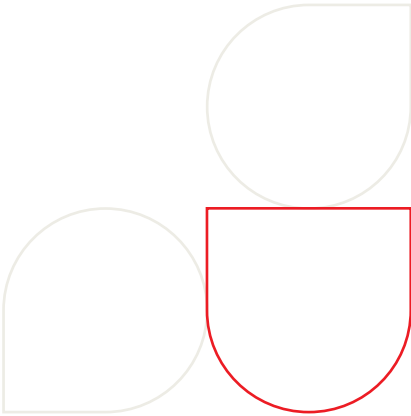
The Company considers that its exports of grains, oil seeds and byproducts to unrelated parties using its related trader as international intermediary are not included in the Sixth Method because they do not meet the requirements set by Income Tax Law and its administrative order.

Notwithstanding the Company’s position, the AFIP (Federal Public Revenue Agency) considers that the Sixth Method would be applicable; therefore, it issued the following ex-officio assessment resolutions, which adjust the Company’s income tax amount for each tax period mentioned:

- ex-officio assessment resolution No. 68/2013 dated August 8, 2013, for tax period 2005;
- ex-officio assessment resolution Nos. 219/2015 and 220/2015 dated July 7, 2015, for tax periods 2006 and 2007, respectively;
- ex-officio assessment resolution No. 83/2017 dated 16.06.17, for tax period 2009;

- ex-officio assessment resolution No. 20/2018 dated 12.04.18, for tax period 2008;
- ex-officio assessment resolution No. 23/2018 dated April 27, 2018, related to a fine for tax period 2009;
- ex-officio assessment resolution No. 34/2018 dated 04.06.18, for tax period 2010;
- ex-officio assessment resolution No. 5/2019 dated January 1, 2019, related to a fine for tax period 2007;
- ex-officio assessment resolution No. 42/2019 dated June 10, 2019, related to tax periods 2011 and 2012;
- ex-officio assessment resolution No. 103/2021 dated September 24, 2021, for tax period 2014;
- ex-officio assessment resolution No. 88/2022 dated August 31, 2022, and its explanatory resolution No. 92/2022 dated September 5, 2022, for tax period 2005, and
- ex-officio assessment No. 109/2022 dated October 11, 2022, and its explanatory resolution No. 110/2022 dated October 10, 2022, for tax period 2016 (interim period).

The overall adjusted amount of those assessments for 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2014, 2015 and 2016 –interim period– (principal plus interest accrued until the date of issuance of these financial statements) would be about 6.02 billion. The fines amount to ARS 651.80 million, which is equivalent to twice the amount of income tax for tax periods 2007 and 2009.



cieros) ascendería en su conjunto a 6.023 millones. El monto de las multas asciende a 651,80 millones, equivalente a dos veces el impuesto a las ganancias de los respectivos periodos fiscales 2007 y 2009.

Los informes de todos los asesores externos legales y tributarios de la Sociedad hasta la fecha de emisión de los presentes estados financieros consideran que la Sociedad ha cumplimentado debidamente todas las disposiciones impositivas vigentes, y a fin de preservar su posición, la Sociedad presentó con fecha 2 de septiembre de 2013, 12 de agosto de 2015, 31 de julio de 2017, 14 de mayo de 2018, 28 de junio de 2018, 4 de Julio de 2019, 19 de Octubre de 2021, 26 de Septiembre y 1 de Noviembre de 2022 recursos de apelación ante el Tribunal Fiscal de la Nación, de conformidad con lo establecido en el artículo 76, inc. b) y concordantes de la Ley 11.683, contra las resoluciones determinativas de oficio por los años 2005, 2006, 2007, 2009, 2008, 2010, 2011, 2012, 2014, 2015 y 2016 (cierre irregular) referidas precedentemente.

Asimismo, y con relación a las multas por los periodos fiscales 2007 y 2009, la Sociedad ejerció su derecho de defensa, interponiendo los respectivos recursos de apelación ante el Tribunal Fiscal de la Nación, de conformidad con lo establecido en el artículo 76 referido.

Corresponde aclarar que la mayoría de las empresas exportadoras de productos agrícolas han recibido reclamos similares del Fisco y se encuentran, al igual que la Sociedad, discutiendo la interpretación de la Ley del impuesto y el alcance del Decreto Reglamentario en instancias administrativas y judiciales.

En virtud del análisis permanente de la concurrencia de los elementos disponibles a la fecha de emisión de los presentes estados financieros (incluyendo, entre otros, la interpretación de la normativa, los antecedentes disponibles, la opinión de sus asesores externos y el eventual impacto sobre el curso actual y futuro de sus negocios), la Sociedad ha realizado una exhaustiva evaluación actualizada y considera que cuenta con suficientes elementos para soportar su posición y evitar un re-

The reports prepared by the Company's outsourced legal counsel and tax advisors through the date of issuance of these financial statements consider that the Company has duly complied with all current tax provisions, and with a view to preserving its position, the Company filed appeals with the Federal Administrative Tax Court on September 2, 2013; August 12, 2015; July 31, 2017; May 14, 2018; June 28, 2018; July 4, 2019, and October 19, 2021, pursuant to article 76(b) and related subsections of Law No. 11,683, against the ex-officio assessments for 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2014, 2015 and 2016 (interim period).

Furthermore, in relation to the fines for tax periods 2007 and 2009, the Company exercised its right of defense by filing appeals with the Federal Administrative Tax Court, pursuant to the abovementioned section 76.

Most agricultural exporting companies have received similar claims from tax authorities and, just as the Company, they are arguing the interpretation of Income Tax Law and the scope of the administrative order at the administrative and court levels.

By virtue of the permanent analysis of the elements available as of the date of issuance of these financial statements (including, among others, the interpretation of regulations, available background, the opinion of external advisors and the potential impact on the current and future course of businesses), the Company made a comprehensive and updated assessment and considers that it has sufficient elements to support its position and prevent an unfavorable outcome and, therefore, no provision was booked for contingencies in the financial statements regarding the abovementioned ex-officio assessments and notices.





sultado desfavorable y, por lo tanto, no ha registrado provisión para contingencias alguna en los presentes estados financieros en relación a las determinaciones de oficio y vistas indicadas previamente.

/ 30. Gestión y política de riesgo financiero

Con fecha 21 de abril de 2023, la Asamblea Ordinaria de Accionistas resolvió, entre otras cuestiones:

(i) la aprobación de los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022.

(ii) respecto del resultado del ejercicio (expresado a moneda de la fecha de celebración de la Asamblea conforme lo establecido en la Resolución 777/2018 CNV), lo siguiente: (1) destinar el 5% del resultado del ejercicio a reserva legal por la suma de \$ (miles) 498.958 (\$ (miles) 1.276.402 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023); (2) conformar y ratificar el pago anticipado de dividendos en efectivo por la suma de \$ (miles) 7.700.000 expresados a moneda de su efectiva distribución (\$ (miles) 21.209.469 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023) aprobado por el Directorio de la Sociedad con fecha 23 de marzo de 2023, los que ya han sido debidamente distribuidos entre los Sres. Accionistas; (3) distribuir un dividendo en efectivo, adicional al que fuera distribuido anticipadamente por disposición del Directorio según lo antes referido, por un monto total de \$ (miles) 1.189.213 (\$ (miles) 3.042.166 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023); (4) no efectuar propuesta alguna de capitalizaciones de prima de emisión ni de ajuste integral del capital social; y (5) se delegue en el Directorio la facultad de determinar el modo en que los dividendos serán distribuidos entre los accionistas y los procedimientos y demás términos y condiciones necesarios para el pago de dichos dividendos, incluyendo los plazos de pago, conforme a las disposiciones aplicables.

(iii) respecto de la reserva para futura distribución de utilidades, que acumula una suma total de \$ (miles) 5.047.682 (expresada

/ 30. Financial risk management and policy

The Regular Shareholders' Meeting held on April 21, 2023, decided to:

(i) approval of the financial statements for the fiscal year ended December 31, 2023;

(ii) The following decisions were made regarding the profit for the year (stated in the currency as of the date effective upon the Shareholders' Meeting according to CNV Resolution No. 777/2018): (1) earmarking 5% of the profit (loss) for the year to the statutory reserve in the amount of ARS 498,958,000 or 1,276,000 stated in the currency as of December 31, 2023; (2) earmarking and ratifying the payment in advance of dividends in the amount of ARS 7,700,000,000 stated in the currency actually used for distribution purposes (ARS 21,209,469,000 stated in the currency as of December 31, 2023) approved by the Company's Board of Directors on March 23, 2023, which has already been duly distributed among the shareholders; (3) distributing dividends in cash additional to those distributed in advance as per the Board of Directors' resolution as stated above for a total amount of ARS 1,189,213,000 (ARS 3,042,166,000 stated in the currency as of December 31, 2023); (4) not to make proposals regarding the conversion into equity of additional paid-in capital or of the overall adjustment of capital stock; and (5) to delegate in the Board the method for distributing dividends among shareholders and the power to determine the procedures and additional terms and conditions required for the payment of dividends, including the assessment of payment terms pursuant to applicable provisions.

(iii) with regard to the reserve for the future distribution of earnings, which totals ARS 5,047,682,000 (stated in the currency as of the date on which this Shareholders' Meeting was held as established by CNV Resolution No. 777/2018 (ARS 12,912,646,000 stated in the currency as of December 31, 2023)), delegating the power to reverse such reserve to the Board of Directors one or more times as from the latest Shareholders' Meeting and until the following one is held, for an amount of up to ARS 12,912,646,000 (a maximum amount to be considered as restated as of each reversal under CNV Resolution No. 777/2018), to decide on the distribution of the amounts thus reversed as dividends, when and for the amounts it may deem convenient (within

en moneda de la fecha de celebración de la presente Asamblea conforme lo establecido en la Resolución 777/2018 CNV) (\$ (miles) 12.912.646 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023), delegar en el Directorio la facultad de resolver la desafectación de dicha reserva, en una o más veces a partir de la última Asamblea y hasta la próxima Asamblea, por hasta una suma máxima de \$ (miles) 12.912.646 (suma máxima que deberá considerarse en forma reexpresada a la fecha de cada desafectación de conformidad con la Resolución 777/2018 CNV), a los efectos de disponer la distribución de los montos así desafectados como dividendos, en las oportunidades y por los montos que el Directorio considere convenientes (dentro del límite total de la suma antes indicada), atendiendo para ello a la finalidad de la reserva referida, pudiendo el Directorio, en dicho supuesto, determinar los procedimientos y demás términos y condiciones necesarios para la desafectación de la reserva y el pago de los dividendos respectivos.

(iv) la aprobación de la suma de \$ (miles) 276.701 en moneda nominal, cifra que reexpresada en moneda de cierre al 31 de diciembre de 2022, de acuerdo con las normas contables bajo las que son preparados los estados financieros, asciende a la suma total de \$ (miles) 371.742 en concepto de remuneraciones y otras asignaciones al Directorio, como monto aplicable al pago de retribuciones correspondientes al desempeño de sus funciones por parte de los Sres. Directores de la Sociedad.

/ 31. Activos y pasivos consolidados en moneda extranjera

Los activos y pasivos monetarios consolidados en moneda extranjera expresados en miles de pesos, son los siguientes:

	31/12/2023	31/12/2022
Activos monetarios / Monetary assets	45.263.600	33.400.357
Pasivos monetarios / Monetary liabilities	87.704.470	70.467.688

La divisa preponderante es el dólar estadounidense.

the total amount stated above), considering to such end the purpose of the reserve referred to, and under such circumstances, the Board of Directors may establish the procedures and conditions necessary for reversing the reserve and paying the related dividends.

(iv) The approval of ARS 276,701,000 in nominal currency, which, restated in the year-end currency as of December 31, 2022, according to the accounting standards under which the financial statements are prepared, amounted to ARS 371,742,000 as compensation and other allowances for the Company's Board of Directors for their tasks.

/ 31. Consolidated assets and liabilities in foreign currency

The consolidated assets and liabilities in foreign currency stated in thousands of Argentine pesos are as follows:

The predominant currency is the US dollar.



/ 32. Gestión y política de riesgo financiero

Los activos financieros principales del Grupo incluyen, además de instrumentos financieros derivados, saldos en cuenta corriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comerciales. Por su parte, los pasivos financieros, además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

El Grupo dispone de una organización y de unos sistemas de información que le permiten identificar, medir y controlar los riesgos asociados a los instrumentos financieros a los que está expuesto el mismo.

La gerencia de administración y finanzas es responsable de la gestión del riesgo de liquidez, así como del control, coordinación y seguimiento del riesgo de crédito y de mercado del Grupo. Esta gerencia se encuentra respaldada por un Comité de riesgo y su operación se circunscribe en torno a las políticas de riesgo establecidas previamente por el Directorio de la Sociedad. Todas las actividades relacionadas con derivados son administradas por especialistas y en todos los casos operan como actividades de cobertura, es decir no existen actividades financieras con instrumentos financieros derivados con fines especulativos.

Las actividades propias del Grupo conllevan diversos tipos de riesgos financieros:

- 1. Riesgo de Mercado
- 2. Riesgo de Liquidez
- 3. Riesgo de Crédito

1. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es la fluctuación potencial a la que se encuentra expuesta el Grupo ante movimientos en las variables de mercado, es decir el riesgo asociado a las variaciones en el valor razonable o los flujos de fondos futuros relacionados con el valor de los commodities de exportación y con el valor de ciertos instrumentos financieros. Los instrumentos financieros afectados

por el riesgo de mercado incluyen créditos y deudas, colocaciones e instrumentos financieros derivados. El Grupo está expuesto a tres tipos de riesgos de mercado:

- Riesgo de tipo de cambio: es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en la relación de cambio entre monedas. La exposición del Grupo al riesgo de tasas de cambio se relaciona, en primer lugar, con las actividades del Grupo de los negocios de exportación y de negocios locales que se administran en moneda extranjera (granos y semillas oleaginosas) y en consecuencia con los activos y pasivos del Grupo denominados en moneda extranjera asociados a dichos negocios (básicamente cuentas a cobrar comerciales, inventarios y deudas financieras) y, adicionalmente, con las inversiones del Grupo en las subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda extranjera, el Grupo busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, incluyendo (i) los inventarios asociados al negocio de oleaginosas, cuyos precios de referencia también se establecen en moneda extranjera, y (ii) los activos netos correspondientes a subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino. Por otra parte, y con el objeto de mitigar el riesgo en los momentos que eventualmente las posiciones no se encuentren equilibradas, el Grupo cubre su exposición a las fluctuaciones de las tasas de cambio con (a) préstamos en moneda extranjera (para el caso de las inversiones del Grupo en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino), y (b) operaciones de cambio a término (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

- Riesgo de tasa de interés: es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en las

/ 32. Financial risk management and policy

The Group's principal financial assets, other than derivative financial instruments, include checking account balances, short-term deposits, trade receivables. In turn, financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

The Group has an organization and information systems which allow it to identify, measure and control the risks associated to the financial instruments to which it is exposed.

The Administration and Finance area is in charge of managing the liquidity risk, as well controlling, coordinating and following up the Group's credit and market risk. The abovementioned area is supported by a risk committee in charge of the risk policies previously established by the Company's Board of Directors. All the activities related to derivatives are managed by specialists and function as hedge activities in all cases, i.e., there are no financial activities with derivative financial instruments for speculative purposes.

The Group's own activities entail different types of financial risks:

- 1. Market risk
- 2. Liquidity risk
- 3. Credit risk

1. Market risk

Market risk are the potential changes to which the Group is exposed in case of movements in market variables, i.e., the risk associated to changes in the fair value of future cash flows related to the value of export commodities and certain financial instruments. Financial instruments affected by market risk include loans and borrowings, deposits and derivative financial instruments. The Group is exposed to three types of market risks:

- Exchange rate risk: It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in foreign exchange rates. The Group's exposure to foreign exchange rates is related, firstly, to the Group's activities in export businesses

and domestic businesses which are managed in foreign currency (grains and oilseeds), and therefore to the Group's assets and liabilities stated in foreign currency associated to such businesses (mainly trade receivables, inventories and financial payables) and, additionally, to the Group's investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in foreign currency, the Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level), including (i) inventories associated to the oilseeds business, the benchmark prices of which are also established in foreign currency, and (ii) the net assets related to subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso. Moreover, and for the purpose of mitigating the risk at times when positions are not balanced, the Group hedges its exposure to changes in foreign exchange rate with (a) foreign currency denominated borrowings (for the case of investments in the Group's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso), and (b) foreign exchange forward transactions (NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

- Interest rate risk: It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in market interest rates. The main financial instrument that could be affected as a result of changes in interest rates is the financial payables with variable interest rates.

The Group manages its interest rate risk through (i) a balanced portfolio of fixed and variable rate borrowings, (ii) a high correlation between inventories and export prefinancing, and (iii) interest rate swaps in which Molinos Group agrees to exchange, at specified intervals, the difference between fixed and variable rate interest amounts calculated by reference to an agreed-upon principal amount.

Sensitivity analysis

The Group follows up on the exposure to market risk in terms of

tasas de interés de mercado. El principal instrumento financiero que puede verse afectado como consecuencia de variaciones en las tasas de interés es la deuda financiera con tasas de interés variables.

El Grupo gestiona su riesgo de tasas de interés por medio de (i) una cartera equilibrada de préstamos a tasa fija y variable, (ii) una alta correlación entre sus inventarios y la prefinanciación de sus exportaciones, y (iii) swaps de tasa de interés en las que el Grupo Molinos acuerda intercambiar, a intervalos específicos, la diferencia entre los montos de las tasas de interés fijas y variables calculados en relación con un monto de capital acordado.

Análisis de sensibilidad

El Grupo realiza un seguimiento de la exposición al riesgo de mercado en términos de sensibilidades, las cuales se complementan con otras medidas de riesgo en aquellas ocasiones en las que la naturaleza de las posiciones de riesgo así lo requiere.

A continuación, se describe la sensibilidad del resultado consolidado integral y del patrimonio consolidado del Grupo Molinos frente a las variaciones de los principales riesgos de mercado. Las estimaciones indicadas son representativas tanto de variaciones favorables como desfavorables, es decir los incrementos y decrementos de los factores de riesgo en la misma cuantía provocan un impacto similar y de signo opuesto. Cabe destacar que los análisis de sensibilidad detallados a continuación han sido preparados sobre la base que los saldos asociados a los instrumentos financieros afectados se mantienen constantes y considerando los instrumentos financieros de cobertura en operación al cierre de cada ejercicio, incluyendo en este último caso la cobertura mediante préstamos en moneda extranjera de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

sensitivities, which are supplemented with other risk measurements in those occasions where it is so required by the nature of the risk positions.

Below is a description of the sensitivity of Molinos Group's consolidated comprehensive income and consolidated equity to changes in the main market risks. The abovementioned estimates are representative of both favorable and unfavorable changes, i.e., the increases and decreases in the risk factors by the same amount cause a similar impact of the opposite sign. The sensitivity analyses detailed below were prepared on the basis that amounts associated to affected financial instruments remain constant, and considering the hedge financial instruments effective as of each year-end, including in the latter case the hedge through foreign currency denominated borrowings of investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

a. Foreign exchange risk:

The net consolidated position managed by Molinos Group, the foreign exchange rate effects of which the Group attempts to mitigate, includes the position of inventories exposed to changes in international prices of products such as soybean, sunflower seed and byproducts, as it understands that the foreign exchange differences generated by consolidated liabilities in foreign currency are matched and offset by those generated by the abovementioned assets, the benchmark prices of which are established in foreign currency.

As of December 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 10% depreciation (revaluation) of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account Molinos Group's hedge instruments as of each year-end, an increase (decrease) in consolidated (after tax) profit (loss) and consolidated equity of about (3,926,103) and (4,836,606), respectively.

The previous effect considers, and therefore excludes, the changes due to the foreign exchange rate related to the financial payable that acts as a hedge for the investments in subsidiaries, associates



a. Riesgo de divisa:

La posición consolidada neta en moneda extranjera que administra el Grupo Molinos, y cuyos efectos derivados de la variación del tipo de cambio intenta mitigar, incluye la posición de inventarios expuestos a la volatilidad de los precios internacionales como la soja, el girasol y sus productos derivados, por entender que las diferencias de cambio generadas por los pasivos consolidados en moneda extranjera son apareadas y compensadas por aquellas generadas por los activos mencionados y cuyos precios de referencia se establecen en moneda extranjera.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), el efecto de una devaluación (revaluación) del peso argentino respecto al dólar de un 10%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio un aumento (disminución) del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente (3.926.103) y (4.836.606), respectivamente.

El efecto anterior considera y, por lo tanto, excluye los cambios por efecto del tipo de cambio correspondiente a la deuda financiera que opera como cobertura de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino, y cuyos cambios compensan la conversión de los activos netos de dichas inversiones que se imputados al otro resultado integral.

b. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, independientemente de cómo fluctúen los mercados financieros (que podrían ser más altos o más bajos que lo mencionado a continuación), un aumento o disminución del 0,5% en la tasa LIBOR / SOFR sobre la parte de la deuda financiera que tiene interés variable, manteniendo todo lo demás constante y considerando las medidas de protección financiera que tiene el Grupo Molinos al final de cada período

o ejercicio, no tiene un impacto significativo en los resultados totales consolidados y el patrimonio del Grupo Molinos.

2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está asociado a la capacidad del Grupo para financiar los compromisos adquiridos a precios de mercado razonables, así como para llevar a cabo sus planes de negocio con fuentes de financiación estables.

Para cumplir con dicho objetivo, la Sociedad lleva a cabo una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez, manteniendo disponibilidades de recursos en efectivo y líneas de crédito no utilizadas en volumen suficiente para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Cabe destacar que un alto porcentaje de la deuda financiera el Grupo corresponde a préstamos financieros con entidades locales y del exterior.

Adicionalmente, el Grupo opera dentro del marco de ciertos límites a la estrategia de financiamiento, en lo que respecta a (i) plazos, (ii) montos y (iii) monedas, aprobados previamente por el Directorio de la Sociedad.

El Grupo ha evaluado como bajo el riesgo de liquidez, ya que el acceso a fuentes de financiamiento está razonablemente asegurado y la deuda con vencimiento a menos de doce meses podría ser cancelada y/o refinanciada sin problemas con los actuales y/o potenciales prestamistas, si esto fuera necesario.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos consolidados existentes al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso, the changes of which offset the translation of the net assets involved in such investments which are included in other comprehensive income.

b. Interest rate risk:

As of December 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), a 0.5% increase or decrease in LIBOR/ SOFR over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account Molinos Group's financial protection measures as of each year-end, did not have material effects over Molinos Group's consolidated profit (loss) and equity.

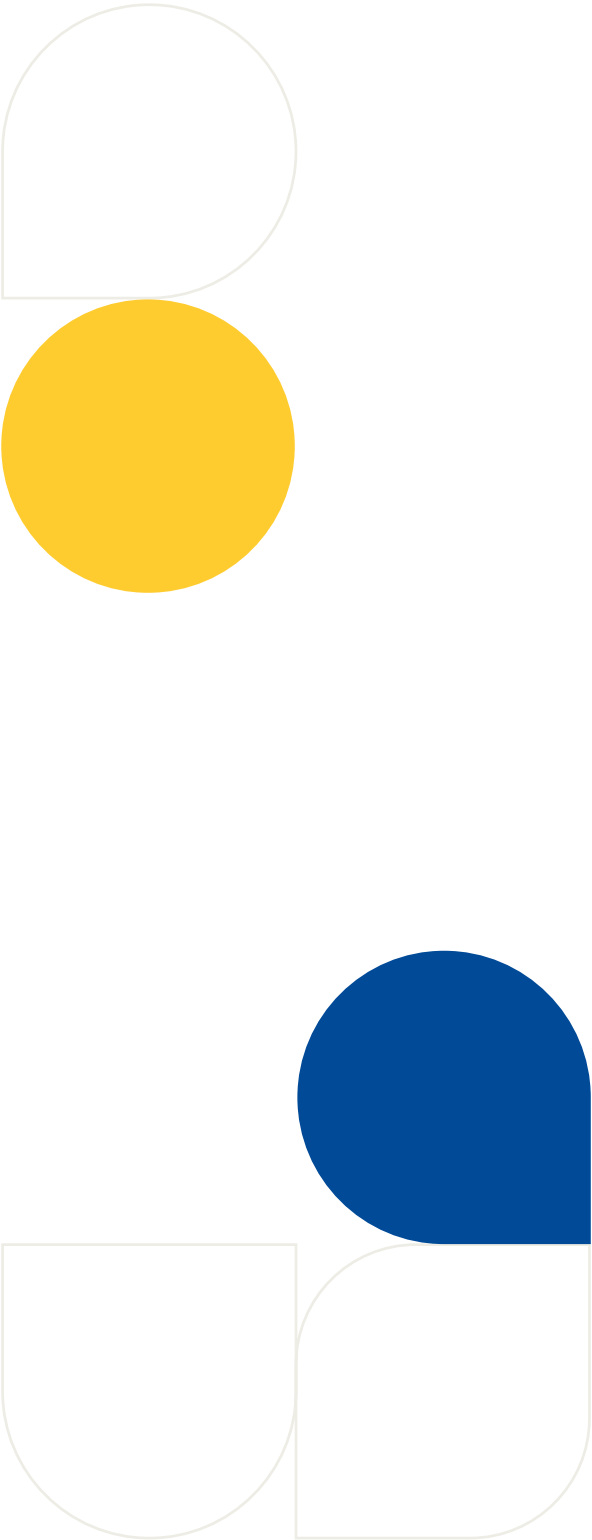
3. Credit risk

Liquidity risk is associated to Molinos Group's capacity to finance the commitments undertaken at reasonable market prices and to carry out its business plans with stable funding sources.

To such aim, the Company applies a prudent protection policy against liquidity risk, maintaining cash availability and unused credit lines at a sufficient volume to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. A high percentage of the Group's financial payable is related to financial borrowings from local and foreign institutions.

In addition, the Group's financing strategy is subject to certain restrictions with respect to (i) terms, (ii) amounts, and (iii) currencies, which are previously approved by the Company's Board of Directors. The Group assessed liquidity risk as low, since the access to funding sources is reasonably assured, and the payable falling due in less than twelve months may be easily repaid and/or refinanced with the current and/or potential lenders, if necessary.

The tables below show the due dates of existing consolidated liabilities as of December 31, 2023, and 2022:

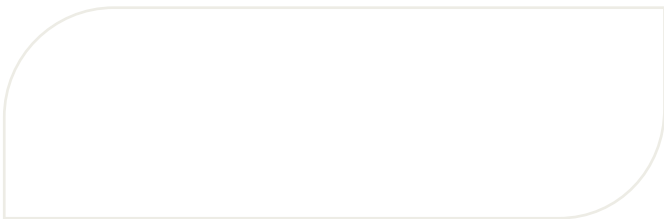




R u b r o / Account	0-3 meses / 0-3 months	3-6 meses / 3-6 months	6-9 meses / 6-9 months	9-12 meses / 9-12 months	1-2 años / 1-2 years	Mayor a 2 años / Over 2 years	Total
Deudas comerciales / Trade payables	71.481.228	-	-	-	-	-	71.481.228
Deudas financieras y por arrendamientos / Financial and lease payables	10.428.240	8.518.841	5.715.249	2.070.190	8.422.181	24.378.159	59.532.860
Otras deudas (1) / Other payables (1)	15.408.782	-	-	-	1.097.883	-	16.506.665
Total 31 de diciembre de 2023 / Total as of 12/31/2023	97.318.250	8.518.841	5.715.249	2.070.190	9.520.064	24.378.159	147.520.753

R u b r o / Account	0-3 meses	3-6 meses	6-9 meses	9-12 meses	1-2 años	Mayor a 2 años	Total
Deudas comerciales / Trade payables	66.037.557	-	-	-	-	-	66.037.557
Deudas financieras y por arrendamientos / Financial and lease payables	31.796.399	1.196.506	86.951	367.038	5.871.361	22.446.633	61.764.888
Otras deudas (1) / Other payables (1)	20.210.109	-	-	-	8.087	-	20.218.196
Total 31 de diciembre de 2022 / Total as of 12/31/2022	118.044.065	1.196.506	86.951	367.038	5.879.448	22.446.633	148.020.641

(1) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas.
(1) Including employee benefits, tax and other payables.



3. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para el Grupo. En este sentido, el Grupo está expuesto a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales y anticipos a proveedores) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

Como política general, el Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada por industria, clientes y segmentos geográficos. En este sentido, al 31 de diciembre de 2023 y 2022 ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 8,5% y 9,2%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

En lo que respecta al mercado local, el Grupo en el curso habitual de sus negocios otorga crédito a una gran base de clientes, incluyendo supermercados, mayoristas, distribuidores y autoservicios, entre otros, siendo los mencionados en primer término los más significativos dentro de las ventas de productos de marca en dicho mercado. Para ello, realiza permanentemente evaluaciones crediticias de la capacidad financiera de sus clientes, con el objeto de reducir el riesgo potencial de pérdidas significativas por incobrabilidad.

En lo que respecta al mercado externo, el riesgo de incobrabilidad está acotado ya que las ventas a los clientes y sus correspondientes plazos se otorgan de acuerdo a las características de cada cliente, sumado a que la mayoría se encuentra cubierta a través de una póliza de seguro de riesgo de impago

En consecuencia, la provisión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha provisión representa, al cierre de cada ejercicio, la

3. Credit risk

Credit risk is defined as the possibility of incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, the Group is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables and prepayments to vendors) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).

As a general policy, the Group does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified by industry, customer and geographical segment. In this regard, as of December 31, 2023, and 2022, no customer, excluding related companies, accounts for over 8.5% and 9.2%, respectively of total trade receivables.

With respect to the domestic market, in the regular course of business the Group grants credit to a significant customer portfolio, including supermarkets, wholesalers, distributors and self-service establishments, among others, the first ones being the most significant within sales of branded products in such market. To such end, ongoing credit assessments of customers' financial capacity are performed with the aim of reducing significant potential risks of losses from non-collection.

With respect to the foreign market, the uncollectibility risk is limited since sales and the related terms are granted according to each customer's characteristics, and most of these sales are covered by an insurance policy against the risk of customers' default in payment.

Therefore, the allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents the Group's greatest estimate of probable losses in accounts receivable.

Trade receivables as of December 31, 2023, and 2022, is reflected in the consolidated statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 370,692 and



mejor estimación del Grupo de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar.

El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se reflejan, en el estado consolidado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 370.692 y 708.241, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales que se presentan en el estado de situación financiera.

En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de los créditos no vencidos y la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales vencidas no provisionadas:

	31/12/2023	31/12/2022
Vencimientos / Due dates		
Créditos no vencidos / Receivables not yet due	50.854.613	50.854.613
	50.854.613	40.707.306

En lo que respecta al riesgo crediticio relacionado con los saldos bancarios y colocaciones transitorias, el Directorio de la Sociedad ha definido procedimientos específicos en lo que respecta a (i) las instituciones financieras en las cuales se pueden mantener saldos de libre disponibilidad o realizar inversiones, (ii) los montos y plazos máximos a mantener dichos fondos, con el objetivo de evitar la concentración de riesgos en una o pocas instituciones financieras y, en consecuencia, mitigar cualquier pérdida financiera relacionada con dichos saldos con motivo de un eventual incumplimiento de las obligaciones contractuales. Asimismo, y respecto de colocaciones transitorias en el exterior, el Directorio de la Sociedad ha definido como requisito que, las instituciones financieras con las cuales se opere, reúnan ciertos requisitos relacionados con la calificación crediticia internacional. El máximo riesgo crediticio involucrado para este tipo de instrumentos no difiere significativamente de los saldos bancarios y colocaciones transitorias que se presentan en el estado de situación financiera al cierre de cada ejercicio.

708,241, respectively. The maximum credit risk involved does not differ significantly from the carrying amount of trade receivables shown in the statement of financial position.

The following chart shows all receivables not yet due and the aging of past-due trade receivables not included in the allowance:

As regards the credit risk related to bank balances and short-term deposits, the Company's Board of Directors had defined specific procedures regarding (i) financial institutions in which freely-available balances may be held or investments may be made, (ii) the amounts and maximum terms to hold such funds for the purpose of avoiding a concentration of risks in one (or a few) financial institution(s) and thus mitigate any financial loss related to such amounts as a result of a breach of contractual obligations. Moreover, and as regards short-term deposits abroad, the Company's Board of Directors has established the requirement that financial institutions with which the Company operates should meet certain requirements related to the international credit rating. The maximum credit risk involved for this type of instrument does not differ significantly from the bank balances and short-term deposits reflected on the statement of financial position as of each year-end.





Gestión del capital

El Grupo Molinos, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, el Grupo intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio total:

Deuda financiera neta / Net financial debt
Deuda financiera neta + Patrimonio total / Net financial debt + Equity

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:

- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera corriente y no corriente, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo, conforme el siguiente detalle:

Capital management

As a fundamental part of its strategy, Molinos Group has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, the Group tries to maintain a debt and capital mix that keeps the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-equity ratio:

This ratio is calculated based on the following criteria:

- The net financial debt includes current and noncurrent financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities, based on the following breakdown:

	31/12/2023	31/12/2022
Deuda financiera corriente / Current financial payables	26.264.658	33.100.020
Deuda financiera no corriente / Noncurrent financial payables	32.580.535	27.584.492
Efectivo y colocaciones a corto plazo / Cash and short-term deposits	(46.795.027)	(12.832.751)
Deuda financiera neta / Net financial debt	12.050.166	47.851.761

- el Grupo mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez. Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de ésta las colocaciones transitorias.

- el Grupo no posee acciones preferentes.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 este ratio, a nivel consolidado, se ha situado en el 6,8% y 25,7%, respectivamente. La evolución y el análisis de este ratio se realiza en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos del Grupo Molinos. Asimismo, la decisión de la Sociedad de desinvertir en activos no estratégicos impactará positivamente en la reducción de la deuda financiera neta y por ende en la mejora del ratio.

/ 33. Restricción a la distribución de utilidades

De acuerdo con las disposiciones de la Ley N° 19550, la RG (CNV) N° 622 y el estatuto de la Sociedad, al menos el 5% del resultado positivo surgido de la sumatoria algebraica de la ganancia neta del ejercicio y los ajustes de ejercicios anteriores, las transferencias de otros resultados integrales a resultados acumulados no asignados, y las pérdidas acumuladas de ejercicios

- The Group applies a prudent protection policy against liquidity risk. To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore, this ratio reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt -rather than gross debt- and, hence, temporary deposits are deducted therefrom.

- The Group has no preferred shares.

As of December 31, 2023, and 2022, this ratio stood at 6.8% and 25.7%, respectively, at a consolidated level. Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in Molinos Group's investments and dividends strategy. In addition, the Company's decision to divest its nonstrategic assets will decrease its net payable debt and, thus, improve such ratio.

/ 33. Restriction on distribution of earnings

According to the provisions of Law No. 19,550, CNV General Resolution No. 622 and the Company's bylaws, at least 5% of the income from the algebraic sum of net earnings for the year and prior-year adjustments, the transfers of other comprehensive income to unappropriated retained earnings and accumulated losses of prior years (if any), shall be used to increase the legal reserve balance until it reaches 20% of the capital stock, plus the balance in the Capital adjustment account.



anteriores (si las hubiere), deberá destinarse a incrementar el saldo de la Reserva Legal hasta que la misma alcance el 20% del Capital Social más el saldo de la cuenta Ajuste del capital.

/ 34. Ajuste por inflación impositivo

La Ley del Impuesto a las Ganancias, modificada por las Leyes N° 27.430 y N° 27.468, establece respecto del ajuste por inflación impositivo previsto en el Título VI, con vigencia para ejercicios iniciados a partir del 1° de enero de 2018, lo siguiente:

- (a) que dicho ajuste resultará aplicable en el ejercicio fiscal en el cual se verifique un porcentaje de variación del índice de precios al consumidor nivel general con cobertura nacional (IPC) que supere el 100% en los treinta y seis meses anteriores al cierre del ejercicio que se liquida;
- (b) que, respecto del primer, segundo y tercer ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación de ese índice, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere un 55%, 30% y 15% para el primer, segundo y tercer año de aplicación, respectivamente; y
- (c) que el ajuste por inflación impositivo, que se deba calcular en caso de verificarse los supuestos previstos en los acápites (a) y (b) precedentes para el primer ejercicio iniciado a partir del 1° de enero de 2018, deberá imputarse un tercio en ese período y los dos tercios restantes, en partes iguales en los dos períodos fiscales inmediatos siguientes;
- (d) que el ajuste por inflación impositivo, que se deba calcular en caso de verificarse los supuestos previstos en los acápites (a) y (b) precedentes para el primer y segundo ejercicio iniciado a partir del 1° enero de 2019, deberá imputarse un sexto en dichos períodos y lo restante, en partes iguales, en los 5 períodos fiscales inmediatos siguientes.

/ 34. Tax adjustment for inflation

Income Tax Law, amended by Laws No. 27,430 and 27,468, establishes the following in connection with the tax adjustment for inflation provided for in Title VI in effect for fiscal years beginning as from January 1, 2018.

- (a) Such adjustment will apply in the tax year in which the variation in the general consumer price index exceeds 100% during the 36 months prior to the end of the year calculated.
- (b) As to the first, second and third tax year as from the effective date, the procedure shall be applicable if the variation of such index, calculated from the beginning to the end of each of those tax years, exceeds 55%, 30% and 15% in the first, second and third year of application, respectively.
- (c) From the tax adjustment for inflation to be calculated should the assumptions included in (a) and (b) above take place, one third of the amount related to year beginning January 1, 2018, should be charged to such tax period and the remaining two thirds should be assigned in equal parts to the subsequent tax periods;
- (d) From the tax adjustment for inflation to be calculated should the assumptions included in (a) and (b) above take place for the first and second years beginning as from January 1, 2019, one sixth should be charged to such tax period and the remaining portions should be equally distributed among the five subsequent tax periods;
- (e) The tax adjustment for inflation to be calculated should the assumption contained in section (a) be met for the years beginning January 1, 2021, will fully affect the profit for the year.

(e) que el ajuste por inflación impositivo, que se deba calcular en caso de verificarse el supuesto previsto en el acápite (a) para los ejercicios iniciados a partir del 1° de enero de 2021, incidirá íntegramente en el resultado del ejercicio de que se trate.

La información disponible a la fecha de aprobación de los presentes estados financieros sobre la evolución del IPC confirma que la condición del acápite (a) ya se ha alcanzado. En consecuencia, el impuesto a las ganancias ha sido registrado en el periodo finalizado el 31 de diciembre de 2023, incorporando los efectos que se desprenden de la aplicación del ajuste por inflación impositivo previsto en el Título VI de la ley.

/ 35. Cambio de política contable

A partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, la Dirección del Grupo ha decidido modificar la política contable para la medición de su participación en el negocio conjunto que la misma posee en el extranjero a través de su subsidiaria Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A., cuyo objeto social es la realización de inversiones tanto en Chile como en el extranjero. Hasta el 31 de diciembre de 2022, el Grupo mantenía contabilizado dicho activo de acuerdo al método de la participación modificando en el presente ejercicio dicho criterio de medición por el de valor razonable con cambios en resultados de acuerdo con la NIIF 9, siguiendo los lineamientos incluidos en la NIC 28 “Inversiones en asociadas”, párrafo 18, que permite la opción de efectuar la medición a valor razonable para inversiones mantenidas por sociedades cuyo objeto principal sea el de inversión. La modificación en dicha política contable se efectúa debido a que la Sociedad considera que el criterio de medición de valor razonable para su inversión en el negocio conjunto en “Novaceites S.A.” refleja de mejor forma el valor de su inversión así como también provee información más relevante para los usuarios de los estados financieros del Grupo. El mencionado cambio de criterio de política contable de medición de su inversión en dicho negocio conjunto ha sido aplicado de manera retroactiva, siguiendo los lineamientos en la NIC 8.29. El impacto del cambio de criterio mencionado ascendió a \$ 2.938.027, incrementando el monto

The information available on the changes in the consumer price index as of the date of approval of the financial statements confirms that the conditions in point (a) is already met. Therefore, income tax was booked in the period ended December 31, 2023, including the effects of the application of the tax adjustment for inflation as provided for in Title VI of the law.

/ 35. Change in accounting policy

As from the fiscal year ended December 31, 2023, the Group's Management decided to amend the accounting policy for measuring its equity interest in the joint venture held abroad through its subsidiary Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A., the corporate purpose of which is making investments both in Chile and abroad. Until December 31, 2022, the Group booked such asset under the equity method, but changed such measurement criterion in the current fiscal year and adopted that of the fair value through profit or loss under IFRS 9, following the guidelines established in paragraph 18 of IAS 28 “Investments in associates”, which allows measuring investments held by associates the corporate purpose of which is making investments. The change in such accounting policy is due to the fact that the Company considers that the fair value criterion for measuring its investment in the joint venture “Novaceites S.A.” better shows the value of its investment and also provides relevant information for the Group's financial statement users. The abovementioned change in the criterion for measuring its investment in such joint venture has been applied retroactively, following the guidelines of IAS 8.29. The impact of such change in criterion stood at ARS 2,938,027, thus increasing the “Investments in subsidiaries, associates and joint ventures” account, causing a rise of ARS 0.50 in basic and diluted earnings per share in the fiscal year ended December 31, 2022.





de “Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos”, y generando un efecto de \$ 0,50 en la ganancia por acción, básica y diluida, en el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022.

/ 36. Fideicomiso Aceitero

Con fecha 8 de febrero de 2021 se publicó en el Boletín Oficial la Resolución Conjunta N° 1/2021 dictada por el Ministerio de Desarrollo Productivo y el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. A través de dicha Resolución se ratificó el Acta Acuerdo suscripta el 30 de diciembre del 2020 entre ambos Ministerios y la Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina -CIARA- por el cual dicha Cámara y sus asociados se comprometieron a realizar los mayores esfuerzos para implementar un mecanismo de financiamiento para compensar a los productores de aceite del país que abastecen al mercado interno. Asimismo, se establecieron las pautas y lineamientos de dicho Fideicomiso Aceitero, al cual la Sociedad, como abastecedor del mercado interno, adhirió formalmente. Las mencionadas compensaciones fueron reconocidas por la Sociedad en el momento de su devengamiento formando parte del costo de ventas. Con fecha 1 de febrero de 2022 se publicó en el Boletín Oficial la Resolución Conjunta N° 1/2022 dictada por el Ministerio de Desarrollo Productivo y el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca, renovando las pautas y lineamientos del Fideicomiso Aceitero hasta el 31 de enero de 2023. Finalmente, con fecha 15 de febrero de 2023 se publicó en el Boletín Oficial la Resolución N° 118/2023 del Ministerio de Economía, estableciendo pautas y lineamientos para la continuación del Fideicomiso Aceitero hasta el 31 de octubre de 2023 y finalmente hasta el 31 de diciembre de 2023, por la Resolución N° 1626/2023 del Ministerio de Economía. A la fecha de emisión de los presentes estados financieros, el Fideicomiso Aceitero ya no se encuentra vigente.

/ 37. Fideicomiso privado – Fondo Anticíclico Agroalimentario

Con fecha 5 de marzo de 2022 se publicó en el Boletín Oficial

/ 36. Oil trust

On 08.02.21, Joint Resolution No. 1/2021 issued by the Ministry of Production Development and the Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery was published in the Official Bulletin. The resolution ratified the Memorandum of Agreement signed on December 30, 2020, between both ministries and the CIARA (Argentine Oil Industry Chamber) by virtue of which such chamber and the associates undertook to invest greater efforts to implement a financing method for compensating Argentine oil producers that supply the domestic market. The guidelines governing such oil trust were also set and the Company formally adhered to it in its capacity as a domestic market supplier. Such compensation was recognized by the Company upon accrual as part of cost of sales. On February 1, 2022, Joint Resolution No. 1/2022 issued by the Ministry of Production Development and the Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery was published in the Official Bulletin, setting the guidelines governing the Oil Trust until January 1, 2023. On February 15, 2023, Ministry of Economy Resolution No. 118/2023 established guidelines to continue with such oil trust until October 31, 2023, and finally, until December 31, 2023, under Ministry of Economy Resolution No. 1626/2023. As of the date of issuance of these consolidated financial statements, the oil trust is no longer in effect.

/ 37. Private trust – Food and Agriculture Anticyclical Fund

On March 5, 2022, Joint Resolution No. 3/2022 issued by the Ministry of Production Development and the Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery was published in the Official Bulletin. The resolution established the creation of a financial support private trust called “FOOD AND AGRICULTURE ANTICYCLICAL FUND” to provide Argentina’s end customers with a stable price for 000 bread wheat flour and dry pasta. The resolution also established the most important guidelines for creating such trust. Under such resolution, the trust has been implemented through the related documents and the Company, as domestic supplier of the products subject to compensation, is enrolled as a beneficiary. Such compensation was recognized by the Company upon accrual as

la Resolución Conjunta N° 3/2022 dictada por el Ministerio de Desarrollo Productivo y el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. A través de dicha Resolución se instruyó la conformación de un Fideicomiso Privado de Apoyo Financiero denominado “FONDO ANTICÍCLICO AGROALIMENTARIO”, a fin de lograr un precio estable tanto de la Harina de Trigo Pan 000 y de los Fideos Secos para los consumidores finales de la República Argentina. Asimismo, se establecieron en dicha Resolución las pautas y lineamientos más relevantes para la conformación de dicho Fideicomiso. De conformidad con dicha Resolución, el Fideicomiso se instrumentó a través de los documentos correspondientes y la Sociedad, como abastecedor del mercado interno de los productos sujetos a compensación, se adhirió como beneficiario del mismo. Las mencionadas compensaciones fueron reconocidas por la Sociedad en el momento de su devengamiento formando parte del costo de ventas. Durante el mes de junio del año 2022 se agotaron los fondos correspondientes al primer año de vigencia de este Fideicomiso, por lo que las compensaciones de dicho mes fueron abonadas en forma parcial y en consecuencia de lo anterior, el Fideicomiso encontró temporalmente suspendido. En marzo del año 2023 el Fideicomiso se reactivó y se mantuvo operativo hasta el 31 de diciembre del 2023, siendo esta su fecha de vencimiento de conformidad con la Resolución 1611/2023 del Ministerio de Economía, por lo que, a la fecha de emisión de los presentes, el Fondo Anticíclico Agroalimentario ya no se encuentra vigente.

/ 38. Fideicomiso público – Fondo Estabilizador del Trigo Argentino

Mediante Decreto 132/2022 dictado el 19 de marzo de 2022 se creó este Fideicomiso Público denominado “FONDO ESTABILIZADOR DEL TRIGO ARGENTINO” (“FETA”) con el objeto de estabilizar el costo de la tonelada de trigo que compran los molinos argentinos. En julio del año 2022 Molinos solicitó su inscripción en dicho Fondo Público dando cumplimiento y acompañando toda la información documental requerida. Dicha solicitud de inscripción fue confirmada por la Autoridad de

Aplicación en el mes de septiembre del año 2022, fecha a partir de la cual Molinos percibió el importe correspondiente a las compensaciones pertinentes. Inicialmente este Fondo abonaba compensaciones respecto de todos los productos de segunda industrialización que estuvieran compuestos por Harina 000; Harina 0000; Harina Leudante, Harina tapera; y Semolín. A partir de la Resolución N° 319/2023 de la Secretaría de Comercio de fecha 30 de marzo de 2023, se disminuyó considerablemente la cantidad de productos a ser compensadas en el marco de este Fondo, alcanzando solamente a Harinas 000. Las mencionadas compensaciones fueron reconocidas por la Sociedad en el momento de su devengamiento formando parte del costo de ventas. El Fideicomiso no se encuentra operativo desde el 10 de diciembre de 2023, en virtud de lo dispuesto por la Secretaría de Comercio en su carácter de Fiduciante, de acuerdo a lo informado a Molinos por parte de Bice Fideicomisos

/ 39. Hechos ocurridos después del ejercicio sobre el que se informa

Adicionalmente a lo indicado en las notas previas, con posterioridad al cierre del ejercicio, no se produjeron hechos relevantes adicionales que deban ser informado.

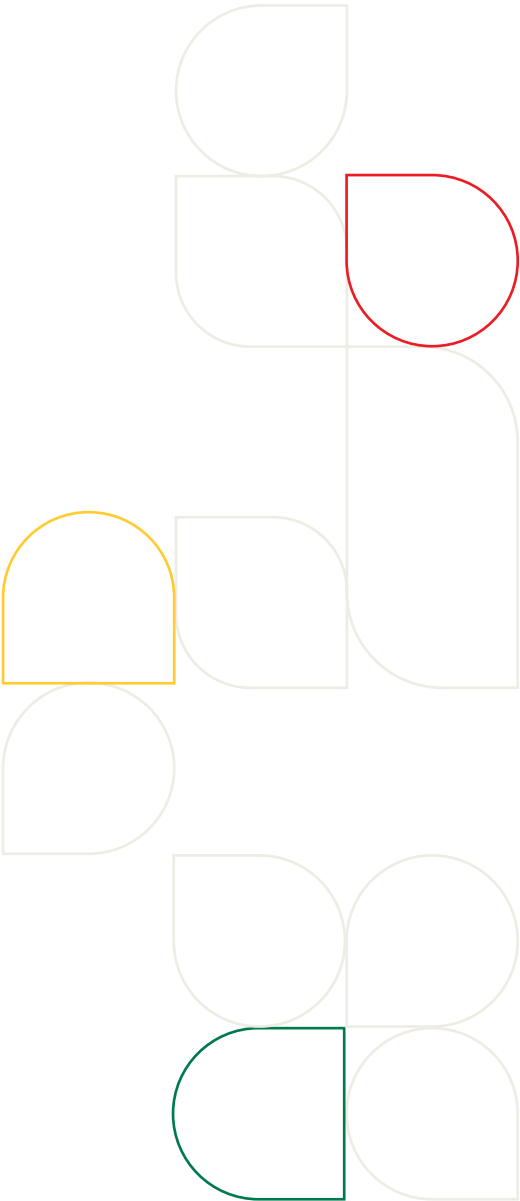
part of cost of sales. In June 2022, the funds related to the first year of the trust were depleted, so the compensations for such month were partially paid and as a result, the trust was temporarily suspended. In March 2023, the trust was reactivated and operated until December 31, 2023, date on which it expired in conformity with Ministry of Economy Resolution No. 1611/2023, so as of the date of issuance of these financial statements, the Anticyclical Food and Agriculture Fund is no longer in effect.

/ 38. Public trust – Argentine Wheat Stabilizer Fund

Through Presidential Decree No. 132/2022 dated March 19, 2022, the “ARGENTINE WHEAT STABILIZER FUND” was created to stabilize the cost of the ton of wheat bought by Argentine mills. In July 2022, Molinos filed its registration with the public fund complying with and providing all the required documentary support. Such registration request was confirmed by the enforcement authority in September 2022, date as from which Molinos collected the relevant compensation amount. At the beginning, this Fund paid compensation amounts in connection with all secondary products made of type 000 flour, type 0000 flour, self-rising flour, tapera flour (used in empanada dough), and semolín (coarsely milled durum wheat). Trade Department Resolution No. 319/2023 dated March 30, 2023, considerably reduced the number of products covered by this Fund, and only type 000 flour remained. Such compensation was recognized by the Company upon accrual as part of cost of sales. The trust is no longer operating since December 10, 2023, by virtue of the resolution issued by the Trade Department in its capacity as trustor, as reported to Molinos by Bice Fideicomisos S.A. in its capacity as trustee.

/ 39. Events after the reporting fiscal year

In addition to the events that have been mentioned in previous notes, no additional relevant events that should be reported took place after year-end.





ESTADO SEPARADO DEL RESULTADO INTEGRAL POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023- Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1)

SEPARATE STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023 - Presented comparatively with prior year (stated in thousands of argentine pesos. note 1)



	31/12/2023	31/12/2022
Ingresos por ventas (Nota 5) / Sales revenues (Note 5)	427.496.960	427.368.582
Ingresos por prestación de servicios y otros ingresos / Service-charge and other income	3.879.251	2.889.218
Ingresos de actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	431.376.211	430.257.800
Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 6) / Cost of goods sold and services rendered (Note 6)	(307.236.916)	(326.456.175)
GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT	124.139.295	103.801.625
Gastos de comercialización (Nota 7) / Selling expenses (Note 7)	(78.131.968)	(70.551.061)
Gastos de administración (Nota 7) / Administrative expenses (Note 7)	(20.311.994)	(25.216.533)
Otros ingresos operativos (Nota 8) / Other operating income (Note 8)	17.137.839	5.630.185
Otros gastos operativos (Nota 9) / Other operating expenses (Note 9)	(4.380.591)	(3.945.915)
Resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Nota 3) / Income from investments in associates and joint ventures (Note 3)	219.759	1.978.046
RESULTADO OPERATIVO / OPERATING PROFIT	38.672.340	11.696.347
Ingresos financieros (Nota 10) / Finance income (Note 10)	86.794.061	16.081.035
Costos financieros (Nota 10) / Finance costs (Note 10)	(133.251.170)	(54.727.287)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de la moneda / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power	70.458.442	53.936.068
GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / PROFIT FOR THE YEAR BEFORE TAXES	62.673.673	26.986.163
Impuesto a las ganancias (Nota 11) / Income tax (Note 11)	(16.449.008)	(1.458.126)
GANANCIA NETA DEL EJERCICIO / NET PROFIT FOR THE YEAR	46.224.665	25.528.037
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME TO BE RECLASSIFIED TO INCOME OR LOSS IN SUBSEQUENT FISCAL YEARS		
Resultado por cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (neta de su efecto impositivo) / Profit (loss) on hedge of investments in subsidiaries, associates and joint ventures (net of its tax effect)	(2.966.174)	518.117
Diferencia de cambio por conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	4.563.804	(487.196)
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARA A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS) TO BE RECLASSIFIED TO PROFIT OR LOSS IN SUBSEQUENT FISCAL YEARS	1.597.630	30.921
OTRO RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO	1.597.630	30.921
RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO / TOTAL COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEAR, NET	47.822.295	25.558.958

	31/12/2023	31/12/2022
ACTIVOS / ASSETS		
ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS		
Propiedades, planta y equipo (Nota 13) / Property, plant and equipment (Note 13)	100.210.470	100.650.615
Activos intangibles y plusvalía (Nota 14) / Intangible assets and goodwill (Note 14)	16.512.123	17.493.032
Inventarios (Nota 15) / Inventories (Note 15)	7.704.785	7.792.033
Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (Nota 3) / Investments in subsidiaries, associates and joint ventures (Note 3)	19.539.324	15.820.503
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 17) / Tax and customs credits (Note 17)	296	103.200
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	136.647	211.735
Otros créditos financieros (Nota 19) / Other financial receivables (Note 19)	419.686	846.455
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS	144.523.331	142.917.573
ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS		
Inventarios (Nota 15) / Inventories (Note 15)	103.899.154	117.716.966
Activos biológicos (Nota 16) / Biological assets (Note 16)	625.254	575.597
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 17) / Tax and customs credits (Note 17)	2.608.061	4.165.510
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	475.774	216.403
Otros créditos financieros (Nota 19) / Other financial receivables (Note 19)	4.890.132	2.734.442
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 19) / Trade receivables (Note 19)	50.570.589	40.062.746
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 19) / Cash and short-term deposits (Note 19)	45.038.357	12.020.130
	208.107.321	177.491.794
Grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (Nota 29) / Disposal group classified as held for sale (Note 29)	2.843.169	6.726.458
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS	210.950.490	184.218.252
TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS	355.473.821	327.135.825
PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES		
PATRIMONIO / EQUITY		
Capital Social / Capital stock	201.415	201.415
Ajuste integral de Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	82.165.387	82.165.387
Primas de Emisión / Additional paid-in capital	16.135.104	16.135.104
Reserva Legal / Legal reserve	5.795.428	4.519.026
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	12.912.645	12.912.645
Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings	52.195.816	31.499.188
Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	(4.282.777)	(5.880.407)
PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY	165.123.018	141.552.358
PASIVOS / LIABILITIES		
PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES		
Deudas financieras (Nota 19) / Financial payables (Note 19)	32.580.535	27.584.492
Deudas por arrendamientos / Lease payables	219.805	733.502
Deudas sociales y fiscales (Nota 20) / Payroll and other taxes payable (Note 20)	1.088.871	-
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 11) / Deferred income tax liabilities (Note 11)	26.888.970	32.022.768
Provisiones para juicios y reclamos (Nota 26) / Provision for lawsuits and claims (Note 26)	1.396.501	1.289.274
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES	62.174.682	61.630.036
PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES		
Deudas financieras (Nota 19) / Financial payables (Note 19)	26.264.658	33.100.020
Deudas por arrendamientos / Lease payables	467.862	346.874
Deudas comerciales (Nota 19) / Trade payables (Note 19)	72.010.157	66.046.095
Deudas sociales y fiscales (Nota 20) / Payroll and other taxes payable (Note 20)	14.266.681	15.894.629
Provisión impuesto a la ganancias - neto / Income tax accrual, net	14.732.277	4.326.218
Otras deudas (Nota 19) / Other payables (Note 19)	434.486	4.239.595
PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES	128.176.121	123.953.431
TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES	190.350.803	185.583.467
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVO / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	355.473.821	327.135.825



ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 - (En miles de pesos – nota 1 y 2)

SEPARATE STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023 - (Stated in thousands of Argentine pesos. notes 1 and 2)



RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings		Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings	Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisión / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve	Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings			
Saldo al 1 de enero de 2023 / Amount as of January 1, 2023	201.415	82.165.387	16.135.104	4.519.026	12.912.645	31.499.188	(5.880.407)	141.552.358
Constitución de reserva legal (1) / 'Booking of the legal reserve (1)	-	-	-	1.276.402	-	(1.276.402)	-	-
Distribución de dividendos / Distribution of dividends (1)	-	-	-	-	-	(24.251.635)	-	(24.251.635)
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	-	46.224.665	-	46.224.665
comprehensive income for the year, net	-	-	-	-	-	-	1.597.630	1.597.630
Saldo al 31 de diciembre de 2023 / Amount as of December 31, 2023	201.415	82.165.387	16.135.104	5.795.428	12.912.645	52.195.816	(4.282.777)	165.123.018

(1) Ver Nota 30 a los presentes estados financieros consolidados.
(1) See note 30 to the consolidated financial statements.

ESTADO SEPARADO DE FLUJOS DE EFECTIVO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022
COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR (En miles de pesos – nota 1)

SEPARATE STATEMENT OF CASH FLOWS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2022 PRESENTED
COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR (Stated in thousands of Argentine pesos. note 1)



RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings		Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings	Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisión / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve	Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings			
Saldo al 1 de enero de 2022 / Amount as of January 1, 2022	201.415	82.165.387	16.135.104	3.661.092	1.785.801	17.158.695	(2.878.204)	118.229.290
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables (1) / Increase (decrease) due to changes in accounting policies (1)	-	-	-	-	-	5.971.151	(3.033.124)	2.938.027
Constitución de reserva legal (2) / Booking of the legal reserve (2)	-	-	-	857.934	-	(857.934)	-	-
Distribución de dividendos (2) / Distribution of dividends (2)	-	-	-	-	-	(5.173.917)	-	(5.173.917)
Constitución de reserva para futuros dividendos (2) / Booking of the reserve for future dividends (2)	-	-	-	-	11.126.844	(11.126.844)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	-	25.528.037	-	25.528.037
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net	-	-	-	-	-	-	30.921	30.921
Saldo al 31 de diciembre de 2022 / Amount as of December 31, 2022	201.415	82.165.387	16.135.104	4.519.026	12.912.645	31.499.188	(5.880.407)	141.552.358

(1) Ver Nota 35 a los presentes estados financieros consolidados.
(1) See note 35 to the consolidated financial statements.



ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 - (En miles de pesos – nota 1)

SEPARATE STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023 - (Stated in thousands of argentine pesos. notes 1)



	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022
Actividades operativas: / Operating activities:			Actividades de inversión: / Investing activities:		
Ganancia antes del impuesto a las ganancias / Profit before income tax	62.673.673	26.986.163	Adquisición de propiedades, planta y equipo, activos intangibles y activos mantenidos para la venta / Acquisition of property, plant and equipment, intangible assets and assets held for sale	(8.478.289)	(5.574.291)
Ajuste para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujos netos de efectivo: / Adjustment to reconcile profit for the year before income tax to net cash flows:			Cobro por venta de propiedades, planta y equipo / Collection from sales of property, plant and equipment	-	19.556
Depreciación del valor de propiedades, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	11.405.598	12.360.740	Disminución colocaciones a corto plazo		
Disposiciones de valor neto de propiedades, planta y equipo y activos mantenidos para la venta	-	-	Cobro de colocaciones a corto plazo / Collection of short-term deposits	124.355.639	23.391.669
Intereses perdidos / Interest paid	31.082.884	21.644.958	Anticipos recibidos por activos disponibles para la venta	-	-
Resultado inversiones asociadas y negocios conjuntos / Profit from investments in associates and joint ventures	(219.759)	(1.978.046)	Aumento de colocaciones a corto plazo / Increase in short-term deposits	(157.936.508)	(28.138.290)
Venta de propiedad, planta y equipo y activos mantenidos para la venta / Sale of property, plant and equipment and assets held for sale	(2.103.831)	(7.542)	Adquisición de acciones en otras sociedades	-	-
Variación neta en provisiones para compromisos y reclamos / Net change in the provision for commitments and claims	107.227	(826.919)	Adquisición de sociedad La Salteña S.A.U.		
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas / Adjustments for unrealized foreign exchange losses	5.671.702	(4.652.308)	Cobro por liquidación de sociedades		
Resultado por operaciones con títulos valores			Fusión Molinos IP S.A.U.		
Rendimientos colocaciones a corto plazo / Returns on short-term deposits	6.233.128	1.480.504	Adquisición de sociedad Viña Cobos S.A.		
Provisión desvalorización activos intangibles y plusvalía	-	-	Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	781.487	-
Intereses ganados / Interest income	(1.815.085)	(494.061)	Dividendos recibidos / Dividends received	(41.277.671)	(10.301.356)
Aumento derecho a uso	-	-	Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de inversión / Net cash flows used in investing activities		
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power	2.248.871	1.243.603	Actividades de financiación: / Financing activities:		
Ajustes al capital de trabajo: / Working capital adjustments:			Intereses pagados / Interest expense	(26.191.800)	(21.047.553)
Aumento neto de cuentas por cobrar comerciales / Net increase in trade receivables	(10.507.914)	(6.770.284)	Disminución neta de deudas financieras / Net decrease in financial payables	(16.745.622)	(7.992.863)
(Aumento) Disminución neta de otros créditos no financieros / Net (increase) decrease in other nonfinancial receivables	(184.283)	533.435	Intereses cobrados / Intereses cobrados	-	-
(Aumento) Disminución neta de otros créditos financieros / Net (increase) decrease in other nonfinancial receivables	(1.625.953)	509.578	Pagos de dividendos / Payments of dividends	(24.251.635)	(5.173.917)
Disminución (Aumento) neto de inventarios y activos biológicos / Net decrease (increase) in inventories and biological assets	13.855.403	(14.778.818)	Aumento de capital por fusión	-	-
Aumento neto de otros créditos			Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación / Net cash flows used in financing activities		
Disminución (Aumento) neto de créditos impositivos y aduaneros / Net decrease (increase) in tax and customs credits	1.660.353	(1.794.209)	Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power		
Aumento neto de deudas comerciales / Net increase in trade payables	5.964.062	13.059.664		(2.248.871)	(1.243.603)
Disminución neta de deudas sociales y fiscales / Net decrease in payroll and other taxes payable	(20.524.251)	(5.465.952)	Aumento (Disminución) neta en el efectivo y equivalentes al efectivo / Increase (decrease) in cash and cash equivalents, net		
Disminución (Aumento) neto de otras deudas / Net decrease (decrease) in other payables	(726.219)	141.803		984.840	(1.558.103)
Disminución neta de deudas por arrendamiento / Net decrease in lease payables	(1.901.227)	(1.317.338)	Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio / Cash and cash equivalents at beginning of year	39.443	1.597.546
Aumento neto de provisión impuesto a las ganancias a pagar / Net increase in income tax accrual	10.406.060	4.326.218	Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 19.8) / Cash and cash equivalents as of year-end (Note 19.8)		
Impuesto a las ganancias pagado	-	-		1.024.283	39.443
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)					
	-	-			
Flujo neto de efectivo generado por actividades operativas / Net cash flows provided by operating activities					
	111.700.439	44.201.189			

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 - Comparativas con el cierre del ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1)

/ 1. Bases de presentación de los estados financieros separados

/ 1.1. Resumen de las políticas contables significativas aplicadas

La Sociedad prepara sus estados financieros separados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV), que aprobó la Resolución General (RG) N° 622 (Texto ordenado 2013), la cual establece que las entidades emisoras de acciones y/u obligaciones negociables, con ciertas excepciones, están obligadas a preparar sus estados financieros de acuerdo con la Resolución Técnica N° 26 (y modificatorias), 29 y 43 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés), mientras que otras entidades tendrán la opción de utilizar las NIIF o la NIIF para las PyMES en reemplazo de las normas contables profesionales argentinas (NCPA).

Asimismo, a partir de la entrada en vigencia de la RT N° 43, que adopta los cambios incorporados en la NIC 27, se admite que las inversiones en entidades subsidiarias, negocios conjuntos y entidades asociadas se contabilicen en los estados financieros separados de una controladora utilizando el método de la participación, como opción a los criterios de costo y valor razonable, que eran los únicos admitidos por el IASB hasta la introducción de este cambio, eliminando en consecuencia la diferencia de criterio en este sentido que existía hasta el 31 de diciembre de 2017 entre las normas incorporadas por la CNV y las NIIF aprobadas por el IASB.

/ 1.2. Bases de presentación

Los presentes estados financieros separados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 han sido preparados de conformidad con las NIIF, según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros separados, la Sociedad ha aplicado las bases de presentación, las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descritos en los estados financieros consolidados adjuntos, correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

Los presentes estados financieros se presentan en miles de pesos argentinos, salvo cuando se indique lo contrario.

/ 1.3. Información comparativa

Las cifras correspondientes a la información comparativa han sido reexpresadas para considerar los cambios en el poder adquisitivo general de la moneda y, como resultado, están expresadas en la unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el cual se informa.

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2022, presentados con propósitos comparativos, incluyen ciertas reclasificaciones para mantener la consistencia en la exposición con las cifras del presente ejercicio.

/ 2. Combinaciones de negocios y adquisiciones de participaciones no controladoras por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023

Por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 no existieron combinaciones de negocios y adquisiciones de participaciones no controladoras.

NOTES TO THE SEPARATE FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2023 - Presented comparatively with prior fiscal year-end (stated in thousands of Argentine pesos. note 1)

/ 1. Basis of preparation of the separate financial statements

/ 1.1. Summary of significant accounting policies

The Company prepares its separate financial statements in accordance with the effective provisions of the CNV (Argentine Securities Commission), which approved General Resolution (RG) N° 622 (as revised in 2013), whereby stock and/or other corporate bond issuers, subject to certain conditions, are required to prepare their financial statements under FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolutions (RT) No. 26 (as amended), 29 and 43, providing for the adoption of IFRS (Internal Financial Reporting Standards) as issued by the IASB (International Accounting Standards Board), while other entities may choose to use IFRS or IFRS for SMEs replacing current Argentine professional accounting standards.

In addition, since Technical Resolution No. 43 became effective, which adopts the changes incorporated in IAS 27, the investments in subsidiaries, associates and interests in joint ventures may be booked in the parent company's separate financial statements using the equity method as an alternative to the cost criteria and fair value, which were the only methods allowed by the IASB until this change was introduced, and consequently removes the criterion difference existing as of December 31, 2017, between the standards incorporated by the CNV, and the IFRS approved by the IASB.

/ 1.2. Basis of preparation

The Company prepared its separate financial statements for the year ended December 31, 2023, under IFRS, as issued by the IASB (International Accounting Standards Board).

In preparing these separate financial statements, the Company applied the basis of preparation, the accounting policies and the significant accounting estimates, assumptions and opinions described in the accompanying consolidated financial statements for the fiscal year ended December 31, 2023.

These financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, except when otherwise indicated.

/ 1.3. Comparative information

The figures arising from the comparative information have been restated to show the changes in the general currency purchasing power and, therefore, they have been restated in terms of the current measuring unit at the end of the reporting year.

The financial statements as of December 31, 2022, presented for comparative purposes, include certain reclassifications to keep the consistency in disclosing the figures for the present fiscal year.

/ 2. Business combinations and acquisition of non-controlling interests for the fiscal year ended December 31, 2023

There were no business combination and acquisition of noncontrolling interests for the year ended December 31, 2023.



/ 3. Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

A continuación, se detallan las inversiones que la Sociedad tiene en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

/ 3. Investments in subsidiaries, associates and joint ventures

The Company's investments in subsidiaries, associates and joint ventures as of December 31, 2023, and 2022 break down as follows:



								Información sobre el emisor: últimos estados financieros / Issuer information: last financial statements			
S o c i e d a d / C o m p a n y	Actividad / Activity	Clase de Acción / Types of shares	Valor Nominal / Nominal value	Cantidad / Amount	% part. s/cap.social y s/votos al 31/12/2022 / % of capital stock and voting rights as of 12/31/2022	Total al 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022	Total al 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	Fecha / Date	Capital Social Valor nominal / Social stock Nominal Value	Resultados / Results	Patrimonio Neto / Equity
No corriente / Noncurrent											
- Subsidiarias / Subsidiaries											
Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A.	(1)	Ord. / Common	-	24.879	100	934.478	955.955	31/12/2022	253.258	290.042	934.478
Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda.	(2)	Ord. / Common	R\$ 1 / BRL 1	933.279	100	104.930	99.302	31/12/2022	1.597	22.505	104.930
- Negocios Conjuntos / Joint venture:											
Viña Cobos S.A.	(3)	Ord. / Common	2	3.333.220	50	2.793.807	2.504.226	31/12/2022	6.666	589.093	3.562.770
- Otras / Other											
Argentina Clearing y Registro S.A	(4)	Ord. / Common	2.500	300	-	-	-	-	-	-	-
AC Inversora S.A.		Ord. / Common	2.500	300	-	-	-	-	-	-	-
Molinos Agro S.A.		Ord. / Common	1	114.330	0,2329	103.073	168.080	-	-	-	-
- Mercados / Markets											
MATBA - ROFEX S.A.		Ord. / Common	1	557.268		67.979	2.973	-	-	-	-
TOTAL						4.004.267	3.730.536				

(1) Actividades de inversión en Chile y en el exterior y la prestación de servicios remunerados.
(2) Actividades de comercio exterior.
(3) Producción y elaboración de vinos.
(4) Industrialización y comercialización de granos, oleaginosas y sus subproductos y comercialización de cereales.
(1) Investment activities in Chile and other countries and the provision of services for a valuable consideration.
(2) Foreign trade activities.
(3) Wine production and preparation.
(4) Industrialization and sale of grains and oil seeds and their byproducts, and sale of cereals.

Por otra parte, se detallan a continuación las participaciones de la Sociedad en los resultados de dichas sociedades por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Moreover, the Company's interests in the profit (loss) of such companies for the year ended December 31, 2023, and 2022, are detailed below:

S o c i e d a d / Company	Resultado participación en asociadas y negocios conjuntos / Profit from equity interests in associates and joint ventures	
	31/12/2023	31/12/2022
- Subsidiarias / Subsidiaries		
Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.p.A.	(1.368.415)	1.006.181
Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda.	291.945	70.081
- Negocios Conjuntos / Joint ventures		
Víña Cobos S.A.	1.296.229	901.784
TOTAL	219.759	1.978.046

/ 4. Información sobre segmentos de operación

La información correspondiente a los segmentos de operación se ha presentado en la Nota 5 a los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

/ 4. Operating segment information

Operating segment information was disclosed in note 5 to the accompanying consolidated financial statements as of December 31, 2023.



/ 5. Ingresos por ventas

/ 5. Sales revenues

	31/12/2023	31/12/2022
Alimentos / Food		
Mercado local / Domestic market	374.126.058	355.570.053
Mercado externo / Foreign market	27.998.415	43.661.781
	402.124.473	399.231.834
Bodega / Winemaking		
Mercado local / Domestic market	22.303.730	24.613.458
Mercado externo / Foreign market	3.068.757	3.523.290
	25.372.487	28.136.748
Total ingresos por ventas / Total sales revenues	427.496.960	427.368.582

/ 6. Costo de ventas de bienes y servicios prestados

/ 6. Cost of goods sold and services rendered

	31/12/2023	31/12/2022
Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year	125.508.999	110.764.420
Compras del ejercicio / Purchases for the year	229.694.776	275.443.218
Gastos de producción (Nota 7) / Production expenses (Note 7)	61.749.326	61.885.646
Gravámenes de exportación / Export duties	1.887.754	3.871.890
Inventarios al final del ejercicio (Nota 15) / Inventories at end of year (Note 15)	(111.603.939)	(125.508.999)
Costo de ventas de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered	307.236.916	326.456.175

/ 7. Gastos de producción, comercialización y administración

/ 7. Operating, administrative and selling expenses

R U B R O S / ACCOUNTS	Gastos de Producción / Production expenses	Gastos de Comercialización / 'Selling expenses	Gastos de Administración / Administrative expenses	Total al 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	Total al 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022
Sueldos y jornales / Salaries and wages	26.221.525	16.795.984	6.528.304	49.545.813	48.638.613
Cargas sociales / Employment taxes	4.855.904	2.882.864	1.586.421	9.325.189	9.149.382
Honorarios directores / Directors' fees	-	-	409.501	409.501	284.216
Indemnizaciones / Severance pay	575.493	312.625	157.770	1.045.888	4.103.129
Otros beneficios al personal / Other employee benefits	1.912.626	496.994	1.175.109	3.584.729	3.176.971
Combustibles y energía eléctrica / Fuel and electric power	7.726.193	642.535	155.319	8.524.047	9.052.511
Mantenimiento / Maintenance	4.827.505	502.705	289.936	5.620.146	5.502.944
Servicios prestados por terceros / Services rendered by third parties	3.192.133	1.346.428	6.816.212	11.354.773	12.109.647
Impuestos / Taxes	2.196.694	12.869.090	255.927	15.321.711	15.172.583
Depreciaciones propiedades, planta y equipo / Property, plant and equipment depreciation	7.349.881	1.255.737	1.819.071	10.424.689	11.579.416
Fletes y acarreos / Freight and handling	250.054	28.660.154	1.177	28.911.385	24.080.349
Gastos de oficina y materiales / Office and stationery expenses	1.684.360	291.913	595.184	2.571.457	2.764.966
Regalías / Regalías	-	-	-	-	-
Gastos de publicidad, propaganda y promoción / Advertising and promotion expenses	-	8.875.689	-	8.875.689	7.345.312
Gastos de embarque / Shipping expenses	-	1.379.320	-	1.379.320	1.446.000
Deudores incobrables / Doubtful accounts	-	64.392	-	64.392	132.105
Amortizaciones activos intangibles / Amortization of intangible assets	-	980.909	-	980.909	781.324
Gastos de movilidad / Travel and living expenses	112.572	387.653	237.376	737.601	678.692
Alquileres y arrendamientos / Rentals and leases	306.561	166.672	-	473.233	485.684
Seguros / Insurance	433.315	122.015	86.161	641.491	738.699
Diversos / Miscellaneous	104.510	98.289	198.526	401.325	430.697
Total al 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	61.749.326	78.131.968	20.311.994	160.193.288	
Total al 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022	61.885.646	70.551.061	25.216.533		157.653.240

/ 8. Otros ingresos operativos

/ 8. Other operating income

	31/12/2023	31/12/2022
Resultado por la venta de activos disponibles para la venta y propiedad planta y equipo / Profit from the sale of available-for-sale assets and property, plant and equipment	2.103.831	7.542
Efecto descuentos de deudas y créditos, neto / Effect of discounts of payables and receivables, net	12.174.549	3.446.632
Diversos - netos / Miscellaneous, net	2.859.459	2.176.011
Total otros ingresos operativos / Total other operating income	17.137.839	5.630.185



/ 9. Otros gastos operativos

/ 9. Other operating expenses

	31/12/2023	31/12/2022
Aumento provisión para juicios y reclamos (Nota 26) / Increase in the provision for lawsuits and claims (Note 26)	(2.967.245)	(2.090.937)
Baja valor residual propiedades, planta y equipo / Decrease in the residual value of property, plant and equipment	(2.263)	-
Gastos mantenimiento predios inactivos / Expenses for unused plot maintenance	(332.882)	(1.128.280)
Diversos - neto / Miscellaneous, net	(1.078.201)	(726.698)
Total otros gastos operativos / Total other operating expenses	(4.380.591)	(3.945.915)

/ 10. Ingresos y costos financieros

/ 10. Financial income and expense

	31/12/2023	31/12/2022
Intereses ganados / Interest income	1.815.085	494.061
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	84.978.976	15.586.974
Total ingresos financieros / Total finance income	86.794.061	16.081.035
	31/12/2023	31/12/2022
Intereses perdidos / Interest paid	(31.082.884)	(21.644.958)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(95.935.158)	(31.601.825)
Resultado por operaciones con títulos valores / Profit from transactions with securities	(6.233.128)	(1.480.504)
Total costos financieros / Total finance costs	(133.251.170)	(54.727.287)

/ 11. Impuesto a las ganancias

/ 11. Income tax

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

The major components of income tax charge for the years ended December 31, 2023, and 2022 are:

	Ganancia (Pérdida)	
	31/12/2023	31/12/2022
Impuesto a las ganancias: / Income tax:		
Impuesto a las ganancias: / Income tax:	(21.582.806)	(11.283.333)
Impuesto a las ganancias diferido: / Deferred income tax:		
Variación de quebrantos impositivos / Changes in NOLs	-	(126.453)
Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	5.133.798	9.951.660
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(16.449.008)	(1.458.126)

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por la tasa impositiva aplicable a Molinos Río de la Plata S.A., vigente para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

A reconciliation between the income tax charge and the accounting profit multiplied by the tax rate applicable to Molinos Río de la Plata S.A., for the years ended December 31, 2023, and 2022, is as follows:

	Ganancia (Pérdida)	
	31/12/2023	31/12/2022
Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias / Income for the year before income tax	62.673.673	26.986.163
A la tasa legal vigente de impuesto a las ganancias / At the statutory income tax rate	(21.935.786)	(9.445.157)
Diferencias para arribar al cargo contable por impuesto a las ganancias diferido / Differences in the deferred income tax book charge calculation		
Resultado participación en otras sociedades / Profit from equity interests in other companies	76.916	692.316
Revalúo Ley 27.430 / Revaluation as per Law No. 27,430	6.078.877	6.320.155
Reexpresión bienes / Goods restatement	9.512.756	8.308.493
Efectos del ajuste por inflación en el resultado antes de impuesto a las ganancias / Effects of adjustment for inflation on profit (loss) before income tax	(10.320.734)	(5.666.464)
Ajuste por inflación impositivo / Tax adjustment for inflation	(1.591.553)	(2.099.358)
Quebranto La Salteña S.A.U. / La Salteña S.A.U. NOL	-	1.392.568
Ajuste DDJJ 2022 (1) / Adjustment of 2022 tax return (1)	1.821.924	-
Otras / Other	(91.408)	(960.679)
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(16.449.008)	(1.458.126)

Impuesto a las ganancias diferido

El detalle de las partidas incluidas en el pasivo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Deferred income tax

The breakdown of the items included in deferred income tax liabilities as of December 31, 2023, and 2022, is as follows:





	Activo / (Pasivo) / Assets / (Liabilities)		Variación del impuesto a las ganancias diferido / Changes in deferred income tax	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Diferencias temporarias activas (pasivas): / Asset (liability) temporary differences:				
Provisiones no deducibles / Nondeductible accruals	274.857	451.247	(176.390)	22.789
Provisiones / Allowances and provisions	(6.213.550)	(7.773.652)	1.560.102	4.524.747
Depreciación de propiedades, planta y equipo y amortizaciones de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment, and amortization of intangible assets	(38.529.983)	(39.032.876)	502.893	(3.238.154)
Revalúo Ley 27.430 / Revaluation as per Law No. 27,430	8.138.451	8.902.978	(764.527)	2.094.702
Reexpresión bienes / Goods restatement	11.167.172	10.006.297	1.160.875	3.655.680
Valuación de activos y pasivos en moneda extranjera / Valuation of assets and liabilities in foreign currency	(4.124)	-	(4.124)	20.578
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	(879.012)	(2.764.492)	1.885.480	805.577
Ajuste por inflación impositivo / Tax adjustment for inflation	(535.645)	(2.775.421)	2.239.776	4.837.216
Otras / Other	(307.136)	963.151	(1.270.287)	(2.771.475)
Subtotal diferencias temporarias / Subtotal temporary differences	(26.888.970)	(32.022.768)	5.133.798	9.951.660
Quebrantos impositivos / NOLs	-	-	-	(126.453)
Disminución del impuesto a las ganancias diferido / Decrease in deferred income tax			5.133.798	9.825.207
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto / Deferred income tax liabilities, net	(26.888.970)	(32.022.768)		

Conciliación de pasivos netos por impuesto a las ganancias diferido

La evolución del pasivo por impuesto a las ganancias diferido por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, respectivamente, es la siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at beginning of year, net	(32.022.768)	(41.847.975)
Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income	5.133.798	9.951.660
Disminución de quebrantos impositivos / Decrease in NOLs	-	(126.453)
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at end of year, net	(26.888.970)	(32.022.768)

La Sociedad compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, las diferencias temporarias originadas en inversiones en sociedades controladas por las que no se han computado pasivo por impuesto a las ganancias diferido ascienden a 3.153.466 y 1.132.878, respectivamente. La Sociedad determinó que los resultados acumulados no se distribuirán en el futuro cercano ya que la Sociedad controlante controla la reversión de los mismos, excepto por lo indicado con anterioridad en la presente nota.

/ 12. Resultado por acción

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

Reconciliation of net deferred income tax liabilities

The changes in deferred income tax liabilities for the years ended December 31, 2022, and 2021, respectively, are:

The Company offsets tax assets and liabilities if and only if it has a legally enforceable right to set them off and if they relate to income taxes levied by the same tax authority.

As of December 31, 2023, and 2022, the temporary differences from investments in subsidiaries for which no income tax liabilities were booked amounted to 3,153,466 and 1,132,878, respectively. The Company determined that undistributed income would not be distributed in the near future because the parent company controls their reversal, except as indicated previously in this note.

/ 12. Earnings (losses) per share

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.





El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones ordinarias diluibles.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cálculos del resultado neto por acción básica y diluida:

Diluted earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the net profit (loss) attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year plus the weighted average number of shares of common stock that would be issued on conversion of all the dilutive potential shares of common stock into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/12/2023	31/12/2022
Ganancia neta del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net income for the year/period attributable to equity holders of the Company	46.224.665	25.528.037
	31/12/2023	31/12/2022
Promedio ponderado de acciones en circulación y ajustadas por el efecto disolución, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción / Weighted average number of outstanding	201.415	201.415
Ganancia neta del ejercicio por acción básica y diluida / Net earnings for the year per basic and diluted share	229,50	126,74

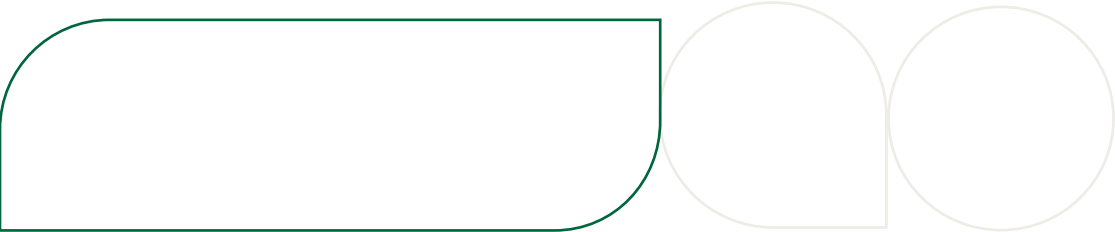


/ 13. Propiedades, planta y equipo

/ 13. Property, plant and equipment



RUBROS / ACCOUNTS	COSTO				DEPRECIACIONES					Neto resultante al 31/12/2023 / 'Net book value as of 12/31/2023	Neto resultante al 31/12/2022 / 'Net book value as of 12/31/2022
	Valor al comienzo del ejercicio / Value at beginning of year	Adiciones y transferencias / Additions and transfers	Bajas / Retirements	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Bajas / Retirements	Del ejercicio		Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year		
							Alicuota % / Rate %	Cargo / Charge			
Terrenos / Plots of land	10.281.472	-	-	10.281.472	-	-	-	-	-	10.281.472	10.281.472
Edificios / Buildings	62.184.737	15.339	9.019	62.191.057	25.833.042	9.019	2 / 2,5	1.632.170	27.456.193	34.734.864	36.351.695
Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities	208.889.177	1.527.098	13.575	210.402.700	176.210.274	11.313	6,66	5.897.452	182.096.413	28.306.287	32.678.903
Silos / Silos	18.538.549	461	-	18.539.010	15.642.573	-	3 / 6,66	226.594	15.869.167	2.669.843	2.895.976
Plantaciones y Perforaciones / Plantations and perforations	985.804	-	-	985.804	564.370	-	3	30.835	595.205	390.599	421.434
Útiles industriales / Industrial equipment	21.292.009	3.363.903	29.660	24.626.252	7.172.057	29.659	3,3 / 10	374.361	7.516.759	17.109.493	14.119.952
Muebles y útiles / Furnishings and supplies	13.314.087	178.857	5.048	13.487.896	11.312.751	5.048	20 / 33,3	1.191.635	12.499.338	988.558	2.001.336
Rodados / Vehicles	638.619	162.088	4.264	796.443	613.433	4.264	20	27.202	636.371	160.072	25.186
Trabajos en curso / Works in progress	3.101.988	3.230.543	-	6.332.531	-	-	-	-	-	6.332.531	3.101.988
Derechos de uso / Rights of use	6.138.558	1.508.518	-	7.647.076	3.415.518	-	15	1.044.440	4.459.958	3.187.118	2.723.040
Provisión por desvalorización / Allowance for impairment	(3.950.367)	-	-	(3.950.367)	-	-	15	-	-	(3.950.367)	(3.950.367)
Total 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023	341.414.633	9.986.807	61.566	351.339.874	240.764.018	59.303		10.424.689	251.129.404	100.210.470	
Total 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022	334.835.732	6.624.650	45.749	341.414.633	229.218.337	33.735		11.579.416	240.764.018		100.650.615



/ 14. Activos intangibles y plusvalía

/ 14. Intangible assets and goodwill

RUBROS	COSTO / COST		AMORTIZACIONES / AMORTIZATION			Neto resultante al 31/12/2023 / 'Net book value as of 12/31/2023	Neto resultante al 31/12/2022 / 'Net book value as of 12/31/2022
	Valor al comienzo ejercicio / Value at beginning of year	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Del ejercicio	Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year		
				Alícuota % / Rate %	Cargo / Charge		
Marcas, patentes y derechos / Trademarks, patents and rights	33.567.496	33.567.496	30.464.485	5 / 10	450.553	30.915.038	2.652.458
Conocimientos técnicos / Technical know-how	407.412	407.412	405.295	-	-	405.295	2.117
Licencias y Software / Licenses and software	6.430.443	6.430.443	5.494.859	4	530.356	6.025.215	405.228
Plusvalía / Goodwill	19.899.226	19.899.226	5.762.102	-	-	5.762.102	14.137.124
Provisión desvalorización / Allowance for impairment in value	(684.804)	(684.804)	-	-	-	-	(684.804)
Total 31/12/2023 / Total as of 12/31/2023 / Total as of 12/31/2023	59.619.773	59.619.773	42.126.741		980.909	43.107.650	16.512.123
Total 31/12/2022 / Total as of 12/31/2022 / Total as of 12/31/2022	59.619.773	59.619.773	41.345.417		781.324	42.126.741	17.493.032

/ 15. Inventarios no corrientes y corrientes

/ 15. Current and noncurrent inventories

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Materias primas / Raw materials	7.704.785	7.792.033
Total inventarios no corrientes / Total noncurrent inventories	7.704.785	7.792.033
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Productos terminados / Finished goods	36.379.311	31.226.881
Materias primas / Raw materials	57.019.036	79.134.655
Envases / Packaging	10.500.807	7.355.430
Total inventarios corrientes / Total current inventories	103.899.154	117.716.966
Total inventarios / Total inventories	111.603.939	125.508.999

/ 16. Activos biológicos

/ 16. Biological assets

	31/12/2023	31/12/2022
Activos biológicos al inicio del ejercicio / Biological assets at beginning of year	575.597	541.317
Activaciones del ejercicio / Capitalizations for the year	1.028.715	812.475
Transferencias a inventarios / Transfers to inventories	(979.058)	(778.195)
Total activos biológicos / Total biological assets	625.254	575.597

/ 17. Créditos impositivos y aduaneros no corrientes y corrientes

/ 17. Current and noncurrent tax and customs credits

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	296	103.200
Total créditos impositivos y aduaneros no corrientes / Total noncurrent tax and customs credits	296	103.200
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes		
Anticipos gravámenes de exportaciones / Prepayment of taxes levied on exports	593.921	1.748.367
Saldo a favor IVA / VAT credit	-	1.085.277
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	780.280	912.786
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	1.233.860	419.080
Total créditos impositivos y aduaneros corrientes / Total current tax and customs credits	2.608.061	4.165.510

Los créditos impositivos y aduaneros no tienen plazo de vencimiento establecido.

Tax and customs credits have no established due date.

/ 18. Otros créditos no financieros no corrientes y corrientes

/ 18. Other current and noncurrent nonfinancial receivables

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Anticipos a proveedores de propiedades, planta y equipo /		
Prepayments to providers of property, plant and equipment	136.647	211.735
Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other	136.647	211.735
noncurrent nonfinancial receivables		
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses	56.107	61.235
Seguros a devengar / Insurance to be accrued	419.667	155.168
Total otros créditos no financieros corrientes / Total other nonfinancial	475.774	216.403
current receivables		

Los otros créditos no financieros corrientes y no corrientes no tienen un plazo de vencimiento establecido.

Other current and noncurrent nonfinancial receivables have no established due date.

/ 19.Activos y pasivos financieros

/ 19. Financial assets and liabilities

/ 19.1.Otros créditos financieros no corrientes y corrientes

/ 19.1. Other current and noncurrent financial receivables

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Préstamos al personal / Loans to personnel	419.686	829.827
Otros diversos / Other sundry receivables	-	16.628
Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent	419.686	846.455
financial receivables		
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Deudores por ventas de propiedades, planta y equipo / Receivables		
from sales of property, plant and equipment	14.579	34.267
Crédito mercado interno – neto / Domestic market credit, net	2.090.494	604.461
Saldos con partes relacionadas (Nota 23) / Receivables from and		
payables to related parties (Note 23)	379.678	288.080
Préstamos al personal / Loans to personnel	742.487	485.263
Cobertura de valor razonable de commodities y compromisos en firme		
(Nota 23.7) / Fair value hedge of commodities and firm commitments		
(Note 23.7)		

Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los Préstamos al personal que devengan intereses a una tasa promedio nominal anual de 22%.

Other financial receivables do not accrue interest except for "Loans to personnel", which accrue interest at an average nominal rate of 22% p.a.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los Préstamos al personal y Otros préstamos cuyo vencimiento opera con posterioridad a los 12 meses de cerrado el ejercicio. El resto de las otras cuentas por cobrar tienen, en su mayoría un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

Other noncurrent financial receivables are related to the portion of Loans to personnel and Other loans which are due over 12 months after year-end. Other accounts receivable have a collection of realization due date between 30 and 90 days.





/ 19.2 Cuentas por cobrar comerciales

/ 19.2 Trade receivables

	31/12/2023	31/12/2022
Cuentas a cobrar mercado local / Receivables in the domestic market	30.935.797	28.904.872
Cuentas a cobrar mercado externo / Receivables in the foreign market	19.918.816	11.733.482
Saldos con partes relacionadas (Nota 23) / Receivables from and payables to related parties (Note 23)	86.668	132.633
Subtotal cuentas por cobrar comerciales / Subtotal trade receivables	50.941.281	40.770.987
Provisión para cuentas por cobrar incobrables / Allowance for doubtful accounts	(370.692)	(708.241)
Total cuentas por cobrar comerciales / Total trade receivables	50.570.589	40.062.746

Los deudores comerciales no devengan intereses explícitos y su plazo de cobro suele oscilar entre los 30 y 120 días.

Trade receivables accrue no explicit interest and are generally on terms of 30 to 120 days.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

See below for the movements in the allowance for doubtful accounts.

R U B R O S / ACCOUNTS	Saldo al comienzo del ejercicio / Balance at beginning of year	Aumentos / Increases	Disminuciones / Decreases	Saldo al cierre del ejercicio / Amount at end of year
Deducidas del activo / Allowances				
Deudores incobrables / Doubtful accounts	708.241	(1) 64.392	(2) (401.941)	370.692
Total 31/12/2023	708.241	64.392	(401.941)	370.692
Total 31/12/2022	1.175.240	132.105	(599.104)	708.241

(1) Imputados en gastos de comercialización (Nota 7).
(2) Incluye el efecto de la inflación general del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión.
(1) Charged to selling expenses (note 7).
(2) Including the general inflation effect for the year on the initial amount of the provision.

/ 19.3 Deudas financieras no corrientes y corrientes

/ 19.3 Current and noncurrent financial payables

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Préstamos financieros / Financial loans	32.338.000	27.584.492
Prefinanciación de exportaciones / Export prefinancing	242.535	-
Total deudas financieras no corrientes / Total noncurrent financial payables	32.580.535	27.584.492
	31/12/2023	31/12/2022
Corrientes / Current		
Préstamos financieros (1) / Financial loans (1)	19.100.446	31.043.848
Prefinanciación de exportaciones / Export prefinancing	1.325.858	1.108.898
Provisión intereses / Interest accrual	5.838.354	947.274
Total deudas financieras corrientes / Total current financial payables	26.264.658	33.100.020

(1) Incluye 5.874.462 y 10.006.736, respectivamente, correspondientes a adelantos en cuentas corrientes bancarias.
(1) Including 5,874,462 and 10,006,736, respectively, related to bank overdrafts.

Las deudas financieras devengan intereses explícitos a tasa fija y variable. La tasa promedio ponderada de la deuda en dólares es aproximadamente del 7,37 % anual, mientras que en pesos es aproximadamente del 100,30 % anual.

Financial payables accrue explicit interest at fixed and variable rates. The annual average weighted rate of payables in USD is about 7.37 % p.a., while in ARS it is about 100.30 % p.a.

/ 19.4 Deudas comerciales

/ 19.4 Trade payables

	31/12/2023	31/12/2022
Proveedores / Suppliers	69.003.998	63.491.979
Saldos con partes relacionadas (Nota 23) / Receivables from and payables to related parties (Note 23)	3.006.159	2.554.116
Total deudas comerciales / Total trade payables	72.010.157	66.046.095

/ 19.5 Otras deudas no corrientes y corrientes

/ 19.5 Other current and noncurrent payables

	31/12/2023	31/12/2022
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 19.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 19.6)	-	11.678
Anticipos recibidos por venta de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (Nota 29) / Advances from the sale of assets for disposal classified as held for sale (Note 29)	-	3.874.425
Diversas / Miscellaneous	434.486	353.492
Total otras deudas / Total other payables	434.486	4.239.595





/ 19.6 Información y jerarquía de valores razonables

Información sobre valores razonables

A continuación, se incluye el detalle de los activos y pasivos financieros por categoría y su comparación de los importes en libros y el valor razonable de los mismos.

Activos financieros / Financial assets	Importe en libros		Valor razonable	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de commodities / Commodity forward contracts	19.920	-	19.920	-
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	50.000	-	50.000	-
Total de instrumentos financieros a valor razonable / Total financial instruments at fair value con cambio en resultados / through profit or loss	69.920	-	69.920	-
Pasivos financieros / Financial liabilities	Importe en libros		Valor razonable	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	-	11.678	-	11.678
Total instrumentos financieros a valor razonable / Total financial instruments at fair value con cambio en resultados / through profit or loss	-	11.678	-	11.678

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

- (a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos.
- (b) La Sociedad evalúa las cuentas por cobrar y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los importes en

/ 19.6 Information on and hierarchy of fair values

Information on fair values

Set out below is a breakdown by class of financial assets and liabilities and a comparison of their carrying amounts and fair values.

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- (a) Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.
- (b) Receivables and loans to personnel are evaluated by the Company based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of December 31, 2023, and 2022, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values.

libros de estos instrumentos financieros no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados.

(c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares

(d) La Sociedad celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, contratos a término de moneda extranjera. Estos derivados son valuados mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuta y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

Jerarquía de valores razonables

La Sociedad utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

Nivel 2: Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente.

Nivel 3: Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 la Sociedad tenía los siguientes instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado consolidado de situación financiera:

(c) The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.

(d) The Company enters into derivative financial instruments with several parties, which include forward contracts in foreign currency. These derivatives valued using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.

Fair value hierarchy

The Company uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:

Level 1: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.

Level 2: other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly.

Level 3: Level 3: techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data.

As of December 31, 2023, and 2022, the Company held the following financial instruments carried at fair value on the consolidated statement of financial position:



Activos financieros / Financial assets	Importe en libros		Valor razonable	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de commodities / Commodity forward contracts	19.920	-	19.920	-
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	50.000	-	50.000	-
Total de instrumentos financieros a valor razonable / Total financial instruments at fair value con cambio en resultados / through profit or loss	69.920	-	69.920	-

Pasivos financieros / Financial liabilities	Importe en libros		Valor razonable	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	-	11.678	-	11.678
Total instrumentos financieros a valor razonable / Total financial instruments at fair value con cambio en resultados / through profit or loss	-	11.678	-	11.678

/ 19.7 Operaciones con derivados

Al 31 de diciembre del 2023, la Sociedad llevó a cabo operaciones con derivados para:

- (i) mitigar el riesgo generado por la variación de las tasas de interés de la deuda financiera,
- (ii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a transacciones denominadas en moneda extranjera, y
- (iii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio asciende a:

/ 19.7 Derivative transactions

As of December 31, 2023, the Company performed derivative transactions to:

- (i) mitigate the risk generated by the changes in the interest rates on financial payables,
- (ii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to transactions stated in foreign currency, and
- (iii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:

	31/12/2023		31/12/2022	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
Derivados de cobertura de valor razonable				
- de precio de commodity / commodity prices	19.920	-	-	-
- de tipo de cambio (NDF) / foreign exchange (NDF)	50.000	-	-	11.678
	69.920	-	-	11.678



Coberturas de valor razonable

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Sociedad tenía contratos a término en moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de los mismos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones:

	31/12/2023		31/12/2022	
	Miles de dólares / Thousands of USD	Valor razonable / Fair value	Miles de dólares / Thousands of USD	Valor razonable / Fair value
Compra (venta) de dólares estadounidenses / Purchase (sale) of US	(5.000)	50.000	(25.000)	11.678

La Sociedad registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado separado del resultado integral al 31 de diciembre de 2023 y 2022, ascendió a una ganancia de 120.575 y 267.558, respectivamente, los cuales fueron registrados en el rubro ingresos financieros del estado separado del resultado integral.

Cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos de la Sociedad con monedas funcional distintas al peso argentino

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda extranjera, la Sociedad busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, incluyendo (i) los inventarios

Fair value hedges

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect profit for the year.

As of December 31, 2023, and 2022, the Company had foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

The Company recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of profit and loss for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of December 31, 2023, and 2022, amounted to income for 120,575 and 267,558, respectively, which were booked under finance income in the separate statement of comprehensive income.

Hedge of investments in the Company's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in foreign currency, the Company tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level), including (i) inventories associated to the oilseeds business, the benchmark prices of which

asociados al negocio de oleaginosas, cuyos precios de referencia también se establecen en moneda extranjera, y (ii) los activos netos correspondientes a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos de la Sociedad con monedas funcional distintas al peso argentino. En los momentos que eventualmente las posiciones no se encuentren equilibradas, la Sociedad cubre su exposición a las fluctuaciones de las tasas de cambio con (a) préstamos en moneda extranjera (para el caso de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos de la Sociedad con monedas funcional distintas al peso argentino), y (b) operaciones de cambio a término (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

En este sentido, la deuda financiera al 31 de diciembre de 2023 y 2022, incluía préstamos financieros, que fueron designados como cobertura sobre las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos cuya moneda funcional difiere de la moneda funcional correspondiente a Molinos Río de la Plata S.A., y que operan como cobertura al riesgo de fluctuaciones en los tipos de cambio sobre estas inversiones. Las pérdidas o ganancias por conversión de estos préstamos financieros se transfieren al otro resultado integral para compensar las pérdidas o ganancias por conversión de dichas inversiones, netas de su efecto impositivo. No existen ineficacias para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

are also established in foreign currency, and (ii) the net assets related to investments in the Company's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso. At times when positions are not balanced, the Company hedges its exposure to changes in foreign exchange rate with (a) foreign currency denominated borrowings (for the case of investments in the Company's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso), and (b) foreign exchange forward transactions (NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

In this regard, financial payables as of December 31, 2023, and 2022, included financial borrowings, which were designated as hedges on investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of Molinos Río de la Plata S.A., and which operate as hedges for the risk of changes in the foreign exchange rate for these investments. Gains or losses on the translation of these financial borrowings are transferred to OCI to offset any gains or losses on the translation of such investments, net of the tax effect. There is no ineffectiveness in the year ended December 31, 2023.

/ 19.8 Efectivo y colocaciones a corto plazo

/ 19.8 Cash and short-term placements

	31/12/2023	31/12/2022
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	1.024.283	39.443
Colocaciones a corto plazo / Short term deposits	44.014.074	11.980.687
Total efectivo y colocaciones a corto plazo / Total cash and short-term deposits	45.038.357	12.020.130



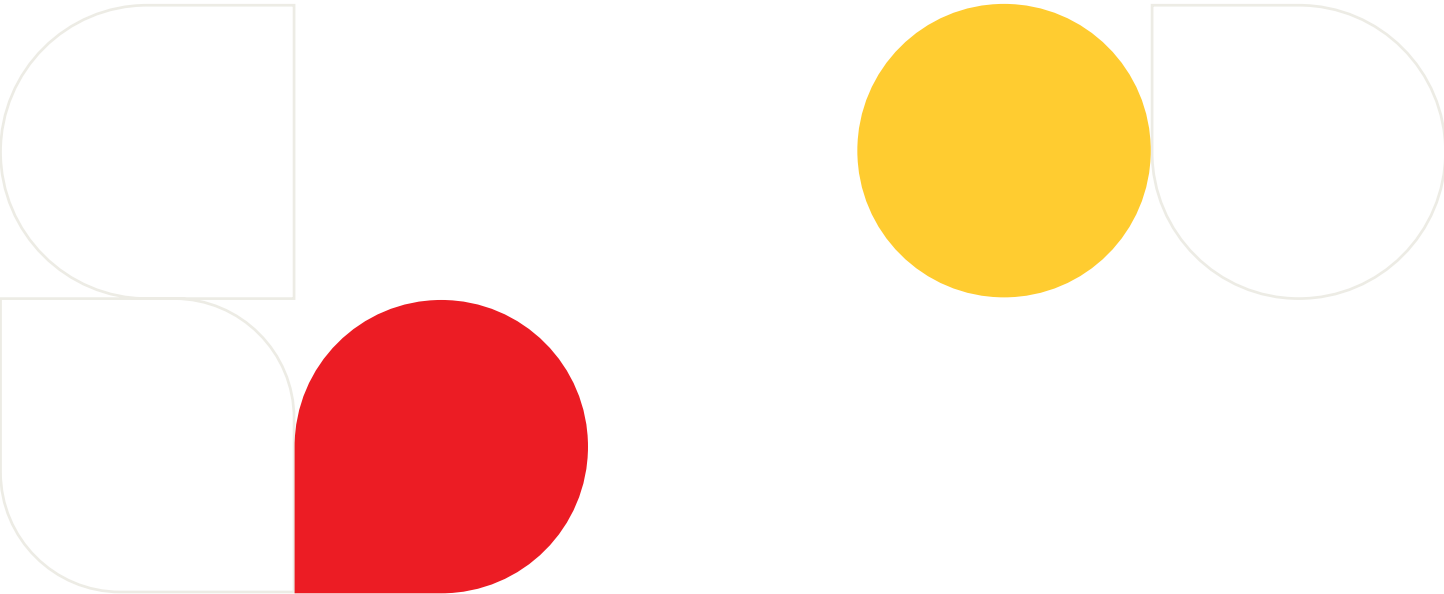
El efectivo y las colocaciones a corto plazo que se presentan en el estado de situación financiera incluyen el efectivo y equivalentes al efectivo y los depósitos a corto plazo con plazo de vencimiento de tres meses o menos, contados desde la fecha de la respectiva imposición.

Para los fines del estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes al efectivo consisten en el efectivo y las colocaciones a corto plazo como se las definió precedentemente.

Cash and short-term deposits in the statement of financial position comprise cash and cash equivalents and short-term deposits with a maturity of three months or less, as from the date of the related imposition.

For the purpose of the statement of cash flows, cash and cash equivalents consist of cash and short-term deposits as defined above.

	31/12/2023	31/12/2022
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	1.024.283	39.443
	1.024.283	39.443



/ 19.9 Activos y pasivos en moneda extranjera

El detalle de los saldos de activos y pasivos de la Sociedad al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

/ 19.9 Assets and liabilities in foreign currency

The Company's assets and liabilities as of December 31, 2023, and 2022, break down as follows:

R U B R O S / ACCOUNTS	31/12/2023				31/12/2022		
	Moneda extranjera / Foreign currency		Tipo de cambio vigente (en pesos) / Effective exchange rate (in ARS)	Importe contabilizado (en pesos) / Amount booked (in ARS)	Moneda extranjera / Foreign currency		Importe contabilizado (en pesos) / Amount booked (in ARS)
	Clase / Class	Monto / Amount			Clase / Class	Monto / Amount	
Activos corrientes / Current assets							
Anticipos gravámenes a las exportaciones / Prepaid export duties	US\$	735	808,45	593.921	US\$	3.169	1.748.367
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	US\$	18	808,45	14.579	US\$	62	34.267
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	US\$	1.526	808,45	1.233.860	US\$	760	419.080
Contratos a término commodities / Commodity forward contracts	US\$	25	808,45	19.920	US\$	-	-
Contratos a término moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	US\$	62	808,45	50.000	US\$	-	-
SalDOS a cobrar con mercado a termino / Receivables from forward market	US\$	1.805	808,45	1.459.143	US\$	2.113	1.165.832
Cuentas a cobrar / Accounts receivable	US\$	33.575	808,45	27.144.023	US\$	29.101	16.054.534
Cuentas a cobrar asociadas y otras partes relacionadas / Receivables from associates and other related parties	US\$	2	808,45	1.515	US\$	149	82.205
Colocaciones a corto plazo / Short term deposits	US\$	14.780	808,45	11.948.926	US\$	21.716	11.980.687
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	US\$	1.073	808,45	867.452	US\$	1.838	1.013.971
Sub Total / Subtotal		53.601		43.333.339		58.908	32.498.943
TOTAL ACTIVO / TOTAL ASSETS		53.601		43.333.339		58.908	32.498.943
Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities							
Deudas financieras / Financial payables	US\$	40.300	808,45	32.580.535	US\$	50.000	27.584.489
Arrendamiento financiero / Finance leases	US\$	272	808,45	219.805	US\$	1.330	733.502
Sub Total / Subtotal		40.572		32.800.340		51.330	28.317.991
Pasivos corrientes / Current liabilities							
Deudas financieras / Financial payables	US\$	12.192	808,45	9.856.927	US\$	11.526	6.358.779
Arrendamiento financiero / Finance leases	US\$	579	808,45	467.862	US\$	629	346.874
Deudas comerciales / Trade payables	US\$	51.229	808,45	41.416.247	US\$	52.181	28.787.946
SalDOS con asociadas y otras partes relacionadas / Payables to and receivables from associates and other related parties	US\$	3.138	808,45	2.537.052	US\$	4.093	2.258.017
Contratos a término moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts		-		-	US\$	21	11.678
Anticipos recibidos por venta de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta / Prepayments received for the sale of disposal group held for sale		-		-	US\$	7.023	3.874.425
Otras deudas / Other payables	US\$	537	808,45	434.486	US\$	641	353.492
Sub Total / Subtotal		67.675		54.712.574		76.114	41.991.211
TOTAL PASIVO / TOTAL LIABILITIES		108.247		87.512.914		127.444	70.309.202

/ 20. Deudas sociales y fiscales

	31/12/2023	31/12/2022
No Corrientes / Noncurrent		
Deudas sociales a pagar / Payroll taxes payable	1.088.871	-
Total deudas sociales y fiscales no corrientes / Total noncurrent payroll and other taxes payable	1.088.871	-
Corrientes / Current		
Remuneraciones y cargas sociales a pagar / Salaries and payroll taxes payable	8.377.162	13.581.040
Percepciones y retenciones a depositar / Additional withholdings and withholdings to be deposited	2.209.188	2.198.086
Saldo a pagar IVA / VAT payable	3.671.383	-
Otras provisiones fiscales / Other tax accruals	8.948	115.503
Total deudas sociales y fiscales corrientes / Total current payroll and other taxes payable	14.266.681	15.894.629

/ 21. Capital emitido

El capital emitido por la Sociedad a la fecha de los presentes estados financieros es la siguiente:

Tipo de acciones / Type of shares	Cantidad de acciones / Number of shares	Autorizado a realizar Oferta Pública / Authorization for public offering	Suscripto (en pesos) / Subscribed (in ARS)	Integrado (en pesos) / Paid-in (in ARS)
Ordinarias de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A" / Class "A" shares of common stock, face value ARS 1 and 5 votes	836.891	836.891	836.891	836.891
Ordinarias de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class "B" shares of common stock, face value ARS 1 and 1 vote	200.578.236	200.578.236	200.578.236	200.578.236
	201.415.127	201.415.127	201.415.127	201.415.127

/ 22. Otros componentes de patrimonio – Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

Se registran diferencias de cambio que surgen de la conversión de los estados financieros de las subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta a la sociedad controladora, Molinos Río de la Plata S.A., y para registrar el efecto de la cobertura correspondiente mencionada en la Nota 19.7.

/ 23. Información a revelar sobre partes relacionadas

Los saldos al 31 de diciembre de 2023 y 2022, y las transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, son los siguientes:

/ 20. Employee benefits and taxes payable

/ 21. Issued capital

The capital issued by the Company as of the date of the accompanying financial statements is as follows:

/ 22. Other components of equity - Hedges and temporary differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures

Entries are booked for foreign exchange differences arising from the translation of the financial statements of subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of the parent company, Molinos Río de la Plata S.A., and to book the effect of the related hedge mentioned in Note 19(7).

/ 23. Related party disclosure

Payables and receivables as of December 31, 2023, and 2022, and transactions with related parties conducted during the fiscal years ended December 31, 2023, and 2022, are as follows:





Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables	31/12/2023	31/12/2022
Molinos Agro S.A. (2)	33.621	104.381
Viña Cobos S.A. (3)	53.047	28.252
TOTAL	86.668	132.633
Otros créditos financieros / Other financial receivable	31/12/2023	31/12/2022
Assara S.A. (2)	-	212
Conuar S.A. (2)	15.560	9.884
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (2)	124.696	78.680
Pecom Servicios Energía S.A. (2)	117.098	125.133
La Gloriosa S.A. (2)	17.089	25.610
Sudacia S.A. (2)	549	10.775
Haras San Benito S.A. (2)	620	411
Lumaike S.A. (2)	100.991	34.230
Coguaike S.A. (2)	-	140
Los Angeles Sociedad Civil (2)	74	-
PCFG Advisory S.A. (2)	555	1.227
Gentos S.A. (2)	4	-
Tel 3 S.A. (2)	2.442	1.778
TOTAL	379.678	288.080
Deudas comerciales / Trade payables	31/12/2023	31/12/2022
La Gloriosa S.A. (2)	2.341	7.291
Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda. (1)	623.911	50.105
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (2)	2.125	3.083
Molinos Agro S.A. (2)	2.011.810	2.239.152
Lumaike S.A. (2)	-	36.158
PCFG Advisory S.A. (2)	-	3.581
Pecom Servicios Medioambientales S.A. (2)	448	1.629
Viña Cobos S.A. (3)	365.524	213.117
TOTAL	3.006.159	2.554.116

- (1) Sociedad controlada.
(2) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(3) Sociedad con control conjunto.

- (1) Subsidiary.
(2) Company related to the controlling shareholders.
(3) Company with joint control.



	31/12/2023	31/12/2022
Molinos Do Brasil Comercial e Industrial Ltda. (1)		
Servicios recibidos / Services received	535.020	548.522
Molinos Agro S.A. (2)		
Alquileres cobrados / Leases collected	195.092	263.402
Ventas de productos / Product sales	144.261	70.870
Comisiones ganadas / Commissions earned	562	64.628
Servicios prestados / Services provided	261.449	181.514
Compras de materia prima / Raw material purchases	4.498.768	29.843.797
Adquisición de crédito fiscal / Tax credit acquisition	28.034	3.231.380
La Gloriosa S.A. (2)		
Compra de materia prima / Raw material purchases	170.780	223.912
Ventas de productos / Product sales	12.122	21.280
Recupero de gastos / Expense recovery	7.006	892
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (2)		
Compra de materia prima / Raw material purchases	1.218.050	12.927
Servicios prestados / Services provided	18.529	21.113
Ventas de productos / Product sales	82.947	48.392
Recupero de gastos / Expense recovery	30.417	16.086
Coguaike S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	318	118
Lumaike S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	-	28.341
Compra de materia prima / Raw material purchases	424.063	424.342
Recupero de gastos / Expense recovery	5.475	8.536
Haras San Benito S.A. (2)		
Compra de materia prima / Raw material purchases	-	516
Ventas de productos / Product sales	1.278	347
Recupero de gastos / Expense recovery	-	17
Sudacia S.A. (2)		
Servicios prestados / Services provided	74.628	69.009
Recupero de gastos / Expense recovery	868	755
Ventas de productos / Product sales	2.724	2.530
Assara S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	747	180

- (1) Sociedad controlada.
(2) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.

- (1) Subsidiary.
(2) Company related to the controlling shareholders.



	31/12/2023	31/12/2022
Conuar S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	21.249	16.799
Recupero de gastos / Expense recovery	8.984	6.702
Gentos S.A. (1)		
Ventas de productos / Product sales	1.190	-
PCFG Advisory S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	12.948	11.979
Ventas de productos / Product sales	-	33
PECOM Servicios de Energía S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	377.703	322.549
Ventas de productos / Product sales	32.171	40.655
Recupero de gastos / Expense recovery	121.709	118.199
Viña Cobos S.A. (2)		
Compra de productos por cuenta y orden / Product purchase	1.792.115	1.941.682
Ventas de productos / Product sales	222.245	242.453
Tel 3 S.A.U. (1)		
Servicios prestados / Services provided	60.087	16.792

(1) Sociedad controlada.
(2) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.

(1) Subsidiary.
(2) Company related to the controlling shareholders.

Entidad controladora principal

La entidad controladora principal del Grupo, es Santa Margarita LLC y la Familia Perez Companc, cuya participación asciende al 75,01% del capital social y al 75,37% de los votos.

Términos y condiciones de las transacciones con partes relacionadas

Las ventas y compras entre partes relacionadas se realizan en condiciones equivalentes a las que existen para transacciones entre partes independientes. Los saldos comerciales al cierre del ejercicio no se encuentran garantizados y no devengan intereses. No existen garantías otorgadas o recibidas en relación con las cuentas por cobrar o pagar con partes relacionadas.

Para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, el Grupo no ha registrado ningún deterioro del valor sobre las cuentas por cobrar con partes relacionadas. Esta evaluación se realiza al cierre de cada período o ejercicio sobre el que se informa, a través del examen de la situación financiera de la parte relacionada y del mercado en el que opera.

/ 24. Asignación de resultados

Con fecha 21 de abril de 2023, la Asamblea Ordinaria de Accionistas resolvió, entre otras cuestiones:

- (i) la aprobación de los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022.
- (ii) respecto del resultado del ejercicio (expresado a moneda de la fecha de celebración de la Asamblea conforme lo establecido en la Resolución 777/2018 CNV), lo siguiente: (1) destinar el 5% del resultado del ejercicio a reserva legal por la suma de \$ (miles) 498.958 (\$ (miles) 1.276.402 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023); (2) conformar y ratificar el pago anticipado de dividendos en efectivo por la suma de \$ (miles) 7.700.000 expresados a moneda de su efectiva distribución (\$ (miles) 21.209.469 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023) aprobado

Ultimate parent company

The Group's ultimate parent company is Santa Margarita LLC and the Perez Companc Family group, which holds equity interest totaling 75.01% of capital stock and 75.37% of votes.

Terms and conditions of transactions with related parties

The sales to and purchases from related parties are made on terms equivalent to those that prevail in arm's length transactions. Outstanding balances at the year-end are unsecured and interest free. There have been no guarantees provided or received for any related party receivables or payables.

For the year ended December 31, 2023, the Group has not recorded any impairment of receivables relating to amounts owed by related parties. This assessment is undertaken at the end of each fiscal period or year by examining the financial position of the related party and the market in which the related party operates.

/ 24. Appropriation of earnings

The Regular Shareholders' Meeting held on April 21, 2023, decided to:

- (i) approval of the financial statements for the fiscal year ended December 31, 2022;
- (ii) the following decisions were made regarding the profit for the year (stated in the currency as of the date effective upon the Shareholders' Meeting according to CNV Resolution No. 777/2018): (1) earmarking 5% of the profit (loss) for the year to the statutory reserve in the amount of ARS 498,958,000 or 1,276,000 stated in the currency as of December 31, 2023; (2) earmarking and ratifying the payment in advance of dividends in the amount of ARS 7,700,000,000 stated in the currency actually used for distribution purposes (ARS 21,209,469,000 stated in the currency as of December 31, 2023) approved by the Company's Board of Directors on March 23, 2023, which has already been duly distributed among the shareholders; (3) distributing dividends in cash additional to those distributed in advance as per the Board of Directors' resolution as stated above for

por el Directorio de la Sociedad con fecha 23 de marzo de 2023, los que ya han sido debidamente distribuidos entre los Sres. Accionistas; (3) distribuir un dividendo en efectivo, adicional al que fuera distribuido anticipadamente por disposición del Directorio según lo antes referido, por un monto total de \$ (miles) 1.189.213 (\$ (miles) 3.042.166 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023); (4) no efectuar propuesta alguna de capitalizaciones de prima de emisión ni de ajuste integral del capital social; y (5) se delegue en el Directorio la facultad de determinar el modo en que los dividendos serán distribuidos entre los accionistas y los procedimientos y demás términos y condiciones necesarios para el pago de dichos dividendos, incluyendo los plazos de pago, conforme a las disposiciones aplicables.

(iii) respecto de la reserva para futura distribución de utilidades, que acumula una suma total de \$ (miles) 5.047.682 (expresada en moneda de la fecha de celebración de la presente Asamblea conforme lo establecido en la Resolución 777/2018 CNV) (\$ (miles) 12.912.646 expresados en moneda del 31 de diciembre de 2023), delegar en el Directorio la facultad de resolver la desafectación de dicha reserva, en una o más veces a partir de la última Asamblea y hasta la próxima Asamblea, por hasta una suma máxima de \$ (miles) 12.912.646 (suma máxima que deberá considerarse en forma reexpresada a la fecha de cada desafectación de conformidad con la Resolución 777/2018 CNV), a los efectos de disponer la distribución de los montos así desafectados como dividendos, en las oportunidades y por los montos que el Directorio considere convenientes (dentro del límite total de la suma antes indicada), atendiendo para ello a la finalidad de la reserva referida, pudiendo el Directorio, en dicho supuesto, determinar los procedimientos y demás términos y condiciones necesarios para la desafectación de la reserva y el pago de los dividendos respectivos.

(iv) la aprobación de la suma de \$ (miles) 276.701 en moneda nominal, cifra que reexpresada en moneda de cierre al 31 de diciembre de 2022, de acuerdo con las normas contables bajo las que son preparados los estados financieros, asciende a la suma total de \$ (miles) 371.742 en concepto de remuneraciones y otras asignaciones al Directorio, como monto aplicable al pago de retribuciones correspondientes al desempeño de sus funciones por parte de los Sres. Directores de la Sociedad.

a total amount of ARS 1,189,213,0000 (ARS 3,042,166,000 stated in the currency as of December 31, 2023); (4) not to make proposals regarding the conversion into equity of additional paid-in capital or of the overall adjustment of capital stock; and (5) to delegate in the Board the method for distributing dividends among shareholders and the power to determine the procedures and additional terms and conditions required for the payment of dividends, including the assessment of payment terms pursuant to applicable provisions.

***(iii)** with regard to the reserve for the future distribution of earnings, which totals ARS 5,047,682,000 (stated in the currency as of the date on which this Shareholders' Meeting was held as established by CNV Resolution No. 777/2018 (ARS 12,912,646,000 stated in the currency as of December 31, 2023)), delegating the power to reverse such reserve to the Board of Directors one or more times as from the latest Shareholders' Meeting and until the following one is held, for an amount of up to ARS 12,912,646,000 (a maximum amount to be considered as restated as of each reversal under CNV Resolution No. 777/2018), to decide on the distribution of the amounts thus reversed as dividends, when and for the amounts it may deem convenient (within the total amount stated above), considering to such end the purpose of the reserve referred to, and under such circumstances, the Board of Directors may establish the procedures and conditions necessary for reversing the reserve and paying the related dividends.*

***(iv)** the approval of ARS 276,701,000 in nominal currency, which, restated in the year-end currency as of December 31, 2022, according to the accounting standards under which the financial statements are prepared, amounted to ARS 371,742,000 as compensation and other allowances for the Company's Board of Directors for their tasks. Company Directors.*



/ 25. Información sobre el Directorio y la alta gerencia

Retribuciones a los miembros del Directorio

Por su pertenencia al Directorio y por el desempeño de puestos en relación laboral, el importe de las diversas retribuciones de los miembros del Directorio de Molinos Río de la Plata S.A. devengadas e incluidas en el estado de resultados al 31 de diciembre de 2023 y 2022, ha ascendido a un total de 1.428.538 (1) y de 1.161.623 (2), respectivamente. Dichos valores, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, expresados en moneda nominal han ascendido a un total de 830.603 (3) y de 277.451 (4), respectivamente.

Asimismo, y en cumplimiento de lo establecido en las nuevas normas de la CNV, se informa que durante el ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2023 no se produjeron pagos en concepto de indemnización laboral.

Ninguna sociedad del Grupo Molinos o relacionada tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones o de seguros de vida con ninguno de los miembros antiguos o actuales del Directorio de la Sociedad.

- (1) Por su pertenencia al Directorio 409.501 y por el desempeño de puestos en relación laboral 1.019.037
- (2) Por su pertenencia al Directorio 284.216 y por el desempeño de puestos en relación laboral 877.407
- (3) Por su pertenencia al Directorio 260.975 y por el desempeño de puestos en relación laboral 569.628
- (4) Por su pertenencia al Directorio 67.394 y por el desempeño de puestos en relación laboral 210.057

Retribución al personal de la alta gerencia

La alta gerencia percibe un sueldo mensual como retribución correspondiente a sus funciones, una remuneración variable conforme a objetivos personales y corporativos, y otros beneficios accesorios a los mencionados anteriormente. Por otra parte, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Sociedad tiene concedidos créditos a la alta gerencia por un plazo máximo de 48 meses, los mismos tienen una actualización equivalente a los incrementos salariales generales efectuados por la Compañía al personal fuera de convenio.

/ 25. Information on the Board of Directors and senior management

Compensation to Board members

In exchange for being Board members and for their work in a role under an employment relationship, the amount of compensation to Board members of Molinos Río de la Plata S.A. accrued and included in the statement of profit or loss as of December 31, 2023, and 2022, totaled 1,428,538 (1) and 1,161,623 (2), respectively. Those values, as of December 31, 2023, and 2022, stated in nominal currency, totaled 830,603 (3) and 277,451 (4), respectively.

Moreover, and pursuant to the new CNV regulations, it is reported that during the fiscal year ended December 31, 2023, no payments were made as severance pay.

No Molinos Group company or related company as undertaken pension or life insurance obligations with any of the former or current members of the Company's Board of Directors.

- (1) A total of 409,501 in exchange for being Board members and 1,019,037 for their work under an employment relationship.
- (2) A total of 284,216 in exchange for being Board members and 877,407 for their work under an employment relationship.
- (3) A total of 260,975 in exchange for being Board members and 569,628 for their work under an employment relationship.
- (4) A total of 67,394 in exchange for being Board members and 210,057 for their work under an employment relationship.

Compensation to senior management personnel

Senior management receives monthly salaries for their roles, variable compensation based on personal and corporate goals, and other ancillary benefits. In addition, as of December 31, 2023, and 2022, the Company had granted loans to senior management for a 48-month term; they are adjusted based on the general salary increases granted by the Company to personnel not covered by collective bargaining agreements.



/ 26. Compromisos y reclamos

/ 26. Commitments and claims

R U B R O S / ACCOUNTS	Saldo al comienzo del ejercicio / Balance at beginning of year	Aumentos / Increases	Disminuciones / Decreases	Saldo al cierre del ejercicio / Amount at end of year
Incluidas en el pasivo / Provisions				
Provisiones para juicios y reclamos / Provisions for lawsuits and claims	1.289.274	(1) 2.967.245	(2) (2.860.018)	1.396.501
Total 31/12/2023	1.289.274	2.967.245	(2.860.018)	1.396.501
Total 31/12/2022	2.116.193	2.090.937	(2.917.856)	1.289.274

(1) Imputado al Estado del resultado integral – Otros gastos operativos (Nota 9)
(2) Imputado a su destino específico. Incluye el efecto de la inflación del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión.
(1)Charged to "Other operating expenses" in the statement of comprehensive income (Note 9)
(2) Charged to the specific purpose. Including the inflation effect for the year on the initial amount of the provision.

La descripción de las provisiones por reclamos se ha efectuado en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

Provisions for claims were described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023.

/ 27. Gestión y políticas de riesgo financiero

/ 27. Financial risk management and policies

Los objetivos y políticas de gestión del riesgo financiero se han descrito en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

Financial risk management objectives and policies were described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023.

- 1. Riesgo de Mercado
- 2. Riesgo de Liquidez
- 3. Riesgo de Crédito

- 1. Market risk
- 2. Liquidity risk
- 3. Credit risk

1. Riesgo de Mercado

1. Market risk

La gestión del riesgo de mercado (incluida la sensibilidad al tipo de cambio y a la tasa de interés) se ha descrito en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

Market risk management (including interest rate sensitivity, commodity prices and the interest rate) was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023.



a. Riesgo de divisa:

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el efecto de una devaluación (revaluación) del peso argentino respecto al dólar de un 10%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio una disminución del resultado (después de impuestos) y del patrimonio de aproximadamente (3.926.103) y (4.836.606), respectivamente.

El efecto anterior considera y, por lo tanto excluye, los cambios por efecto del tipo de cambio correspondiente a la deuda financiera que opera como cobertura de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino, y cuyos cambios compensan la conversión de los activos netos de dichas inversiones que se imputados al otro resultado integral.

b. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, independientemente de cómo fluctúen los mercados financieros (que podrían ser más altos o más bajos que lo mencionado a continuación), un aumento o disminución del 0,5% en la tasa LIBOR / SOFR sobre la parte de la deuda financiera que tiene interés variable, manteniendo todo lo demás constante y considerando las medidas de protección financiera que tiene el Grupo Molinos al final de cada período o ejercicio, no tiene un impacto significativo en los resultados totales consolidados y el patrimonio del Grupo Molinos.

2. Riesgo de liquidez

La gestión del riesgo de liquidez se ha descripto en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos existentes al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

a. Foreign exchange risk:

As of December 31, 2023, and 2022, the effect of a 10% devaluation (revaluation) of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account Grupo Molinos's hedge instruments as of each year-end, a decrease in (pretax) profit (loss) and equity of about (3,926,103) and (4,836,606), respectively.

The previous effect considers, and therefore excludes, the changes due to the foreign exchange rate related to the financial payable that acts as a hedge for the investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso, the changes of which offset the translation of the net assets involved in such investments which are included in other comprehensive income.

b. Interest rate risk:

As of December 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), a 0.5% increase or decrease in LIBOR/ SOFR over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account Molinos Group's financial protection measures as of each year-end, did not have material effects over Molinos Group's consolidated profit (loss) and equity.

2. Liquidity risk

Liquidity risk management was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023.

The tables below show the due dates of existing liabilities as of December 31, 2023, and 2022:

31 de diciembre de 2023

R u b r o / Account	0-3 meses	3-6 meses	6-9 meses	9-12 meses	1-2 años	Mayor a 2 años	Total
Deudas comerciales / Trade payables	72.010.157	-	-	-	-	-	72.010.157
Deudas financieras y por Arrendamientos / Financial and lease payables	10.428.240	8.518.841	5.715.249	2.070.190	8.422.181	24.378.159	59.532.860
Otras deudas (1) / Other payables (1)	14.701.167	-	-	-	1.088.871	-	15.790.038
Total 31 de diciembre de 2023 / Total as of 12/31/2023	97.139.564	8.518.841	5.715.249	2.070.190	9.511.052	24.378.159	147.333.055

(1) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas.
(1) Including employee benefits, tax and other payables.

31 de Diciembre de 2022

R u b r o / Account	0-3 meses	3-6 meses	6-9 meses	9-12 meses	1-2 años	Mayor a 2 años	Total
Deudas comerciales / Trade payables	66.046.095	-	-	-	-	-	66.046.095
Deudas financieras y por Arrendamientos / Financial and lease payables	31.796.399	1.196.506	86.951	367.038	5.871.361	22.446.633	61.764.888
Otras deudas (2) / Other payables (2)	20.122.546	-	-	-	-	-	20.122.546
Total 31 de diciembre de 2022 / Total as of 12/31/2022	117.965.040	1.196.506	86.951	367.038	5.871.361	22.446.633	147.933.529

(2) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas.
(2) Including employee benefits, tax and other payables.

3. Riesgo de crédito

La gestión del riesgo de crédito se ha descrito en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para la Sociedad. En este sentido, la Sociedad está expuesto a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales y anticipos a proveedores) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

3. Credit risk

Credit risk management was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023.

Credit risk is defined as the possibility of incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, the Company is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables and prepayments to vendors) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).



Como política general, la Sociedad no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada por industria, clientes y segmentos geográficos. En este sentido, al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 8,5% y 9,2%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

La provisión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha provisión representa, al cierre de cada ejercicio, la mejor estimación de la Sociedad de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar. El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre 2022 se reflejan, en el estado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 370.692 y 708.241, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales que se presentan en el estado de situación financiera.

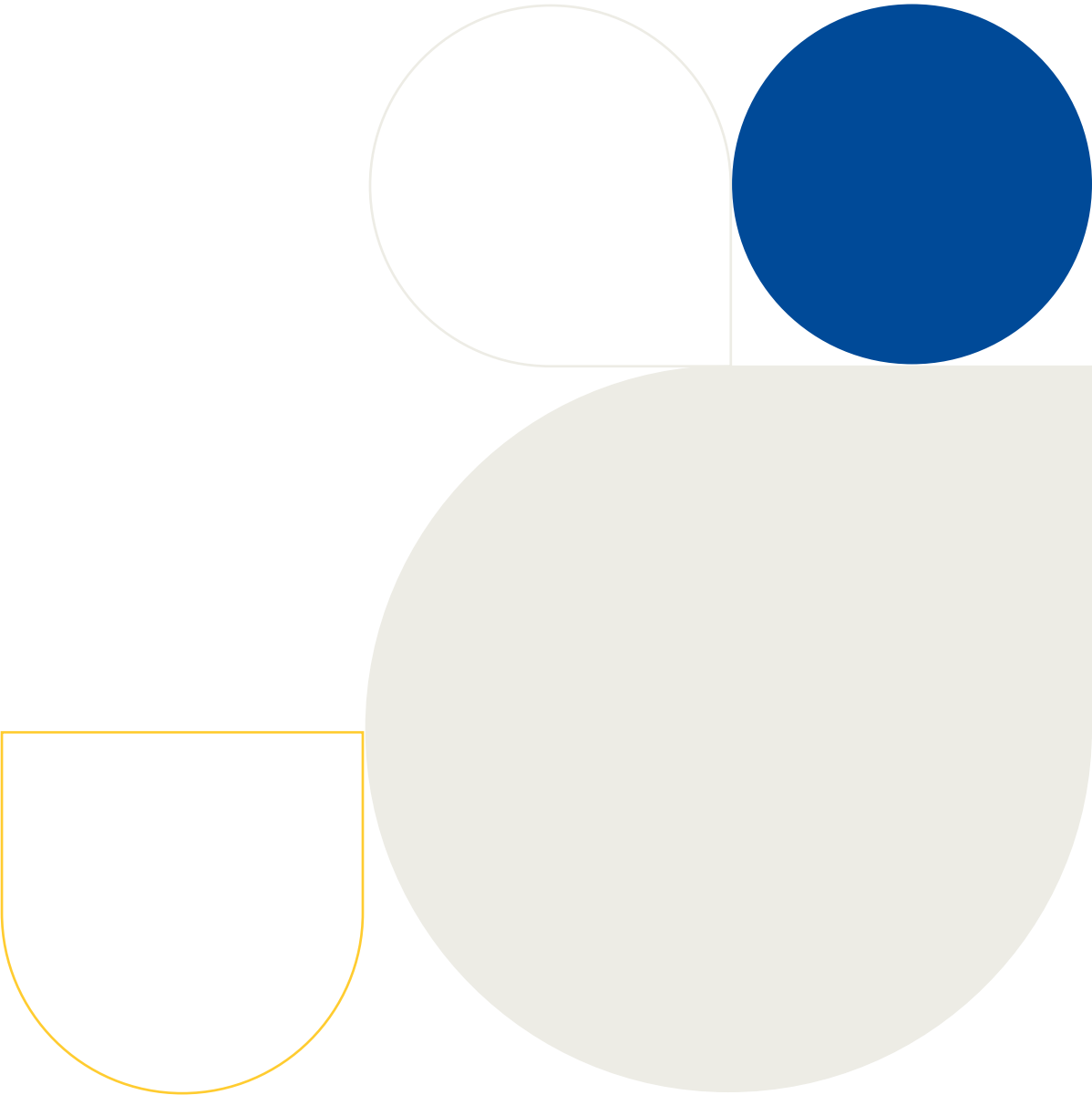
En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de los créditos no vencidos y la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales vencidas no provisionadas:

	31/12/2023	31/12/2022
Vencimientos / Due dates		
Créditos no vencidos / Receivables not yet due	50.854.613	40.638.354
Total	50.854.613	40.638.354

As a general policy, the Company does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified by industry, customer and geographical segment. In this regard, as of December 31, 2023, and 2022, no customer, excluding related companies, accounts for over 8.5% and 9.2%, respectively of total trade receivables.

The allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents the Company's greatest estimate of probable losses in accounts receivable. Trade receivables as of December 31, 2023, and 2022, is reflected in the statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 370,692 and 708,241, respectively. The maximum credit risk involved does not differ significantly from the carrying amount of trade receivables shown in the statement of financial position.

The following chart shows all receivables not yet due and the aging of past-due trade receivables not included in the allowance:





Gestión del capital

La gestión del capital se ha descripto en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

La Sociedad, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, la Sociedad intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio total:

Deuda financiera neta / Net financial debt
Deuda financiera neta + Patrimonio total / Net financial debt + Equity

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:

- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera corriente y no corriente, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo.
- la Sociedad mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez. Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos

Capital management

Capital risk management was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2023.

As a fundamental part of its strategy, the Company has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, the Company tries to maintain a debt and capital mix that maintains the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-equity ratio:

This ratio is calculated based on the following criteria:

- The net financial debt includes current and noncurrent financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities.
- The Company applies a prudent protection policy against liquidity risk. To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore, this ratio

para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de ésta las colocaciones transitorias y los inventarios de alta liquidez.

- la Sociedad no posee acciones preferentes.

La evolución y el análisis de este ratio se realiza en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos de la Sociedad.

/ 28. Cumplimiento de las disposiciones sobre guarda de documentación.

En cumplimiento de las normas vigentes de la CNV (RG N° 629/2014), informamos que los libros societarios (libros de Acta de Asamblea, Acta de Directorio, Actas del Comité de Auditoría, Depósito de Acciones y Registro de Asistencia a Asambleas y Actas de Comisión Fiscalizadora) y los registros contables legales (libro Diario e Inventarios y Balances), correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2019, 2020, 2021, 2022 y al ejercicio en curso, se encuentran resguardados en la sede social de la Sociedad, ubicada en la calle Bouchard N° 680, piso 12° de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Asimismo, informamos que la restante documentación que respalda las transacciones y registros contables y societarios, se encuentra distribuida en las sedes administrativas de la Sociedad y en los siguientes proveedores del servicio de resguardo y conservación de documentación de terceros.

- Iron Mountain Argentina S.A., CUIT: 30-68250405-2, ubicado en las siguientes direcciones: avenida Amancio Alcorta N° 2482 Ciudad Autónoma de Buenos Aires, San Miguel de Tucumán N° 601 Ezeiza, Torcuato Di Tella N° 1800 Ezeiza y Puente del Inca N° 2450 Ezeiza.

- Full Archivos S.R.L., CUIT: 30-70152023-4, ubicado en la calle Ocampo N° 4040, Rosario, Provincia de Santa Fe.

- Custodia de Archivos de Mendoza S.R.L., CUIT: 30-69032695-3, ubicado en la calle Valentín Alsina N° 2338, San Francisco del Monte, Godoy Cruz, Provincia de Mendoza.

- Ultracard S.A., CUIT: 30-70723369-5, ubicado en Avda. San Martín N° 1035, Resistencia, Chaco.

- Custodia de Archivos Noroeste S.R.L., CUIT: 30-69720888-3, ubicado en la calle Bolívar N° 1531, San Miguel de Tucumán.

- Box Custodia de Archivos S.A., CUIT: 30-70458237-0, ubicado en Ruta 19 km. 3,5 Monte Cristo, Córdoba.

/ 29. Grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta

Al 31 de diciembre de 2023, este rubro comprende a estos activos que incluye a acopios, establecimientos industriales y equipos, ascendiendo su valor a 2.843.169.

Con fecha 12 de julio de 2023, la Sociedad vendió el inmueble de su propiedad ubicado en la calle Dean Funes 90 de la localidad de Avellaneda, Provincia de Buenos Aires, por un precio de USD 11.000 (miles), el mismo estaba en desuso e imputado como activo para su disposición clasificado como mantenido para la venta. Durante el ejercicio 2018, la Sociedad recibió la suma de USD 6.000 (miles) en concepto de anticipo para la transferencia del inmueble antes mencionado, los cuales se incluían en el rubro “Otras deudas Corrientes” al 31 de diciembre de 2022, y fueron aplicados a la venta de dicho inmueble.

/ 30. Otras exposiciones

Las Notas a los estados financieros consolidados de Molinos Río de la Plata S.A. son, en lo que corresponda, aplicables a los estados financieros separados y deben ser leídos juntamente con los mismos.

reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt - rather than gross debt - and, hence, temporary deposits and high-liquidity inventories are deducted therefrom.

- The Company has no preferred shares.

Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in the Company's investments and dividends strategy.

/ 28. Compliance with document storage regulations

In compliance with effective CNV regulations (General Resolution No. 629/2014), we advise that the corporate books (Shareholders' Meeting Minutes, Board of Directors' Meeting Minutes, Audit Committee's Meeting Minutes, Share Deposit and Shareholders' Meeting Attendance and Statutory Audit Committee Meetings Minutes books) and the statutory accounting records (the journal and inventory and financial statements book) for the fiscal years ended December 31, 2019, 2020, 2021, 2022, and the current fiscal year, are safeguarded at the Company's registered office in Bouchard N° 680, piso 12°, Buenos Aires City.

Moreover, we advise that the remaining documents supporting the transactions and the accounting and corporate records are distributed between the Company's administrative offices and the following providers of third-party documentation safekeeping and preservation services.

- Iron Mountain Argentina S.A., CUIT (taxpayer identification number): 30-68250405-2, located in the following addresses: Amancio Alcorta 2482, Buenos Aires City; San Miguel de Tucumán 601, Ezeiza; Torcuato Di Tella 1800, Ezeiza; and Puente del Inca 2450, Ezeiza.

- Full Archivos S.R.L., CUIT: 30-70152023-4, located in Ocampo No. 4040, Rosario, Province of Santa Fe.

- Custodia de Archivos Mendoza S.R.L., CUIT: 30-69032695-3, located at Valentín Alsina No. 2338, San Francisco del Monte, Godoy Cruz, Province of Mendoza.

-Ultracard S.A., CUIT: 30-70723369-5, located at Avda. San Martín N° 1035, Resistencia, Province of Chaco.

- Custodia de Archivos Noroeste S.R.L., CUIT: 30-69720888-3, located at Bolívar N° 1531, San Miguel de Tucumán, Province of Tucumán.

- Box Custodia de Archivos S.A., CUIT: 30-70458237-0, located at Ruta 19 (National Highway 19) km. 3.5 Monte Cristo, Province of Córdoba.

/ 29. Disposal group held for sale

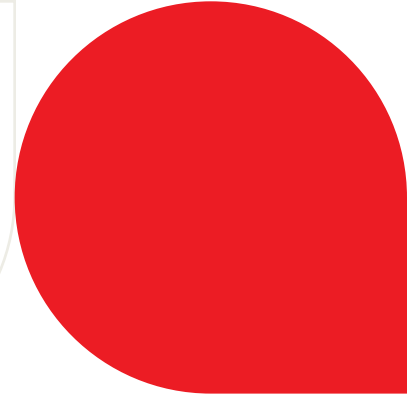
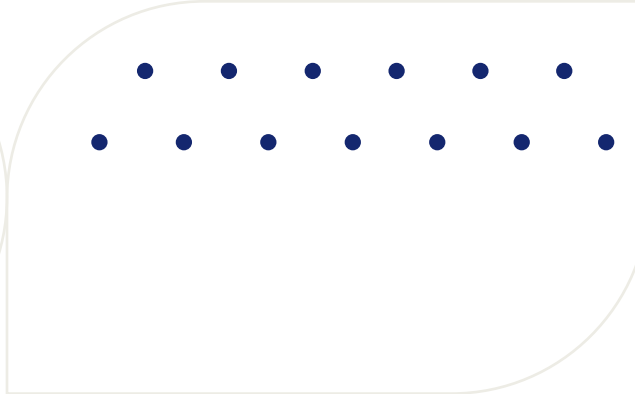
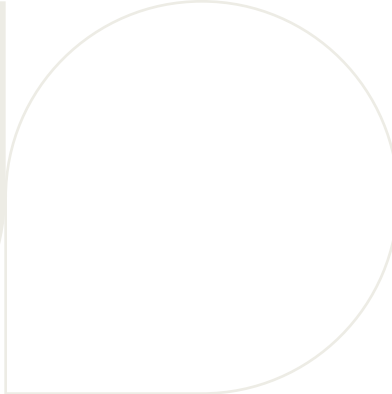
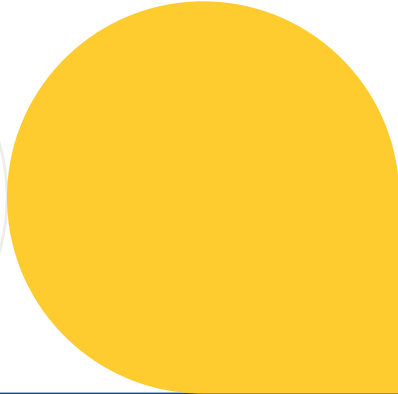
As of December 31, 2023, this item includes assets comprising stockpiles, industrial establishments and equipment, amounting to 2,843,169.

On July 12, 2023, the Company sold its real property located at Dean Funes 90, Avellaneda, Province of Buenos Aires, for USD 11,000,000, which was not being used and was allocated as an asset held for sale. In fiscal 2018, the Company received USD 6,000,000 as payment in advance for the transfer of the abovementioned real property, which was included under the “Other current payables” as of December 31, 2022, and were allocated to the sale of such real property.

/ 30. Other disclosures

The notes to the consolidated financial statements of Molinos Río de la Plata S.A. are, as the case may be, applicable to the separate financial statements and should be read jointly with them.





Reseña informativa

• • • • SUMMARY OF EVENTS



/ 1. Breve comentario sobre las actividades de la empresa – información consolidada (*)

“Molinos reporta ingresos sostenidos en un entorno de dificultades”

Molinos Río de la Plata finaliza el ejercicio 2023 con un nivel de ingresos netos \$ 432.856 millones, lo cual implicó un leve crecimiento de 0,4% respecto al año anterior.

En función de los registros publicados por las principales consultoras especializadas los niveles de consumo en hogares, que habían mostrado una recuperación durante el tercer trimestre, finalizaron el año evidenciando una persistente tendencia a la baja.

El 2023 presentó fuertes desafíos. La sequía y las estrictas políticas cambiarias tuvieron un impacto significativo en los precios y disponibilidad de las principales materias primas de las cuales se abastece la Compañía. Asimismo, la inflación tuvo el mayor registro de los últimos 33 años, impactando de manera relevante en los costos y gastos, en especial los costos de envases y los gastos relacionados con operaciones logísticas que incrementaron muy por encima del nivel general de precios.

A pesar del contexto, la Compañía intensificó los esfuerzos para reducir los impactos negativos, focalizándose en lograr un eficiente abastecimiento de materias primas e insumos, reforzando la distribución física de sus productos a nivel nacional, gestionando equilibradamente los niveles de capital de trabajo, obteniendo una reducción sustancial de la deuda financiera y potenciando el valor de las marcas para abastecer sostenidamente con productos de calidad a todos los niveles socioeconómicos.

Como resultado de este estricto control y gestión sobre las variables clave del negocio, la Compañía reporta un resultado neto de \$ 46.225 millones de pesos, fuertemente impactado por ganancias financieras por \$ 23.890 millones de pesos provenientes, mayormente, de la dilución de pasivos en un entorno

(*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.

/ 1. Brief comments on the Company's activities. Consolidated information (*)

“Molinos reports sustained profits in a difficult environment”

Molinos Río de la Plata closes fiscal 2023 with net profits in the amount of ARS 432.86 billion, which implied a slight 0.4% rise with respect to the prior year.

Based on the records published by the main specialized consulting companies, household consumption levels, which had shown signs of recovery during Q3, closed the year showing a persistent downward trend.

The year 2023 posed significant challenges. The draught and the strict foreign exchange policies had a significant impact on prices and on the availability of the main raw materials the Company is sourced from. In addition, inflation reached its 33-year peak and had a considerable impact on costs and expenses, especially packaging costs and the expenses related to logistics transactions, which rose well above the general price level.

In spite of the context, the Company intensified its efforts to minimize the negative impacts by focusing on achieving an efficient supply of raw materials and inputs, reinforcing the physical distribution of its products throughout Argentina, balancing working capital levels, obtaining a substantial decrease in financial payables, and enhancing the value of the brands to sustain the supply of high-quality products to all socio-economic levels.

As a result of this strict control and the management of the key variables of the business, the Company reports net profit amounting to ARS 46.22 billion, which is highly affected by finance income standing at ARS 23.89 billion mainly arising from the dilution of liabilities in a highly nominalized macroeconomic context and the profit from the sale of real property during Q4 2023.

While facing short- and long-term challenges, the Company will keep on focusing on consumers, its brands, productivity and efficiency,

(*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.



de alta nominalidad inflacionaria y el resultado generado por la venta de un inmueble durante el tercer trimestre de año.

to continue accompanying Argentine people with healthier, tastier, practical and more affordable products.

Enfrentando los desafíos de corto y mediano plazo, la Compañía continuará enfocada en el consumidor, sus marcas, la productividad y la eficiencia para seguir acompañando a los argentinos con productos cada vez más saludables, ricos, prácticos y accesibles.

/ 2. Estructura financiera consolidada al 31/12/2023 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

/ 2. Consolidated financial structure as of December 31, 2023, presented comparatively with the past four fiscal years.

(cifras expresadas en miles de pesos) / (Figures stated in thousands of Argentine pesos)					
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019
Activos no corrientes totales / Total noncurrent assets	142.896.059	142.140.149	146.080.504	157.839.692	172.722.256
Activos corrientes totales / Total current assets	212.769.312	185.104.068	161.439.652	169.288.208	153.024.542
Total de activos / Total assets	355.665.371	327.244.217	307.520.156	327.127.900	325.746.798
Patrimonio total / Total equity	165.123.018	141.552.358	118.229.291	112.146.989	96.045.918
Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities	62.183.694	61.638.122	69.970.994	87.781.096	112.524.726
Pasivos corrientes / Current liabilities	128.358.659	124.053.737	119.319.871	127.199.815	117.176.154
Total de pasivos / Total liabilities	190.542.353	185.691.859	189.290.865	214.980.911	229.700.880
Total de pasivos más patrimonio total / Total liabilities plus total equity	355.665.371	327.244.217	307.520.156	327.127.900	325.746.798

/ 3. Estructura del resultado integral consolidado al 31/12/2023 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

/ 3. Other comprehensive income structure as of December 31, 2023, presented comparatively with the four prior fiscal years.

(cifras expresadas en miles de pesos) / (Figures stated in thousands of Argentine pesos)					
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019
Resultado operativo (1) / Operating profit (loss) (1)	38.824.709	11.728.787	14.985.792	21.377.306	666.733
Ingresos y costos financieros, netos / Financial income and expense, net	(46.568.143)	(38.601.670)	(32.342.315)	(27.170.588)	(80.986.266)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de la moneda / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power	70.458.441	53.936.066	47.127.779	35.374.380	65.419.440
Ganancia (Pérdida) neta del ejercicio antes de impuestos / Net profit (loss) for the year before taxes	62.715.007	27.063.183	29.771.256	29.581.098	(14.900.093)
Impuesto a las ganancias / Income tax	(16.490.342)	(1.535.146)	(12.612.561)	(13.596.207)	2.355.260
Ganancia (Pérdida) neta del ejercicio / Profit (loss) for the year, net	46.224.665	25.528.037	17.158.695	15.984.891	(12.544.833)
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income (loss) for the year, net	1.597.630	30.921	(538.399)	116.183	(411.488)
Resultado integral total neto del ejercicio / Total comprehensive loss for the year, net	47.822.295	25.558.958	16.620.296	16.101.074	(12.956.321)

(1) Incluye al 31 de diciembre de 2023, 2022, 2021, 2020 y 2019 75.874, 1.793.001, 1.163.017, 1.397.604 y 7.979.678, respectivamente, resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

(1) Including, as of December 31, 2023, 2022, 2021, 2020 and 2019, profit (loss) from investments in associates and joint ventures for 75,874, 1,793,001, 1,163,017, 1,397,604 and 7,979,678, respectively.



/ 4. Estructura consolidada del flujo de efectivo al 31/12/2023 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019
Flujos de efectivo netos generados por actividades de operación / Cash flows provided by operating activities, net	114.853.721	44.438.684	38.325.730	24.172.261	41.456.650
Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de inversión / Cash flows (used in) provided by investing activities, net	(42.899.004)	(10.483.651)	14.989.535	323.584	(12.085.478)
Flujos de efectivo utilizados en actividades de financiación / Cash flows used in financing activities	(67.194.466)	(34.219.453)	(52.310.032)	(30.125.485)	(23.972.478)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Gain on exposure to changes in the currency purchasing power	(3.130.450)	(1.551.445)	(959.575)	(534.883)	(1.818.499)
Aumento (Disminución) neto en el efectivo y equivalentes al efectivo / Increase (Decrease) in cash and cash equivalents, net	1.629.801	(1.815.865)	45.658	(6.164.523)	3.580.195

/ 5. Datos estadísticos (en unidades físicas) del ejercicio finalizado el 31/12/2023 comparativo con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores. (*)

	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019
<u>Volúmenes de producción / Production volumes</u>					
Alimentos (toneladas) / Food (tons)	441.054	463.556	429.857	464.899	450.865
Bodegas (cajas) / Wineries (boxes)	2.633.211	3.188.045	3.771.917	3.598.655	3.388.762
Volúmenes de ventas / Sales volumes					
Alimentos (toneladas) / Food (tons)					
Mercado local / Domestic market	415.638	410.414	396.190	434.720	426.808
Mercado externo / Foreign market	22.456	31.159	22.292	21.784	18.288
Total Alimentos / Total food market	438.094	441.573	418.482	456.504	445.096
Bodegas (cajas) / Wineries (boxes)					
Mercado local / Domestic market	2.161.017	2.604.429	2.935.789	3.096.846	3.049.944
Mercado externo / Foreign market	406.087	494.369	595.142	536.562	637.576
Total Bodegas / Total wine market	2.567.104	3.098.798	3.530.931	3.633.408	3.687.520

(*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.
(*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.

/ 4. Consolidated cash flow structure as of December 31 2023, presented comparatively with the four immediately previous fiscal years.

/ 5. Statistical data (in physical units) for the year ended December 31, 2023, presented comparatively with the four prior fiscal years (*)



/ 6. Índices de los ejercicios finalizados el 31/12/2023, comparativo con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

/ 6. Ratios for the year ended December 31, 2023, as compared to the four immediately previous fiscal years.

	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019
Liquidez (I) / Liquidity (1)	1,658	1,492	1,353	1,331	1,306
Endeudamiento (II) / Debt-to-equity (II)	0,867	0,762	0,625	0,522	0,418
Rentabilidad (III) / Profitability (3)	0,301	0,197	0,149	0,154	(0,122)
Inmovilización de capital (IV) / Tied-up capital (IV)	0,402	0,434	0,475	0,483	0,530
Resultado neto del ejercicio (no incluye Otros resultados integrales)					
(I) — <u>Activos corrientes</u> Pasivos corrientes		(II) — <u>Patrimonio total</u> Total de pasivos	(III) — <u>Patrimonio promedio</u>	(IV) <u>Activos no corrientes</u> Total de activos	

/ 7. Perspectivas (*)

El país se encuentra transitando un contexto que aun luce muy complejo desde lo económico y político con el consecuente impacto en lo social. Los incrementos de tarifas, la reducción de subsidios, las tasas de interés elevadas y la aceleración en los niveles de inflación continúan ejerciendo presión sobre el poder adquisitivo de los consumidores, impactando tanto en las expectativas como en la propensión a consumir. Si bien es de esperar que los ajustes de los salarios morigeren el deterioro que produce la inflación sobre los ingresos de la población, el malestar social y la gran incertidumbre obligan a los consumidores a reconfigurar los niveles de consumo. Las proyecciones de las principales consultoras de economía coinciden en que el año 2024 terminará mostrando una contracción general del nivel de actividad, de consumo y del PBI, presentando un desafío adicional para el ya deteriorado clima de negocios que la Compañía ha venido transitando.

El equilibrio entre los costos incurridos y los precios a los cuales la Sociedad puede comercializar sus productos podría continuar siendo afectado tanto por el incremento inflacionario

/ 7. Prospects (*)

Argentina is undergoing a situation which still looks very complex from an economic and political standpoint with the corresponding social impact. Fee increases, subsidy reductions, high interest rates and accelerated inflation levels continue to exert pressure on the consumers' purchasing powers, affecting both expectations and consumption trends. Although it may be expected that salary increases could mitigate the deterioration caused by inflation on the population's income, social unrest and high uncertainty levels force consumers to reconfigure their consumption levels. The projections made by the main economic consulting firms agree that 2024 will end up showing a general reduction in activity, consumption and GDP levels, posing an additional challenge to the already deteriorated business climate that the Company has been experiencing.

The balance between the costs incurred and the prices at which the Company may sell its products may continue to be affected by the general inflation acceleration of costs and expenses, the general fall in consumption, and the variation in the foreign exchange rate affecting the inputs denominated in foreign currency.

(*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.
(*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.

general de los costos y gastos, como por la caída general del consumo y por la variación del tipo de cambio que impacta en los insumos que se encuentran atados en moneda extranjera.

Sin embargo, y como lo ha conseguido durante el año 2023, La Sociedad espera poder continuar mitigando los efectos anteriores y junto con la continuidad de sus programas de eficiencia, la fortaleza de sus marcas y apalancado en la constante incorporación de tecnología para asegurar la eficiencia de sus sistema productivo y logístico, logrando resultados en línea con la calidad de sus activos marcarios y productivos.

A pesar de las dificultades del contexto, Molinos continuará enfocada en el consumidor, sus marcas, la productividad y su agenda de transformación digital y sustentabilidad, para seguir acompañando a los argentinos y alentarlos a comer mejor, en todo momento y lugar, con productos ricos, prácticos, saludables y accesibles.

INFORME DE LA COMISION FISCALIZADORA

A los Señores Accionistas de
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.

De nuestra consideración:

Introducción

1. Hemos examinado los controles que como Comisión Fiscalizadora nos imponen la legislación vigente, el estatuto social, las regulaciones pertinentes y las normas profesionales para contadores públicos, acerca de los estados financieros separados y consolidados adjuntos de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas que comprenden: (a) los estados separados y consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2023, (b) los estados separados y consolidados

del resultado integral, los estados separados y consolidados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio finalizado en la mencionada fecha, y (c) un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa. Los documentos citados son responsabilidad del Directorio de la Sociedad en ejercicio de sus funciones exclusivas.

Opinión

2. En nuestra opinión,

a. Los estados financieros separados mencionados en el párrafo 1. están preparados, y presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas de la Resolución Técnica N° 26 de la FACPCE para los estados financieros separados de una entidad controladora, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.

b. Los estados financieros consolidados mencionados en el párrafo 1. están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.

Fundamento de nuestra opinión

3. Hemos llevado a cabo nuestros controles cumpliendo las normas legales y profesionales vigentes para el órgano de fiscalización societario, contempladas, entre otras, en la Ley General de Sociedades y en la Resolución Técnica N° 15 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE) la cual tiene en cuenta que los controles de la información deben llevarse a cabo cumpliendo con las normas de auditoría establecidas en la Resolución Técnica N° 37 de dicha Federación. Nuestras responsabilidades de acuerdo con las normas mencionadas se describen más adelante en la sección Responsabilidades de la Comisión Fiscalizadora en relación con los controles de los estados financieros, la memoria de los administradores y otra información de los administradores.

However, as in 2023, the Company expects to continue mitigating the previous effects, developing its efficiency programs, strengthening its brands and leveraging the ongoing addition of technology to ensure the efficiency of its production and logistics systems, thus achieving results in line with the quality of its brand and productive assets.

Despite the difficulties posed by the context, Molinos will continue to be focused on consumers, its brands, productivity, and on its digital transformation and sustainability agenda, in an aim to continue accompanying Argentine people and encouraging them to eat healthier, at any time and place, using tastier, convenient, healthier and affordable products.

STATUTORY AUDIT COMMITTEE’S REPORT

To the shareholders of
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.

Dear Sirs or Madams,

Introduction

1. We have examined the controls imposed on us as Statutory Audit Committee by current legislation, the by-laws, the related regulations and the professional standards for public accountants in connection with the accompanying separate and consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, which include: (a) the separate and consolidated statements of financial position as of December 31, 2023, (b) the separate and consolidated statements of comprehensive income, the separate and consolidated statements of changes in equity and cash flows for the year then ended, and (c) a summary of the significant accounting policies and other explanatory information. Such documentation is the responsibility of the Company’s Board of Directors in performing their exclusive functions.

(*) Information not examined or covered by the Independent Auditors’ Report.

Opinion

2. In our opinion,

a. The separate financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared and present fairly, in all material respects, pursuant to FACPCE Technical Resolution No. 26 for the separate financial statements of a parent company, as well as the relevant provisions under Argentine General Business Associations Law and CNV regulations.

b. The consolidated financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared, in all material respects, pursuant to International Financial Reporting Standards, as well as the relevant provisions under Argentine Business Associations Law and CNV regulations.

Grounds for our opinion

3. We have carried out the controls complying with legal and professional standards in effect applicable to the corporate audit body, such as General Business Associations Law and FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolution No. 15, which states that the information controls should be carried out in accordance with the auditing standards of Technical Resolution No. 37 issued by the CPCECABA. Our responsibilities under such standards are described herein in the section “Statutory Audit Committee’s responsibilities in connection with controlling the financial statements and the Letter to the Shareholders prepared by Management and other Management information.

In performing our professional work on the financial statements mentioned in the first paragraph, we planned and executed procedures on the audit documentation prepared by the external auditors, Pistrelli, Henry Martin y Asociados SRL, who issued their reports on March 8, 2024, in accordance with the audit standards in effect. Some of the procedures performed include reviewing the work planning, the nature, scope and timing of the procedures applied, and the results of the audit conducted by those professionals, who stated that they have performed their

(*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.

Para realizar nuestra tarea profesional sobre los estados financieros citados en el primer párrafo, planificamos y ejecutamos determinados procedimientos sobre la documentación de la auditoría efectuada por los auditores externos, Pistrelli, Henry Martin y Asociados SRL quienes emitieron sus informes con fecha 8 de marzo de 2024 de acuerdo con las normas de auditoría vigentes. Entre los procedimientos llevados a cabo se incluyeron la revisión de la planificación del encargo, de la naturaleza, alcance y oportunidad de los procedimientos aplicados y de los resultados de la auditoría efectuada por dichos profesionales, quienes manifiestan haber llevado a cabo su examen sobre los estados financieros adjuntos de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Atestiguamiento (“IAASB” por su sigla en inglés), Dichas normas exigen que cumplan los requerimientos de independencia y ética, así como que planifiquen y ejecuten la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable de que los estados financieros están libres de incorrecciones significativas. Asimismo, los auditores establecen las cuestiones clave, que son aquellas que han sido de mayor significatividad en su tarea y cuáles fueron los procedimientos aplicados sobre cada una de dichas cuestiones.

Dado que no es responsabilidad de la Comisión Fiscalizadora efectuar un control de gestión, la revisión no se extendió a los criterios y decisiones empresarias de las diversas áreas de la Sociedad, cuestiones que son de responsabilidad exclusiva de la Dirección de la Sociedad.

Asimismo, con relación a la memoria del Directorio correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023 hemos controlado que contiene la información requerida por el artículo 66 de la Ley General Sociedades y otra información requerida por los organismos de control y, en lo que es materia de nuestra competencia, que sus datos numéricos concuerdan con los registros contables de la Sociedad y otra documentación pertinente.

Dejamos expresa mención que somos independientes de la Sociedad y que hemos cumplido con los demás requisitos de ética

de conformidad con el Código de Ética del Consejo Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y de las RT N° 15 y 37 de FACPCE. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido nos proporcionan una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros

4. La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros adjuntos, de conformidad con las normas contables profesionales argentinas aplicables, y del control interno que considere necesario para permitir la preparación de estados financieros libres de incorrecciones significativas debidas a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Dirección es responsable de la evaluación de la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, en caso de corresponder, las cuestiones relacionadas con empresa en marcha y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tuviera intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no existiera otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades de la Comisión Fiscalizadora en relación con los controles sobre los estados financieros

5. Nuestros objetivos como Comisión Fiscalizadora son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros en su conjunto están libres de incorrección significativa debida a fraude o error, y emitir un informe que contenga nuestra opinión. Se aclara que la “seguridad razonable” otorga un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una labor de control realizada de conformidad con la RT N° 37 de FACPCE siempre detectará una incorrección significativa cuando exista. Las incorrecciones debidas a fraude o error se consideran significativas

audit on the accompanying financial statements in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Such standards require that they comply with the independence and ethical requirements, and that they plan and perform the audit in order to obtain reasonable assurance that the financial statements do not contain any material misstatements. In addition, the auditors establish the key issues; that is, the most significant issues during their work and the procedures applied on each of them.

Since it is not the Statutory Audit Committee's responsibility to engage in any management performance control, we have not evaluated the business methods and decisions related to the different areas of the Company, which are the exclusive responsibility of Management.

In addition, we controlled whether the Board of Directors' Letter to the Shareholders for the fiscal year ended December 31, 2023, contains the information required by section 66, Argentine Business Associations Law, and the other information required by enforcement agencies and that, within our sphere of competence, the figures thereof agree with the Company's books and other related documentation.

We expressly state that we are independent from the Company and that we have complied with the other ethics requirements in conformity with the Code of Ethics issued by the CPCECABA and FACPCE TRs Nos. 15 and 37. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion.

Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the financial statements

4. Management is responsible for the preparation and fair presentation of the accompanying financial statements in accordance with Argentine professional accounting standards and for such internal control as Management determines is necessary to enable the preparation of financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the financial statements, Management is responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Group or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Group's financial reporting process.

Statutory Audit Committee's responsibilities in connection with the control of the financial statements

5. Our objectives as Statutory Audit Committee are to obtain reasonable assurance about whether the financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue a report that includes our opinion. We clarify that “reasonable assurance” is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with FACPCE Technical Resolution No. 37 will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements due to fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the financial statements.

As part of the controls on the financial statements, and applying the relevant audit standards under FACPCE TR No. 37, we have used our professional judgment and maintain our professional skepticism while acting as Statutory Audit Committee.

Also, based on the review tasks specified in section II “Grounds for our opinion” herein, we:

- Identify and assess the risks of material misstatements in the financial statements due to fraud or error, we design and apply audit procedures to address those risks, and we obtain evidence sufficient and appropriate to serve as basis for our opinion.

- Obtain an understanding of internal control relevant to our responsibilities in order to design audit procedures additional to

si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros.

Como parte de los controles sobre los estados financieros, empleando normas de auditoría pertinentes incluidas en la RT N° 37 de FACPCE, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante nuestra actuación como Comisión Fiscalizadora.

También, basados en las tareas de revisión señaladas en el apartado II Fundamento de nuestra opinión de este informe:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para nuestras responsabilidades con el fin, de corresponder, de diseñar procedimientos adicionales a los aplicados por los auditores externos que sean apropiados en función de las circunstancias, pero no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Dirección.

- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe como Comisión Fiscalizadora.

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluida la información revelada, y si los estados financieros representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

- Comunicamos a la Dirección de la Sociedad, entre otras cuestiones, la estrategia general de planificación y ejecución de nuestros procedimientos de control y los hallazgos y deficiencias significativas del control interno identificadas en el transcurso de nuestra actuación como Comisión Fiscalizadora y no señaladas por los auditores externos.

Énfasis sobre ciertas cuestiones reveladas en los estados financieros

6. Llamamos la atención sobre la información contenida en la nota 28 a los estados financieros consolidados adjuntos, donde la Sociedad describe la situación y los montos actualizados de ciertos reclamos fiscales relacionados con (i) gravámenes de exportación, y (ii) el tratamiento fiscal en el impuesto a las ganancias de operaciones perfeccionadas con sociedades relacionadas. Esta cuestión no modifica la opinión expresada en el párrafo 3.

Informe sobre otros requerimientos legales y regulatorios

7. En cumplimiento de disposiciones legales vigentes informamos que:

a. El inventario se encuentra asentado en el libro Inventarios y Balances.

b. Los estados financieros mencionados en el párrafo 1 surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes y con las condiciones establecidas en la Resolución N° 2850/EMI de la Comisión de Valores de fecha 28 de junio de 1996 y sus extensiones presentadas con fechas 17 de enero de 1997, 25 de abril de 1997, 20 de diciembre de 1999, 21 de abril de 2003, 10 de julio de 2010, 8 de febrero de 2019 y 20 de septiembre 2023.

those applied by the external auditors that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control.

- Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.

- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention to it in our Statutory Audit Committee Report.

- Evaluate the overall presentation, structure and content of the financial statements, including the disclosures, and whether the financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

- We communicate to the Company's management the general planning and execution strategies of our control procedures, as well as the findings and significant internal control deficiencies identified during our work as Statutory Audit Committee and not disclosed by external auditors, among other issues.

Emphasis on certain matters disclosed in the financial statements

6. Attention is drawn to the information contained in note 28 to the accompanying consolidated financial statements, in which the Company describes the situation and the adjusted amounts of certain tax claims concerning (i) export duties, and (ii) the income tax treatment afforded to transactions conducted with related parties. This issue does not modify the opinion expressed in paragraph 3.

Report on other statutory and regulatory requirements

7. In compliance with current legal requirements, we further report

that:

a. The inventory is entered into the Inventory and Financial Statements Book.

b. The financial statements mentioned in paragraph 1 result from books kept, in their formal respects, in conformity with current legal regulations and the conditions under CNV Resolution No. 2850/EMI dated June 28, 1996, and their extensions filed on January 17, 1997; April 25, 1997; December 20, 1999; April 21, 2003; July 10, 2010, February 8, 2019, and September 20, 2023.

c. We have reviewed the Board of Directors' Letter to the Shareholders and the report on the level of compliance with the Corporate Governance Code under CNV Resolution No. 606/2012, which was included as a separate exhibit to the Board of Directors' Letter to the Shareholders. As to those documents, we have reviewed the information provided by the Board of Directors and we have no findings as to their material aspects within the scope of our competence.

d. In conformity with CNV General Resolution No. 340, on the independence of the external auditor and on the quality of the audit policies applied by such auditor and the Company's accounting policies, the external auditor's report mentioned above on the financial statements mentioned in paragraph 1 includes a representation that International Auditing Standards issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) have been applied –which include the independence requirements– and does not include any qualifications in connection with the application of such standards and the professional accounting standards effective in Buenos Aires City, Argentina.

e. In compliance with the legality control within our competence, during the fiscal year, we applied the remaining procedures described in section 294, General Business Associations Law No. 19,550, which we deemed necessary based on circumstances, there being no observations to make in this regard.

f. We have applied the anti-money laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the related professional standards

c. Hemos revisado la Memoria y el Informe sobre el grado de cumplimiento al Código de Gobierno Societario previsto por la Resolución 606/2012 de la Comisión Nacional de Valores e incluido como anexo separado a la Memoria de la Dirección. En relación con dichos documentos, hemos revisado la información brindada por la Dirección y manifestamos que nada tenemos que observar en sus aspectos sustanciales en lo que es materia de nuestra competencia.

d. De acuerdo a lo requerido por la Resolución General N° 340 de la Comisión Nacional de Valores, sobre la independencia del auditor externo y sobre la calidad de las políticas de auditoría aplicadas por el mismo y de las políticas de contabilización de la Sociedad, el informe del auditor externo descripto anteriormente sobre los estados contables mencionados en el párrafo 1., incluye la manifestación de haber aplicado las Normas Internacionales de Auditoría emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento, que comprenden los requisitos de independencia, y no contiene salvedades en relación a la aplicación de dichas normas y de las normas contables profesionales vigentes en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, República Argentina.

e. En ejercicio del control de legalidad que nos compete, hemos aplicado durante el ejercicio los restantes procedimientos descriptos en el artículo N° 294 de la Ley General de Sociedades N° 19.550, que consideramos necesarios de acuerdo con las circunstancias, no teniendo observaciones que formular al respecto.

f. Hemos aplicado los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previsto en las correspondientes normas profesionales emitidas por el Consejo Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires

issued by the CPCECABA (Professional Council in Economic Sciences of the City of Buenos Aires).

City of Buenos Aires,
March 8, 2024

On behalf of Statutory Audit Committee

ERNESTO J. CASSANI
Statutory Auditor Certified
Public Accountant (UB)
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 – Fo. 97

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,
8 de Marzo de 2024

Por Comisión Fiscalizadora

ERNESTO J. CASSANI
Síndico Titular
Contador Público U.B.
C.P.C.E.C.A.B.A T°90 – F° 97

Firmado a efectos de su
identificación con nuestro informe
de fecha 08-03-2024

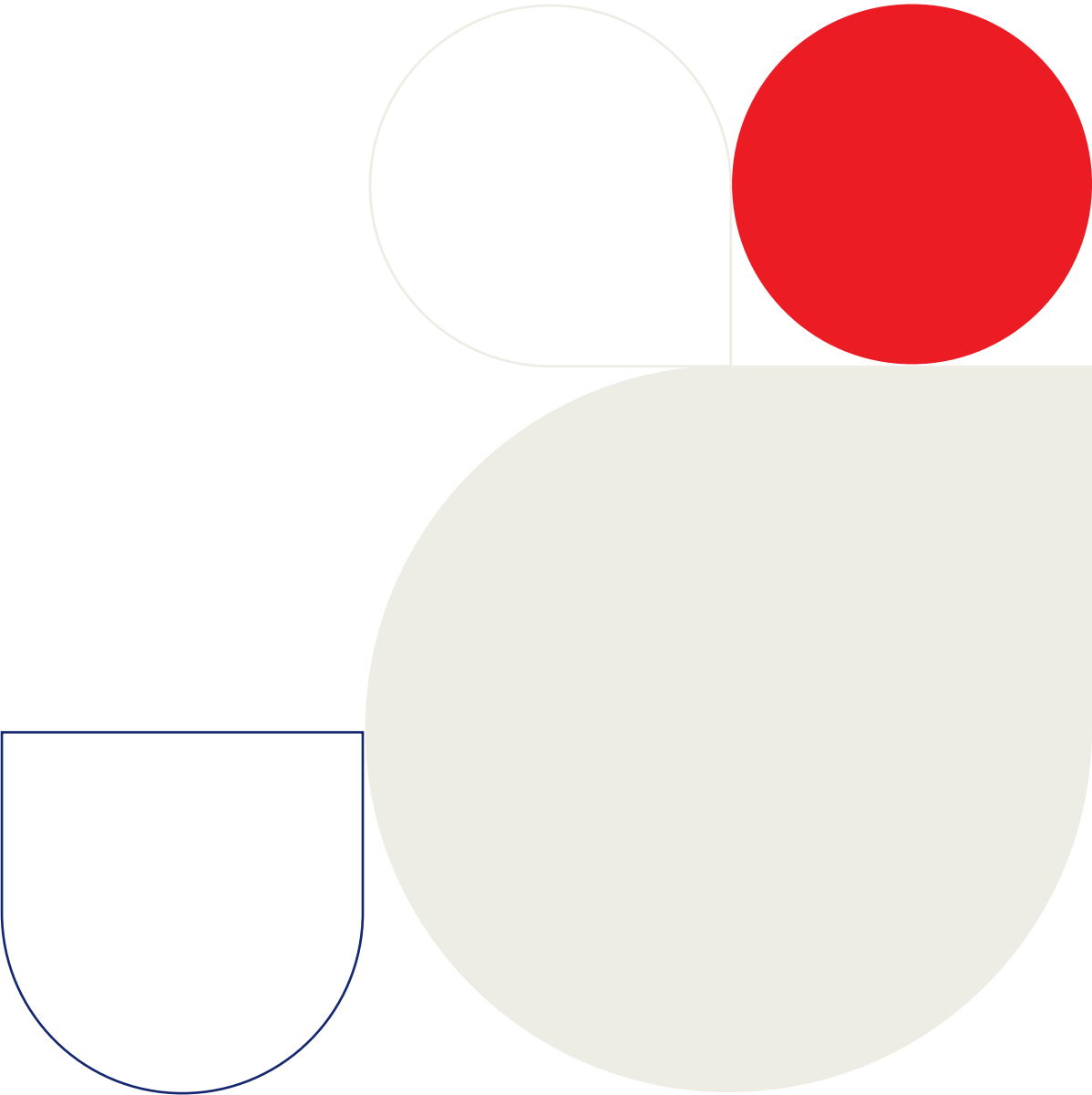
Signed for identification purposes with
our report dated 08-03-2024

ERNESTO J. CASSANI
Contador Público U.B. C.P.C.E.C.A.B.A. T° 90 – F° 97
Síndico en representación de la Comisión Fiscalizadora
ERNESTO J. CASSANI
Certified Public Accountant (U.B.) C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 – F° 97
Statutory audit on behalf of the Statutory Audit Committee

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de fecha
08-03-2024 PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13
Signed for identification purposes with our report dated
08-03-2024. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio Contador Público U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228
ADRIÁN G. VILLAR
Partner Certified Public Accountant U.A.D.E
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307- F° 228

AMANCIO H. ONETO
Vicepresidente en ejercicio de la Presidencia
AMANCIO H. ONETO
Vice-Chairperson acting as Chairperson



INFORME DE AUDITORÍA EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Directores de
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires CUIT: 30-50085862-8



/ Informe sobre la auditoría de los estados financieros consolidados

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (“la Sociedad”) y sus subsidiarias (“el Grupo”), que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2023, y los estados consolidados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros consolidados, que incluye información sobre políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de diciembre de 2023, así como sus resultados y flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más ade-

lante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

Cuestiones claves de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para cada cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fueron tratadas en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe, incluso en relación con estas cuestiones. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar las cuestiones que se incluyen a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

AUDIT REPORT ISSUED BY AN INDEPENDENT AUDITOR

To the Directors of
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Registered office: Bouchard 680, Piso 12°, Buenos Aires City CUIT (Argentine tax identification number): 30-50085862-8



/ Report on the audit of consolidated financial statements

Opinion

We have audited the consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (the “Company”) and its subsidiaries (the “Group”), which comprise the consolidated statement of financial position as of December 31, 2023, and the consolidated statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the consolidated financial statements, including information on significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying consolidated financial statements present fairly, in all material respects, the consolidated financial position of the Group as of December 31, 2023, its consolidated income (loss) and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

Grounds for the opinion

We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements” of our report. We are independent from the Group pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International

Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of consolidated financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the consolidated financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the consolidated financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For each matter included below in this section, the manner in which they were treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements” of our report, even in relation to these matters. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the consolidated financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matters included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying consolidated financial statements.



Test de deterioro del valor de las propiedades, planta y equipo, activos intangibles y plusvalía

Descripción de la cuestión clave

Al 31 de diciembre de 2023, el importe en libros de las propiedades, planta y equipo asciende a \$100.211 millones y el importe en libros de los activos intangibles y plusvalía asciende a \$16.512 millones, que, en su conjunto, representan un 32,80% del total del activo consolidado. Los activos intangibles y plusvalía son asignados a las correspondientes unidades generadoras de efectivo (UGEs) a las que pertenecen las propiedades, planta y equipos, y el Grupo realiza al menos al cierre de cada ejercicio, o antes si se identifican indicios de deterioro, una evaluación para determinar si las UGEs sufrieron un deterioro que corresponda asignar a los mencionados activos. El desempeño del Grupo depende en gran medida de la evolución de la economía argentina, cuya desaceleración en el período actual ha afectado el desempeño financiero de las diferentes UGEs, constituyendo un indicio de deterioro de valor.

Los valores recuperables para el test de deterioro se determinan como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costo de disposición. Dicha determinación requiere que la Dirección identifique, y luego efectúe una valorización, de las unidades generadoras de efectivo, para lo que es necesario efectuar estimaciones y supuestos.

Para los cálculos del valor recuperable, el Grupo usa proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que se basan en la evaluación de la Dirección de variables y condiciones del mercado tales como la evolución de crecimiento de precios y volúmenes, gastos operativos futuros y las tasas de crecimiento a largo plazo y de descuento. Debido a la incertidumbre asociada con estas estimaciones, esto se ha considerado un asunto clave de auditoría del período actual.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría para la evaluación del análisis de deterioro del PPE, activos intangibles y plusvalía confeccionado por la Dirección incluyeron, entre otros, (i) el entendimiento del proceso seguido para la determinación del valor recuperable, (ii) la revisión de la asignación de activos a las UGEs, (iii) el análisis de las consideraciones clave utilizadas por la Dirección del Grupo para la confección de los flujos de fondos descontados, (iv) el recálculo de los modelos desarrollados por la Dirección y (v) la evaluación de las revelaciones vinculadas con esta cuestión clave que se presentan en los estados financieros consolidados.

En la evaluación de las estimaciones claves utilizadas por el Grupo en la determinación de los flujos de fondos para el horizonte proyectado contamos con la asistencia de nuestros especialistas internos en valuación, y el análisis efectuado incluyó a las tasas de descuento, las variables macroeconómicas, las tasas de crecimiento esperados, los niveles de variación de precios utilizados en la determinación de los ingresos, los márgenes de rentabilidad y los niveles requeridos de inversión y capital de trabajo para cada UGE, comparándolos con la tendencia histórica del Grupo y con información obtenida de informes de la industria y otras fuentes de información externa tales como proyecciones de crecimiento, inflación y costo del crédito, entre otras variables. Asimismo, hemos efectuado análisis de sensibilidad de las principales variables y sus efectos en el valor recuperable.

Gravámenes de exportación y tratamiento fiscal en el impuesto a las ganancias de operaciones perfeccionadas con sociedades relacionadas.

Descripción de la cuestión clave

Tal como se menciona en la nota 28 a los estados financieros consolidados, en virtud de ciertas operaciones de exportación realizadas entre los ejercicios 2005 y 2015, la Sociedad se encuentra inmersa en procedimientos administrativos y judicia-

Test for impairment in the value of property, plant and equipment, intangible assets and goodwill

Description of the key matter

As of December 31, 2023, the carrying amount of property, plant and equipment is about ARS 100.21 billion, and the carrying amount of intangible assets and goodwill is about ARS 16.51 billion, which, as a whole, account for 32.80% of total consolidated assets. The intangible assets and goodwill are allocated to the appropriate cash-generating units (CGU) to which their property, plant and equipment belong, and the Group makes an assessment –at least each year-end or prior to such date if any impairment signs are identified– to determine whether the CGUs were affected by an impairment that should be allocated to those assets. The performance of the Group depends to a large extent on the variations of the Argentine economy, whose deceleration in the current period has affected the financial performance of the different CGUs, thus constituting an impairment in value.

The recoverable values for the impairment test are determined as the higher of the value in use and the fair value less the replacement cost. Such assessment requires that Management identify and then assess CGUs, for which it is required to make estimates and assumptions.

To calculate the recoverable value, the Group uses cash flow estimates based on financial estimates approved by Management, which are subject to Management’s assessment of variables and market conditions, such as the changes in the growth of prices and volumes, future operating expenses and long-term and discount growth rates. Due to the uncertainty related to these estimates, this was considered a key audit matter for the current period.

How this matter was treated in our audit

Our audit procedures to assess the impairment analysis made by Management over the property, plant and equipment, intangible assets and goodwill included, among others, (i) understanding the process followed to assess the recoverable value, (ii) reviewing the

allocation of assets to CGUs, (iii) analyzing the key considerations used by Group Management in preparing discounted cash flows, (iv) recalculating the models developed by Management, and (v) evaluating the disclosures related to this key matter, as presented in the consolidated financial statements.

In assessing the key estimates used by the Group in determining the cash flows for the projected timeframe, we rely on the assistance of our internal assessment experts, and the analysis included discount rates, macroeconomic variables, expected growth rates, variation levels in the prices used to assess revenues, profitability margin and the required levels of investment and working capital for each CGU, comparing them with the Group’s historical trend and the information obtained from sector reports and other external sources of information, such as growth, inflation and credit cost estimates, among other variables. We also analyzed the sensitivity of the main variables and its effects on the recoverable value.

Export duties and income tax treatment of transactions with related companies

Description of the key matter

As mentioned in note 28 to the consolidated financial statements, in view of certain exports made from 2005 through 2015, the Company is undergoing administrative and court proceedings for claims filed by Argentine Customs Authorities and the AFIP (Federal Public Revenue Agency) in relation to export duties and income tax, respectively.

These proceedings are subject to uncertainty, as they are contingent upon future events beyond the control of Management, and have been under way for a long time, thus giving rise to complex estimation processes. Company Management, considering its own analysis and the opinion of its external legal counsel, applies critical judgment to determine whether those proceedings constitute contingencies or should be included in a provision. Thus, Company Management did not book any provision for the claims previously mentioned. Within this context, the resolutions in administrative or court instances in relation to the circumstances previously described may differ from those expected by Management and its legal counsel. We consider these two

les por reclamos efectuados por la Administración Nacional de Aduanas (Aduana) y la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) relacionados con gravámenes de exportación e impuesto a las ganancias, respectivamente.

Estos procedimientos están sujetos a incertidumbre, en tanto dependen de hechos futuros que la Dirección no puede controlar, y llevan en curso un largo período de tiempo, resultando de ello procesos de estimación complejos. La Dirección de la Sociedad, tomando en consideración sus propios análisis junto con las opiniones de sus asesores legales externos, aplica juicios críticos para determinar si dichos procedimientos constituyen contingencias o si debe registrarse una provisión asociada a los mismos. Teniendo en consideración lo descripto, la Dirección de la Sociedad no ha contabilizado provisión alguna para los reclamos mencionados. En este contexto, la evolución de las decisiones en instancias administrativas o judiciales de las situaciones descriptas puede diferir de los resultados estimados por la Dirección y sus asesores legales. Consideramos estas dos situaciones mencionadas como un asunto clave de auditoría atendiendo a los montos potenciales involucrados y el nivel significativo de juicio requerido para determinar las posiciones contables relacionadas.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Hemos obtenido un entendimiento del entorno de control y de las políticas establecidas por la Dirección para la calificación de las reclamaciones mencionadas de acuerdo con la normativa contable aplicable. Los procedimientos de auditoría ejecutados incluyeron, entre otros: (i) conversaciones con los asesores legales internos y personal directivo clave para el seguimiento de la evolución de los reclamos hasta la fecha de este informe, y evaluación de su impacto en los estados financieros; (ii) revisión de los documentos jurídicos emitidos, con el objetivo de evaluar los hechos y circunstancias alrededor de cada caso; (iii) obtención de carta de confirmación de los asesores legales externos para contrastar su evaluación del resultado esperado para las reclamaciones de la Aduana y de la AFIP, con la calificación como contingencias que no requieren provisión que la

Dirección asignó a esa reclamaciones; y (iii) evaluación de si la información revelada en los estados financieros es la requerida por el marco normativo aplicable.

Información distinta de los estados financieros consolidados y del informe de auditoría correspondiente (“otra información”)

Otra información comprende la información incluida en la Reseña Informativa presentada para cumplimentar las normas de la Comisión Nacional de Valores (CNV). Esta información es distinta de los estados financieros consolidados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros consolidados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Dirección es responsable de evaluar la capacidad del Grupo

circumstances to be a key audit matter in view of the potential amounts involved and the material level of judgment required to determine the related accounting positions.

How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the control environment and the policies set by Management to classify the claims previously mentioned in view of applicable accounting standards. The audit procedures performed included, among others: (i) holding conversations with internal legal counsel and key executives to follow-up the progress in claims through the date of this report, and assessing their impact on the financial statements; (ii) reviewing the legal documents issued, so as to assess the facts and circumstances around each case; (iii) obtaining a confirmation letter from external legal counsel to compare their evaluation of the expected outcome concerning customs authorities’ and the AFIP’s claims with Management’s classification as contingencies not requiring a provision, and (iii) evaluating whether the information disclosed in the financial statements is the information required by applicable regulations.

Information other than the consolidated financial statements and the auditor’s report thereon (“Other information”)

Other information comprises the information included in the summary of events submitted in compliance with CNV (Argentine Securities Commission) regulations. This information does not include the consolidated financial statements and our relevant auditor’s report. Management is responsible for the other information.

Our opinion on the consolidated financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the consolidated financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge

obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude –within our competence– that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.

Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the consolidated financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the consolidated financial statements, Management is responsible for assessing the Group’s ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Group or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Group’s financial reporting process.



de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.

Auditor's responsibilities for the audit of the consolidated financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the consolidated financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the consolidated financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.*
- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control.*
- Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.*
- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related*





- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.
- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.
- Obtenemos elementos de juicios suficientes y apropiados en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

to events or conditions that may cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the consolidated financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to continue as a going concern.

- Evaluate the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the disclosures, and whether the consolidated financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.
- Obtain sufficient and appropriate judgment in relation to the financial information of the entities or business activities inside the Group to express an opinion on the consolidated financial statements. We are responsible for the Group's management, oversight and audit. We are solely responsible for our audit opinion.

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the consolidated financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we

Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros consolidados del período actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede preverse razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

II.

/ Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

- En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:
- a) Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2023 se encuentran transcritos en el libro Inventarios y Balances de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores (“CNV”).
- b) Los estados financieros separados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. al 31 de diciembre de 2023, surgen de registros

contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución N° 2850/EMI de la Comisión de Valores de fecha 28 de junio de 1996 y sus extensiones presentadas con fechas 17 de enero de 1997, 25 de abril de 1997, 20 de diciembre de 1999, 21 de abril de 2003, 10 de julio de 2010, 8 de febrero de 2019 y 20 de septiembre 2023.

- c) Al 31 de diciembre de 2023, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$660.157.719, no siendo exigible a esa fecha.
- d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.
- e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., que representan el 64% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. por todo concepto, el 97% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas y el 62% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,
7 de Marzo de 2023

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio
Contador Público U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

II.

/ Report on other legal and regulatory requirements

In compliance with current regulations, we further report that:

- a) The consolidated financial statements as of December 31, 2023, were transcribed into the MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.'s inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.
- b) The consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. as of December 31, 2023, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current legal regulations and the conditions under CNV Resolution No. 2850/EMI dated June 28, 1996, and their extensions filed on January 17, 1997; April 25, 1997; December 20, 1999; April 21, 2003; July 10, 2010, February 8, 2019, and September 20, 2023.
- c) As of December 31, 2023, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amounted to ARS 660,157,719, none of which was due and payable as of that date.
- d) In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.
- e) During the fiscal year ended December 31, 2023, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., representing 64% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. on any and all accounts, 97% of

the total audit service fees billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, and 62% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, on any and all accounts.

City of Buenos Aires,
March 8, 2024

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Partner
Certified Public Accountant U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

INFORME DE AUDITORÍA EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Directores de
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires CUIT: 30-50085862-8



/ Informe sobre la auditoría de los estados financieros separados

Opinión

Hemos auditado los estados financieros separados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (“la Sociedad”), que comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2023, y los estados separados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros separados, que incluyen información sobre políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros separados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de la Sociedad al 31 de diciembre de 2023, así como sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabili-

dades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados” de nuestro informe. Somos independientes de la Sociedad de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros separados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

Cuestiones claves de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros separados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros separados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para cada cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fueron tratadas en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados” de nuestro informe, incluso en relación con estas cuestiones. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros separados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar las cuestiones que se incluyen a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros separados adjuntos.

AUDIT REPORT ISSUED BY AN INDEPENDENT AUDITOR

To the Directors of
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Registered office: Bouchard 680, Piso 12°, Buenos Aires City
CUIT (Argentine tax identification number): 30-50085862-8



/ Report on the audit of consolidated financial statements

Opinion

We have audited the separate financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (the “Company”), which comprise the separate statement of financial position as of December 31, 2023, the separate statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the separate financial statements, including information on significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying separate financial statements present fairly, in all material respects, the financial position of the Company as of December 31, 2023, its profit or loss and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

Grounds for the opinion

We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report. We are independent from the Company pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics

Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of separate financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the separate financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the separate financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For each matter included below in this section, the manner in which they were treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report, even in relation to these matters. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the separate financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matters included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying separate financial statements.



Valor recuperable de las propiedades, planta y equipo, activos intangibles y plusvalía y de la participación en ciertas sociedades sobre las que se ejerce control

Descripción de la cuestión clave

Al 31 de diciembre de 2023, el importe en libros de las propiedades, planta y equipo asciende a \$100.211 millones y el importe en libros de los activos intangibles y plusvalía asciende a \$16.512 millones, que, en su conjunto, representan un 32,84% del total del activo en los estados financieros separados. Asimismo, la Sociedad posee participaciones que le otorgan control en las sociedades Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A. y Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda. Estas inversiones son medidas bajo el método de la participación y su importe en libros no contiene saldos provenientes de propiedades, planta y equipo de las mencionadas sociedades controladas. Los activos intangibles y plusvalía de la Sociedad son asignados a las correspondientes unidades generadoras de efectivo (UGEs) a las que pertenecen sus propiedades, planta y equipos, y la Sociedad realiza al menos al cierre de cada ejercicio, o antes si se identifican indicios de deterioro, una evaluación para determinar si las UGEs sufrieron un deterioro que corresponda asignar a los correspondientes activos. El desempeño de la Sociedad y sus sociedades controladas depende en gran medida de la evolución de la economía argentina, cuya desaceleración en el período actual ha afectado el desempeño financiero de las diferentes UGEs, constituyendo un indicio de deterioro de valor.

Los valores recuperables para el test de deterioro se determinan como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costo de disposición. Dicha determinación requiere que la Dirección identifique, y luego efectúe una valorización, de las UGEs, para lo que es necesario efectuar estimaciones y supuestos.

Para los cálculos del valor recuperable, la Sociedad y sus sociedades controladas usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que se basan en la evaluación de la Dirección de variables y condiciones del mercado tales como la evolución de crecimiento de precios y

Recoverable value of property, plant and equipment, intangible assets and goodwill and interest in certain companies over which control is exerted

Description of the key matter

As of December 31, 2023, the carrying amount of property, plant and equipment is about ARS 100.21 billion, and the carrying amount of intangible assets and goodwill is about ARS 16.51 billion, which, as a whole, account for 32.84% of total assets in the separate financial statements. In addition, the Company has controlling interest in Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A. and Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda. These investments are measured under the equity method and their carrying amount does not include amounts related to property, plant and equipment of the controlled companies previously mentioned. The Company's intangible assets and goodwill are allocated to the appropriate cash-generating units (CGU) to which their property, plant and equipment belong, and the Company makes an assessment –at least each year-end or prior to such date if any impairment signs are identified– to determine whether the CGUs were affected by an impairment that should be allocated to the relevant assets. The performance of the Company and its subsidiaries depends to a large extent on the variations of the Argentine economy, whose deceleration in the current period has affected the financial performance of the different CGUs, thus constituting an impairment in value.

The recoverable values for the impairment test are determined as the higher of the value in use and the fair value less the replacement cost. Such assessment requires that Management identify and then assess CGUs, for which it is required to make estimates and assumptions.

To calculate the recoverable value, the Company and its subsidiaries use cash flow estimates based on financial estimates approved by Management, which are subject to Management's assessment of variables and market conditions, such as the changes in the growth of prices and volumes, future operating expenses and long-term and discount growth rates. Due to the uncertainty related to these estimates, this was considered a key audit matter for the current period.



volúmenes, gastos operativos futuros y las tasas de crecimiento a largo plazo y de descuento. Debido a la incertidumbre asociada con estas estimaciones, esto se ha considerado un asunto clave de auditoría del período actual.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría para la evaluación del análisis de deterioro llevado a cabo por la Dirección para los activos mencionados en la descripción de la cuestión clave incluyeron, entre otros, (i) el entendimiento del proceso seguido para la determinación del valor recuperable, (ii) la revisión de la asignación de activos a las UGEs, cuando resultó aplicable, (iii) el análisis de las consideraciones clave utilizadas por la Dirección para la confección de los flujos de fondos descontados, (iv) el recálculo de los modelos desarrollados por la Dirección y (v) la evaluación de las revelaciones vinculadas con esta cuestión clave que se presentan en los estados financieros separados.

En la evaluación de las estimaciones claves utilizadas por la Dirección en la determinación de los flujos de fondos de los activos de la Sociedad y los de sus sociedades controladas para el horizonte proyectado contamos con la asistencia de nuestros especialistas internos en valuación, y el análisis efectuado incluyó a las tasas de descuento, las variables macroeconómicas, las tasas de crecimiento esperados, los niveles de variación de precios utilizados en la determinación de los ingresos, los márgenes de rentabilidad y los niveles requeridos de inversión y capital de trabajo para cada UGE, comparándolos con la tendencia histórica del Grupo y con información obtenida de informes de la industria y otras fuentes de información externa tales como proyecciones de crecimiento, inflación y costo del crédito, entre otras variables. Asimismo, hemos efectuado análisis de sensibilidad de las principales variables y sus efectos en el valor recuperable.

How this matter was treated in our audit

Our audit procedures to assess the impairment analysis made by Management over the assets mentioned in the key audit description included, among others, (i) understanding the process followed to assess the recoverable value, (ii) reviewing the allocation of assets to CGUs, as applicable, (iii) analyzing the key considerations used by Management in preparing discounted cash flows, (iv) recalculating the models developed by Management, and (v) evaluating the disclosures related to this key matter, as presented in the separate financial statements.

In assessing the key estimates used by Management in determining the Company's cash flows and those of its subsidiaries for the projected timeframe, we rely on the assistance of our internal assessment experts, and the analysis included discount rates, macroeconomic variables, expected growth rates, variation levels in the prices used to assess revenues, profitability margin and the required levels of investment and working capital for each CGU, comparing them with the Group's historical trend and the information obtained from sector reports and other external sources of information, such as growth, inflation and credit cost estimates, among other variables. We also analyzed the sensitivity of the main variables and its effects on the recoverable value.

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de fecha 08-03-2024

Signed for identification purposes with our report dated 08-03-2024

ERNESTO J. CASSANI
Contador Público U.B. C.P.C.E.C.A.B.A. T° 90 - F° 97
Síndico en representación de la Comisión Fiscalizadora
ERNESTO J. CASSANI
Certified Public Accountant (U.B.) C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 - F° 97
Statutory audit on behalf of the Statutory Audit Committee

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de fecha 08-03-2024
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13
Signed for identification purposes with our report dated 08-03-2024
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio Contador Público U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228
ADRIÁN G. VILLAR
Partner Certified Public Accountant U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307- F° 228

AMANCIO H. ONETO
Vicepresidente en ejercicio de la Presidencia
AMANCIO H. ONETO
Vice-Chairperson acting as Chairperson

Gravámenes de exportación y tratamiento fiscal en el impuesto a las ganancias de operaciones perfeccionadas con sociedades relacionadas.

Descripción de la cuestión clave

Tal como se menciona en la nota 28 a los estados financieros consolidados, en virtud de ciertas operaciones de exportación realizadas entre los ejercicios 2005 y 2015, la Sociedad se encuentra inmersa en procedimientos administrativos y judiciales por reclamos efectuados por la Administración Nacional de Aduanas (Aduana) y la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) relacionados con gravámenes de exportación e impuesto a las ganancias, respectivamente.

Estos procedimientos están sujetos a incertidumbre, en tanto dependen de hechos futuros que la Dirección no puede controlar, y llevan en curso un largo período de tiempo, resultando de ello procesos de estimación complejos. La Dirección de la Sociedad, tomando en consideración sus propios análisis junto con las opiniones de sus asesores legales externos, aplica juicios críticos para determinar si dichos procedimientos constituyen contingencias o si debe registrarse una provisión asociada a los mismos. Teniendo en consideración lo descripto, la Dirección de la Sociedad no ha contabilizado provisión alguna para los reclamos mencionados. En este contexto, la evolución de las decisiones en instancias administrativas o judiciales de las situaciones descriptas puede diferir de los resultados estimados por la Dirección y sus asesores legales. Consideramos estas dos situaciones mencionadas como un asunto clave de auditoría atendiendo a los montos potenciales involucrados y el nivel significativo de juicio requerido para determinar las posiciones contables relacionadas.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Hemos obtenido un entendimiento del entorno de control y de las políticas establecidas por la Dirección para la calificación de las reclamaciones mencionados de acuerdo con la normativa contable aplicable.. Los procedimientos de auditoría ejecuta-

dos incluyeron, entre otros: (i) conversaciones con los asesores legales internos y personal directivo clave para el seguimiento de la evolución de los reclamos hasta la fecha de este informe, y evaluación de su impacto en los estados financieros; (ii) revisión de los documentos jurídicos emitidos, con el objetivo de evaluar los hechos y circunstancias alrededor de cada caso; (iii) obtención de carta de confirmación de los asesores legales externos para contrastar su evaluación del resultado esperado para las reclamaciones de la Aduana y de la AFIP, con la calificación como contingencias que no requieren provisión que la Dirección asignó a esa reclamaciones; y (iii) evaluación de si la información revelada en los estados financieros es la requerida por el marco normativo aplicable.

Información distinta de los estados financieros separados y del informe de auditoría correspondiente (“otra información”)

Otra información comprende la información incluida en la Memoria del Directorio. Esta información es distinta de los estados financieros separados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros separados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros separados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

Export duties and income tax treatment of transactions with related companies

Description of the key matter

As mentioned in note 28 to the consolidated financial statements, in view of certain exports made from 2005 through 2015, the Company is undergoing administrative and court proceedings for claims filed by Argentine Customs Authorities and the AFIP (Federal Public Revenue Agency) in relation to export duties and income tax, respectively.

These proceedings are subject to uncertainty, as they are contingent upon future events beyond the control of Management, and have been under way for a long time, thus giving rise to complex estimation processes. Company Management, considering its own analysis and the opinion of its external legal counsel, applies critical judgment to determine whether those proceedings constitute contingencies or should be included in a provision. Thus, Company Management did not book any provision for the claims previously mentioned. Within this context, the resolutions in administrative or court instances in relation to the circumstances previously described may differ from those expected by Management and its legal counsel. We consider these two circumstances to be a key audit matter in view of the potential amounts involved and the material level of judgment required to determine the related accounting positions.

How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the control environment and the policies set by Management to classify the claims previously mentioned in view of applicable accounting standards. The audit procedures performed included, among others: (i) holding conversations with internal legal counsel and key executives to follow-up the progress in claims through the date of this report, and assessing their impact on the financial statements; (ii) reviewing the legal documents issued, so as to assess the facts and circumstances around each case; (iii) obtaining a confirmation letter from external legal counsel to compare their evaluation of the expected outcome concerning customs authorities' and the AFIP's claims with Management's classification as contingencies not requiring a provision, and (iii) evaluating whether

the information disclosed in the financial statements is the information required by applicable regulations.

Information other than the separate financial statements and the auditor's report thereon (“Other information”)

Other information comprises the information included in the Board of Directors' Letter to the Shareholders. Esta información es distinta de los estados financieros separados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. Management is responsible for the other information.

Our opinion on the separate financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the separate financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude –within our competence– that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.



Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros separados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros separados de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros separados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros separados, la Dirección es responsable de evaluar la capacidad de la Sociedad de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar la Sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera de la Sociedad.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros separados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros separados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de

escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros separados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiadas en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sociedad.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.

- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros separados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.

Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the separate financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the separate financial statements in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of separate financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the separate financial statements, Management is responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Company or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Company's financial reporting process.

Auditor's responsibilities for the audit of the separate financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the separate financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the separate financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the separate financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence

that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.

- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Company's internal control.

- Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.

- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the separate financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Company to cease to continue as a going concern.

- Evaluate the overall presentation, structure and content of the separate financial statements, including the disclosures, and whether the separate financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros separados, incluida la información revelada, y si los estados financieros separados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

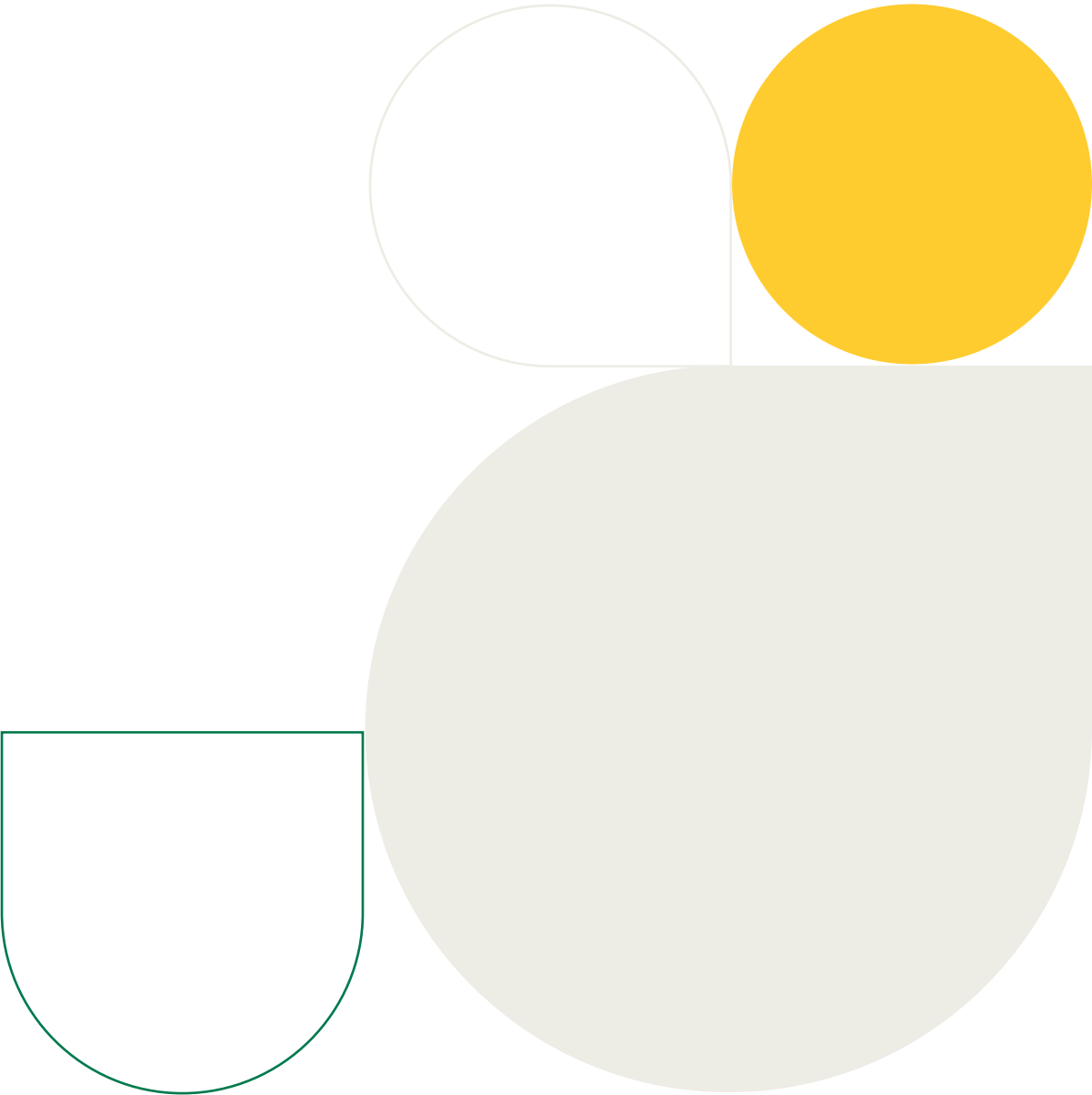
Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros separados del período actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede preverse razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the separate financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.



III.

/ Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

- a) Los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2023 se encuentran transcritos en el libro Inventarios y Balances de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores (“CNV”).
- b) Los estados financieros separados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. al 31 de diciembre de 2023, surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución 2850/EMI de la Comisión de Valores de fecha 28 de junio de 1996 y sus extensiones presentadas con fechas 17 de enero de 1997, 25 de abril de 1997, 20 de diciembre de 1999, 21 de abril de 2003, 10 de julio de 2010, 8 de febrero de 2019 y 20 de septiembre 2023.
- c) Al 31 de diciembre de 2023, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$660.157.719, no siendo exigible a esa fecha.
- d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.
- e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., que representan el 64% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. por

todo concepto, el 97% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas y el 62% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,
8 de Marzo de 2024

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 – F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio
Contador Público U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

II.

/ Report on other legal and regulatory requirements

In compliance with current regulations, we further report that:

- a) The separate financial statements as of December 31, 2023, were transcribed into the MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.'s inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.
- b) The consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. as of December 31, 2023, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current legal regulations and the conditions under CNV Resolution No. 2850/EMI dated June 28, 1996, and their extensions filed on January 17, 1997; April 25, 1997; December 20, 1999; April 21, 2003; July 10, 2010, February 8, 2019, and September 20, 2023.
- c) As of December 31, 2023, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amounted to ARS 660,157,719, none of which was due and payable as of that date.
- d) In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.
- e) During the fiscal year ended December 31, 2023, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., representing 64% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. on any and all accounts, 97% of the total audit service fees billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, and 62% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, on any and all accounts.

Buenos Aires City,
March 8, 2024

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 – F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Partner
Certified Public Accountant (U.A.D.E.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

MEMORIA Y BALANCE
ANNUAL REPORT



2023

Uruguay 4075 - Victoria, Buenos Aires - Argentina
www.molinos.com.ar