

Memoria y Balance

ANNUAL REPORT

2021



MOLINOS
Nos une comer mejor

Índice

TABLE OF CONTENTS

01

DIRECTORIO

Miembros del Directorio, de la Comisión
Fiscalizadora y Auditor Externo

DIRECTORY

*Members of the Board of Directors, Statutory
Audit Committee and External Auditor*

02

DATOS CONSOLIDADOS RELEVANTES

Su Evolución

CONSOLIDATED FINANCIAL HIGHLIGHTS:

Variations

03

MEMORIA

Contexto internacional
Desempeño económico de Argentina
Grupo Perez Companc
La Compañía

LETTER TO SHAREHOLDERS

*International context
Argentina's economic performance
Perez Companc Group
The Company*

I. Premisas de Gestión, Lineamientos Estratégicos y Política Comercial Proyectada

Negocio de Alimentos
Negocio de Vinos

I. Business policies, strategic guidelines and projected business policy

*Food business
Wine business*

II. Molinos y la Sustentabilidad

II. Molinos and sustainability

III. Situación Financiera

III. Financial position

IV. Propuesta del Directorio respecto al destino de los resultados del ejercicio

IV. Board of Director's proposal with regard to capitalizations, monetary adjustments and other items.

V. Anexo

V. Exhibit

Código de Gobierno Societario por el Ejercicio cerrado
al 31 de diciembre de 2021

*Corporate governance code for the fiscal year ended
December 31, 2021*

04

VENCIMIENTO DE MANDATOS

Estados Financieros al 31 de diciembre de 2021

EXPIRY OF TERMS OF OFFICE

Financial statements as of December 31, 2021

01 UNO // ONE

Directorio

DIRECTORY



Directorio

DIRECTORY

MIEMBROS INTEGRANTES DEL DIRECTORIO

Directores Titulares:

Presidente: Luis Perez Companc **(i)**

Vicepresidente: Amancio Hipólito Oneto **(ii)**

Sebastian Gallo **(ii)** *

Guillermo Nelson García Abal **(i)**

Gustavo Hector Abelenda **(ii)**

Susana Mabel Malcorra **(i)**

Director Suplente:

Mariano Mazur **(i)**

(i) Su mandato vence el 31 de diciembre de 2022.

(ii) Su mandato vence el 31 de diciembre de 2021.

* Con fecha 29 de octubre de 2021 el Directorio de la Compañía aprobó la renuncia a su cargo de Director Titular formulada por el Sr. Pablo Luis Antúnez, designando en su reemplazo al Sr. Sebastián Andrés Gallo con mandato hasta el vencimiento del mandato del director renunciante, es decir 31.12.2021.

MIEMBROS INTEGRANTES DE LA COMISIÓN FISCALIZADORA

Síndicos Titulares:

Ernesto Juan Cassani

Pablo Di Iorio

Ana Carina Turco Grecco

Síndicos Suplentes:

Pedro Jorge Donato

Agustin Pedro Allende

Maria Eugenia Vilhena

MIEMBROS INTEGRANTES DEL COMITÉ DE AUDITORIA

Amancio Hipólito Oneto

Gustavo Hector Abelenda

Susana Mabel Malcorra

MEMBERS OF THE BOARD OF DIRECTORS:

Directors:

Chairman: Luis Perez Companc **(i)**

Vice-Chairman: Amancio Hipólito Oneto **(ii)**

Sebastian Gallo **(ii)** *

Guillermo Nelson García Abal **(i)**

Gustavo Hector Abelenda **(ii)**

Susana Mabel Malcorra **(i)**

Alternate Director:

Mariano Mazur **(i)**

(i) Their terms of office end on December 31, 2022.

(ii) Their terms of office end on December 31, 2021.

* On October 29, 2021, the Company's Board of Directors approved the resignation of Director Mr. Pablo Luis Antúnez and appointed Mr. Andrés Gallo as his replacement. The term of office of the latter ends on the same date of that of the resigning director; that is, December 31, 2021.

STATUTORY AUDIT COMMITTEE MEMBERS:

Statutory Auditors:

Ernesto Juan Cassani

Pablo Di Iorio

Ana Carina Turco Grecco

Alternate Statutory Auditors:

Pedro Jorge Donato

Agustin Pedro Allende

Maria Eugenia Vilhena

AUDIT COMMITTEE MEMBERS:

Amancio Hipólito Oneto

Gustavo Hector Abelenda

Susana Mabel Malcorra

02 DOS // TWO

Datos

RELEVANT DATA



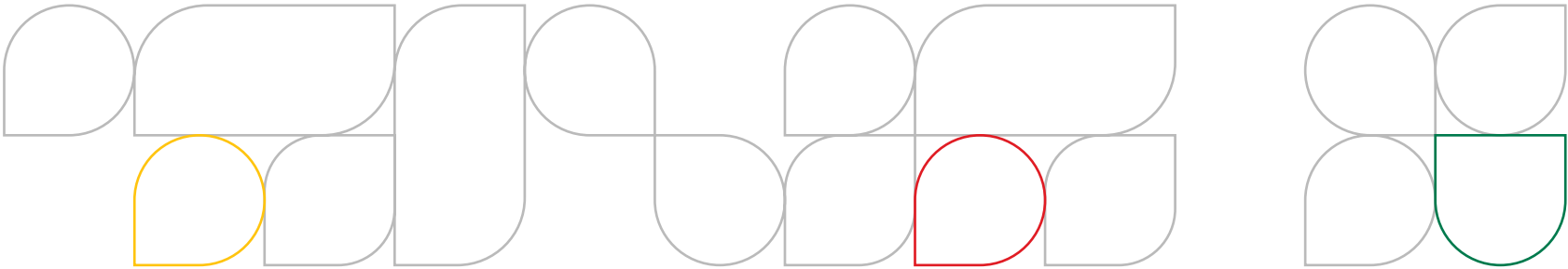


DATOS CONSOLIDADOS RELEVANTES: SU EVOLUCIÓN

[Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.]

CONSOLIDATED FINANCIAL HIGHLIGHTS: VARIATIONS

[Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.]



En millones de pesos / In millions of argentine pesos	2017	2018	2019	2020	2021
Ingresos en actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	63.498,0	67.556,5	67.333,4	69.545,0	66.571,9
EBITDA (1) / EBITDA (1)	-1.975,1	2.358,2	2.247,2	5.856,7	4.648,3
Resultados no recurrentes (2) / Nonrecurring profit (loss) (2)	-2.391,1	-1.478,8	328,8	745,7	-1.116,0
EBITDA antes de resultados no recurrentes / EBITDA before nonrecurring profit (loss)	416,0	3.836,9	1.918,5	5.111,0	5.764,3
% SOBRE VENTAS / % ON SALES	0,7%	5,7%	2,8%	7,3%	8,7%
Resultados financieros (3) / Finance (expense) (3)	-1.058,3	-7.276,6	-2.566,3	-1.315,6	2.437,4
Resultados financieros no recurrentes (4) / Nonrecurring finance income (loss) (4)	-	-	-	2.668,0	-
EBTDA (5) / EBTDA (5)	-3.033,3	-4.918,4	-319,1	7.209,1	7.085,7
EBTDA antes de resultados no recurrentes / EBTDA before nonrecurring profit (loss)	-642,3	-3.439,7	-647,8	3.795,4	8.201,7
Ganancia (Pérdida) neta del ejercicio / Profit (loss) for the year, net	-2.385,3	-5.382,6	-2.068,1	2.635,1	2.828,7

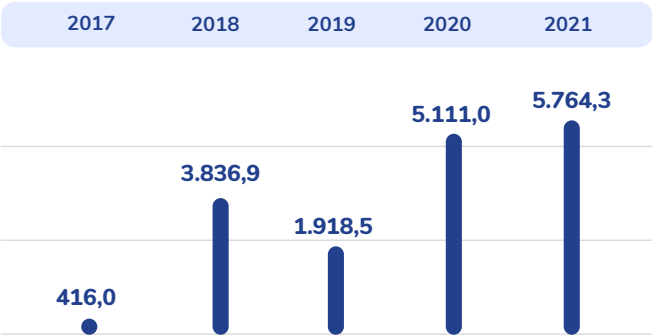
En millones de dólares / In millions of US dollars	2017	2018	2019	2020	2021
Ingresos en actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	618,2	657,7	655,5	677,0	648,1
EBITDA (1) / EBITDA (1)	-19,2	23,0	21,9	57,0	45,3
Resultados no recurrentes (2) / Nonrecurring profit (loss) (2)	-23,3	-14,4	3,2	7,3	-10,9
EBITDA antes de resultados no recurrentes / EBITDA before nonrecurring profit (loss)	4,0	37,4	18,7	49,8	56,1
% SOBRE VENTAS / % ON SALES	0,7%	5,7%	2,8%	7,3%	8,7%
Resultados financieros (3) / Finance (expense) (3)	-10,3	-70,8	-25,0	-12,8	23,7
Resultados financieros no recurrentes (4) / Nonrecurring finance income (loss) (4)	-	-	-	26,0	-
EBTDA (5) / EBTDA (5)	-29,5	-47,9	-3,1	70,2	69,0
EBTDA antes de resultados no recurrentes / EBTDA before nonrecurring profit (loss)	-6,3	-33,5	-6,3	36,9	79,8
Ganancia (Pérdida) neta del ejercicio / Profit (loss) for the year, net	-23,2	-52,4	-20,1	25,7	27,5
EBITDA antes de no recurrentes - Intereses netos / EBITDA before nonrecurring profit (loss) - Net interest	0,5	2,8	1,0	2,1	1,7
Tipo de cambio promedio / Average exchange rate	102,7	102,7	102,7	102,7	102,7

(1) EBITDA: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) Resultados no recurrentes: incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos.
(3) Resultados financieros: incluye intereses, diferencia de cambio y RECPAM. Excluye los resultados mencionados en el punto (4).
(4) Resultados financieros no recurrentes: incluye resultado por operaciones con títulos valores para el ejercicio 2020.
(5) EBTDA: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, depreciaciones y amortizaciones.

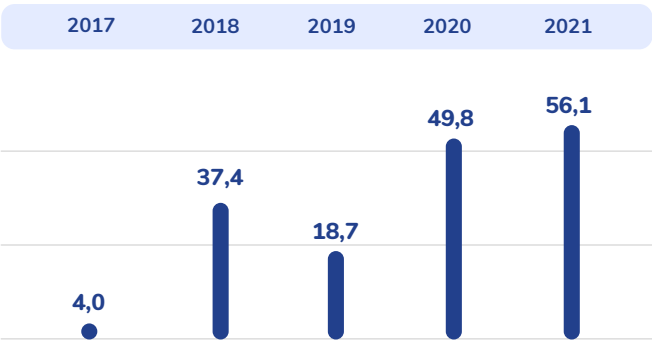
(1) EBITDA: Earnings for the year before income tax, finance income (expense), depreciation and amortization.
(2) Nonrecurring profit (loss): including profit (loss) from the sale and impairment in value of assets, severance pay and other expenses.
(3) Finance income (expense): Including interest, foreign exchange differences and profit (loss) on exposure to changes in currency purchasing power. Excluding profit (loss) mentioned in point (4).
(4) Nonrecurring finance income (expense): including profit (loss) from transactions with securities for 2020.
(5) EBTDA: earnings for the year before income tax, depreciation and amortization.



Evolución EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes (2)
(en millones de pesos) / Changes in EBITDA (1) before nonrecurring
profit (loss) (2) (in millions of Argentine pesos)



Evolución EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes (2)
(en millones de dólares) / Changes in EBITDA (1) before nonrecurring
profit (loss) (2) (in millions of US dollars)



(1) **EBITDA**: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) **Resultados no recurrentes**: incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos.

(1) **EBITDA**: Earnings for the year before income tax, finance income (expense), depreciation and amortization.
(2) **Nonrecurring profit (loss)**: including profit (loss) from the sale and impairment in value of assets, severance pay and other expenses.



Evolución resultado neto (en millones de pesos) / Changes in net
profit (loss) (in millions of Argentine pesos)



Ratio: EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes
(2) - Intereses Netos / Ratio EBITDA (1) before nonrecurring
profit (loss) (2) - Interest Net



(1) **EBITDA**: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) **Resultados no recurrentes**: incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos.

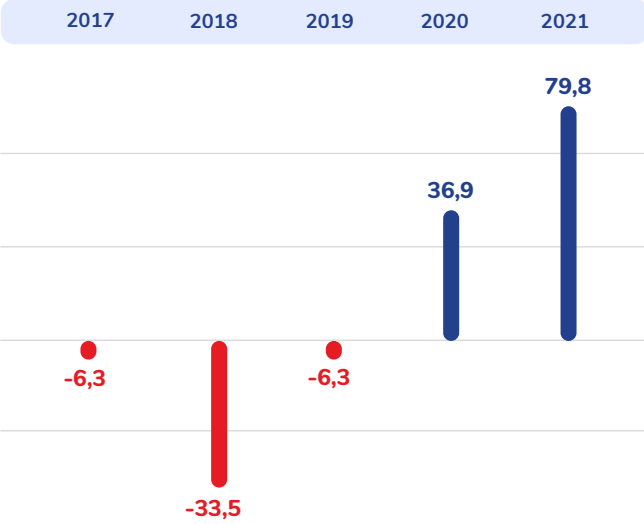
(1) **EBITDA**: Earnings for the year before income tax, finance income (expense), depreciation and amortization.
(2) **Nonrecurring profit (loss)**: including profit (loss) from the sale and impairment in value of assets, severance pay and other expenses.



EBTDA (5) (en millones de dólares promedio) / EBTDA (5)
(in millions of US dollars, average)



EBTDA (5) antes de resultados no recurrentes (*) (en millones de
dólares promedio) / EBTDA (5) before nonrecurring profit (loss)
(*) (in millions of US dollars, average)



(*) **Resultados no recurrentes**: incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos y resultados por operaciones con títulos valores para el ejercicio 2020.
(5) **EBTDA**: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, depreciaciones y amortizaciones.

(*) **Nonrecurring profit (loss)**: Including profit (loss) from the sale/acquisition and impairment in value/revaluation of assets, severance pay and other expenses, and y profit (loss) from transactions with securities for 2020.
(5) **EBTDA**: earnings for the year before income tax, depreciation and amortization.

03 TRES // THREE

Memoria

LETTER TO
SHAREHOLDERS





CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 PRESENTADA POR EL DIRECTORIO.

En cumplimiento de disposiciones legales y reglamentarias, el Directorio de Molinos Río de la Plata S.A. (en adelante “Molinos”, “la Compañía” o “la Sociedad”) somete a consideración de los Señores Accionistas la Memoria, Estado consolidado del resultado integral, Estado consolidado de situación financiera, Estado consolidado de cambios en el patrimonio, Estado consolidado de flujo de efectivo, Notas a los estados financieros consolidados, Estados financieros separados, Notas a los estados financieros separados, Informe del Auditor e Informe de la Comisión Fiscalizadora correspondientes al ejercicio 92° finalizado el 31 de diciembre de 2021, y la Reseña informativa requerida por las normas de la Comisión Nacional de Valores a la misma fecha.

COVERING THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021; SUBMITTED BY THE BOARD OF DIRECTORS.

In compliance with legal and regulatory requirements, the Board of Directors of Molinos Río de la Plata S.A. is pleased to submit for the consideration of the Company's shareholders, this Letter, the Consolidated Statement of Comprehensive Income, the Consolidated Statement of Financial Position, the Consolidated Statement of Cash Flows, the Notes to the Consolidated Financial Statements, the Separate Financial Statements, the Notes to the Separate Financial Statements, the Auditor's Report and the Statutory Audit Committee's Report on the Financial Statements for fiscal year No. 92 ended December 31, 2021, and the Summary of Events required by CNV (Argentine Securities Commission) regulations as of such date.



CONTEXTO INTERNACIONAL

En el 2021, las principales economías mundiales crecieron de manera ininterrumpida logrando recuperar gran parte de las caídas del PBI ocurridas en el segundo trimestre 2020. Los niveles de producción crecieron a diferentes velocidades alrededor del mundo, pero la buena noticia es que el riesgo sanitario que supo limitar al nivel de actividad pareciera estar cediendo.

En 2020, la fortísima recesión trajo aparejado el riesgo de deflación mundial, por lo cual entre marzo y abril de ese año los principales Bancos Centrales tomaron medidas de expansión de liquidez y protección del crédito. En la misma línea, los Tesoros de los países lanzaron paquetes de ayuda a los sectores económicos afectados y subsidios.

Durante 2021 la recuperación de la demanda mundial más los cuellos de botella persistentes en varios sectores de bienes e insumos (derivados de las restricciones), así como el aumento en los precios internacionales de las materias primas, determinaron un aumento importante de la inflación mundial. Hacia finales de 2021, la inflación tocó máximos históricos, y en EE.UU. pasó de 1,4% a 6,8% anual, en Brasil de 4,5% a 10,7%.

En un principio, para los principales Bancos Centrales, el aumento de la inflación en 2021 estaba explicado por factores exclusivamente transitorios como el aumento en el precio internacional del petróleo, el resto de los insumos energéticos o de las materias primas, y también por la recomposición de precios relativos de sectores de servicios que se vieron afectados por la pandemia en 2020 (turismo, transporte o entretenimiento), así como por los cuellos de botella en la producción de insumos intermedios y bienes finales. No obstante, el diagnóstico cambió a fines de 2021 y los planes previstos para sus políticas monetarias quedaron en revisión. En el caso de la Reserva Federal, los datos más recientes mostraron una inflación que pareciera más persistente de lo esperado. En este contexto, se vio obligada a acelerar el ajuste monetario que había anunciado: subir algo las tasas de interés.

Si bien la incertidumbre sanitaria estaría lejos de la que había hace un año atrás, deja a la luz un problema de fondo: una macroeconomía mucho más compleja en relación a la de doce meses atrás, teñida por un cuadro de alta inflación y un crecimiento económico donde preocupa la posibilidad de un estancamiento y la falta de instrumentos tanto monetarios como fiscales para dar otra pelea. En este sentido, los mercados cierran un año donde predominaron las políticas monetarias y fiscales altamente expansivas, pero también la volatilidad que no les permitió trazar un rumbo “claro”.



DESEMPEÑO ECONÓMICO DE ARGENTINA

Durante 2021 la situación sanitaria de Argentina siguió una tendencia similar a la mundial. Tras la segunda ola de contagios del virus, que alcanzó su máximo en mayo de 2021 con 822 mil casos, hubo una desaceleración marcada alcanzando niveles mínimos de contagios de 28 mil personas en octubre de 2021. A partir de ese mes los contagios volvieron a incrementarse en lo que se denominó la tercera ola, llegando a máximos en diciembre con 330 mil casos positivos confirmados. No obstante, la letalidad se mantiene actualmente en torno al 0,2% de la población contagiada y las restricciones a la movilidad impuestas por el gobierno son casi nulas.

Respecto al proceso de vacunación, Argentina empezó a inocular a la población en enero de 2021 de manera muy gradual en los primeros meses del año, y acelerando ese ritmo entre marzo y junio llegando a 74% de la población vacunada con dos dosis.

También de manera similar a lo ocurrido en el resto del mundo, el nivel de actividad se empezó a recuperar de la recesión 2020 (derivada del cierre de actividades que empujaron una caída del PBI de -5% anual en el primer trimestre y del -18,8%



INTERNATIONAL CONTEXT

In 2021, the main world economies experienced ongoing growth and managed to recover a large part of the decrease in GDP that took place during Q2 2020. Production levels grew at a different pace around the world, but the good news is that the healthcare risk that used to limit activity levels seems to be receding.

In 2020, the dramatic recession posed the risk of global deflation and between March and April 2020 almost all central banks around the world adopted measures to enhance liquidity and protect credit. Along the same lines, the Treasury of several countries launched assistance packages and subsidies for the economic sectors affected.

In 2021, the world demand recovery, the remaining bottlenecks in several economic sectors (due to the restrictions) and the rise in the international price of raw materials caused a significant increase in world inflation. By the end of 2021, inflation reached historical levels: in the US it rose from 1.4% to 6.8% p.a. and in Brazil, from 4.5% to 10.7%.

At first, the main central banks explained that 2021 inflation was merely due to temporary factors, such as the surge in international oil prices, the other energy-related resources or raw materials, to the recovery in the relative prices of service sectors affected by the 2020 pandemic (tourism, transport or entertainment), and by the bottlenecks in the production of intermediate inputs and end products. However, the diagnosis changed in late 2021 and the plans set out for their monetary policies had to be reviewed. In the Federal Reserve's case, recent data showed that inflation levels seemed to be more persistent than expected. In this context, it was forced to accelerate the monetary adjustment announced, slightly increasing interest rates.

Although the healthcare uncertainty would be very different from that which existed a year ago, it sheds light on an underlying issue: a much more complex macroeconomic context as compared to that of the previous year, characterized by high inflation and an economic growth scenario where there could be stagnation

and both the monetary and tax instruments necessary to combat these conditions may be lacking. In this sense, in the case of markets, this year was characterized by highly expansive monetary and tax policies, but also by the volatility which prevented them from setting out a clear path.



ARGENTINA'S ECONOMIC PERFORMANCE

In 2021 the Argentine healthcare situation followed an international trend. Following the second wave of cases, which reached its peak in May 2021 with 822,000 cases, there was a considerable deceleration in cases and in October 2021, they reached a minimum of 28,000. From then on, cases grew again during the so-called “third wave”, reaching maximum levels in December with 330,000 confirmed positive cases. However, at present death rates remain at about 0.2% of the infected population and there are almost no government restrictions in place as regards mobility.

As regards the vaccination process, Argentina began vaccinating in January 2021 in a very gradual manner over the first few months of the year and accelerated its pace between March and June. About 74% of people have been fully vaccinated.

Similarly to what happened in the rest of the world, activity levels started to recover from the 2020 recession (arising from the activity halt that caused a -5% GDP fall in Q1 and a -18.8% decrease in Q2). Based on partial information, GDP is expected to grow by 10.3% in 2021 in year-on-year terms. Thus, despite the 2021 recovery, Argentine GDP would be almost one percentage point below pre-pandemic levels and five percentage points below the 2017 figures.

en el segundo) y, acorde a la información parcial, se espera que en 2021 el PBI haya rebotado +10,3% en términos anuales. De esta manera, pese a la recuperación del 2021, el PBI de Argentina se estaría ubicando casi un punto porcentual por debajo de la pre – pandemia y 5 puntos porcentuales por debajo del 2017.

En sintonía con el nivel de actividad, el mercado de trabajo también se recuperó y acorde a la última información publicada, la tasa de actividad se situó en el tercer trimestre 2021 en 46,7%, la de empleo en 42,9% y la de desempleo en 8,2%. El empleo privado formal aumentó en unos 84 mil puestos pasando de 5,8 millones de puestos a 5,9 millones, el empleo público se mantuvo estable en 3,3 millones de puestos, en tanto que el empleo informal y precario pasó de los 6,5 millones a los 7,7 millones de personas. Por su parte, el salario privado formal promedio de la economía terminó acompañando de cerca a la tasa de inflación con un incremento interanual del 47,7% medido a fines de 2021.

Las exportaciones de bienes se incrementaron 41%, favorecidas tanto por los elevados precios de las materias primas, como por el incremento en los volúmenes exportados. Por su parte, los valores importados de bienes continuaron creciendo a la par de la recuperación económica registrando un aumento de 48% anual, reflejando también el incremento de los precios internacionales de los bienes manufacturados.

Por su parte, la tasa de inflación se aceleró. Mientras en la primera mitad de 2020 había promediado un ritmo del 2% mensual para llegar a un incremento anual del 42,8% en junio 2020, entre julio 2020 y diciembre 2021 promedió un incremento mensual del 3,4%. Los múltiples controles de precios impuestos por la Secretaría de Comercio influyeron de forma marginal y transitoria pero no fueron suficientes y la inflación alcanzó un aumento anual del 50,9% en el 2021.

Tras desligarse algunos meses de la evolución de los precios minoristas, el BCRA aceleró nuevamente el “crawling – peg” y el tipo de cambio oficial mayorista terminó el 2021 en 102,75 pesos por dólar y representando una devaluación del orden del 22% con respecto a diciembre 2020. De todas formas, la brecha del tipo de cambio oficial con la referencia del dólar CCL (contado con liquidación) que en junio 2020 era del

47%, comenzó a trepar ubicándose en niveles máximos de casi 100% en 2021.

A lo largo de los primeros siete meses del año la fuerte liquidación de divisas del agro, impulsada por los elevados precios internacionales, permitió al BCRA ser comprador neto de dólares. En la segunda parte del año se enfrentaron semanas de mayor volatilidad financiera típicamente asociadas a los períodos electorales, en donde el sector privado suele acentuar su patrón de dolarización financiera. En respuesta, la autoridad monetaria intervino vendiendo dólares en los mercados de cambios spot y a término, y adaptó la regulación cambiaria para evitar una mayor venta de divisas. En el acumulado anual el BCRA logró comprar US\$ 4.600 M; no obstante, las reservas netas del BCRA (incluyendo oro y DEGs) cayeron US\$ 1.750 M ya que vendió US\$ 2.476 M en el CCL para contener la brecha cambiaria (práctica que suspendió a mediados de noviembre) y realizó pagos netos de deuda por US\$ 3.267 M, con la ayuda de los US\$ 4.335 M que recibió de la distribución de DEGs realizada por el FMI.

En cuanto al frente fiscal, las cuentas públicas mostraron un ajuste significativo en los primeros nueve meses de 2021, debido al fuerte incremento de los ingresos y un aumento del gasto primario que iba a la zaga. En ese período los ingresos subieron al 74% anual (sin contar la contabilización de los DEGs recibidos del FMI), en parte por el efecto base (la caída de recaudación durante los meses de cuarentena de 2020) pero también por la incorporación del Aporte Extraordinario a la Riqueza, que sumó ingresos adicionales equivalentes al 0,5% del PBI, la aceleración de la recaudación de retenciones por los altos precios internacionales de granos, la reactivación económica y la mayor inflación. El gasto primario en tanto subió solo 38% anual en esos primeros nueve meses, moderación que se dio principalmente por la caída del gasto asociado a la pandemia (IFE, ATP, asistencia a provincias), en tanto que el gasto de subsidios y el gasto de capital se dispararon. Esta dinámica se invierte en el último trimestre de 2021, con los ingresos creciendo a menor velocidad que el gasto primario; este último se dispara con el pago de diversos bonos para titulares de planes sociales y jubilados (en exceso de las subas por fórmula de indexación), así como por una nueva aceleración en el gasto en subsidios y obra pública ligados al proceso electoral. El año cierra así con un déficit primario de \$ 1,4 billones,

In line with activity levels, the labor market also recovered and based on the latest information published, in Q3 the activity level stood at 46.7%, the employment rate, at 42.9%, and the unemployment rate, at 8.2%. Formal private-sector employment increased by about 84,000 jobs from 5.8 million to 5.9 million; public employment remained stable at 3.3 million jobs, and informal and casual employment increased from 6.5 million to 7.7 million. On average, the salary of the formal private sector accompanied inflation rate with a 47.7% y.o.y. increase measured at the end of 2021.

Exports grew by 41% favored both by high raw material prices and by the rise in exported volumes. In addition, imports continued to grow in line with the economic recovery and rose by 48% p.a., also showing an increase in the international prices of manufactured goods.

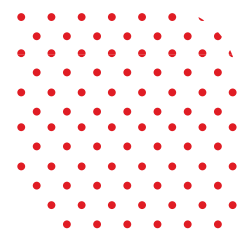
Moreover, the inflation rate accelerated. While during the first half of 2020, it grew at 2% per month on average to reach a 42.8% annual increase in June 2020, between July 2020 and December 2021, the monthly average increase stood at 3.4%. The multiple price controls established by the Department of Commerce exerted a marginal and temporary influence but they were not sufficient and inflation reached a 50.9% annual increase in 2021.

After refraining from intervening in retail price changes for a few months, the BCRA (Central Bank of Argentina) accelerated the crawling peg once more and the wholesale official exchange rate ended 2021 at ARS 102.75 per US dollar, representing a devaluation of about 22% as compared to December 2020. Anyway, the exchange gap between the official and the blue chip swap transaction rate (contado con liquidación) which stood at 47% in June 2020, started to rise and reached almost 100% in 2021.

Over the first seven months of the year, the high supply of foreign currency arising from the agricultural sector and driven by international prices allowed the BCRA to purchase US dollars. During the second half of the year, the Company faced increased financial volatility for weeks. This situation is usually associated with electoral periods in which the private sector tends to accentuate its financial dollarization pattern. In response, monetary authorities intervened by selling US dollars at spot and forward markets and adapted foreign exchange regulations to avoid increased

foreign exchange sales. Considering annual cumulative figure the BCRA managed to purchase USD 4.6 billion. However, the BCRA's net reserves (including gold and special drawing rights) fell by USD 1.75 billion, since it sold around USD 2.48 in the informal foreign exchange market to contain the exchange gap (a practice suspended by mid-November) and settled payables in the amount of around USD 3.27 billion aided by USD 4.33 billion received from the distribution of special drawing rights made by the IMF.

From a tax standpoint, public accounts showed a significant increase over the first few months of 2021 as a result of a considerable rise in revenues followed by a smaller increase in primary spending. During such period, revenues rose to 74% p.a. (without considering the special drawing rights received from the IMF) partly due to the base effect (the fall in collections during the lockdown in 2020) but also due to the incorporation of the extraordinary wealth tax which provided additional revenues equivalent to 0.5% of GDP, the increased collections arising from the high international grain prices, the economic reactivation and a higher inflation rate. Meanwhile, primary spending only rose by 38% p.a. during the first nine months. The moderate increase was mainly due to the fall in pandemic-related expenses (family emergency payment, Labor and Production Aid Program, aid to provinces). On the other hand, subsidies and capital expenditures surged. This dynamic took a completely different turn in Q4 2021, as revenues grew at a slower pace compared to primary spending: the latter surged as a result of the payment of several bonds to social welfare recipients and retirees (in addition to the increases arising from the indexation formula), and another rise related to the expenses from subsidies and public works associated with the electoral process. The year closes with an ARS 1.4 trillion primary deficit equivalent to 3.1% of GDP, as compared to ARS 1.75 trillion (6.4% of GDP) in 2020.



equivalente al 3,1% del PBI, contra \$ 1,75 billones (6,4% del PBI) en 2020.

La financiación del déficit fiscal fue tarea casi excluyente del BCRA a través de emisión monetaria (utilidades y adelantos transitorios), en tanto que los vencimientos de deuda en pesos fueron renovados en su totalidad en el mercado local mediante la colocación de letras y bonos. Los pagos de deuda en dólares (intereses de bonos en moneda extranjera y préstamos de organismos) fueron financiados mediante el uso de reservas, mientras que los primeros pagos de capital al FMI (los primeros dos tramos que vencían en septiembre y diciembre) se cancelaron utilizando los US\$ 4.335 M en DEGs que el propio Fondo giró a la Argentina en agosto. Ese giro formó parte de una emisión adicional de DEGs para apuntalar la liquidez mundial que se distribuyó entre todos los países miembros.

Los depósitos totales en pesos crecieron 58,2% anual, 9 p.p. por debajo del aumento del stock de pasivos financieros del BCRA. La suba fue pareja tanto entre depósitos del sector público como del sector privado, así como también entre depósitos transaccionales (+60,3%) y depósitos a plazo fijo (+57,6%). La suba de los depósitos (unos \$ 3,5 billones) no se tradujo en 2021 en un aumento proporcional del crédito al sector privado, que creció 47,9% anual (\$ 1,3 billones). De todas formas, hacia los últimos meses del año el ritmo de crecimiento de los préstamos comenzó a acelerarse, pasando de un promedio de 2,3% mensual en los primeros nueve meses a 6,6% mensual en el último trimestre. Los agregados monetarios convergieron gradualmente a lo largo de 2021 a un valor cercano a su media histórica (2010-2019), en tanto que el circulante en poder del público se ubicó en 4,2% en términos del PIB, uno de los registros más bajos de los últimos 15 años.



Financing the tax deficit was a task performed almost exclusively by the BCRA through monetary issuance (earnings and prepayments), whereas all debt deadlines in Argentine pesos were renewed at the Argentine market through the placement of bills and bonds. Debt payments in US dollars (interest on bonds in foreign currency and loans received from agencies) were financed through the use of reserves, whereas the first principal payments to the IMF (the first two tranches falling due in September and December) were repaid using the USD 4.34 billion special drawing rights remitted by the IMF itself to Argentina in August). Such remittance was part of an additional issuance of special drawing rights aimed at increasing world liquidity and which was distributed among all member countries.

Total deposits in Argentine pesos increased by 58.2% p.a., 9 percentage points lower than the BCRA's financial payables. The increase in deposits in the government sector and in the private sector was similar, and so was the rise in demand deposits (+60.3%) and certificates of deposit (+57.6%). The rise in deposits (about ARS 3.5 trillion) did not translate in 2021 in a proportional increase in loans to the private sector, which grew by 47.9% p.a. (ARS 1.3 trillion). Nevertheless, by the end of the year, loans started to grow at a faster pace, going from 2.3% per month on average over the first nine months to 6.6% per month in Q4. Throughout 2021, monetary aggregates slowly came closer to their historical average (2010-2019), whereas money supply accounted for 4.2% in terms of GDP, one of the lowest of the last 15 years.

MERCADOS Y EVOLUCIÓN DEL CONSUMO

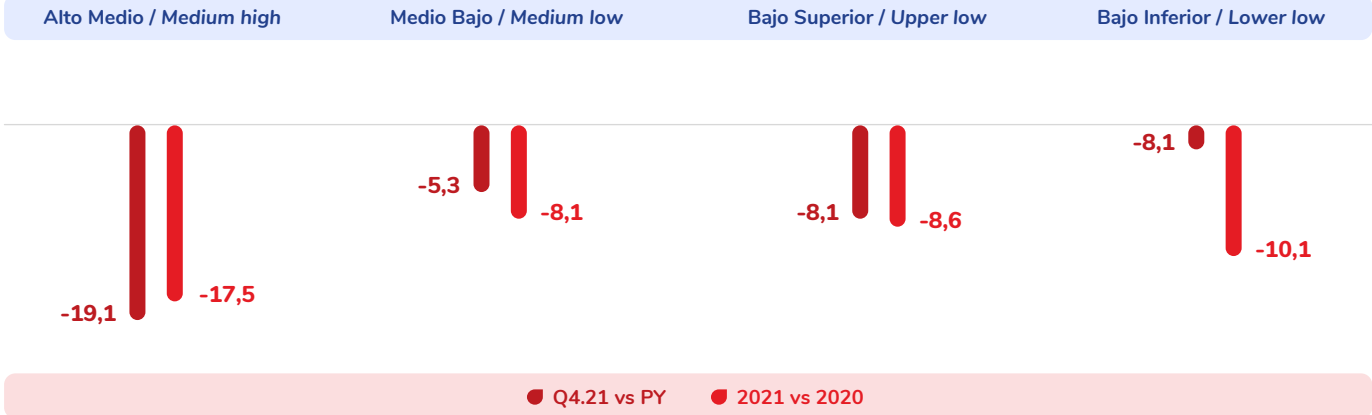
Con el cierre de año se profundizan las tendencias macroeconómicas que vienen marcando la pauta del consumo en el hogar. La aceleración de precios erosiona aún más el poder adquisitivo y esta dinámica se suma al impacto del restablecimiento y traslado de ocasiones de consumo “fuera del hogar” propias del avance de la vacunación y la flexibilización de medidas. El consumo en hogares retoma el ritmo de contracción interrumpido por la pandemia y cae -10,7% respecto a 2020 y -6,2% comparado versus 2019.

MARKETS AND VARIATIONS IN CONSUMPTION

As the year comes to an end, the macroeconomic trends shown by household consumption deepen. Price acceleration further deteriorates purchasing power and this dynamic should be read along with the impact caused by the return of away-from-home consumption events arising from the progress made with vaccination and the relaxation of measures. Household consumption events resume the deceleration interrupted by the pandemic and falls by -10.7% as compared to 2020, and by -6.2% as compared to 2019.



CUADRO II: Variación Consumo por Nivel Socioeconómico / CHART II: Changes in consumption by socioeconomic level



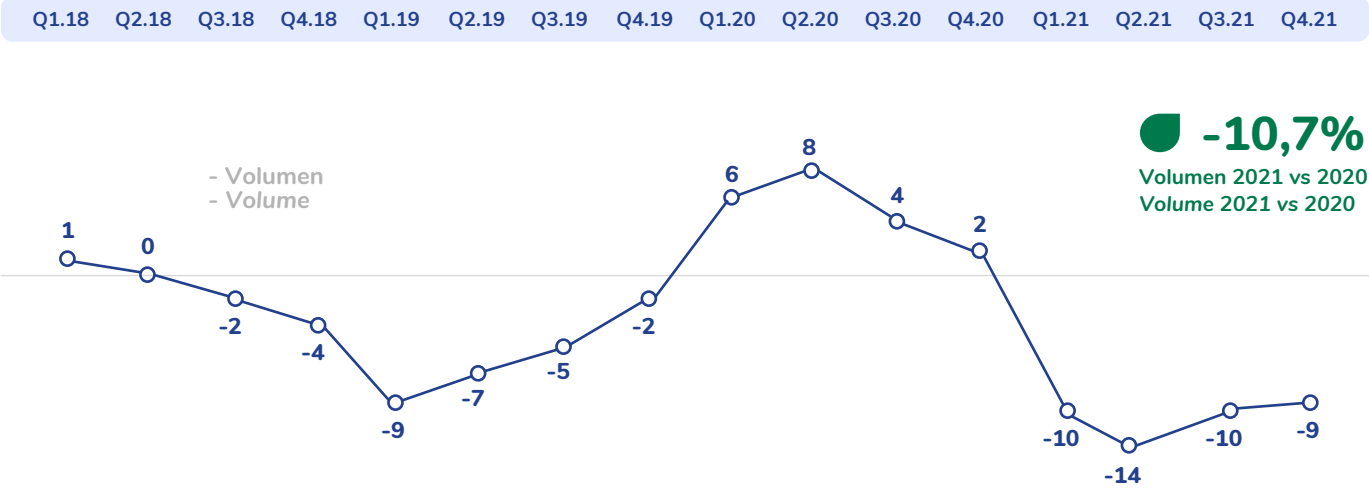
Fuente / Source: KANTAR WJRLDPANEL

La mayor parte de los sectores quedan impactados negativamente y no hay signos importantes de recuperación, ni siquiera en los rubros más básicos. Haciendo un repaso por las distintas categorías que componen la canasta básica, todos los sectores cerraron el año con caída. Los rubros más básicos se contraen por encima del promedio de la canasta y bebidas con alcohol es la canasta que presenta la mayor caída en el año (-20,1%). En término de marcas, la promoción y precios más controlados fueron la clave de las que más crecieron. Las marcas A siguen mayormente amortiguando la caída desde menores incrementos de precio y acciones promocionales.

Most sectors are adversely affected and there are no significant signs of recovery, not even in the most basic items. A brief analysis of the various components of the basket of goods show that all sectors closed the year with a fall. The most basic items shrank more than the average shown by the basket and alcohol beverages represent the item with the steepest fall of the year (-20,1%). In terms of brands, advertising efforts and controlled prices were key in the case of those which grew the most. A-brands continue to mitigate most of the fall by resorting to lower price increases and promotional prices.



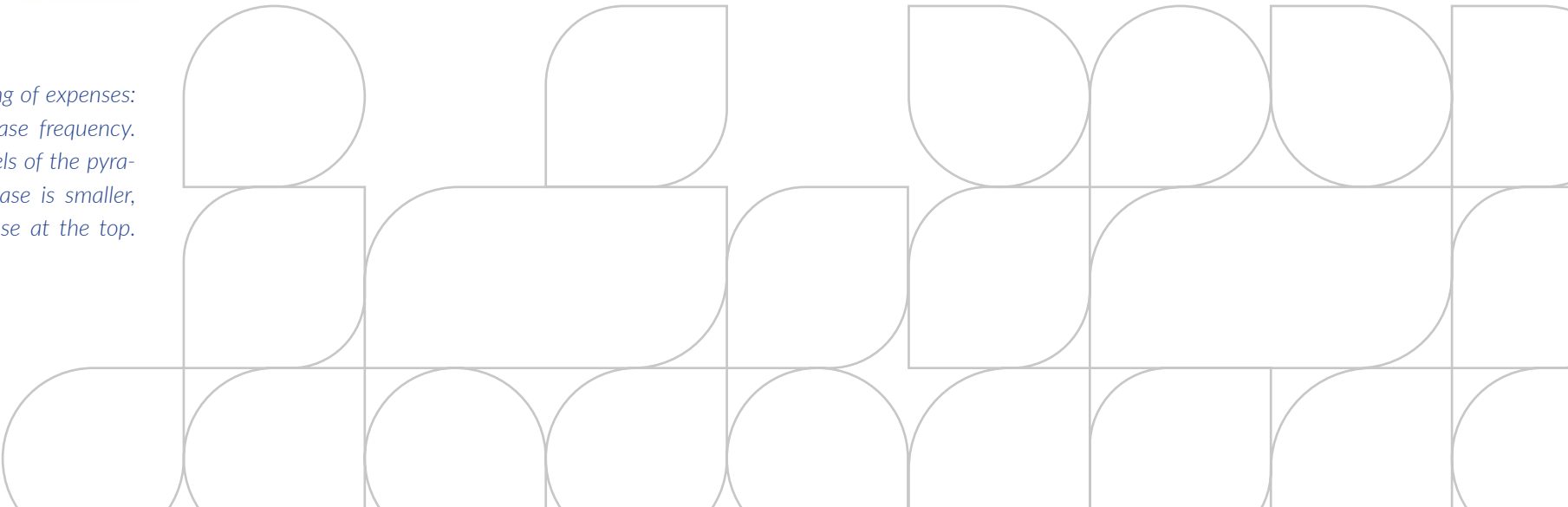
CUADRO I: Variación porcentual versus mismo período año anterior) / CHART I: Variation percentage as compared to the same period the prior year



Fuente / Source: KANTAR WJRLDPANEL

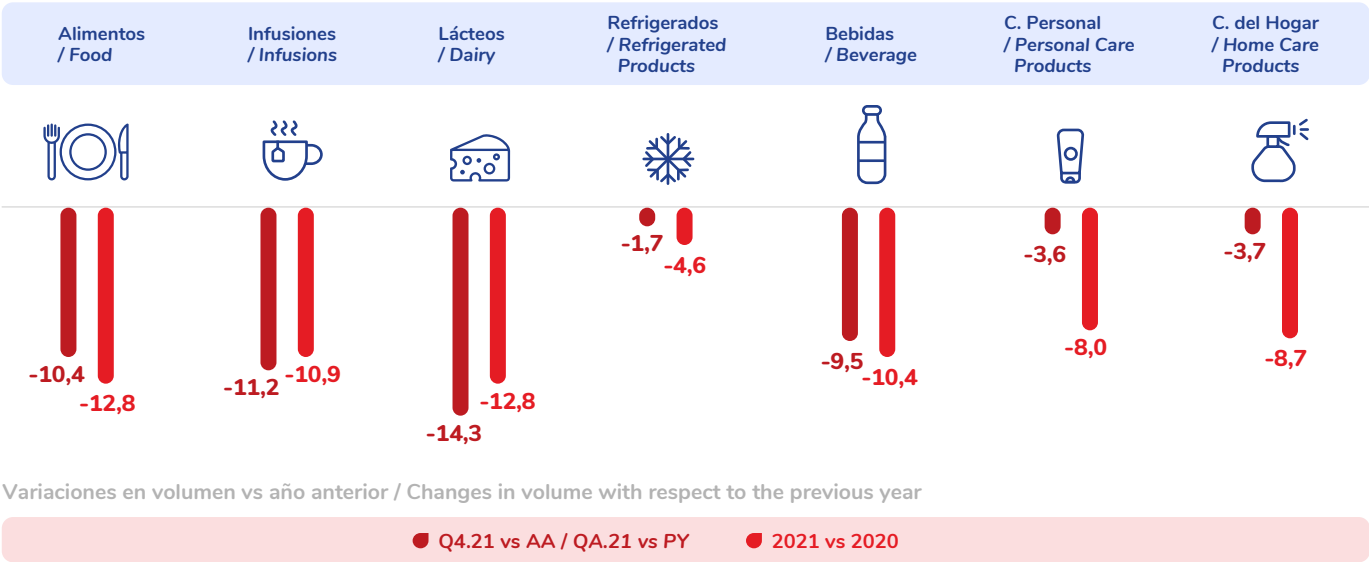
Dicha evolución de caída del consumo se vio reflejada en una racionalización ante un bolsillo más exigido: compras más grandes no compensan la caída de la frecuencia de compras. Si bien la caída es generalizada en todos los niveles socioeconómicos de la pirámide, el medio y la base desaceleran la contracción, mientras la punta continúa eliminando ocasiones de consumo dentro del hogar.

Such fall in consumption translated into a rationing of expenses: larger purchases do not offset the fall in purchase frequency. Although the fall spans all the socioeconomic levels of the pyramid, the decrease in the mid-section and the base is smaller, but household consumption continues to decrease at the top.





CUADRO III: Variación Canasta / CHART III: Changes by basket



Fuente / Source: KANTAR W^{ORLD}PANEL

Desde canales, Hiper y Supermercados sigue mostrando signos de recuperación mientras que Almacenes y Mayoristas se expanden genuinamente (ganan espacio y alcanzan su máxima participación). Al tiempo que cada canal apela a distintas necesidades del shopper: Mayoristas desde el precio, Supermercados (On&Off line) desde la promoción y Almacenes desde control del desembolso por acto de compra.

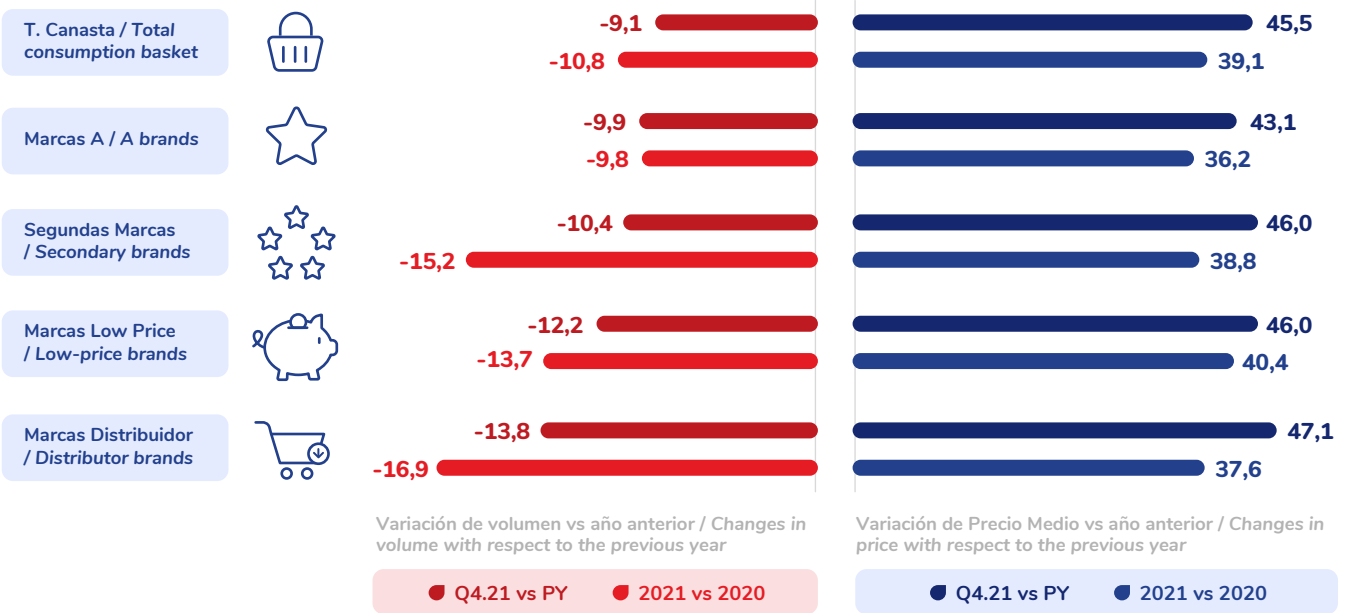
La tendencia de omnicanalidad a raíz de la pandemia se mantiene. Una menor cantidad de viajes de compra, hábito instalado por la pandemia, se registra como el principal contractivo del consumo en los distintos mercados y, con la flexibilización de medidas, la brecha no se reduce (baja la convivencia promedio de canales por shopper).

Hypermarkets and supermarkets continue to show recovery signs while small grocery stores and wholesalers are genuinely growing (they expand and reach their maximum share). In addition, each channel resorts to the various needs of shoppers: the wholesale channel through price, supermarkets (online and offline) through advertising, and small grocery stores through the control of disbursements per purchase.

The omnichannel trend which arose from the pandemic remains unchanged. A smaller number of purchase trips, a habit created by the pandemic, represents the main factor reducing consumption in the different markets, and the gap does not close as measures are relaxed (there are less channels per shopper on average).



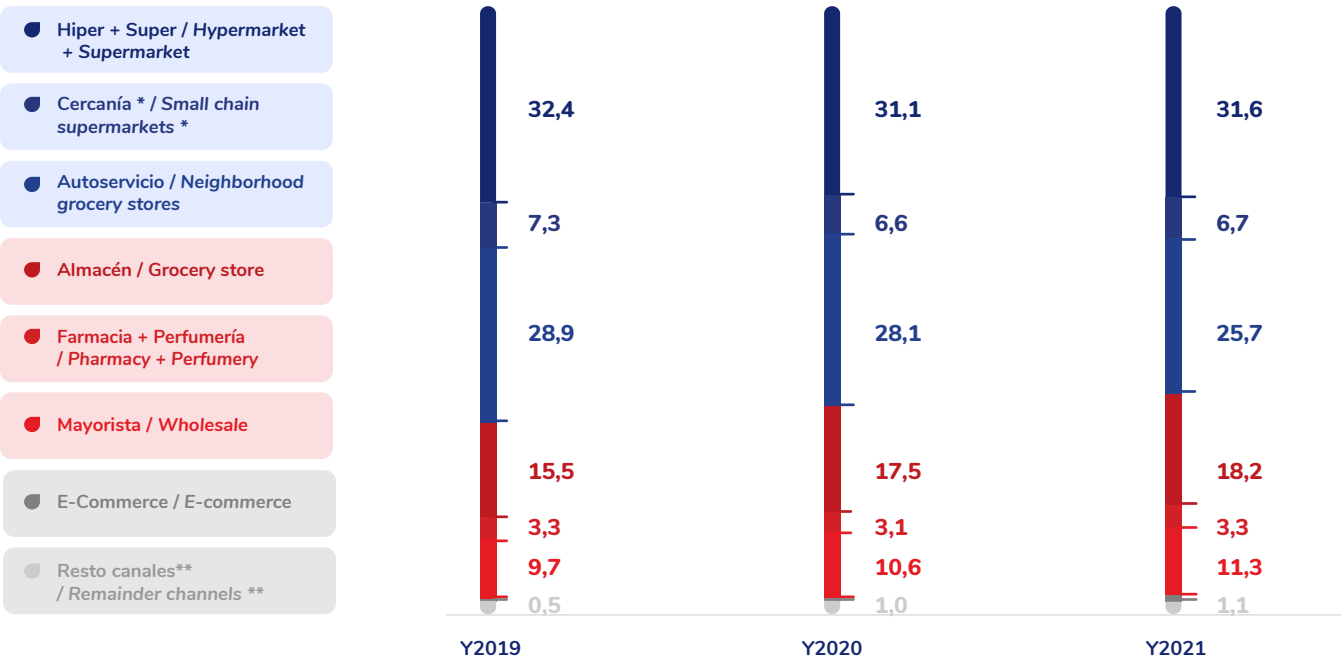
CUADRO IV: Variación Marcas / CHART IV: Changes by brand



Fuente / Source: KANTAR W^{ORLD}PANEL



CUADRO V: Canales / CHART V: Channels



Fuente / Source: KANTAR W^{ORLD}PANEL

GRUPO PEREZ COMPANC

El Grupo Perez Companc desarrolla sus actividades desde 1946, comprometido con el desarrollo y crecimiento de la Argentina.

Con el propósito de construir un futuro mejor a través de negocios que impacten positivamente en las personas y en el país, invierte a través de sus plataformas que corresponden a sectores en los que Argentina tiene un posicionamiento estratégico y desafíos de largo plazo: alimentos, agro y energía.

Con USD 3500 millones de ingresos anuales, 10.000 colaboradores e inversiones concretadas en los últimos 4 años por más de USD 300 millones, el Grupo promueve el crecimiento sustentable de todas sus compañías, asumiendo un rol protagónico en cada uno de los sectores en los que participa.

Hace más de 20 años, el Grupo Perez Companc decidió jugar un rol relevante en el negocio de los alimentos, a través de Molinos Río de la Plata, con el objetivo de alentar a los argentinos a comer mejor, a través de productos más ricos, saludables, prácticos y accesibles.

PEREZ COMPANC GROUP

Perez Companc Group has been doing business since 1946, with a view to development and growth in Argentina.

To build a better future through companies that exert a positive impact on people and Argentina, the Group invests in its business platforms related to sectors in which Argentina has a strategic position and long-term challenges: food, agriculture and energy.

With annual revenues for USD 3.5 billion, 10,000 associates and an investment plan involving over USD 300 million over the past four years, the Group promotes the sustainable growth of all its companies, assuming a leading role in each sector in which it participates.

Over twenty years ago, the Perez Companc Group decided to play an important role in the food business through Molinos Río de la Plata in order to encourage Argentine people to eat better by offering tastier, healthier and more accessible products.

GRUPO PEREZ COMPANC





LA COMPAÑÍA

En 2021, la confluencia de la crisis sanitaria producto de la Pandemia COVID19, las tensiones políticas propias de un año electoral, y la difícil situación social (pobreza 40,6%) y económica (inflación 50.9%), ha tenido impacto negativo en los niveles de consumo masivo en el hogar. Según la consultora especializada Kantar, en Argentina la canasta de consumo cayó 10,7% respecto al año anterior, mientras que el consumo de alimentos en hogares se contrajo 12,6% versus 2020. El consumo per-cápita ha sido el más bajo de los últimos veintidós años.

El consumidor argentino continuó en “modo supervivencia”, priorizando precio y accesibilidad en la canasta básica de alimentos. Las marcas de bajo precio son las que presentaron mayor crecimiento, y la venta de los productos dentro del Programa de Precios Cuidados se hizo más relevante.

A la persistente caída del consumo mencionada, en 2021, se han sumado otras dificultades que han deteriorado el margen operativo de la Sociedad. Primero, el incremento sostenido de costos, principalmente de las materias primas, y segundo, las regulaciones sobre los precios de venta de ciertos productos de la canasta básica en determinados periodos del año que han profundizado el desequilibrio entre los precios a los cuales la Compañía puede vender y los aumentos de costos mencionados.

Frente a este contexto, Molinos continuó acercando a sus consumidores propuestas diferenciales apalancadas en la innovación, a la vez que se mantuvo cerca de ellos desplegando el valor de sus marcas a través de la accesibilidad.

Molinos ha transitado un año complejo, optimizando sus estrategias con el foco en el largo plazo, para seguir acompañando a los argentinos, como hace más de 119 años, con productos cada vez más saludables, ricos, prácticos y accesibles, que los alienten a comer cada vez mejor.



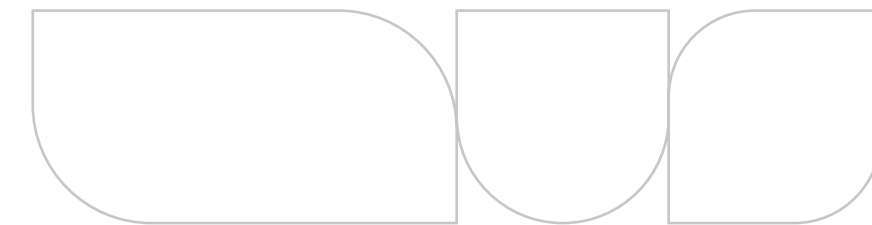
THE COMPANY

In 2021, the convergence between the healthcare crisis arising from the COVID-19 pandemic, the political tensions of an electoral year and the difficult social (40.6% poverty rate) and economic situation (50.9% inflation rate) had a negative impact on the purchase of household consumer products. According to the specialized consulting company Kantar, in Argentina, consumption fell by 10.7% as compared to the prior year, whereas household food consumption decreased by 12.6% as compared to 2020. Per capita consumption reached its lowest level in 22 years.

The Argentine consumer continued in “survival mode”, prioritizing the price and affordability of the items in the basket of goods. Low-price brands grew the most and the sale of the products included in the program entitled “Precios Cuidados” (items in the basket of goods at frozen prices) gained momentum.

The ongoing fall in consumption of 2021 was accompanied by other difficulties which deteriorated the Company’s operating margin. First, the sustained increase in costs mainly in connection with raw materials and second, the regulations governing the sales price of certain items included in the basket of goods heightened the imbalance between the Company’s sales prices and the abovementioned cost increases.

In this context, Molinos continued to provide consumers with differential proposals leveraged by innovation and remained close to them by deploying the value of its brands through affordability. Molinos experienced a complex year but managed to polish its long-term strategy to continue accompanying Argentine people, as it has been doing over the past 119 years delivering healthier, tastier, practical and affordable products that encourage better eating habits.





PREMISAS DE GESTIÓN, LINEAMIENTOS ESTRATÉGICOS Y POLÍTICA COMERCIAL PROYECTADA

/ Negocio de alimentos

Durante 2021, el propósito de alentar a los argentinos a comer mejor continuó siendo guía del negocio de alimentos de Molinos. Regido por un segundo año de pandemia y un consumidor más pauperizado, se implementaron planes para mantener las marcas vigentes en la mente y decisión de compra de los consumidores, como así también actualizar el portfollio y desarrollar nuevos productos que aporten Saludabilidad, Accesibilidad, Practicidad y Sabor.

Molinos estuvo muy presente en medios masivos tradicionales como TV abierta y Cable, y también expandió su participación en medios digitales con marcas icónicas como Matarazzo, Lucchetti, Arlistan, Chocoarroz, Exquisita, Gallo Snacks, Granja del Sol, Lira y su nueva marca de yerba Salus.

A continuación, una breve descripción de los planes en cada una de las categorías:

Pastas

La categoría de pastas de Molinos continuó comunicando activamente sus marcas. Contó también con lanzamientos de productos muy relevantes en las marcas Matarazzo, Don Vicente y Don Felipe.

Con el objetivo de seguir elevando el estándar de calidad de la categoría y fortaleciendo la imagen de marca experta e innovadora, Matarazzo lanzó dos nuevas variedades de pastas saborizadas de su línea Rina Matarazzo: Spaghetti Espinaca y Spaghetti Morrón.

Estos lanzamientos mantienen el claro diferencial de la línea: sémola 100% seleccionada que le otorga un dente firme y elaboradas en moldes de bronce para mayor rugosidad, generando una perfecta fusión con las salsas.

Por otro lado, en un contexto en donde el segmento de pastas al huevo sigue revalorizándose y toma un rol cada vez más

importante en la mesa de los argentinos, Molinos lanzó 4 nuevas variedades en sus marcas referentes: Don Vicente y Don Felipe. Don Vicente robusteció su portafolio con los lanzamientos de Rigatti y Mezzi Gemelli, y en el caso de Don Felipe, se lanzaron las presentaciones Foratini y Cellentani.

Horneables

En 2020, el contexto resignificó la categoría de horneables logrando hacer de la preparación un entretenimiento en sí mismo. Sin embargo, en 2021, con la vuelta a la “normalidad” y menos tiempo disponible, la categoría volvió a un plano más ocasional perdiendo volumen.

Con el desafío de desarrollar la frecuencia de consumo de Exquisita, poniendo principal foco para la categoría de horneables en las meriendas cotidianas, en julio se lanzó la nueva campaña de comunicación “Es hora de Meren-dar”.

En 2021 Exquisita contó con dos importantes lanzamientos. En febrero presentó el Bizcochuelo Libre de gluten: un producto rico, alto y esponjoso, que permitió conectar con nuevos consumidores y acompañar una tendencia en crecimiento. Durante el segundo semestre se lanzaron las premezclas para galletas “Cookies”, una propuesta para acercar **caseridad** y practicidad a las galletitas, un producto tan instalado en las meriendas argentinas.

A su vez, la categoría continuó trabajando la accesibilidad con el relanzamiento de Bizcochuelo Favorita.

Aceites y aderezos

En la plataforma de Aceites y Aderezos, se trabajó en reforzar el liderazgo de **Cocinero** en la categoría de aceites de Oliva, mediante una ampliación del portfollio con dos lanzamientos: Cocinero Extra Virgen intenso y Cocinero Extra Virgen Suave.



BUSINESS POLICIES , STRATEGIC GUIDELINES AND PROJECTED BUSINESS POLICY

/ Food business

In 2021, the Company's food business continued encouraging Argentine consumers to acquire better eating habits. During the second year of pandemic and an impoverished consumer, plans were drafted to maintain brand awareness, update the portfolio and create new products that enhance health, access, convenience and taste.

Molinos appeared in broadcast and cable TV, and also expanded its involvement in the digital media with iconic brands such as Matarazzo, Lucchetti, Arlistán, Chocoarroz, Exquisita, Gallo Snacks, Granja del Sol, Lira and its new yerba mate (maté tea – ilex paraguariensis) brand, Salus.

We include below a brief description of the plans in each category:

Pasta

This sector continued actively communicating its brands. It also launched major products under the Matarazzo, Don Vicente and Don Felipe brands.

To present a groundbreaking product that raises the quality standard and continues consolidating the image of an expert and innovative brand, Molinos launched two new flavored pasta products under its Rina Matarazzo brands: Spaghetti Espinaca and Spaghetti Morrón.

These launches maintain the clear differential factor of the line: 100% chosen semolina contributing to firm the pasta made in bronze molds that make the pasta rougher and help achieve a perfect fusion with sauces.

Furthermore, in a context whereby the egg-based pasta segment continues to revalue and adopts a role increasingly significant in Argentine households, Molinos launched four new varieties of its reference brands: Don Vicente and Don Felipe. Don Vicente strengthened its portfolio with the launches of Rigatti and Mezzi

Gemelli and the Foratini and Cellentani varieties were launched under the Don Felipe brand.

Home-baking mixes

In 2020, the context resignified the home-baking mixes category and turned preparation into an entertainment opportunity itself. However, in 2021 when things went back to normal and people had less time available, sales became occasional again and the category experienced a decrease.

With the challenge of rising Exquisita's consumption frequency and mainly focusing on home-baking mixes in daily afternoon snacks, the “Es hora de Meren-dar”(It's time for afternoon snacks) communication campaign was launched in July.

In 2021 Exquisita made two major launches. In February it presented a gluten-free sponge cake: a tasty, high and spongy product that attracted new consumers and supported an increasing trend. During the second half of the year, the home-baking mixes for “Cookies” was launched, a proposal to make cookies in a practical and home-made manner, since they represent a consolidated product in Argentine afternoon snacks.

In addition, the category continued to work on affordability with the relaunch of the Favorita sponge cake.

Oils and dressings

*In the Oil and Dressings platform, efforts were made towards strengthening the leadership of the **Cocinero** brand under the olive oil category by expanding its portfolio with two launches: Cocinero Extra Virgen Intenso and Cocinero Extra Virgen Suave.*

A la vez, se continuó con el camino iniciado para **Lira** con el objetivo de llegar a cada vez más hogares. Bajo su posicionamiento de marca experta, reconocida por su trayectoria y muy valorada por su calidad y sabor, la marca presentó **Lira Extra Virgen y Lira Aceto**, ambos en formato PET brindando mayor accesibilidad. Se sumaron también las propuestas de **Lira Aceto Reducción** y un porfolio en el segmento de antiadherentes. La marca contó con una fuerte estrategia de comunicación participando en programas de TV de gran audiencia e impulsando los medios digitales.

Ingredientes

La plataforma de Ingredientes tuvo en el 2021 el importante desafío de relanzar una de las marcas más emblemáticas de Molinos, la harina Blancaflor. Con el objetivo de convertir a Blancaflor en una **masterbrand multi-categoría** y hacer crecer la marca, se desarrolló un nuevo territorio basado en “la caseridad y el poder de las manos”, y se actualizó la identidad visual de la marca.

En este camino, se dieron los primeros pasos hacia la expansión de la marca con el lanzamiento de la línea de Premezclas para Panes, Pizza y Ñoquis caseros.

Arroz

En la categoría de Arroz se continuó impulsando el desarrollo del segmento semi-listos a través de los arroces Preparados y Risottos Gallo, una apuesta a desarrollar la practicidad y el sabor en el mundo del arroz que ha permitido aumentar la penetración en el segmento e ingresar en nuevos hogares con la marca Gallo.

Infusiones

En la categoría de yerbas, se lanzaron dos nuevas propuestas de valor en el mundo de las yerbas saborizadas, bajo la marca **Salus**, con productos 100% naturales.

El lanzamiento de **Salus Suave, Rica y Natural** estuvo acompañado por una fuerte campaña 360° sustentada en el concepto de la Amabilidad como valor principal de esta nueva marca, con excelentes resultados en los consumidores.

Por su parte, **Nobleza Gaucha y Cruz de Malta** sostuvieron sus propuestas diferenciales, ganando consumidores en el segundo semestre del año y **Chamigo** continuó con su liderazgo en el mundo de las yerbas accesibles del mercado.

Se renovó el portfolio de mate cocido, con el lanzamiento de Nobleza Gaucha, con una propuesta de producto y marca adecuada para los consumidores de la categoría.

En la categoría de café, por segundo año consecutivo, **Arlistán** tuvo una exitosa campaña de comunicación que traccionó mayores ventas para la marca, mostrando un crecimiento en las principales variables marcarias.

Congelados y refrigerados

Durante el año 2021, **Granja del Sol** continuó desarrollando su propósito de hacer posible comer sano, potenciando sus propuestas ricas, prácticas y saludables para que cada vez más argentinos puedan acceder a una alimentación balanceada.

En este sentido, la marca continuó impulsando el desarrollo de los medallones **Veggies Granja del Sol**, volviendo con su exitosa campaña de comunicación con el objetivo de continuar fortaleciendo el conocimiento de esta propuesta y reforzar el vínculo emocional de la marca con los consumidores.

Adicionalmente, se lanzaron las nuevas **Milanesas Rellenas Granja del Sol**, una opción rica y saludable que permite aumentar la frecuencia de consumo en los consumidores actuales y alcanzar a más consumidores a través de nuevas variedades de sabor.

A su vez, continuamos desarrollando la posición competitiva de la marca **Lucchetti** dentro de la categoría congelados. Lanzamos las nuevas **Milanesas Grandes de Soja Lucchetti**, una propuesta que se alinea a los drivers de elección de los consumidores target de la marca: alimentos accesibles, saciables y ricos. Dicho lanzamiento estuvo acompañado por una campaña de comunicación, donde se comunicaron los principales beneficios a través del concepto “Mila Grosas: probar para creer”.

*In addition, the actions taken to introduce **Lira** in an increasing number of households continued. Positioned as an expert brand, well-known for its track record and highly valued due to its quality and flavor, the brand launched **Lira Extra Virgen and Lira Aceto** in PET format, providing greater affordability. The **Lira Aceto Reducción** line and a portfolio of products in the nonstick segment were also incorporated. The brand continued with a robust communication strategy appearing in widely-viewed TV shows and in digital media.*

Ingredients

*In 2021, the ingredients platform faced the major challenge of relaunching one of Molinos's flagship brands, the Blancaflor flour. In an aim to turn Blancaflor into a **multicategory masterbrand** and help it grow, a new concept based on “home-made meals and the power of one's hands” was developed and the brand's visual identity was updated.*

In this journey, the first steps were taken towards expanding the brand by launching the home-baking mixes for homemade bread, pizza and gnocchi.

Rice

In the rice category, the precooked rice segment continued to be developed through the Gallo precooked and risotto products, a bet to develop tasty and practical rice products which allowed the Company to increase its market share in the segment and to enter new households with the Gallo brand.

Infusions

*In the yerba mate category, two new products were launched under the **Salus** brand involving 100% natural products.*

*The launch of **Salus Suave, Rica y Natural** was supported by an aggressive 360° campaign based on the kindness concept as the brand's main value, achieving excellent results among consumers.*

*In addition, **Nobleza Gaucha and Cruz de Malta** maintained their differential propositions and increased the number of consumers over the second half of the year, and **Chamigo** maintained its leadership in the affordable yerba mate market segment.*

The mate cocido (maté tea infusion) portfolio was renewed with the launch of Nobleza Gaucha with an appropriate product and brand proposition for this category's consumers.

*In the coffee category and for the second year in a row **Arlistán** developed a successful communication campaign which resulted in increased sales for the brand, resulting in the growth of the main brand variables.*

Frozen and Refrigerated Foods

*In 2021 **Granja del Sol** continued with its purpose to enable healthy eating, promoting its tasty, convenient and healthy proposals so that more and more Argentine consumers access balanced eating.*

*In this sense, the brand continued to foster the development of the **Veggies Granja del Sol** patties resuming its successful communication campaign aimed at further strengthening this proposal and reinforcing the brand's emotional bond with consumers.*

*In addition, the Company launched the new **Milanesas Rellenas Granja del Sol** (stuffed patties), a tasty and healthy option that allows increasing consumption frequency among current consumers and reaching out to new consumers through the new flavor varieties.*

*We also continued to develop the **Lucchetti** brand's competitive position within the frozen foods category. We launched the new **Milanesas Grandes de Soja Lucchetti**, (large soybean patties), a proposal in line with the brand target consumers' drivers of choice: affordable, filling and tasty foods. The launch was accompanied by a communication campaign describing the main benefits through the “Mila Grosas: probar para creer” concept (tasting is believing). .*





En la categoría refrigerados se lanzaron las nuevas Pastas Frescas **Rina Matarazzo**, una propuesta apuntada a consumidores interesados en descubrir nuevos sabores y texturas, y que valoran las materias primas nobles y los ingredientes de alta calidad.

Por último, hacia fin de año se presentaron las nuevas Fajitas **Lucchetti**, una propuesta rica, práctica y accesible dentro de una nueva categoría para la Compañía, de la mano de una marca amada por los consumidores.

Snacks saludables

El 2021 fue un año bisagra para la categoría de Snacks el 2021, en el que se concretó el objetivo de ofrecer snacks saludables a precios accesibles, logrando alcanzar crecimientos a doble dígito en volumen.

En línea con esto, en abril se relanzó **Chocoarroz** con 99 calorías y fuente de vitamina D, reincorporando dos sabores, Limón y Marroc, y nuevas presentaciones agrupadas de 6 unidades.

Acompañando su relanzamiento, la marca estuvo al aire 5 meses con una campaña de radio que llegó a todo el país, y que ayudó a reforzar el posicionamiento de la marca como golosina rica y saludable.

Con **Gallo Snacks**, también se buscó potenciar la saludabilidad de los Bañados y se alcanzó la accesibilidad a través de precio y nuevos formatos.

En lo que respecta a la plataforma de Galletitas, se apostó a consolidar Chips dentro del mundo salado, con el lanzamiento de un nuevo sabor Jamón - uno de los más elegidos de esta categoría - y nuevos packs familiares.

/ Negocio de vinos

En 2021, el consumo de vino en Argentina cayó alrededor de -2%, luego de un 2020 de gran crecimiento apalancado por la cuarentena y el consumo dentro del hogar.

*In the frozen foods category, the new **Rina Matarazzo** fresh pasta line was launched: a proposal aimed at consumers interested in discovering new flavors and textures who value noble raw materials and high-quality ingredients.*

*Lastly, the new **Lucchetti** fajitas were introduced by the end of the year: a tasty, convenient and affordable proposal within a new category for the Company under a beloved brand.*

Healthy snacks

The year 2021 was a turning point for the Snacks category, since the goal of offering healthy snacks at affordable prices was met and volumes grew to reach double-digit figures.

*In line with the above, the Company relaunched **Chocoarroz**, which has 99 calories and is a source of Vitamin D. Two new flavors, lemon and marroc, and new 6-unit packs were added.*

The relaunch was supported by a 5-month radio campaign covering the whole country and which helped reinforce the brand's positioning as a tasty and healthy candy.

*In the case of **Gallo Snacks**, the Company also sought to highlight the healthy features of Bañados (coated products) and increased affordability through prices and new formats.*

As to the cookies platform, the Company tried to consolidate Chips within the salty category and launched a new ham flavor – one of the most popular in this category – and new family packs.

/ Wine business

In 2021, wine consumption in Argentina decreased by about -2% following a 2020 characterized by significant growth and leveraged by the lockdown and in-house consumption.

Dentro de este contexto de retracción de consumo y de crisis económica, el grupo de Bodegas de Molinos Río de la Plata realizó grandes esfuerzos por cuidar los márgenes y posicionamientos de precio.

En lo que respecta a la **Bodega Nieto Senetiner**, el foco este año estuvo puesto en la nueva imagen de la bodega para recuperar, a partir del 2022, el liderazgo y relevancia de las principales marcas en la mente del consumidor.

Bodega Ruca Malen tuvo un año con mucho trabajo puertas adentro de la bodega, donde se definió el nuevo portafolio con el que, a partir del segundo semestre del 2022, la bodega buscará posicionarse como referente en los proyectos modernos de Alta Gama.

Aimé Wines estuvo presente en las redes con un always on el segundo semestre del año, logrando mucha cobertura y visibilidad.

Viña Cobos, continúa consolidándose como bodega especialista, tanto en el mercado local como en el mercado externo. Este año se incorporó al portafolio la nueva línea Vinculum, logrando una muy buena repercusión en la prensa especializada y clientes.

II.

MOLINOS Y LA SUSTENTABILIDAD

Como protagonista en la producción de alimentos y bebidas, y con el propósito de alentar a los argentinos a comer mejor con productos ricos, prácticos, saludables y accesibles, Molinos tiene un rol muy importante y una gran responsabilidad: alimentar el bienestar de las familias argentinas con una estrategia de negocio alineada al desarrollo sostenible.

Su compromiso con la sustentabilidad se enmarca en la visión del Grupo Perez Companc: ser protagonista en la construcción de un futuro mejor desarrollando un modelo de negocio sustentable, capaz de conjugar rentabilidad y eficiencia con responsabilidad social, para asegurar el largo plazo y satisfacer necesidades e intereses de las personas.

Molinos busca hacer las cosas bien y cada vez mejor con una visión de largo plazo analizando los impactos económicos, sociales y ambientales de sus actividades, así como los riesgos y oportunidades de su negocio, los cambios en la industria, y trabajar siempre con la participación de los grupos de interés, internos y externos, buscando crear valor con ellos.

Durante 2021 Molinos continuó comunicando los principales impactos económicos, sociales y medioambientales a través de la herramienta más utilizada por empresas a nivel mundial: el Reporte de Sustentabilidad. En 2021 lanzó el 10° Reporte de Sustentabilidad, correspondiente al año 2020, elaborado siguiendo los lineamientos de la Guía Estándares de la Iniciativa de Reporte Global (GRI por sus siglas en inglés), opción Esencial, de acuerdo con la tendencia que existe a nivel mundial en materia de transparencia y rendición de cuentas. Además, se basó en las 7 materias fundamentales de la Norma ISO 26000 de Responsabilidad Social para organizar los temas materiales del negocio. Asimismo, se siguió avanzando en la contribución con las iniciativas impulsadas por las Naciones Unidas: los Objetivos de Desarrollo Sostenible y la Agenda 2030.

A continuación, se destacan algunos de los logros obtenidos en 2021 desde cada uno de los pilares de su estrategia – Bases del Negocio, Salud y Bienestar, Desarrollo de Personas y Comunidad, y Cuidado Ambiental-. Los detalles de cada uno de ellos se darán a conocer en el 11° Reporte de Sustentabilidad, que se publicará en el segundo semestre del 2022.

Bases del Negocio

Para Molinos, un buen gobierno corporativo es aquel que sienta las bases para asegurar el desarrollo sostenible de la compañía: garantiza la ética y transparencia, la mejora continua del desempeño económico y el mantenimiento de la fortaleza financiera; promueve el respeto por los Derechos Humanos y los hábitos de vida saludable y escucha e integra a los grupos de interés. Estos son los temas relevantes que representan las Bases del Negocio para Molinos y recorren de manera transversal a toda la Compañía.

In this context characterized by a decrease in consumption and economic crisis, Bodegas Molinos Río de la Plata Group made considerable efforts to preserve margins and prices.

***Bodega Nieto Senetiner** was focused on the new image of the winery in an aim to recover the leadership and importance of the main brands in consumers' minds as from 2022.*

***Bodega Ruca Malen** worked hard internally during the year, as it defined the new portfolio with which the winery will seek to position itself as a model in premium modern projects as from the second half of 2022.*

***Aimé Wines** was present in social media with Always on during the second half of the year, achieving significant coverage and visibility.*

***Viña Cobos** continues to consolidate its position as a specialist cellar, both in the Argentine market and abroad. The new line Vinculum was added to the portfolio this year; it was very well received by the specialized press and by customers.*

II.

MOLINOS AND SUSTAINABILITY

As a key player in food and beverage production and in an aim to encourage Argentine consumers to eat tastier, convenient, healthier and affordable products, Molinos plays a very important role and has a great responsibility: increasing the welfare of Argentine households with a business strategy aligned with sustainable development.

Its commitment with sustainability is in line with the Perez Companc Group vision: being a main actor in building a better future and developing a sustainable business model capable of combining profitability and efficiency with social responsibility, ensuring long-term success and meeting people's needs and interests.

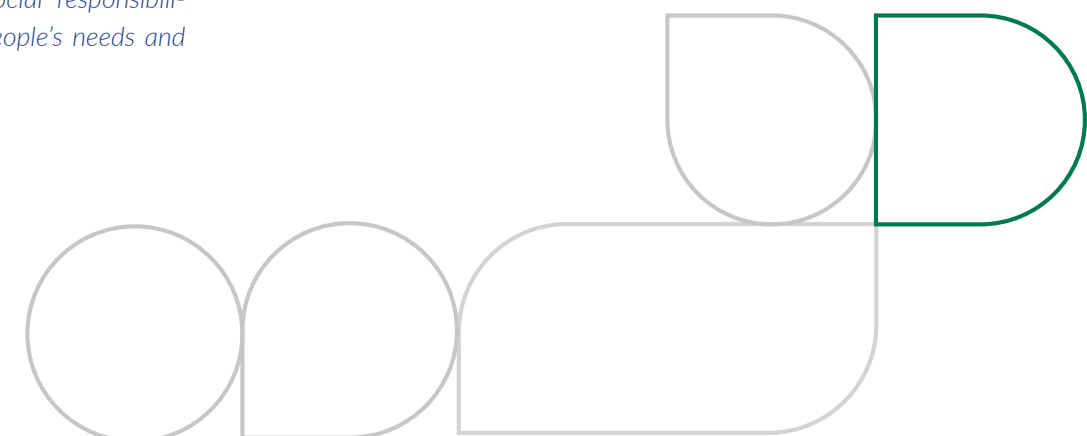
Molinos seeks to do things the right way and better each time with a long-term view, analyzing the economic, social and environmental impact of its activities, as well as the risks and opportunities of the business and industry changes, always working along with both internal and external stakeholders and seeking to create value with them.

In 2021, Molinos continued to inform about the main economic, social and environmental effects through the tool mostly used by companies around the world: the sustainability report. In 2021, it launched the Sustainability Report No. 10 for 2020, which was prepared following the guidelines of the Global Reporting Initiative, core option, in accordance with the global trend as to transparency and accountability. It also based on 7 main topics of Social Responsibility ISO 26000 to organize significant business matters. It continued to progress on contributing with UN Sustainable Development Goals and the 2030 Agenda.

Below are some achievements obtained in 2021 related to each strategic pillar: Business bases, Health and welfare, People and community development, and Environmental care. The details will be included in Sustainability Report No. 11 to be published during the second half of 2022.

Business bases

For Molinos, a good corporate governance provides the basis to ensure a company's sustainable development: it guarantees ethics and transparency, ongoing improvement of economic performance and maintains financial strength; it promotes human rights observance and healthy living habits, and listens to and integrates stakeholders. These are the significant issues representing Molinos's business bases and span across the whole Company.



Respetar y promover los derechos humanos es esencial para que el negocio y cadena de suministro sean más resilientes, inclusivos y sostenibles. Los valores de Molinos incorporan el respeto por los derechos humanos de todas las personas que trabajan para o con la Compañía y a lo largo de sus actividades comerciales, reduciendo las desigualdades y velando por la igualdad de oportunidades para todos.

En el 2021 Molinos continuó trabajando con la vocación de construir una cultura más diversa e inclusiva en pos de impulsar y fortalecer el empoderamiento de la mujer. Para esto, se trabajó desde tres pilares: Cultura, Concientización y sensibilización, y Prácticas y políticas.

Para concientizar y sensibilizar a toda la organización se llevaron a cabo diferentes acciones como campañas de comunicación en fechas clave, ciclos de charlas y workshops dirigidos a aquellas áreas que comunican con el objetivo de brindar herramientas para lograr comunicaciones libres de sesgos y detectar posibles alarmas.

Desde el pilar cultural se generaron espacios de mentoring inverso para incentivar el retro aprendizaje y facilitar el aprendizaje intergeneracional a través de grupos de mujeres que transmitieron su visión y experiencia al Comité Ejecutivo. Además, se lanzó la segunda edición del Programa de Mujeres Influencers con el objetivo de empoderar a mujeres líderes de la organización para que acompañen, aceleren y apalanquen la construcción de una cultura más diversa e inclusiva, en el que participaron 15 mujeres. También se lanzó el Programa de Líderes Aceleradores del Cambio con el objetivo de que varones en posiciones de liderazgo dentro de la organización puedan identificar su capacidad de incidencia en acciones concretas en la construcción de una cultura de liderazgo de mayor equidad e inclusión entre mujeres y varones. En este programa participaron 54 líderes.

Por último, dentro del pilar de Prácticas y políticas, se extendió la licencia de paternidad a 15 días y se trabajó en pos de seguir construyendo entornos libres de violencia y acoso.



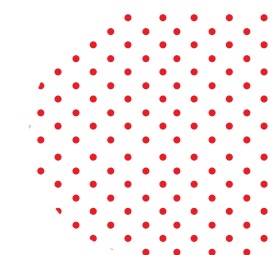
Respecting and promoting human rights is essential for the business and supply chain to be more resilient, inclusive and sustainable. Molinos's values entail respecting the human rights of all the people working for or with the Company across all its business activities, reducing inequalities and ensuring equal opportunities for all.

In 2021 Molinos continued its efforts to build a more diverse and inclusive culture for promoting and strengthening women empowerment. In achieving this, the Company's work was based on three pillars: culture, awareness, and practices and policies.

Several actions were carried out to raise awareness throughout the organization, such as communication campaigns on key dates, and debates and workshops aimed at the areas in charge of communication, providing them with tools to achieve unbiased communications and detect possible warning signs.

As regards the culture pillar, reverse mentoring spaces were developed to promote two-way learning and enabling intergenerational learning through groups of women who communicated their vision and experience to the Executive Committee. In addition, the second edition of the Female Influencer program was launched; it was aimed at empowering women in leadership positions in the organization so that they may support, speed up and leverage the creation of a more diverse and inclusive culture. About 15 women participated in this program. The Company also launched the Change Accelerator Leaders program aimed at helping male leaders within the organization to identify how they can take specific actions for creating a more fair and inclusive leadership culture among women and men. About 54 leaders participated in this program.

Lastly, with respect to the practices and policies pillar, the paternity leave was extended to 15 days and efforts were made towards creating environments free from violence and harassment.



Salud y Bienestar

Durante el 2021, Molinos continuó enfocada en la innovación con el objetivo de desarrollar alimentos con menos calorías, menos sodio, y mayor aporte de vitaminas, minerales, proteínas y fibra.

En esta línea, se reformuló todo el portfolio de snacks bañados Gallo Snacks y Chocoarroz, alcanzando las 89 kcal en obleas y 99 kcal en alfajores, todos productos bajos en sodio. Además, la categoría es fuente de vitamina D, nutriente deficitario y fundamental para nuestra población.

Por su parte, Granja del Sol, con el lanzamiento de Milanesas de soja rellenas, continuó impulsando el aporte de fibra y proteínas vegetales de calidad.

Desarrollo de Personas y Comunidad

La relación de Molinos con la comunidad se basa en la promoción de hábitos saludables vinculados a la alimentación. En esta línea, Molinos lleva adelante donaciones de alimentos y desarrolla el Programa “Comer Rico, Comer Sano”.

Durante 2021, Molinos continuó fortaleciendo su vínculo y alianza con el Banco de Alimentos, institución que nuclea a más de 1.200 organizaciones con dificultades de acceso a la comida, con la que colabora desde el año 2002. En el último año, la compañía donó más de 570 toneladas de alimentos.

La Fundación pertenece a la Red Argentina de Bancos de Alimentos, organización que nuclea a 3.484 entidades beneficiarias que alcanzan a más de 496 mil personas. Molinos lleva donados más de 9.7 millones de kg a la Red desde 2002 que equivalen a 29 millones de platos de comida.

En lo que respecta a los programas de educación alimentaria, Molinos implementa el programa “Comer Rico, Comer Sano”,

creado en 2011 y que desde el 2016 realiza en alianza junto a Fundación Educacional. Es un programa educativo destinado a chicos de 5to grado en escuelas cercanas a las plantas y tiene como objetivo la promoción de hábitos de vida y alimentación saludable en toda la comunidad escolar, involucrando a docentes, alumnos y familias. En 2021, el Programa se llevó a cabo en 11 localidades, 40 escuelas, 107 docentes y 2.970 alumnos. El CEADS (Consejo Argentino para el Desarrollo Sostenible) distinguió a Molinos por la contribución del Programa “Comer Rico, Comer Sano” al ODS 4 (Educación de Calidad, Inclusiva y Equitativa).

Cuidado Ambiental

En materia de Cuidado Ambiental se continuó trabajando con la convicción de evolucionar de una Economía Lineal a una Economía Circular, donde cada residuo generado sea convertido nuevamente en un recurso valioso.

En línea con esto, desde hace más de 10 años que Molinos trabaja en la sustentabilidad de los envases; diseñando envases que permitan ser más eficientes tanto en el uso de materiales y en los procesos productivos, como también en la cadena logística y de comercialización.

En 2021 se inició la implementación del “Camino a Residuos Cero”, desarrollado el año anterior por un equipo interdisciplinario conformado por miembros de distintas áreas de la compañía. Es un plan a corto, mediano y largo plazo con objetivos concretos de reducción de la generación y aumento de la valorización, que apunta finalmente a disminuir los residuos enviados a relleno sanitario. Dentro de este camino se busca el fomento de acciones de economía circular: como la realizada en Planta La Salteña donde las bolsas de residuos que se compran son fabricadas a partir del reciclado de los residuos retirados de la planta.

Health and welfare:

In 2021, Molinos continued to focus on innovation aimed at developing food items with less calories and sodium and more vitamins, minerals, protein and fiber.

In this line, the whole Gallo Snacks and Chocoarroz coated snacks portfolio was reformulated, reaching 89 kcal in the case of wafers and 99 kcal in the case of alfajores, being both low-sodium products. In addition, the products in this category provide vitamin D, a critical and lacking nutrient in our population.

In addition, with the launch of its stuffed soybean patties, Granja del Sol continued to contribute with high-quality vegetable protein and fiber.

People and community development

Molinos’s relationship with the community is based on promoting healthy eating habits. In this line, Molinos donates food and develops the “Comer rico, comer sano” (eat tasty, eat healthy) program.

In 2021 Molinos continued strengthening its bond and alliance with Banco de Alimentos, an institution comprising over 1,200 organizations which access to food is limited and which the Company helps since 2002. Last year, the Company donated over 570 tons of food.

The Foundation is part of Red Argentina de Banco de Alimentos, an organization made up by 3,484 beneficiary entities comprising over 496,000 people. Molinos donated over 9.7 million kg to Red since 2002, which is equivalent to 29 million meals.

As regards food education programs, Molinos develops the “Comer rico, comer sano” program, which was created in 2011 and

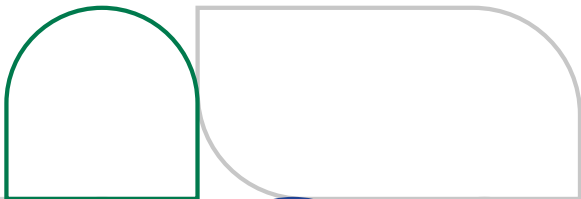
carried out jointly with Fundación Educacional since 2016. This is an educational program for 5th form students from schools located near the plants aimed at promoting healthy living and eating habits throughout the school community, including teachers, students and families. In 2021, the program was carried out in 11 districts, 40 schools, reaching 107 teachers and 2,970 students. The CEADS (Argentine council for sustainable development) recognized the contribution made by Molinos through the “Comer rico, comer sano” program to SDG 4 (inclusive and equitable quality education).

Environmental care

With respect to environmental care, the Company continued to work based on the conviction that it should evolve from a linear to a circular economy whereby the waste generated becomes a valuable resource again.

In line with the above, Molinos has been working for over 10 years on packaging sustainability by designing packaging which is more efficient as regards the use of materials and productive processes, and also in connection with the sales and logistics chain.

In 2021 the “Zero waste” program implemented the prior year by an interdisciplinary team made up by members of various Company areas. It is a short-, medium-, and long-term plan with specific goals to reduce waste generation and boost valuation, aiming at decreasing waste sent to landfill. The goal is promoting circular economy actions such as that carried out at the La Salteña plant, where the garbage bags purchased are recycled from waste generated at the plant.





SITUACIÓN FINANCIERA

/ Resultado del ejercicio

Molinos Río de la Plata finaliza el ejercicio económico 2021 reportando una caída de 4,3% en sus ingresos respecto al año anterior.

La Sociedad alcanzó ingresos en 2021 por \$66.572 millones y una ganancia neta de \$2.829 millones. La caída en los ingresos está íntimamente relacionada al menor consumo de alimentos en hogares en el periodo informado, según la consultora especializada Kantar, cayó 12,6% comparado con el año anterior. En tanto, el resultado neto es producto del dinamismo en los programas de eficiencia, el estricto control de gastos, la reducción del costo financiero y la desaceleración del ritmo de devaluación de la moneda local; aunque permanece la imposibilidad de recuperar los importantes aumentos de costos, medidos a sus valores de reposición, asociados a la suba persistente de las materias primas a nivel internacional, como así también los costos locales, principalmente insumos y fletes, que continúan aumentando producto del sostenido proceso inflacionario.

El resultado neto de \$2.829 millones es mayor en \$194 millones respecto al resultado obtenido en el ejercicio anterior. Si bien el margen bruto tuvo una reducción, producto de lo descripto en el párrafo anterior, este resultado se vio más que compensado por el foco en la eficiencia de los costos y complementado por un menor impacto en la diferencia de cambio como consecuencia de una menor devaluación (2021 22% vs 41% de 2020).

Como se ha mencionado, la Compañía ha disminuido los ingresos un 4,3% respecto al año anterior, principalmente relacionado a un menor volumen y en línea con la caída del consumo, alcanzando los \$66.572 millones. En tanto, los costos de ventas disminuyeron en un 4,8%, Si bien la ganancia bruta sobre ventas mejora 0,4pp, el monto de la misma refleja una disminución de \$505 millones versus el ejercicio anterior, como consecuencia de la caída en ingresos.



FINANCIAL POSITION

/ Profit for the year

At the end of fiscal 2021, Molinos Río de la Plata reported a 4.3% fall in revenues as compared to the prior year.

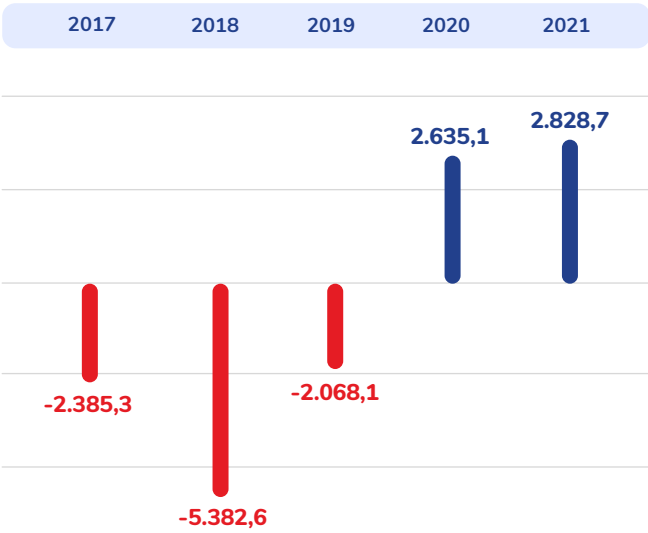
The Company obtained revenues in the amount of ARS 66.57 billion and net profits standing at ARS 2.83 billion in 2021. The fall in revenues is closely related to a decreased household food consumption in the reporting period. According to Kantar, the specialized consulting company, it fell by 12.6% as compared to the prior year. In addition, net income results from the increase in efficiency programs, a strict expense control, a reduction in financial costs and the Argentine peso devaluation deceleration, although it is still not possible to recover the significant increases in costs measured at replacement value, which are related to the ongoing international increase in raw materials and local costs, mainly inputs and freight charges, which continue to grow as a result of the sustained inflationary process.

The ARS 2.82 billion net profits exceed those obtained the prior fiscal year by ARS 194 million. Although the gross margin was reduced as a result of the above, it was more than offset by the Company's focus on cost efficiency and supplemented by a lower impact on the foreign exchange difference due to a lower devaluation (22% in 2021 v. 41% in 2020).

As mentioned, the Company's revenues fell by 4.3% as compared to the prior year, mainly due to lower volumes and a fall in consumption, which stood at about ARS 66.57 billion. Meanwhile, sales costs decreased by 4.8%. Although gross profit from sales went up by 0.4 percentage points, it fell by ARS 505 million with respect to the prior year as a result of decreased revenues.



Evolución Resultado Neto (en millones de pesos) / Changes in net profit (loss) (in millions of argentine pesos)

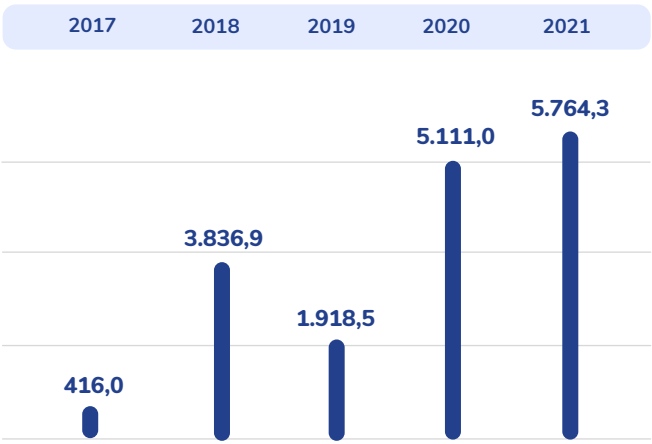




Evolución Resultado Operativo (en millones de pesos) / Changes in operating profit (loss) (in millions of Argentine pesos)



Evolución EBITDA (1) antes de resultados no recurrentes (2) (en millones de pesos) / Changes in EBITDA (1) before nonrecurring profit (loss) (2) (in millions of Argentine pesos)



(1) EBITDA: Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias, resultados financieros, depreciaciones y amortizaciones.
(2) Resultados no recurrentes: incluye resultados por la venta/adquisición y desvalorización/revaluación de activos, indemnizaciones, y otros egresos.
(1) EBITDA: Earnings for the year before income tax, finance income (expense), depreciation and amortization.
(2) Nonrecurring profit (loss): including profit (loss) from the sale and impairment in value of assets, severance pay and other expenses.

Dicho impacto fue acompañado por los programas de eficiencia implementados para reducir los gastos de comercialización y administración que representaron una mejora de 5,5% equivalentes a \$855 millones.

Los resultados no recurrentes generados en el ejercicio 2020 por la venta de las oficinas centrales generaron un desvío negativo versus el presente ejercicio.

El resultante, fue una ganancia operativa de \$2.470 millones que representa una caída de \$1.054 millones.

El EBITDA antes de resultados no recurrentes es de \$5.764 millones, resultando en \$653 millones de pesos superior al obtenido el año anterior. Por un lado el consumo de alimentos en los hogares argentinos ha tenido un sostenido descenso, lo que ha impactado en los volúmenes del negocio con una caída en torno al 8,1%. Este impacto se suma a las regulaciones sobre los precios de venta en determinados momentos del año y a una fuerte suba de costos, especialmente de materias primas, que generaron un efecto negativo en los márgenes de la compañía. A pesar de lo mencionado, con el férreo control y eficiencia de costos y gastos se lograron compensar los efectos mencionados.

/ Situación patrimonial

A nivel patrimonial, la Sociedad logró un uso eficiente de sus recursos, con una considerable generación operativa de fondos aun luego de la distribución de dividendos, compensada parcialmente con un mayor nivel de capital de trabajo producto de la estrategia de compra de materias primas.

El capital de trabajo de la Sociedad se incrementó de \$ 11.672 millones al cierre de 2020 a \$13.441 millones al cierre de 2021, es decir, un incremento nominal de \$1.769 millones. Dicho incremento responde a:

- Un incremento de los bienes de cambio por \$1.888 millones, se debe principalmente a mayores niveles de inventarios de materias primas y productos terminados.

The effect was accompanied by the efficiency programs implemented to reduce selling and administrative expenses, resulting in a 5.5% decrease equivalent to ARS 855 million.

Nonrecurring income (loss) for 2020 arising from the central office's sales gave rise to a negative figure as compared to the current fiscal year.

As a result, the Company obtained an ARS 2.47 billion operating profit representing a decrease of about ARS 1.05 billion.

EBITDA before nonrecurring income (loss) stood at about ARS 5.76 billion, ARS 653 million up from the prior year. On the one hand, in Argentine households food consumption has been experiencing a sustained fall and this affected business volumes, which decreased by about 8.1%. This impact should be considered jointly with the sales price regulations that arose at certain times of the year and the considerable increase in costs, particularly of raw materials, which adversely affected the Company's margins. Despite the above, the strict control and the efficiency as regards costs and expenses allowed controlling the abovementioned effects.

/ Financial position

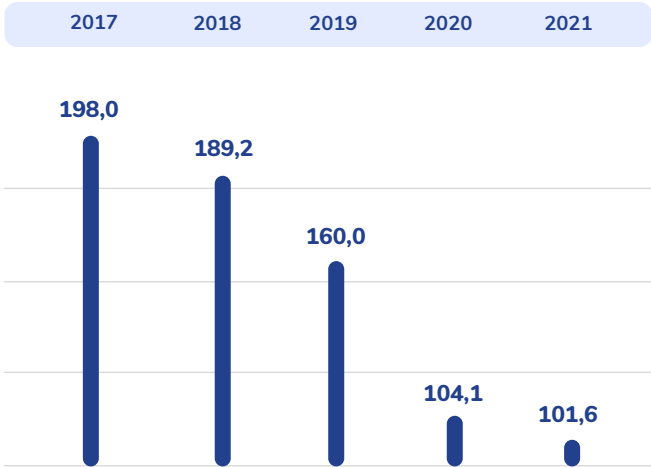
From a balance sheet perspective, the Company used its resources efficiently and generated considerable operating profits even after the distribution of dividends, which was partly offset by an increased working capital resulting from the raw material purchasing strategy.

The Company's working capital went up from about ARS 11,67 billion as of the 2020 year-end to about ARS 13.44 billion as of the 2021 year-end; that is to say, a nominal increase of about ARS 1.77 billion. Such rise mainly results from the following.

- about ARS 1.89 billion increase in inventories mainly due to higher raw material and finished products inventory levels;



Evolución Deuda Financiera Neta (1) (USD MM) / Changes in net financial debt (1) (in millions of USD)



(1): Deudas financieras (corrientes y no corrientes) neto de efectivo y colocaciones a corto plazo, expresada en dólares corrientes de cada cierre.

(1) Financial debt (current and noncurrent), net of cash and short-term investments, stated in current US dollars as of each year-end.

- Una disminución de las cuentas por cobrar comerciales por \$355 millones, producto de la caída en los ingresos.
- Un aumento en deudas comerciales por \$589 millones, principalmente acompañando el incremento en bienes de cambio y por una optimización en la gestión y ordenamiento de la base de proveedores de bienes y servicios.
- El resto de las variaciones se deben principalmente a una disminución de las deudas sociales y otras deudas.

Adicionalmente, durante el ejercicio la Sociedad realizó inversiones en propiedad, planta y equipos por \$628 millones, las mismas sumadas a las realizadas en los últimos 4 años totalizan \$8.103 millones, las cuales estuvieron principalmente relacionadas al desarrollo de nuevos negocios, instalación de modernas líneas de producción, almacenes inteligentes y al crecimiento en digitalización de sus sistemas y procesos.

Por su parte, la deuda financiera neta en pesos constantes disminuyó \$2.784 millones pasando de \$13.220 millones al cierre del 2020 a \$10.436 al cierre del presente ejercicio.

En dólares corrientes, la deuda financiera neta se mantuvo en niveles similares a los del cierre de ejercicio 2020, en torno a los US\$ 100 millones.

Por último, el patrimonio neto de la Sociedad se incrementó en \$1.003 millones, compuesto por la ganancia neta del ejercicio menos la distribución de dividendos aprobada por la asamblea de accionistas celebrada en abril 2021.

- A decrease in trade receivables amounting to ARS 355 million and resulting from reduced revenues.
- An ARS 589 million rise in trade receivables in line with an increase in inventories and a better management and organization of the goods and services database.
- The other variations are mainly due to a decrease in payroll taxes and other payables.

In addition, during the fiscal year the Company made investments in P&E amounting to ARS 628 million; if we also consider those made over the last 4 years, the total stands at about ARS 8.10 billion. They were mainly related to developing new businesses, installing modern production lines and smart warehouses, and increasing the digitization of its systems and processes.

Moreover, the net financial debt in constant pesos decreased by about ARS 2.78 billion, from about ARS 13.22 billion as of 2020 year-end to about ARS 10.43 billion as of the end of the current year.

In current US dollars, the net financial payables remained at levels similar to those of the 2020 year-end, at about USD 100 million.

Lastly, the Company's shareholders' equity rose by about ARS 1 billion, comprising net profit for the year less the dividend distribution approved by the Shareholders' Meeting held in April 2021.



IV.

PROPUESTA DEL DIRECTORIO RESPECTO AL DESTINO DE LOS RESULTADOS DEL EJERCICIO

Los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 arrojan un resultado positivo de \$ 2.828.663 (miles).

A ese respecto, el Directorio de la Sociedad propone destinar el resultado del presente ejercicio de la manera descripta a continuación, propuesta que será oportunamente sometida a consideración en la próxima Asamblea de Accionistas:

- (i) destinar a reserva legal el 5% del resultado del ejercicio (dicho monto expresado a moneda de fecha de cierre del presente ejercicio asciende a la suma de \$ 141.433 (miles));
- (ii) efectuar una distribución de dividendos en efectivo por un importe tal que, ajustado por inflación conforme la Resolución General No. 777/2018 de la CNV, resulte en un monto de hasta \$990.000 (miles), propuesta que se considera apropiada proponer a los accionistas en esta ocasión, siempre manteniéndose dentro del marco de la política de disciplina y prudencia en materia financiera que ha caracterizado a Molinos a lo largo de los últimos tiempos;
- (iii) destinar el excedente de los resultados, luego de la distribución mencionada anteriormente, a incrementar la reserva para futuras distribuciones de utilidades.

Por último, considerando adecuado el monto del capital actualmente en circulación, en esta oportunidad el Directorio de la Sociedad no efectuará propuesta alguna respecto de capitalizaciones de prima de emisión ni de ajuste integral del capital social.

V.

ANEXO

Código de Gobierno Societario por el Ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2021. En atención al volumen del Anexo, el mismo puede ser consultado en:

www.molinos.com.ar/quienes-somos/inversores

IV.

BOARD OF DIRECTORS' PROPOSAL ON THE USE OF INCOME FOR THE YEAR

The financial statements for the fiscal year ended December 31, 2021, show profit for ARS 2,828,663,000.

The Company's Board proposes to earmark profit for the year as described below, which will be discussed in the next Shareholders' Meeting:

- (i) 5% of profit for the year should be earmarked for the legal reserve (stated in the currency of current fiscal year-end, this amount stands at ARS 141,433,000);*
- (ii) dividends in cash should be distributed in an amount which adjusted for inflation under CNV (Argentine Securities Commission) General Resolution No. 777/2018 should not exceed ARS 990,000,000. This proposal for shareholders was considered to be appropriate within the financial discipline and prudence policy followed by Molinos over the last few years.*
- (iii) The income surplus, after the abovementioned distribution, should be earmarked for the reserve for the future distribution of dividends.*

Finally, as the Board of Directors considers that the current outstanding capital is adequate, they will not make any proposals regarding the conversion into equity of additional paid-in capital or of the overall adjustment of capital stock.

V.

EXHIBIT

Corporate governance code for the fiscal year ended December 31, 2021. Please visit:

www.molinos.com.ar/quienes-somos/inversores

04 CUATRO // FOUR

Vencimiento de mandatos

EXPIRY OF TERMS
OF OFFICE



Conforme lo prescripto por el artículo 12 del Estatuto Social, corresponde fijar el número de miembros del Directorio y proceder a su elección por un período de dos ejercicios ante la terminación del mandato de los Señores Directores Amancio Hipólito Oneto, Sebastian Andrés Gallo y Gustavo Hector Abelenda.

Corresponde asimismo elegir tres Síndicos Titulares y tres Síndicos Suplentes por el término de un ejercicio, conforme lo prescripto por el artículo 284 de la Ley de Sociedades Comerciales, por terminación del mandato de los Señores Síndicos Titulares y Suplentes, según corresponda, Ernesto Juan Cassani, Pablo Di Iorio, Ana Carina Turco Grecco, Pedro Jorge Donato, Agustin Pedro Allende y Maria Eugenia Vilhena.

Buenos Aires, 8 de marzo de 2022.

Luis Perez Companc
Presidente

Under Section 12 of Company Bylaws, the Shareholders' Meeting is required to set the number of Directors and proceed to elect the required Directors for a term of two fiscal years, in view of the expiry of the terms of office of the Directors Amancio Hipólito Oneto, Sebastián Andrés Gallo and Gustavo Hector Abelenda.

The Shareholders' Meeting is also required to appoint three Statutory Auditors and three Alternate Statutory Auditors for a term of one fiscal year, as provided by Argentine Business Associations Law, Section 284, due to the expiry of the terms of office of the Statutory Auditors and Alternate Statutory Auditors, as the case may be, Ernesto Juan Cassani, Pablo Di Iorio, Ana Carina Turco Grecco, Pedro Jorge Donato, Agustín Pedro Allende and María Eugenia Vilhena.

Buenos Aires, March 8, 2022

Luis Perez Companc
Chairperson



Índice

TABLE OF CONTENTS

ESTADOS FINANCIEROS POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 PRESENTADOS EN FORMA COMPARATIVA CON EL EJERCICIO ANTERIOR

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Estado consolidado del resultado integral
Estado consolidado de situación financiera
Estado consolidado de cambios en el patrimonio
Estado consolidado de flujos de efectivo
Notas a los estados financieros consolidados

ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

Estado separado del resultado integral
Estado separado de situación financiera
Estado separado de cambios en el patrimonio
Estado separado de flujos de efectivo
Notas a los estados financieros separados

RESEÑA INFORMATIVA

INFORME DE LA COMISIÓN FISCALIZADORA

INFORMES DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR FISCAL YEAR

CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

Consolidated statement of comprehensive income
Consolidated statement of financial position
Consolidated statement of changes in equity
Consolidated statement of cash flows
Notes to the consolidated financial statements

SEPARATE FINANCIAL STATEMENTS

Separate statement of comprehensive income
Separate statement of financial position
Separate statement of changes in equity
Separate statement of cash flows
Notes to the separate financial statements

SUMMARY OF EVENTS

STATUTORY AUDIT COMMITTEE REPORT

INDEPENDENT AUDITORS' REPORTS

EJERCICIO ECONÓMICO N° 92 ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 COMPARATIVOS CON EL EJERCICIO ANTERIOR

Actividad principal de la Sociedad:
Industrialización y comercialización de productos alimenticios.

Fecha de inscripción en el Registro Público de Comercio:
10 de julio de 1931.

Modificaciones al Estatuto (últimas tres):
26 de abril de 2006, 25 de abril de 2007 y 23 de abril de 2014 (1).

Número de registro en la Inspección General de Justicia:
2.769.

Fecha de cumplimiento del plazo social:
10 de julio del año 2030.

FISCAL YEAR NO. 92 FINANCIAL STATEMENTS AS OF DECEMBER 31, 2021, PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR YEAR

Company's main business:
industrialization and sale of food products.

Date registered with the Public Registry of Commerce:
July 10, 1931.

Of the last three amendments to bylaws:
April 26, 2006, April 25, 2007 and April 23, 2014 (1).

Registration number with the IGJ:
2,769.

Expiry of the articles of incorporation:
July 10, 2030.

COMPOSICIÓN DEL CAPITAL - CAPITAL STRUCTURE

Tipo de Acciones / Type of shares	Cantidad de Acciones / Number of shares	Aut. a realizar Oferta Pública / Authorization for public offering	Suscripto (en pesos) / Subscribed (in ARS)	Integrado (en pesos) / Paid-in (in ARS)
Ord. de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A"/ Class "A" shares of common stock, face value ARS 1, and 5 votes	836.891	836.891	836.891	836.891
Ord. de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class "B" shares of common stock, face value ARS 1, and 1 vote	200.578.236	200.578.236	200.578.236	200.578.236
	201.415.127	201.415.127	201.415.127	201.415.127

Capital Nominal al 31 de diciembre de 2021 según evolución descrita en los estados financieros correspondientes a los ejercicios cerrados entre el 31 de diciembre de 1995 y el 31 de diciembre de 2021 / Nominal capital as of December 31, 2021, according to the changes described in the financial statements for the years ended between December 31, 1995, and December 31, 2021				Capital Social Suscripto e Integrado (en pesos)/ Subscribed and paid-in capital stock (in ARS)
Capital al 31-12-95 / Capital stock as of 12/31/95				60.000.000
Fecha de: / Date when:		Forma de Colocación / Method of placement	Importe (en pesos) / Amount (in ARS)	
Asamblea que aprobó la emisión/reducción / the Shareholders' Meeting approved the issue/decrease	Inscripto en el R.P.C. / It was registered with the Public Registry of Commerce			
04/25/96	02/19/97	Ajuste Integral Capital Social / Comprehensive capital stock adjustment	113.191.052	113.191.052
04/25/96	02/19/97	Resultados No Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	1.808.948	1.808.948
08/23/96	07/29/97	Fusión por Absorción / Merger	380.112	380.112
04/28/99	2/3/2000	Integración / Integration	75.000.000	75.000.000
04/23/09	09/24/09	Fusión por Absorción / Merger	68.427	68.427
04/29/15	3/2/2016	Fusión por Absorción / Merger	48.611	48.611
10/6/2016	04/25/17	Reducción Capital por escisión / Capital reduction due to spin-off	(49.082.023)	(49.082.023)
				201.415.127

(1) Inscripta en el Registro Público de Comercio, bajo el número 19.116 del libro 71 tomo de sociedades por acciones.
(1) Registered with the Public Registry of Commerce, under number 19,116 of book 71, volume of sociedades por acciones (stock corporations).





ESTADO CONSOLIDADO DEL RESULTADO INTEGRAL POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 - Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

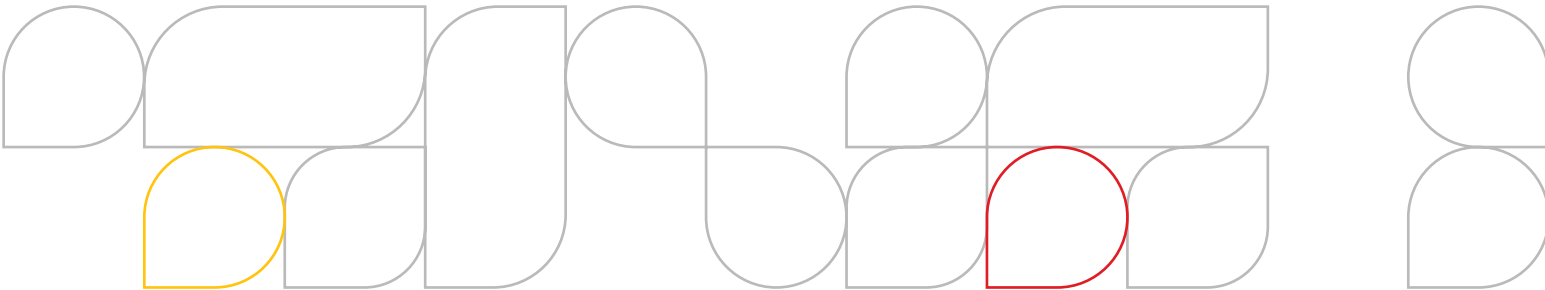
CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 - Presented comparatively with prior year (stated in thousands of Argentine pesos. notes 1 and 2)

	31/12/2021	31/12/2020
Ingresos por ventas (Nota 6) / Sales revenues (Note 6)	66.303.412	69.251.620
Ingresos por prestación de servicios y otros ingresos / Service-charge and other profit	268.542	293.290
Ingresos de actividades ordinarias / Revenue	66.571.954	69.544.910
Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 7) / Cost of goods sold and services rendered (Note 7)	(48.963.334)	(51.431.315)
GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT	17.608.620	18.113.595
Gastos de comercialización (Nota 8) / Selling expenses (Note 8)	(10.918.054)	(11.984.236)
Gastos de administración (Nota 8) / Administrative expenses (Note 8)	(3.803.328)	(3.592.326)
Otros ingresos operativos (Nota 9) / Other operating profit (Note 9)	68.917	1.525.333
Otros gastos operativos (Nota 10) / Other operating expenses (Note 10)	(677.428)	(768.651)
Resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Nota 4) / Profit from investments in associates and joint ventures (Note 4)	191.727	230.399
RESULTADO OPERATIVO / OPERATING PROFIT	2.470.454	3.524.114
Ingresos financieros (Nota 11) / Finance income (Note 11)	1.217.152	3.754.709
Costos financieros (Nota 11) / Finance expense (Note 11)	(6.548.881)	(8.233.863)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de la moneda / Gain on exposure to the change in currency purchasing power	7.769.157	5.831.574
GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / PROFIT FOR THE YEAR BEFORE TAXES	4.907.882	4.876.534
Impuestos a las ganancias (Nota 12) / Income tax (Note 12)	(2.079.219)	(2.241.376)
GANANCIA NETA DEL EJERCICIO / NET PROFIT FOR THE YEAR	2.828.663	2.635.158
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS) TO BE RECLASSIFIED TO PROFIT OR LOSS IN SUBSEQUENT FISCAL YEARS		
Resultado por cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (neta de su efecto impositivo) / Profit (loss) on hedge of investments in subsidiaries, associates and joint ventures (net of any tax effects)	196.803	(44.713)
Diferencia de cambio por conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	(285.560)	63.866
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS) TO BE RECLASSIFIED TO PROFIT OR LOSS IN SUBSEQUENT FISCAL YEARS	(88.757)	19.153
RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO / TOTAL COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEAR	2.739.906	2.654.311
Ganancia neta del ejercicio por acción / Earnings for the year per share, net		
Básica y diluida / Basic and diluted	14,04	13,08



ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 - Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION AS OF DECEMBER 31, 2021- Presented comparatively with prior year (stated in thousands of argentine pesos. notes 1 and 2)



	31/12/2021	31/12/2020
ACTIVOS / ASSETS		
ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS		
Propiedades, planta y equipo (Nota 14) / Property, plant and equipment (Note 14)	17.439.259	18.927.734
Activos intangibles y plusvalías (Nota 15) / Intangible assets and goodwill (Note 15)	3.012.582	3.125.391
Inventarios (Nota 16) / Inventories (Note 16)	1.184.521	1.317.806
Otros activos / Other assets	1.454	2.183
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Nota 4) / Investments in associates and joint ventures (Note 4)	1.782.859	1.886.479
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 18) / Tax and customs credits (Note 18)	21.250	98.473
Otros créditos no financieros (Nota 19) / Other nonfinancial receivables (Note 19)	9.940	5.304
Otros créditos financieros (Nota 20) / Other financial receivables (Note 20)	112.495	109.967
Saldo a favor impuesto a las ganancias / Income tax credit	517.890	547.017
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS	24.082.250	26.020.354
ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS		
Inventarios (Nota 16) / Inventories (Note 16)	16.943.487	14.961.951
Activos biológicos (Nota 17) / Biological assets (Note 17)	220.677	181.402
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 18) / Tax and customs credits (Note 18)	369.956	456.666
Saldo a favor impuesto a las ganancias – neto / Income tax credit, net	1.034	4.669
Otros créditos no financieros (Nota 19) / Other nonfinancial receivables (Note 19)	148.701	251.144
Otros créditos financieros (Nota 20) / Other financial receivables (Note 20)	586.722	321.385
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 20) / Trade receivables (Note 20)	5.499.179	5.854.235
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 21) / Cash and short-term deposits (Note 21)	1.737.771	4.741.105
	25.507.527	26.772.557
Grupo de activos para su disposicion clasificados como mantenidos para la venta (1) / Disposal group classified as held for sale (Note 1)	1.107.326	1.135.120
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS	26.614.853	27.907.677
TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS	50.697.103	53.928.031

PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES		
PATRIMONIO / EQUITY		
Capital Social / Capital stock	201.415	201.415
Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	13.377.003	13.377.003
Primas de Emisión / Additional paid-in capital	2.659.921	2.659.921
Reserva Legal / Legal reserve	603.542	-
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	294.395	-
Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	2.828.663	2.635.158
Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	(474.481)	(385.724)
PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY	19.490.458	18.487.773
PASIVOS / LIABILITIES		
PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES		
Deudas financieras (Nota 20) / Financial payables (Note 20)	3.411.169	8.136.258
Deudas por arrendamientos / Lease payables	151.959	274.653
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido / Deferred income tax liabilities	6.898.766	4.828.575
Otras deudas (Nota 20) / Other payables (Note 20)	595.140	725.921
Provisiones para juicios y reclamos (Nota 26) / Provision for lawsuits and claims (Note 26)	376.715	505.574
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES	11.433.749	14.470.981
PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES		
Deudas financieras (Nota 20) / Financial payables (Note 20)	8.762.982	9.825.158
Deudas por arrendamientos / Lease payables	70.156	94.233
Deudas comerciales (Nota 20) / Trade payables (Note 20)	8.733.452	8.144.328
Deudas sociales y fiscales (Nota 22) / Employee benefits and taxes payable (Note 22)	2.122.260	2.771.026
Provisión impuesto a las ganancias / Income tax accrual	1.471	552
Otras deudas (Nota 20) / Other payables (Note 20)	82.575	133.980
PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES	19.772.896	20.969.277
TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES	31.206.645	35.440.258
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVO / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	50.697.103	53.928.031

(1) Ver Nota 27 a los estados financieros separados adjuntos.
(1) See note 27 to the accompanying separate financial statements.

ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 - (En miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 - (Stated in thousands of argentine pesos. notes 1 and 2)



RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings		Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisión / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve	Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings			
Saldo al 1 de enero de 2021 / Amount as of January 1, 2021	201.415	13.377.003	2.659.921	-	-	2.635.158	(385.724)	18.487.773
Constitución de reserva legal (1) / Booking of the legal reserve (1)	-	-	-	603.542	-	(603.542)	-	-
Distribución de dividendos (1) / Distribution of dividends (1)	-	-	-	-	-	(1.737.221)	-	(1.737.221)
Constitución de reserva para futuros dividendos (1) / Booking of the reserve for future dividends (1)	-	-	-	-	294.395	(294.395)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	-	2.828.663	-	2.828.663
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net	-	-	-	-	-	-	(88.757)	(88.757)
Saldo al 31 de diciembre de 2021 / Amount as of December 31, 2021	201.415	13.377.003	2.659.921	603.542	294.395	2.828.663	(474.481)	19.490.458

(1) Ver Nota 27 a los presentes estados financieros.
(1) See Note 27 to the accompanying financial statements.

ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 - (En miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2020 - (Stated in thousands of argentine pesos. notes 1 and 2)



RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)		OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings	Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisión / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve			
Saldo al 1 de enero de 2020 / Amount as of January 1, 2020	201.415	13.377.003	5.301.695	496.615	(3.138.389)	(404.877)	15.833.462
Absorción de Resultados no Asignados según Asamblea de fecha 20 de mayo de 2020 / Absorption of unappropriated retained earnings (accumulated losses) as per Shareholders' Meeting held on May 20, 2020	-	-	(2.641.774)	(496.615)	3.138.389	-	-
Aumento de capital (Nota 6)	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	2.635.158	-	2.635.158
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net	-	-	-	-	-	19.153	19.153
Saldo al 31 de diciembre de 2020 / Amount as of December 31, 2020	201.415	13.377.003	2.659.921	-	2.635.158	(385.724)	18.487.773

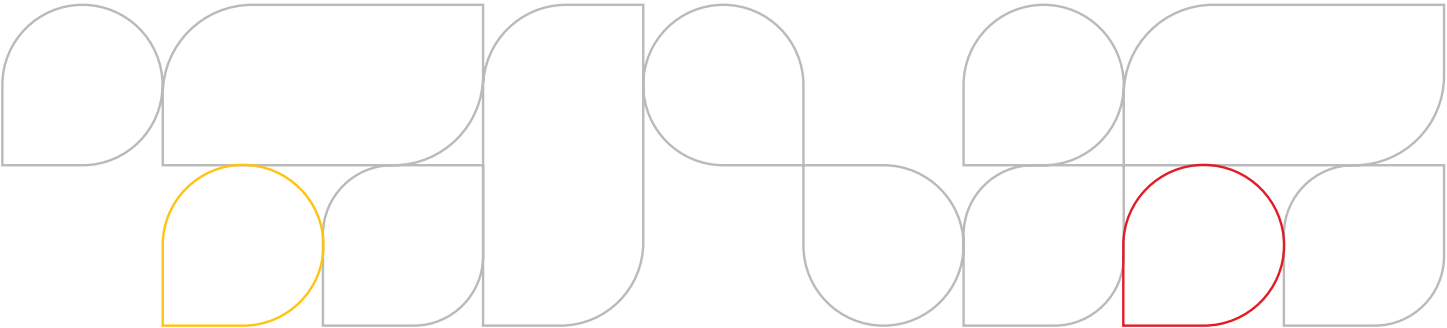


ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS DE EFECTIVO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021
- Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 - Presented comparatively with prior year (stated in thousands of argentine pesos. notes 1 and 2)

	31/12/2021	31/12/2020
Actividades operativas / Operating activities:		
Ganancia antes del impuesto a las ganancias / Profit before income tax	4.907.882	4.876.534
Ajuste para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujos netos de efectivo / Adjustments to reconcile profit for the year before income tax to net cash flows:		
Depreciación del valor de propiedades, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	2.177.884	2.332.566
Disposiciones de valor neto de propiedades, planta y equipo y activos mantenidos para la venta / Net value disposals of property, plant and equipment and assets held for sale	79.322	2.063
Intereses perdidos / Interest expense	3.358.929	2.624.055
Resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos / (Profit) from investments in associates and joint ventures	(191.727)	(230.399)
Venta de propiedad, planta y equipo y activos mantenidos para la venta / Sale of property, plant and equipment and assets held for sale	(12.594)	(1.438.508)
Variación neta en provisiones para compromisos y reclamos / Net change in the provision for commitments and claims	(128.859)	(57.817)
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas / Adjustments for unrealized foreign exchange losses	(1.984.646)	(739.837)
Resultado por operaciones con títulos valores / Loss (profit) from transactions with securities	39.781	(2.668.007)
Provisión desvalorización activos intangibles y plusvalía / Allowance for impairment in value of intangible assets and goodwill	-	13.933
Intereses ganados / Interest income	(86.758)	(160.606)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Loss on exposure to the change in currency purchasing power	158.189	88.177
Ajustes al capital de trabajo / Working capital adjustments:		
Disminución neta en cuentas por cobrar comerciales / Net decrease in trade receivables	355.056	2.099.782
Disminución neta en otros créditos no financieros y otros activos / Net decrease in other nonfinancial receivables and other assets	98.536	220.876
(Aumento) disminución neta en otros créditos financieros / Net (increase) decrease in other nonfinancial receivables	(267.865)	405.100
Aumento neto en inventarios y activos biológicos / Net increase in inventories and biological assets	(1.887.526)	(2.314.947)
Disminución neta de créditos impositivos y aduaneros / Net decrease in tax and customs credits	163.933	155.681
Aumento (disminución) neta de deudas comerciales / Net increase (decrease) in trade payables	589.124	(1.756.712)
(Disminución) aumento neto de deudas sociales y fiscales / Net (decrease) increase in payroll and other taxes payable	(721.590)	558.846
(Disminución) aumento neto de otras deudas / Net increase (decrease) in other payables	(182.186)	61.811
Disminución neta de deudas por arrendamientos / Net decrease in lease payables	(146.771)	(87.720)
Flujos de efectivo generados por actividades de operación / Cash flows provided by operating activities	6.318.114	3.984.871

Actividades de inversión / Investing activities:		
Adquisición de propiedades planta y equipo y activos intangibles / Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets	(628.349)	(1.060.184)
Cobro por ventas de propiedades planta y equipo / Collection from sales of property, plant and equipment	-	2.618.557
Colocaciones a corto plazo / Short-term deposits	(5.495.628)	(21.474.119)
Cobro rendimiento colocaciones a corto plazo / Collection of returns on short-term deposits	8.553.466	20.055.376
Adquisición de acciones en otras sociedades / Acquisition of shares in other companies	-	(86.286)
Dividendos cobrados / Dividends collected	41.581	-
Flujos de efectivo netos generador por actividades de inversión / Net cash flows provided by financing activities	2.471.070	53.344
Actividades de financiación / Financing activities:		
Intereses pagados / Interest expense	(3.471.545)	(2.892.126)
Pago de dividendos / Payments of dividends	(1.737.221)	-
Pago neto de deudas financieras / Net payment of financial payables	(3.414.702)	(2.074.152)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación / Net cash flows used in financing activities	(8.623.468)	(4.966.278)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Loss on exposure to the change in currency purchasing power	(158.189)	(88.177)
Aumento (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo / Increase (decrease) in cash and cash equivalents	7.527	(1.016.240)
Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio / Cash and cash equivalents at beginning of year	392.039	1.408.279
Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 21) / Cash and cash equivalents as of year-end (Note 21)	399.566	392.039





NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 - Comparativas con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1 y 2)

/ 1. Información del Grupo

Molinos Río de la Plata S.A. (en adelante, “la Sociedad”) y las sociedades que componen el grupo económico (en adelante, “Grupo Molinos”) configuran un grupo integrado de empresas relacionadas con el sector alimenticio que realiza actividades principalmente de industrialización y comercialización de todo tipo de productos alimenticios y bebidas alcohólicas incluyendo, entre los más relevantes, aceites comestibles, pastas secas, congelados, harina fraccionada, yerba, arroz, vinos y espumantes.

Molinos Río de la Plata S.A. es una entidad constituida con arreglo a la legislación argentina, sujeta a normas de la Ley General de Sociedades y las correspondientes normas de la Comisión Nacional de Valores (CNV). La Sociedad, con domicilio legal constituido en Bouchard 680, piso 12° (Ciudad Autónoma de Buenos Aires), se encuentra autorizada para la oferta pública y listado de sus valores negociables por la CNV y Bolsas y Mercados Argentinos S.A. (“BYMA”), respectivamente, y para la negociación secundaria de sus obligaciones negociables en el Mercado Abierto Electrónico (MAE). La información sobre su controladora principal se incluye en la Nota 25 a los presentes estados financieros consolidados.

La emisión de los presentes estados financieros consolidados del Grupo Molinos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 ha sido aprobada por el Directorio de la Sociedad en su reunión del 8 de marzo de 2021.

/ 2. Bases de presentación de los estados financieros consolidados

/ 2.1 Normas contables profesionales aplicadas

La Sociedad prepara sus estados financieros consolidados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV) contenidas en el Capítulo III, Título IV de las Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias). De acuerdo con el artículo 1 de dicha sección de las Normas, las sociedades emisoras de valores negociables deben presentar sus estados financieros consolidados aplicando la Resolución Técnica 26 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), sus modificatorias y circulares de adopción de NIIF que la FACPCE dicte de acuerdo a lo establecido en aquella Resolución Técnica.

Al 31 de diciembre de 2021 se han cumplimentado las condiciones para que los estados financieros consolidados de la Sociedad correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha incorporen el ajuste por inflación establecido en la NIC 29 “Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias”. Los presentes estados financieros consolidados cumplen con todos los requerimientos de las NIIF.



NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 - Presented comparatively with prior year (stated in thousands of Argentine pesos. notes 1 and 2)

/ 1. Group information

Molinos Río de la Plata S.A. (hereinafter, the “Company”) and the companies that make up the group of companies (hereinafter, “Molinos Group”) are an integrated group of companies related to the food sector which is mainly engaged in the industrialization and commercialization of all types of food products and alcoholic beverages, the most significant ones being edible oils, dry pasta, frozen foodstuffs, fractioned flour, yerba mate, rice, wine and sparkling wines.

Molinos Río de la Plata S.A. is a company organized under Argentine regulations and subject to the Business General Associations Law and the related CNV (Argentine Securities Commission) regulations. The Company, whose registered office is located at Bouchard 680, piso 12° (Buenos Aires City), engages in the initial public offering of corporate bonds listed on the CNV and Bolsas y Mercados Argentinos S.A. (“BYMA”), respectively, and for the secondary negotiation of its corporate bonds on Mercado Abierto Argentino Electrónica (MAE). Parent company information is included in note 25 to these consolidated financial statements.

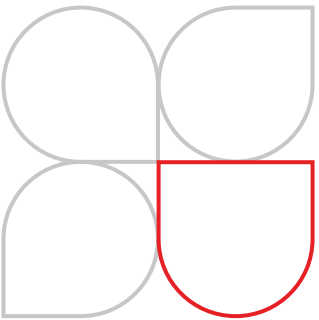
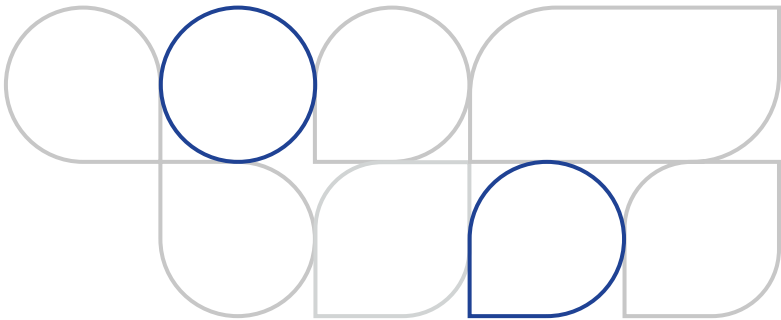
The issuance of the Molinos Group's consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021, has been approved by the Company's Board of Directors in its meeting held on March 8, 2021.

/ 2. Basis of preparation of the consolidated financial statements

/ 2.1 Applicable professional accounting standards

The Company prepares its consolidated financial statements pursuant to the CNV's current regulations contained in Chapter III, Title IV (as amended in 2013). According to section 1 of such regulations, the companies issuing marketable securities must present their consolidated financial statements pursuant to FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolution No. 26, which sets forth the application of the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB), as amended, as well as the circulars for the adoption of IFRS enacted by the FACPCE in accordance with the abovementioned technical resolution.

As of December 31, 2021, conditions have been met to include in the Company's consolidated financial statements for the year then ended the adjustment for inflation established in IAS 29 “Financial Reporting in Hyperinflationary Economies”. These consolidated financial statements meet all the requirements under IFRS.



/ 2.2 Bases de presentación y consolidación

Los presentes estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 han sido preparados de conformidad con las NIIF, según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros consolidados presentados de acuerdo con las NIIF, la Sociedad ha aplicado las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descriptos en los apartados 2.3 y 2.4 de la presente Nota.

Estos estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del modelo de costo histórico reexpresado para considerar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda, a excepción de la valuación de ciertas partidas que han sido medidas a su valor razonable de acuerdo con lo indicado en el apartado 2.3 de la presente Nota.

Los presentes estados financieros consolidados se presentan en miles de pesos argentinos, salvo cuando se indique lo contrario. Los presentes estados financieros consolidados brindan información comparativa respecto del ejercicio anterior.

Los presentes estados financieros consolidados incluyen (i) los activos y pasivos de Molinos Río de la Plata S.A. (en adelante “la Sociedad”) y sus subsidiarias (en adelante “el Grupo Molinos”) al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y (ii) los resultados de la Sociedad y sus subsidiarias desde el momento de incorporación al grupo económico, y por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Las subsidiarias consolidadas y sus participaciones a las fechas respectivas son las siguientes:

Sociedad / Company	Participación / Equity Interest	
	31/12/2021	31/12/2020
Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A.	100%	100%
Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda.	100%	100%
La Salteña S.A.U.	100%	100%

/ 2.2. Basis of presentation and consolidation

The Company prepared its consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021 under IFRS, as issued by the IASB (International Accounting Standards Board).

In preparing these consolidated financial statements under IFRS, the Company applied the significant accounting policies, judgments, estimates and assumptions described in sections 2(3) and 2(4) of this note.

These consolidated financial statements were prepared on a historical cost basis, restated to consider the changes in the currency purchasing power, except for the measurement of certain items, which have been measured at fair value as indicated in section 2(3) of this note.

These consolidated financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, except when otherwise indicated. These consolidated financial statements provide comparative information in respect of the previous fiscal year.

These consolidated financial statements include (i) the assets and liabilities of Molinos Río de la Plata S.A. (hereinafter, the “Company”) and its subsidiaries (hereinafter, “Molinos Group”) as of December 31, 2021, and 2020, and (ii) the profit (loss) of the Company and its subsidiaries at the moment of their addition into the group of companies, and for the fiscal years ended December 31, 2021, and 2020.

The consolidated subsidiaries and their interests as of the respective dates are as follows:



El control se logra cuando el inversor está expuesto o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad receptora de la inversión, y tiene la capacidad de afectar tales rendimientos a través de su poder sobre esta última. Específicamente, el inversor controla una entidad receptora de la inversión, si y solo si tiene:

- Poder sobre la entidad receptora de la inversión (es decir, existen derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes de la misma).
- Exposición o derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad receptora de la inversión.
- Capacidad de utilizar su poder sobre la entidad receptora de la inversión para afectar sus rendimientos de forma significativa.

Cuando el inversor tiene menos de la mayoría de los derechos de voto o similares de la entidad receptora de la inversión, el inversor considera todos los hechos y circunstancias pertinentes a fin de evaluar si tiene o no poder sobre dicha entidad, lo que incluye:

- La existencia de un acuerdo contractual entre el inversor y los otros tenedores de los derechos de voto de la entidad receptora de la inversión.
- Los derechos que surjan de otros acuerdos contractuales.
- Los derechos de voto del inversor, sus derechos potenciales de voto o una combinación de ambos.

El inversor evaluará nuevamente si tiene o no el control sobre una entidad receptora de la inversión si los hechos y las circunstancias indican que existen cambios en uno o más de los tres elementos de control arriba descritos. La consolidación de una subsidiaria comienza cuando la controladora obtiene el control sobre la subsidiaria y finaliza cuando la controladora pierde el control sobre la misma. Los activos, pasivos, ingresos y gastos de una subsidiaria adquirida o vendida durante el ejercicio se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que la controladora adquiere el control de la subsidiaria hasta la fecha en que la controladora deja de controlar la misma.

El resultado del ejercicio y cada componente del otro resultado integral se atribuyen a los propietarios de la controladora y a las participaciones no controladoras, incluso si los resultados de las participaciones no controladoras dan lugar a un saldo deudor. De ser necesario, se realizan los ajustes adecuados en los estados financieros de las subsidiarias a fin de que sus políticas contables se ajusten a las políticas contables del Grupo. Todos los activos y pasivos, patrimonio, ingresos, gastos y flujos de efectivo dentro del Grupo que se relacionen con transacciones entre los miembros del Grupo se eliminan en su totalidad en el proceso de consolidación.

Un cambio en la participación en una subsidiaria, sin que haya pérdida de control, se contabiliza como una transacción de patrimonio. Cuando la controladora pierde el control de una subsidiaria:

- Da de baja los activos (incluida la plusvalía) y los pasivos de la subsidiaria.
- Da de baja el importe en libros de cualquier participación no controladora.
- Da de baja las diferencias por conversión acumuladas, registradas en el patrimonio.
- Reconoce el valor razonable de la contraprestación que se haya recibido.
- Reconoce el valor razonable de cualquier inversión residual retenida.
- Reconoce cualquier saldo positivo o negativo como resultados, y
- Reclasifica a los resultados o resultados acumulados, según corresponda, la participación de la controladora en los componentes anteriormente reconocidos en el otro resultado integral, tal como se requeriría si la controladora hubiese directamente vendido los activos o pasivos relacionados.

/ 2.2.1 Unidad de medida

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2021, incluyendo las cifras correspondientes al ejercicio anterior, han sido reexpresados para considerar los cambios en el poder adquisitivo

Control is achieved when the investor is exposed, or has rights, to variable returns from its involvement with the investee and has the ability to affect those returns through its power over the investee. Specifically, the investor controls an investee if and only if it has:

- *Power over the investee (i.e. existing rights that give it the current ability to direct the relevant activities of the investee).*
- *Exposure, or rights, to variable returns from its involvement with the investee.*
- *The ability to use its power over the investee to affect its returns in a substantial manner.*

When the investor has less than a majority of the voting or similar rights in an investee, the investor considers all relevant facts and circumstances in assessing whether it has power over an investee, including:

- *The existence of a contractual agreement between the investor and other holders of voting rights in the investee.*
- *The rights arising from other contractual agreements.*
- *The investor's voting rights, its potential voting rights or a combination of both.*

The investor will reassess whether or not it controls an investee if facts and circumstances indicate that there are changes to one or more of the three elements of control. Consolidation of a subsidiary begins when the parent obtains control over the subsidiary and ceases when the parent loses control of the subsidiary. Assets, liabilities, profit and expenses of a subsidiary acquired or disposed of during the year are included in the statement of comprehensive income from the date the parent gains control until the date the parent ceases to control the subsidiary.

The profit (loss) of the year and each component of other comprehensive income are attributed to the equity holders of the parent and to the noncontrolling interests, even if the noncontrolling interests result in a deficit balance. When necessary, adjustments are made to the financial statements of subsidiaries to bring their accounting policies into line with the Group's accounting policies. All intra-group assets and liabilities, equity,

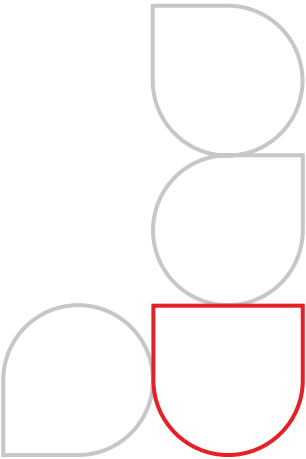
profit, expenses and cash flows relating to transactions between members of the Group are eliminated in full on consolidation.

A change in the ownership interest of a subsidiary, without a loss of control, is accounted for as an equity transaction. If the parent loses control over a subsidiary, it:

- *Derecognizes the assets (including goodwill) and liabilities of the subsidiary.*
- *Derecognizes the carrying amount of any noncontrolling interests.*
- *Derecognizes the cumulative translation differences recorded in equity.*
- *Recognizes the fair value of the consideration received.*
- *Recognizes the fair value of any investment retained.*
- *Recognizes any surplus or deficit in profit or loss, and*
- *Reclassifies the parent's share of components previously recognized in other comprehensive income to profit or loss or retained earnings, as appropriate, as would be required if the parent had directly disposed of the related assets or liabilities.*

/ 2.2.1 Measuring unit

The financial statements as of December 31, 2021, including prior-year figures, have been restated to consider the changes



general de la moneda funcional de la Sociedad (el peso argentino) conforme a lo establecido en la NIC 29 y en la Resolución General N° 777/2018 de la Comisión Nacional de Valores.

Como resultado de ello, los estados financieros están expresados en la unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el que se informa.

De acuerdo con la NIC 29, la reexpresión de los estados financieros es necesaria cuando la moneda funcional de una entidad es la de una economía hiperinflacionaria. Para definir un estado de hiperinflación, la NIC 29 brinda una serie de pautas orientativas, no excluyentes, consistentes en (i) analizar el comportamiento de la población, los precios, la tasas de interés y los salarios ante la evolución de los índices de precios y la pérdida de poder adquisitivo de la moneda, y (ii) como una característica cuantitativa, que es la condición mayormente considerada en la práctica, comprobar si la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

Si bien en los años anteriores existió un crecimiento importante en el nivel general de precios, la inflación acumulada en tres años se había mantenido en Argentina por debajo del 100% acumulado en tres años. Sin embargo, debido a diversos factores macroeconómicos, la inflación trienal se ubicó en 2018 por encima de ese guarismo, a la vez que las metas del gobierno nacional, y otras proyecciones disponibles, indicaban que esta tendencia no se revertiría en el corto plazo.

A efectos de evaluar la mencionada condición cuantitativa, y también para reexpresar los estados financieros, la Comisión Nacional de Valores ha establecido que la serie de índices a utilizar para la aplicación de la NIC 29 es la determinada por la Federación Argentina de Consejos Profesionales en Ciencias Económicas. Esa serie de índices combina el Índice de Precios al Consumidor (IPC) Nacional publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) a partir de enero de 2017 (mes base: diciembre 2016) con el Índice de Precios Internos al por Mayor (IPIM) publicado por el INDEC hasta esa fecha, computando para los meses de noviembre y diciembre de 2015, respecto de los cuales no se cuenta con información del INDEC sobre la evolución del IPIM, la variación en el IPC de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Considerando el mencionado índice, la inflación fue de 50,94% y 36,14% en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente.

A continuación, se incluye un resumen de los efectos de la aplicación de la NIC 29:

Reexpresión del estado de situación financiera

(i) Las partidas monetarias (aquellas con un valor nominal fijo en moneda local) no se reexpresan, dado que ya se encuentran expresadas en la unidad de medida corriente a la fecha de cierre del período por el cual se informa. En un período inflacionario, mantener activos monetarios genera pérdida de poder adquisitivo y mantener pasivos monetarios genera ganancia de poder adquisitivo, siempre que tales partidas no se encuentren sujetas a un mecanismo de ajuste que compense en alguna medida esos efectos. La pérdida o ganancia monetaria se incluye en el resultado del período por el que se informa.

(ii) los activos y pasivos sujetos a cambios en función a acuerdos específicos se ajustan en función a tales acuerdos.

(iii) Las partidas no monetarias medidas a sus valores corrientes al final del periodo sobre el que se informa, no se reexpresan a efectos de su presentación en el estado de situación financiera, pero el proceso de ajuste debe completarse para determinar en términos de unidad de medida homogénea los resultados producidos por la tenencia de esas partidas no monetarias.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Sociedad no contaba con partidas no monetarias medidas utilizando el método de valor corriente.

(iv) Las partidas no monetarias medidas a costo histórico o a un valor corriente de una fecha anterior a la de cierre del ejercicio sobre el cual se informa se reexpresan por coeficientes que reflejen la variación ocurrida en el nivel general de precios desde la fecha de adquisición o revaluación hasta la fecha de cierre, procediéndose luego a comparar

in the general purchasing power of the Company's functional currency (the Argentine peso), as established in IAS 29 and CNV General Resolution No. 777/2018

As a result, the financial statements are stated in the current measuring unit of the reporting fiscal year.

According to IAS 29, the restatement of the financial statements is required when an entity's functional currency is that of a hyperinflationary economy. In order to define a state of hyperinflation, IAS 29 provides a series of nonexclusive guidelines that consist in (i) analyzing the behavior of population, prices, interest rates and salaries in response to the variations in price indexes and the loss of currency purchasing power, and (ii) as a quantitative characteristic, which is the consideration that is mostly considered in practice, verifying whether the three-year accumulated inflation rate approximates or exceeds 100%.

Even though in previous years there has been a significant increase in the general level of prices, the three-year accumulated inflation rate had remained in Argentina under the three-year accumulated 100%. However, in view of different macroeconomic factors, the 2018 three-year inflation exceeded such figure, while Argentine government goals and other available estimates indicated that this trend would not be reversed in the short term.

In order to evaluate the abovementioned quantitative condition and to restate financial statements, the CNV determined that the series of indexes to apply IAS 29A is that established by the FAPCE. This series of indexes combines the Argentine consumer price index (CPI) published by the INDEC (Argentine Statistics and Census Institute) as from January 2017 (baseline month: December 2016) with the domestic wholesale price index published by the INDEC until that date. In relation to November and December 2015, for which there is no INDEC information on domestic wholesale price index variations, the CPI of the City of Buenos Aires was taken into account.

Based on that index, inflation amounted to 50.94% and 36.14% in the fiscal years ended December 31, 2021, and 2020, respectively.

Below is a summary of the effects of applying IAS 29:

Restatement of the statement of financial position

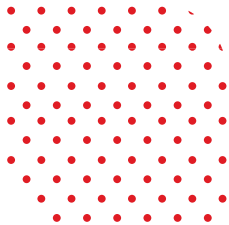
(i) Monetary items (those with a fixed nominal value in domestic currency) are not restated, as they are already stated in the current measuring unit as of the end of the reporting period. In a hyperinflationary period, keeping monetary assets generates the loss of purchasing power and keeping monetary liabilities generates more purchasing power, provided that those items are not subject to an adjustment mechanism somehow offsetting these effects. The monetary profit or loss is included in profits (loss) for the reporting period.

(ii) The assets and liabilities subject to changes by virtue of specific agreements are adjusted based on those agreements.

(iii) The nonmonetary items measured at current values at the end of the reporting period are not restated for presentation purposes in the statement of financial position, but the adjustment process should be completed to determine, in terms of constant measuring unit, the profit (loss) from holding these nonmonetary items.

As of December 31, 2021, and 2020, the Company had no non-monetary items measured through the current value method.

(iv) The nonmonetary items measured at historical cost or at a current value as of a date prior to the end of the reporting year are restated using coefficients showing the variation in the general level of prices from the date of acquisition of revaluation through year-end; the restated amounts of those assets are subsequently restated with the appropriate recoverable values. Profit (loss) for the year as a result of P&E depreciation and the amortization of intangible assets, as well as any other use of nonmonetary assets, is assessed according to the new restated amounts.



los importes reexpresados de esos activos con los correspondientes valores recuperables. Los cargos al resultado del ejercicio por depreciación de las propiedades, planta y equipo, y por amortización de activos intangibles, así como cualquier otro consumo de activos no monetarios se determinarán sobre la base de los nuevos importes reexpresados.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, las partidas sometidas a este proceso de reexpresión han sido las correspondientes a los rubros de Propiedades, Planta y Equipo, Activos intangibles y plusvalía, Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos, Otros créditos no financieros, Inventarios y Activos biológicos.

(v) Cuando proceda la activación de costos por préstamos en los activos no monetarios de conformidad con la NIC 23, no se capitaliza la porción de esos costos que compensan al acreedor de los efectos de la inflación.

Este proceso no afecta a la Sociedad en tanto no ha debido aplicar la NIC 23.

(vi) La reexpresión de los activos no monetarios en los términos de unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el que se informa sin un ajuste equivalente para propósitos fiscales, da lugar a una diferencia temporaria gravable y al reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido cuya contrapartida se reconoce en el resultado del ejercicio.

Cuando además de la reexpresión existe una revaluación de activos no monetarios, el impuesto diferido que se corresponde con la reexpresión se reconoce en el resultado del ejercicio, y el impuesto diferido que se corresponde con la revaluación (exceso del valor revaluado sobre el valor reexpresado) se reconoce en el otro resultado integral.

Reexpresión del estado del resultado integral

(i) Los gastos e ingresos se reexpresan desde la fecha de su registraci3n contable, salvo aquellas partidas del resultado

que reflejan o incluyen en su determinaci3n el consumo de activos medidos en moneda de poder adquisitivo de una fecha anterior a la de registraci3n del consumo, las que se reexpresan tomando como base la fecha de origen del activo con el que est3 relacionada la partida (depreciaci3n, desvalorizaci3n y otros consumos de activos valuados a costo hist3rico); y salvo tambi3n aquellos resultados que surgen de comparar dos mediciones expresadas en moneda de poder adquisitivo de diferentes fechas, para los cuales se requiere identificar los importes comparados, reexpresarlos por separado, y volver a efectuar la comparaci3n, pero con los importes ya reexpresados.

(ii) La ganancia (p3rdida) neta por el mantenimiento de activos y pasivos monetarios se presenta en una partida separada del resultado del ejercicio.

Reexpresión del estado de cambios en el patrimonio

Todos los componentes del patrimonio se reexpresan aplicando el índice general de precios desde el principio del ejercicio, y cada variaci3n de esos componentes se reexpresa desde la fecha de aportaci3n o desde el momento en que la misma se produjo por cualquier otra vía.

Los Otros Resultados Integrales generados luego de la fecha de transici3n se presentan en t3rminos reales.

Reexpresión del estado de flujos de efectivo

La NIC 29 requiere que todas las partidas de este estado se reexpresen en t3rminos de la unidad de medida corriente a la fecha de cierre del ejercicio por el cual se informa.

El resultado monetario generado por el efectivo y equivalentes al efectivo se presenta en el estado de flujos de efectivo por separado de los flujos procedentes de las actividades de operaci3n, inversi3n y financiaci3n, como una partida especí- fica de la conciliaci3n entre las existencias de efectivo y equivalentes al efectivo al principio y al final del ejercicio.

As of December 31, 2021, and 2020, the items subject to this restatement process were “Property, plant and equipment”, “Intangible assets and goodwill”, “Investments in subsidiaries, as- sociates and joint ventures”, “Other nonfinancial receivables”, “Inventories” and “Biological assets.”

(v) In the event of capitalization of borrowing costs in nonmone- tary assets pursuant to IAS 23, the portion of these costs is not capitalized, which compensate the creditor for inflation effects.

This process does not affect the Company, as it was not required to apply IAS 23.

(vi) The restatement of nonmonetary assets in terms of current measuring unit at the end of the reporting year with no equiva- lent adjustment for tax purposes gives rise to a taxable temporary difference and the recognition of a deferred tax liability with contra to profit (loss) for the year.

Whenever, apart from the restatement, there is a revaluation of nonmonetary assets, the deferred tax related to the restate- ment is recognized in profit (loss) for the year, while the defe- rred tax related to the revaluation (the amount of the revalued amount that exceeds the restated value) is recognized in other comprehensive income.

Restatement of the statement of comprehensive income

(i) Profit and expenses are restated from the date of the ac- counting entry, except for profit (loss) items showing or including in the assessment the use of assets measured in purchasing power currency as of a date that is prior to that on which the use is booked, which are restated based on the date of origin of the asset related to the item (amortization/depreciation, impair- ment in value and other uses of assets valued at historical cost), except for profit (loss) arising from comparing two measurements stated in purchasing power currency as of different dates, for which it is required to identify the amounts compared, restate them separately and perform a new comparison with the amounts already restated.

(ii) The net profit or net loss from keeping monetary assets and liabilities is stated in a separate item of profit (loss) for the year.

Restatement of the statement of changes in equity

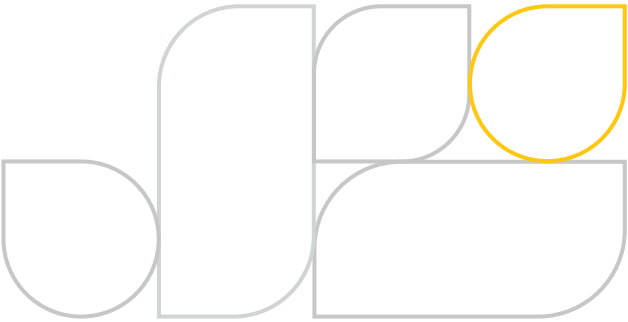
All equity components are restated applying the general price in- dex as from the beginning of the year, and each variation in the- se components is restated as from the date of their contribution or upon their inception by any other means.

Other comprehensive income generated after the transition date is presented in real terms.

Restatement of the statement of cash flows

IAS 29 requires that all items in this statement be restated in ter- ms of current measuring unit as of the end of the reporting year.

The nonmonetary profit (loss) generated by cash and cash equivalents is disclosed in the statement of cash flows separately from operating, investing and financing activity flows, as a speci- fic item of the reconciliation between cash and cash equivalents at the beginning and at the end of the year.



Información comparativa

Las cifras correspondientes a la información comparativa han sido reexpresadas para considerar los cambios en el poder adquisitivo general de la moneda y, como resultado, están expresadas en la unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el cual se informa.

/ 2.3. Resumen de las políticas contables significativas aplicadas

Las siguientes son las políticas contables significativas aplicadas por el Grupo Molinos para la preparación de sus estados financieros:

/ 2.3.1 Clasificación de activos y pasivos en corrientes y no corrientes

El Grupo presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- Espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación;
- Mantiene el activo principalmente con fines de negociación;
- Espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del periodo sobre el que se informa;
- El activo es efectivo o equivalente al efectivo a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para cancelar un pasivo por un periodo mínimo de doce meses después del cierre del periodo sobre el que se informa.

Todos los demás activos se clasifican como no corrientes. Un pasivo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- Espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación;
- Mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación;
- El pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa;o



Comparative information

The figures arising from the comparative information have been re-stated to show the changes in the general currency purchasing power and, therefore, they have been restated in terms of the current measuring unit at the end of the reporting year.

/ 2.3 Summary of significant accounting policies

The following are the significant accounting policies applied by Molinos Group in preparing its financial statements:

/ 2.3.1 Classification of assets and liabilities as current and non-current

The Group classifies assets and liabilities in the statement of financial position as current and noncurrent. An entity shall classify an asset as current when:

- it expects to realize the asset, or intends to sell or consume it, in its normal operating cycle;
- it holds the asset primarily for the purpose of trading;
- it expects to realize the asset within twelve months after the reporting period;
- the asset is cash or a cash equivalent unless the asset is restricted from being exchanged or used to settle a liability for at least twelve months after the reporting period.

All other assets are classified as noncurrent. An entity shall classify a liability as current when:

- it is expected to be settled in normal operating cycle;
- it is held primarily for the purpose of trading;
- it is due to be settled within twelve months after the reporting period; or

- No tiene un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Todos los demás pasivos se clasifican como no corrientes. Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes, en todos los casos

/ 2.3.2 Mediciones de valores razonables de activos financieros, pasivos financieros y activos no financieros

El Grupo mide ciertos instrumentos financieros, tales como los derivados, y ciertos activos no financieros, por su valor razonable a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa. Asimismo, los valores razonables de los instrumentos financieros medidos por su costo amortizado se revelan en la Nota 20.6.

Se define como valor razonable al precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. Una medición a valor razonable supone que la transacción de venta del activo o transferencia del pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o pasivo; o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible para el Grupo.

El valor razonable de un activo o un pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes del mercado utilizarían para fijar el precio del activo o pasivo, suponiendo que los participantes del mercado actúan en su mejor interés económico.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante del mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de

éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

El Grupo utiliza las técnicas de valoración que resultan más apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos para los cuales se mide o se revela el valor razonable en los estados financieros consolidados se categorizan dentro de la jerarquía de valor razonable, como se describe a continuación, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto:

- Datos de entrada de Nivel 1: Precios de cotización (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Datos de entrada de Nivel 2: técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada son distintos de los precios de cotización incluidos en el Nivel 1, pero son observables para el activo o pasivo, directa o indirectamente.
- Datos de entrada de Nivel 3: técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada no son observables para el activo o pasivo.

Para los activos y pasivos reconocidos en los estados financieros consolidados en forma recurrente, al cierre de cada periodo sobre el que se informa, el Grupo determina si han ocurrido transferencias entre los niveles de la jerarquía de valor razonable, a través de la reevaluación de su categorización, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto.

/ 2.3.3 Combinaciones de negocios y plusvalía

Las combinaciones de negocios se contabilizan mediante el método de la adquisición. El costo de una adquisición se mide como la suma de la contraprestación transferida, medida al valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida.

- there is no unconditional right to defer the settlement of the liability for at least twelve months after the reporting period.

All other liabilities are classified as noncurrent. Deferred tax assets and liabilities are classified as noncurrent assets and liabilities in all cases.

/ 2.3.2 Fair value measurements of financial assets, financial liabilities and nonfinancial assets

The Group measures certain financial instruments, such as derivatives, and certain nonfinancial assets at their fair value at the end of their reporting fiscal year. In addition, the fair value of financial instruments measured at amortized cost is disclosed in note 20.6.

Fair value is the price that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date. The fair value measurement is based on the presumption that the transaction to sell the asset or transfer the liability takes place either:

- in the principal market for the asset or liability, or
- in the absence of a principal market, in the most advantageous market for the asset or liability.

The principal or the most advantageous market must be accessible to by the Group.

The fair value of an asset or a liability is measured using the assumptions that market participants would use when pricing the asset or liability, assuming that market participants act in their economic best interest.

A fair value measurement of a nonfinancial asset takes into account a market participant's ability to generate economic benefits by using the asset in its highest and best use or by selling it to another market participant that would use the asset in its highest and best use.

The Group uses valuation techniques that are appropriate in the circumstances and for which sufficient data are available to mea-

sure fair value, maximizing the use of relevant observable inputs and minimizing the use of unobservable inputs.

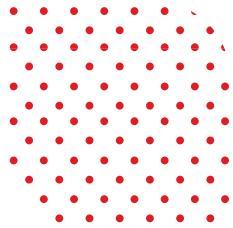
All assets and liabilities for which fair value is measured or disclosed in the consolidated financial statements are categorized within the fair value hierarchy, described as follows, based on the lowest level input that is significant to the fair value measurement as a whole:

- Level 1: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- Level 2: valuation techniques with input data other than the quoted prices included in Level 1, but which are observable for assets or liabilities, either directly or indirectly.
- Level 3: valuation techniques for which input data are not observable for assets or liabilities.

For assets and liabilities that are recognized in the consolidated financial statements on a recurring basis, at the end of each reporting period, the Group determines whether transfers have occurred between levels in the hierarchy by reassessing categorization, taking into consideration the lowest level input that is significant to the fair measurement as a whole.

/ 2.3.3 Business combinations and goodwill

Business combinations are accounted for using the acquisition method. The cost of an acquisition is measured as the aggregate of the consideration transferred, measured at acquisition date fair value and the amount of any noncontrolling interest in the acquiree.



Para cada combinación de negocios, el Grupo Molinos decide si medir la participación no controladora en la adquirida ya sea al valor razonable o a la participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida. Los gastos de adquisición incurridos se imputan al resultado del ejercicio dentro del rubro “Otros gastos operativos”.

Cuando el Grupo Molinos adquiere un negocio, evalúa los activos y pasivos financieros asumidos para su correspondiente clasificación y designación de conformidad con las condiciones contractuales, las circunstancias económicas y las condiciones pertinentes a la fecha de la adquisición. Esto incluye la separación de los derivados implícitos en los contratos anfitriones de la entidad adquirida.

Si la combinación de negocios se realiza por etapas, la participación que el adquirente poseía anteriormente en el patrimonio de la adquirida, medida al valor razonable a la fecha de adquisición, se vuelve a medir al valor razonable a la fecha de adquisición en resultados.

Cualquier contraprestación contingente que deba transferir el adquirente se reconocerá al valor razonable a la fecha de adquisición. Los cambios posteriores al valor razonable de la contraprestación contingente considerada como un activo o pasivo se reconocerán conforme a la NIC 39, ya sea como ganancia o pérdida o como una variación del otro resultado integral. Si la contraprestación contingente se clasifica como patrimonio, no se volverá a medir. Toda cancelación posterior será contabilizada en el patrimonio. En aquellos casos donde la contraprestación contingente no esté comprendida en el alcance de la NIC 39, esta se medirá de conformidad con las NIIF correspondientes.

La plusvalía se mide inicialmente al costo, como el exceso de la suma de la contraprestación transferida y el importe reconocido por la participación no controladora sobre los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos netos. Si esta contraprestación resultare menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

For each business combination, Molinos Group elects whether it measures the noncontrolling interest in the acquiree either at fair value or at the proportionate share of the acquiree's identifiable net assets. Acquisition expenses incurred are charged to the statement of profit and loss for the year under “Other operating expenses”.

When Molinos Group acquires a business, it assesses the financial assets and liabilities assumed for appropriate classification and designation in accordance with the contractual terms, economic circumstances and pertinent conditions as at the acquisition date. This includes the separation of embedded derivatives in host contracts by the acquiree.

If the business combination is achieved in stages, the acquisition date fair value of the acquirer's previously held equity interest in the acquiree is remeasured to fair value at the acquisition date through profit or loss.

Any contingent consideration to be transferred by the acquirer will be recognized at fair value at the acquisition date. Subsequent changes to the fair value of the contingent consideration that is deemed to be an asset or liability will be recognized in accordance with IAS 39 either in profit or loss or as a change to other comprehensive income. If the contingent consideration is classified as equity, it will not be remeasured. Subsequent settlement is accounted for within equity. In instances where the contingent consideration does not fall within the scope of IAS 39, it is measured in accordance with the appropriate IFRS.

Goodwill is initially measured at cost, being the excess of the aggregate of the consideration transferred and the amount recognized for noncontrolling interest over the net identifiable assets acquired and liabilities assumed. If this consideration is lower than the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, the difference is recognized in profit or loss.

After initial recognition, goodwill is measured at cost less any accumulated impairment losses.



Después del reconocimiento inicial, la plusvalía se mide al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. A los fines de las pruebas de deterioro del valor, la plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo del Grupo Molinos, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el importe en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición o enajenación de la operación. La plusvalía que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

/ 2.3.4 Inversiones en subsidiarias, asociadas y participación en negocios conjuntos

Las subsidiarias y asociadas son aquellas entidades en las que el Grupo Molinos ejerce control e influencia significativa, respectivamente. Adicionalmente, el Grupo Molinos cuenta con participaciones en negocios conjuntos, que son entidades controladas en forma conjunta, donde los participantes mantienen un acuerdo contractual que establece el control conjunto sobre las actividades económicas de la entidad. El contrato exige que haya unanimidad para la toma de decisiones financieras y operativas por parte de los miembros del negocio conjunto. El Grupo contabiliza su participación en las subsidiarias, las asociadas y su participación en los negocios de control conjunto a través del método de la participación.

En virtud del método de la participación, la inversión efectuada en la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto se registra inicialmente en el estado de situación financiera al costo, más (menos) los cambios en la participación del Grupo Molinos

sobre los activos netos de la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto después de la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con la subsidiaria, la asociada o participación en un negocio conjunto se incluye en el importe en libros de la inversión y este valor llave de negocio no se amortiza ni se somete individualmente a pruebas del deterioro de su valor. El estado del resultado consolidado integral refleja la participación en los resultados de las operaciones de la subsidiaria, las asociadas o entidades bajo control conjunto. Si hubiera cambios reconocidos directamente en el patrimonio de la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto, el Grupo Molinos reconoce su participación sobre cualquiera de estos cambios y la revela, según corresponda, en el estado de cambios en el patrimonio. Las ganancias y pérdidas no trascendidas a terceros procedentes de las transacciones entre el Grupo y la asociada o entidad bajo control en forma conjunta se eliminan en la medida de la participación del Grupo Molinos, mientras que las transacciones entre la Sociedad y su subsidiaria se eliminan totalmente.

La información financiera de la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto se preparan para el mismo periodo de información que el Grupo Molinos. De ser necesario, se realizan los ajustes a los fines de alinear las políticas contables de la subsidiaria, la asociada o entidad bajo control conjunto con las del Grupo Molinos.

Una vez aplicado el método de la participación, el Grupo Molinos determina si es necesario reconocer pérdidas por deterioro adicionales respecto de la inversión que tenga en su subsidiaria, asociada o entidad controlada en forma conjunta. A cada fecha de información, el Grupo Molinos determina si existe evidencia objetiva alguna de que la inversión en la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto se hubiera deteriorado. Si este fuera el caso, el Grupo Molinos calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el monto recuperable de la subsidiaria, la asociada o negocio conjunto y su importe en libros y reconoce dicho importe en el rubro "Resultado participación en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos" en el estado del resultado integral.

For the purpose of impairment testing, goodwill acquired in a business combination is, from the acquisition date, allocated to each of Molinos Group's cash-generating units that are expected to benefit from the combination, irrespective of whether other assets or liabilities of the acquiree are assigned to those units.

Where goodwill forms part of a cash-generating unit and part of the operation within that unit is disposed of, the goodwill associated with the operation disposed of is included in the carrying amount of the operation when determining the gain or loss on disposal of the operation. Goodwill disposed of in this circumstance is measured based on the relative values of the operation disposed of and the portion of the cash-generating unit retained.

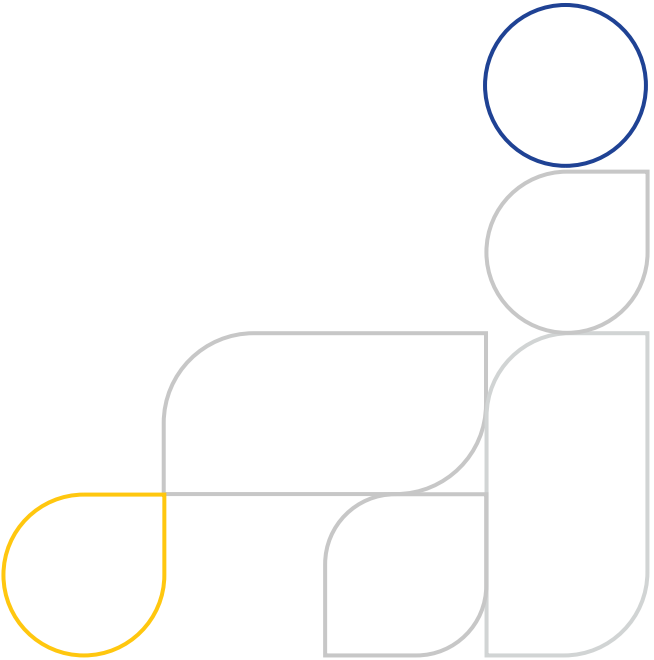
/ 2.3.4 Investments in subsidiaries, associates and joint ventures

Subsidiaries and associates are those entities over which Molinos Group exerts control and significant influence, respectively. Additionally, Molinos Group has interests in joint ventures, which are jointly controlled entities, whereby the venturers have a contractual arrangement that establishes joint control over the economic activities of the entity. The agreement requires unanimous agreement for financial and operating decisions among the venturers. The Group accounts for its interests in subsidiaries, associates and joint ventures using the equity method.

Under the equity method, the investment in the subsidiary, associate or joint venture is booked initially on the statement of financial position at cost plus (less) post acquisition changes in Molinos Group's share of net assets of the subsidiary, associate or joint venture. Goodwill relating to the subsidiary, associate or joint venture is included in the carrying amount of the investment and is neither amortized nor individually tested for impairment. The statement of comprehensive income reflects the share of the results of operations of the subsidiary, associate or jointly-controlled entities. When there has been a change recognized directly in the equity of the subsidiary, associate or joint venture, Molinos Group recognizes its share of any changes and discloses this, when applicable, in the statement of changes in equity. Unrealized

gains and losses resulting from transactions between the Group and the associate or jointly-controlled entity are eliminated to the extent of Molinos Group's interest, while transactions between the Company and its subsidiary are eliminated completely. The financial statements of the subsidiary, associate or joint venture are prepared for the same reporting period as Molinos Group. When necessary, adjustments are made to bring the accounting policies of the subsidiary, the associate or the jointly-controlled entity in line with those of Molinos Group.

After application of the equity method, Molinos Group determines whether it is necessary to recognize an additional impairment loss on its investment in its subsidiary, associate or jointly-controlled entity. As of each reporting date, Molinos Group determines whether there is objective evidence that the investment in the subsidiary, the associate or the joint venture is impaired. If this is the case, Molinos Group calculates the amount of impairment as the difference between the recoverable amount of the subsidiary, the associate or the joint venture and its carrying value and recognizes the amount in the "Profit (loss) from equity interests in subsidiaries, associates and joint ventures" in the statement of profit or loss.



Ante la pérdida de control, influencia significativa o control conjunto sobre la subsidiaria, asociada o negocio conjunto, respectivamente, el Grupo Molinos mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve a su valor razonable. Cualquier diferencia entre el importe en libros de la subsidiaria, asociada o entidad anteriormente controlada en forma conjunta, ante la pérdida de control, influencia significativa o control conjunto, respectivamente, y el valor razonable de la inversión residual retenida y los importes procedentes de su venta, se reconoce en resultados.

/ 2.3.5 Conversión de estados financieros

a) Moneda funcional y de presentación

Los estados financieros del Grupo Molinos se presentan en miles de pesos argentinos, que a la vez es la moneda funcional que Molinos Río de la Plata S.A. (entidad controladora) ha designado a la fecha de transición a las NIIF. Cada entidad del Grupo Molinos determina su propia moneda funcional, que es la moneda del entorno económico principal en el que opera. Las partidas incluidas en los estados financieros de cada entidad se miden utilizando esa moneda funcional. El Grupo utiliza el método directo de consolidación y ha optado por registrar la ganancia o pérdida que surge de utilizar ese método.

b) Transacciones y saldos en moneda distintas de la moneda funcional

Las transacciones en moneda distinta de la moneda funcional son inicialmente registradas por las entidades del Grupo Molinos a los tipos de cambio vigentes de sus monedas funcionales a la fecha de la transacción.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda distinta de la moneda funcional se reconvierten al tipo de cambio de cierre de la moneda funcional vigente a la fecha cierre de ejercicio. Todas las diferencias son reconocidas como ganancias y pérdidas por diferencias de cambio e incluidas en “Ingresos financieros” o “Costos financieros” en el estado consolidado del resultado integral.

Las partidas no monetarias que se miden en términos de su costo histórico en moneda distinta de la moneda funcional se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales. Las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable en moneda extranjera se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha en la que se determine ese valor razonable. Las ganancias o pérdidas que surjan de la conversión de partidas no monetarias se reconocen en función de la ganancia o pérdida de la partida que dio origen a la diferencia de conversión (las diferencias de conversión en partidas cuya ganancia o pérdida son reconocidas en otro resultado integral o en resultados se reconocen también en otro resultado integral o en resultados, respectivamente).

c) Conversión de información financiera en monedas distintas de la moneda funcional

Los activos y pasivos de las subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos cuya moneda funcional sea distinta al peso argentino, se convierten a pesos al tipo de cambio vigente a la fecha de cierre de cada ejercicio y sus estados de resultados se convierten a los tipos de cambio promedio de cada mes aplicando como política contable la de llevar adelante la reexpresión de los importes en pesos argentinos que resultaron del proceso de conversión a moneda de presentación a moneda de la fecha de cierre del período por el que se informa. Las diferencias de cambio que surgen de la conversión se reconocen en el otro resultado integral. Ante la disposición de las subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, el componente del otro resultado integral que se relacione con tales subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos en particular se reconocerá en el estado del resultado integral.

Cualquier plusvalía que haya surgido de la adquisición de una subsidiaria, asociada o negocio conjunto con moneda funcional distinta al peso argentino posterior al 1 de enero de 2011 y cualquier ajuste al valor razonable practicado al importe en libros de los activos y pasivos surgidos de una adquisición son tratados como activos y pasivos de la operación expresados en la moneda funcional de la misma y, por lo tanto, convertidos al tipo de cambio de cierre de cada ejercicio.

Upon loss of control, significant influence or joint control over the subsidiary, associate or joint venture, respectively, Molinos Group measures and recognizes any retained investment at its fair value. Any difference between the carrying amount of the subsidiary, associate or entity previously under joint control upon loss of control, significant influence or joint control, respectively, and the fair value of the retained investment and proceeds from disposal is recognized in profit or loss.

/ 2.3.5 Translation of financial statements

a) Functional currency and presentation currency

Molinos Group's financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, which is the functional currency defined by Molinos Río de la Plata S.A. (parent company) as of the transition date to IFRS. Each Molinos Group entity defines its own functional currency, which is that of the main economic environment where it operates. The items included in each entity's financial statements are measured using such functional currency. The Group uses the direct method of consolidation and has elected to book the gain or loss that arises from using this method.

b) Transactions and amounts in currencies other than the functional currency

Transactions in currencies other than the functional currency are initially recorded by Molinos Group entities at the functional currency rates prevailing as of the date of the transaction.

Monetary assets and liabilities denominated in currencies other than the functional currency are retranslated at the functional currency spot rate of exchange ruling as of each year-end date. All differences are recognized as foreign exchange gains and losses and included under “Finance income” or “Finance costs” in the consolidated statement of comprehensive income.

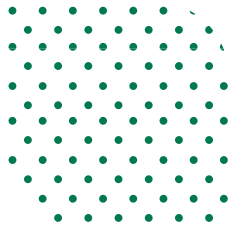
Nonmonetary items that are measured in terms of historical cost in currencies other than the functional currency are translated using the exchange rates effective as of the dates of the initial transactions. Nonmonetary items measured at fair value in a foreign currency are translated using the exchange rates as of the

date when the fair value is determined. The gain or loss arising on translation of nonmonetary items is recognized in line with the gain or loss of the item that gave rise to the translation difference (translation differences on items whose gain or loss is recognized in other comprehensive income or profit or loss is also recognized in other comprehensive income or profit or loss, respectively).

c) Translation of financial information into currencies other than the functional currency

The assets and liabilities of subsidiaries, associates and joint ventures with a functional currency other than the Argentine peso are translated into Argentine pesos at the exchange rate prevailing as of each year-end, and the statements of profit or loss are translated at the average foreign exchange rate for each month, using the accounting policy of restating in Argentine pesos the amounts arising from the conversion from presentation currency to the currency as of the end of the reporting period. The exchange differences arising on the translation are recognized in other comprehensive income. On disposal of subsidiaries, associates and joint ventures, the component of other comprehensive income relating to that such subsidiaries, associates and joint ventures is recognized in the statement of comprehensive income.

Any goodwill arising on the acquisition of a subsidiary, associate or joint venture with a functional currency other than the Argentine peso subsequent to January 1, 2011, and any fair value adjustments to the carrying amounts of assets and liabilities arising on the acquisition are treated as assets and liabilities of the operation stated in the functional currency thereof and, therefore, translated at the closing rate for each year.





/ 2.3.6 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos se reconocen en la medida que sea probable que los beneficios económicos ingresen al Grupo Molinos y que los ingresos se puedan medir en forma confiable, independientemente de la fecha de pago. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, por la venta de bienes o servicios en el curso ordinario de las actividades del Grupo Molinos. Las ventas son expuestas segregando los componentes financieros implícitos y netas de devoluciones y bonificaciones.

En las ventas en las que el Grupo Molinos actúa como agente intermediario, no se registran la totalidad de los ingresos y gastos asociados a la transacción, sino que únicamente se registra como ingreso el margen de intermediación recibido o pendiente de recibir.

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos y las ventajas significativas derivadas de la propiedad se hayan transferido al comprador, por lo general, al momento de la entrega de los bienes. Los ingresos asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de cierre de cada ejercicio, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los ingresos por intereses se contabilizan sobre la base de rendimientos efectivos.

/ 2.3.7 Impuestos

Impuesto a las ganancias

Los activos y pasivos por el impuesto a las ganancias del ejercicio se miden a los importes que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. Las tasas y la normativa fiscales utilizadas para computar dichos montos son aquellas que estén aprobadas o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse a la fecha de cierre de cada ejercicio en los países en los que las sociedades integrantes del Grupo Molinos operan y generan utilidades fiscales.

/ 2.3.6 Revenue recognition

Revenue is recognized to the extent that it is probable that the economic benefits will flow to Molinos Group and the revenue can be reliably measured, regardless of when the payment is being made. Revenue is measured at the fair value of the consideration received or receivable for the sale of goods or services during the normal turn of Molinos Group's business. Sales are disclosed segregating the imputed financial components, net of returns and rebates.

In the sales in which Molinos Group acts as intermediary, revenues and expenses associated to the transaction are not recorded in full; only the intermediation margin received or receivable is recorded as revenue.

Revenue from the sale of goods is recognized when the significant risks and rewards of ownership of the goods have passed to the buyer, usually on delivery of the goods. Revenue associated to the provision of services is recognized considering the degree of realization of the service provision as of each year-end, provided in the income (loss) from the transaction can be reliably estimated.

Interest income is accounted for on the basis of actual returns.

/ 2.3.7 Taxes

Income tax

Income tax assets and liabilities for the year are measured at the amount expected to be recovered from or paid to the taxation authorities. The tax rates and tax laws used to compute the amounts are those that are enacted or substantively enacted, at each fiscal year-end in the countries where Molinos Group operates and generates taxable profit.

La tasa vigente para la Sociedad y sus subsidiarias en la República Argentina hasta el período fiscal 2017 fue del 35%. Mediante la sanción de la ley de reforma tributaria N° 27.430 (B.O 29/12/17) se modificó dicha tasa para las sociedades de capital, resultando en 30% para los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1 de enero de 2018 y hasta el 31 de diciembre de 2019. Sin embargo, mediante la reforma de la Ley N° 27.541 (B.O. 23/12/19) se suspendieron los cambios previstos en las tasas de impuesto y se resolvió mantener las tasas originales del 30% y 7%, hasta los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1/1/2021 inclusive.

Posteriormente, la Ley 27.630 (B.O. 16/06/21) estableció para los ejercicios o años iniciados a partir del 1/1/2021 las alícuotas escalonadas para las sociedades, sobre la base de la ganancia neta acumulada, según el siguiente detalle:

Hasta \$ 5.000.000: alícuota del 25%;
Más de \$ 5.000.000 y hasta \$ 50.000.000: alícuota del 30%;
y Más de \$ 50.000.000: alícuota del 35%.

Los citados montos se ajustarán anualmente, a partir del 1/1/2022, considerando la variación anual del Índice de Precios al Consumidor (IPC).

Adicionalmente, se dispuso la gravabilidad de los dividendos y utilidades que se distribuyan, fijándose una alícuota del 7% para los ejercicios o años fiscales iniciados a partir del 1/1/2021, inclusive.

El impuesto a las ganancias que se relacione con partidas que se reconocen directamente en el patrimonio se reconoce en el patrimonio y no en el estado del resultado integral.

Adicionalmente, para las sociedades integrantes del Grupo Molinos constituidas en la República Argentina, debe considerarse el impuesto a la ganancia mínima presunta. El impuesto a la ganancia mínima presunta es complementario del impuesto a las ganancias, dado que, mientras este último grava la utilidad impositiva del periodo o ejercicio, el impuesto a la ganancia mínima presunta constituye una imposición mínima que grava la renta potencial de ciertos activos productivos a

la tasa del 1%, de modo que la obligación fiscal de la sociedad coincidirá con el mayor de ambos impuestos. Sin embargo, si el impuesto a la ganancia mínima presunta excede en un ejercicio fiscal al impuesto a las ganancias, dicho exceso podrá computarse como pago a cuenta de cualquier excedente del impuesto a las ganancias sobre el impuesto a la ganancia mínima presunta que pudiera producirse en cualquiera de los diez ejercicios siguientes. Cabe mencionar que con fecha 22 de julio de 2016, se publicó en el Boletín Oficial la Ley 27.760, la cual deroga el impuesto a la ganancia mínima presunta para los ejercicios que se inicien a partir de 1° de enero de 2019.

El crédito por impuesto a la ganancia mínima presunta se mide por su importe nominal sin descontar, por cuanto se asimila a un activo por impuesto a las ganancias diferido, siempre que el efecto del descuento no fuera significativo.

El importe en libros del crédito por el impuesto a la ganancia mínima presunta se revisa en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reduce con cargo al resultado del periodo en la línea de gastos por impuesto a las ganancias en la medida en que ya no sea probable su utilización como pago a cuenta del impuesto a las ganancias a pagar en ejercicios futuros. El impuesto a la ganancia mínima presunta no reconocido como crédito o dado de baja previamente, se revisa en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reconoce como activo con crédito al resultado del periodo en la línea de gastos por impuesto a las ganancias en la medida en que se torne probable la utilización del mismo como pago a cuenta del impuesto a las ganancias a pagar en ejercicios futuros.

De conformidad con la Resolución General (AFIP) N° 3363/12 (publicada en el Boletín Oficial el 12 de septiembre de 2012), modificada por la Resolución General (AFIP) 4483/19, la Sociedad deberá presentar al organismo fiscal, además de los estados financieros separados preparados de acuerdo con las NIIF, un estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2021 y un estado de resultados individual por el ejercicio finalizado en esa fecha, preparados de acuerdo con las Normas Contables Profesionales Argentinas (NCPA) vigentes para los sujetos no alcanzados por la RT N°26, sin

The effective tax rate for the Company and its subsidiaries in Argentina stands until tax period 2017 stood at 35%. Tax Reform Law No. 27,430 (published in the Official Bulletin on December 29, 2017), decreased such tax rate for stock corporations to 30% for fiscal years beginning January 1, 2018, through December 31, 2019. However, the amendment introduced to Law No. 27,541 (Official Bulletin dated December 23, 2019), suspended the changes in the tax rates and it was decided that the 30% and 7% rates would be maintained until fiscal years beginning as from January 1, 2021.

Then, Law No. 27,630 (published in the Official Bulletin on June 16, 21) established for the years beginning January 1, 2021, gradual rates for companies based on accumulated net profit according to the following breakdown:

*Up to ARS 5,000,000: 25% rate;
From ARS 5,000,000 to ARS 50,000,000: 30% rate, and
More than ARS 50,000,000: 35% rate.*

These amounts will be adjusted annually as from January 1, 2022, considering the annual changes in the consumer price index.

Moreover, it established the taxability of dividends and earnings to be distributed at 7% for years beginning as from January 1, 2021.

Income tax relating to items recognized directly in equity is recognized in equity and not in the statement of comprehensive income.

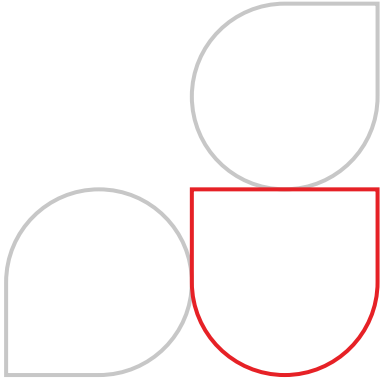
Additionally, for companies organized in Argentina that form part of Molinos Group, minimum presumed income tax should be considered. Minimum presumed income tax is supplementary to income tax since while the latter is levied on taxable profit for the period or year, minimum presumed income tax is a minimum levy determined by applying the current 1% rate to the potential income of certain productive assets. Therefore, the Company's tax obligation shall be the higher of these two taxes. However, should minimum presumed income tax exceed income tax in a given tax year, such surplus may be computed as payment on account of any income tax excess over minimum presumed income tax that could occur in any of the ten subsequent tax

years. On July 22, 2016, Law No. 27,260 was published in the Official Bulletin, which abrogates minimum presumed income tax for tax years beginning as from January 1, 2019.

Minimum presumed income tax credit is measured at its undiscounted nominal value, as it is similar to deferred income tax assets, provided that the effect of the discount is not significant.

The book amount of minimum presumed income tax credit is reviewed as of each reporting period-end and it is reduced with contra to profit or loss for the period under income tax expenses to the extent that it is not likely to be used as payment on account of income tax payable in future years. Minimum presumed income tax credit not recognized as credit or previously derecognized is reviewed as of each reporting period-end and it is recognized as an asset with contra to profit or loss for the period under income tax expenses to the extent that it is likely to be used as payment on account of income tax payable in future years.

Under AFIP General Resolution No. 3363/12 (published in the Official Bulletin on September 12, 2012), amended by AFIP General Resolution No. 4483/19, the Company should file with tax authorities, in addition to these separate financial statements prepared in accordance with IFRS, a statement of financial position as of December 31, 2021, and a separate statement of profit and loss for the year then ended, prepared under Argentine professional accounting standards for parties not bound by Technical Resolution No. 26, without considering the effects of the adjustment for inflation, together with a professional report listing the measurement and presentation differences arising from the application of IFRS as compared to professional accounting standards.



considerar los efectos del ajuste por inflación, junto con un informe profesional que detalle las diferencias de medición y presentación surgidas de la aplicación de las NIIF respecto de las NCPA.

Impuesto a las ganancias diferido

El Grupo Molinos determina el cargo contable por impuesto a las ganancias aplicando el método del impuesto a las ganancias diferido, el cual consiste en el reconocimiento (como activo o pasivo) del efecto impositivo de las diferencias temporarias entre la valuación contable y la impositiva de los activos y pasivos, y su posterior imputación a los resultados de los periodos en los cuales se produce la reversión de las mismas.

Los pasivos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo:

Cuando el pasivo por impuesto a las ganancias diferido surja del reconocimiento inicial de una plusvalía o de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ganancia ni la pérdida impositiva;

Con respecto a las diferencias temporarias imponibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias temporarias no se rever- sen en el futuro cercano.

Los activos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas impositi- vas no utilizadas, en la medida en que sea probable la disponi- bilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales imputar esas pérdidas o créditos fiscales no utilizados, salvo:

(i) Cuando el activo por impuesto a las ganancias diferido re- lacionado a la diferencia temporaria surja del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento

de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ga- nancia o pérdida fiscal.

(ii) Con respecto a las diferencias temporarias deducibles rela- cionadas con las inversiones en subsidiarias, asociadas y par- ticipaciones en negocios conjuntos, los activos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen solamente en la medida que sea probable que las diferencias temporarias sean rever- tidas en un futuro cercano y que sea probable la disponibili- dad de ganancias fiscales futuras contra las cuales compensar dichas diferencias.

El importe en libros de los activos por impuesto a las ganan- cias diferido se revisa en cada fecha de cierre de ejercicio y se reduce en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia fiscal para permitir que se utilice todo o una parte del activo por impuesto a las ganancias diferido. Los activos por impuesto a las ganancias diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de cierre de ejercicio y se recono- cen en la medida en que se torne probable que las ganancias fiscales futuras permitan recuperar el activo por impuesto a las ganancias diferido.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el ejercicio en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, en base a las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de cierre del ejercicio o que cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto a las ganancias diferido relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado se reconoce fuera de este. Las partidas de impuesto a las ganancias diferido se recono- cen en correlación con la transacción subyacente ya sea en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio, excepto que se encuentren asociadas a las excepciones men- cionadas en los párrafos anteriores.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de com- pensar los activos impositivos corrientes contra los pasivos corrientes por el impuesto a las ganancias y si los impuestos

Deferred income tax

Molinos Group assesses the income tax book charge by the de- ferred income tax method, which consists in recognizing (as asset or liability) the tax effect of the temporary differences between the book and tax valuation of assets and liabilities, and the subse- quent charge to income for the periods in which such differences are reversed.

Deferred income tax liabilities are recognized for all taxable tem- porary differences, except:

When the deferred income tax liability arises from the initial rec- ognition of goodwill or an asset or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting profit nor taxable profit (loss);

In respect of taxable temporary differences associated with in- vestments in subsidiaries, associates and interests in joint ven- tures, when the timing of the reversal of the temporary differ- ences can be controlled and it is probable that the temporary differences will not reverse in the foreseeable future.

Deferred income tax assets are recognized for all deductible tem- porary differences, carry forward of unused tax credits and un- used tax losses, to the extent that it is probable that taxable profit will be available against which the deductible temporary differ- ences, and the carry forward of unused tax credits and unused tax losses can be utilized, except:

(i) Where the deferred income tax asset relating to the deductible temporary difference arises from the initial recognition of an as- set or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting profit nor taxable profit or loss;

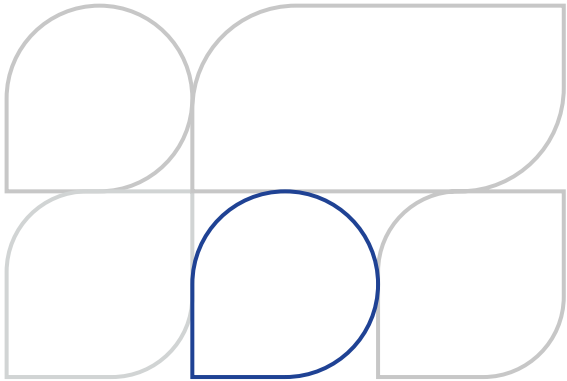
(ii) In respect of deductible temporary differences associated with investments in subsidiaries, associates and interests in joint ven- tures, deferred tax assets are recognized only to the extent that it is probable that the temporary differences will reverse in the fore- seeable future and taxable profit will be available against which the temporary differences can be utilized.

The carrying amount of deferred income tax assets is reviewed at each year-end and reduced to the extent that it is no longer probable that sufficient taxable profit will be available to allow all or part of the deferred tax asset to be utilized. Unrecog- nized deferred income tax assets are re-assessed at each fiscal year-end and are recognized to the extent that it has become probable that future taxable profit will allow the deferred income tax asset to be recovered.

Deferred income tax assets and liabilities are measured at the tax rates that are expected to apply in the year when the asset is realized or the liability is settled, based on tax rates and tax laws that have been enacted or substantively enacted at fiscal year-end.

Deferred income tax relating to items recognized outside profit or loss is recognized outside profit or loss. Deferred income tax items are recognized in correlation to the underlying transaction either in OCI or directly in equity, except when associated to exceptions mentioned in the preceding paragraphs.

Deferred income tax assets and deferred income tax liabilities are offset, if a legally enforceable right exists to set off current income tax assets against current income tax liabilities and the deferred income taxes relate to the same taxable entity and the same taxation authority.



a las ganancias diferidos se relacionan con la misma entidad imponible y la misma autoridad fiscal.

Los beneficios fiscales adquiridos como parte de una combinación de negocios, pero que no reúnen los criterios para el reconocimiento por separado a esa fecha, se reconocerán posteriormente si la información nueva sobre los hechos y circunstancias se modifica.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el saldo neto resultante del impuesto a las ganancias diferido asciende a un pasivo de 6.898.766 y 4.828.575.

Impuestos relacionados con las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos incurridos y los activos adquiridos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto relacionado con las ventas (ej. impuesto al valor agregado), salvo:

- (i) Cuando el impuesto relacionado con las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- (ii) Las cuentas por cobrar y por pagar, que ya están expresadas incluyendo el importe del impuesto relacionado con las ventas.

El importe neto del impuesto relacionado con las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como créditos impositivos y aduaneros no financieros o deudas fiscales en el estado de situación financiera, según corresponda.

/ 2.3.8 Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo existentes al 1° de enero de 2011 (fecha de la transición a las NIIF) se midieron por su costo atribuido a esa fecha reexpresado en moneda de cierre del ejercicio, neto de la depreciación acumulada y de las pérdidas acumuladas por deterioro de valor, si las hubiera. El costo atribuido se determinó aplicando la exención prevista



Tax benefits acquired as part of a business combination, but not satisfying the criteria for separate recognition at that date, are recognized subsequently if new information about facts and circumstances change.

As of December 31, 2021, and 2020, the net deferred income tax liability amounted to 6,898,766, and 4,828,575, respectively.

Sales tax

Revenue, expenses incurred and assets acquired are recognized net of the amount of sales tax (e.g. value-added tax), except:

- (i) Where the sales tax incurred on a purchase of assets or services is not recoverable from the taxation authority, in which case the sales tax is recognized as part of the cost of acquisition of the asset or as part of the expense item as applicable;
- (ii) Receivables and payables are stated with the amount of sales tax included.

The net amount of sales tax and expected to be recovered from or payable to tax authorities is included as nonfinancial customs and tax credits or taxes payable in the statement of financial position, as the case may be.

/ 2.3.8 Property, plant and equipment

Property, plant and equipment as of January 1, 2011 (transition date to IFRS) is stated at deemed cost as of that date and restated in year-end currency, net of accumulated depreciation and/or accumulated impairment losses, if any. Deemed cost was assessed applying the exemption provided under IFRS 1, and property, plant and equipment items were measured based on accounting revaluations calculated as of February 28, 2003, according to prior professional accounting standards.

Property, plant and equipment after the abovementioned date is stated at acquisition cost, restated in the currency as of year-end, net of accumulated depreciation and/or accumulated impairment losses, if any.

en la NIIF 1, las partidas de propiedades, planta y equipo se midieron sobre la base de revaluaciones contables realizadas al 28 de febrero de 2003 según las normas contables profesionales anteriores.

Las altas de propiedades, planta y equipo, posteriores a la fecha antes indicada se miden por su costo de adquisición reexpresado en moneda de cierre del ejercicio, neto de la depreciación acumulada y de las pérdidas acumuladas por deterioro del valor, si las hubiera.

El costo de un elemento de propiedad, planta y equipo incluye su precio de adquisición, cualquier costo directamente relacionado con la ubicación y puesta en condiciones de funcionamiento del activo y la estimación inicial de los costos de desmantelamiento o retiro del mismo.

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente lleve un periodo de tiempo sustancial para prepararlos para su uso destinado o su venta se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos.

Las partidas de propiedad, planta y equipo adquiridos mediante combinaciones de negocios han sido valuadas inicialmente al valor de mercado de los activos adquiridos.

Las reparaciones mayores y mejoras son activadas como propiedad, planta y equipo únicamente cuando las inversiones mejoran las condiciones del activo más allá de las originalmente establecidas. El valor residual de la parte reemplazada es dado de baja. Cuando los componentes significativos de propiedad, planta y equipo se deben reemplazar en determinados intervalos, el Grupo Molinos da de baja la pieza reemplazada y reconoce la pieza nueva con su vida útil y depreciación correspondientes. Todos los demás costos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen en el estado del resultado integral a medida que se incurren.

La depreciación se calcula en forma lineal, aplicando tasas anuales a lo largo de las vidas útiles estimadas de los activos, de acuerdo a lo siguiente:

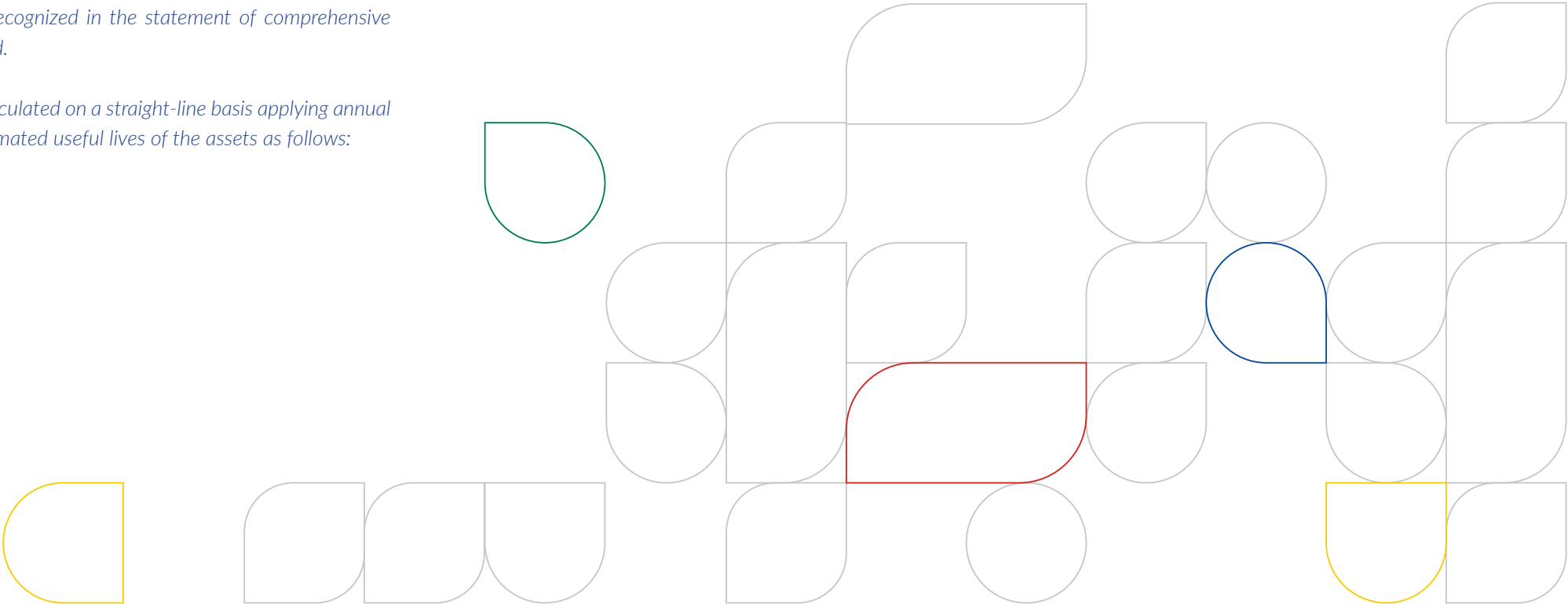
The cost of an item of property, plant and equipment includes its acquisition price, any cost directly related to the location of the asset and the works to bring it into operating condition, and the initial estimate of the costs for dismantling or retiring the asset. Borrowing costs directly attributable to the acquisition, construction or production of an asset that necessarily takes a substantial period of time to get ready for its intended use or sale are capitalized as part of the cost of the respective assets.

Property, plant and equipment items acquired through business combinations have been measured initially at the market value of the acquired assets.

Major repairs and improvements are capitalized as property, plant and equipment only when the investments improve the conditions of the asset beyond the originally established conditions. The residual value of replaced part is derecognized. When significant parts of property, plant and equipment are required to be replaced at intervals, Molinos Group derecognizes the replaced part, and recognizes the new part with its own associated useful life and depreciation. All other routine repair and maintenance costs are recognized in the statement of comprehensive income as incurred.

Depreciation is calculated on a straight-line basis applying annual rates over the estimated useful lives of the assets as follows:

Rubro / Item	Alícuota % / Rate %
Terrenos / Plots of land	-
Edificios / Building	2 / 2,5
Maquinaria e instalaciones / Machinery and facilities	6,66
Silos / Silos	3 / 6,66
Plantaciones y Perforaciones / Plantations and perforations	3
Útiles industriales / Industrial equipment	3,3 / 10
Muebles y útiles / Furniture and office supplies	20 / 33,3
Rodados / Vehicles	20
Vasijas vinarias / Wine tank	20
Construcciones / Constructions	2 / 2,5
Trabajos en curso / Works in progress	-



Un elemento de propiedades, planta y equipo y cualquier parte significativa reconocida inicialmente se da de baja ante su disposición o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. Cualquier ganancia o pérdida en el momento de dar de baja el activo (calculado como la diferencia entre el producido neto de la disposición y el importe en libros del activo) se incluye en el estado del resultado integral cuando se da de baja el activo.

Los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de depreciación de los activos se revisan y ajustan prospectivamente al cierre de cada ejercicio, de corresponder.

/ 2.3.9 Arrendamientos

La determinación de si un acuerdo constituye o incluye un arrendamiento se basa en la sustancia económica del contrato a la fecha de inicio, si el cumplimiento del acuerdo depende del uso de uno o más activos específicos o si el acuerdo transfiere el derecho de uso del activo, incluso si tal derecho no se encuentra especificado de manera explícita en el acuerdo.

Para los acuerdos celebrados antes del 1 de enero de 2011, la fecha de inicio se considera el 1 de enero de 2011 de conformidad con la NIIF 1.

Arrendamientos operativos

Los pagos por arrendamientos operativos se reconocen como gastos operativos en el estado del resultado integral en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

A partir de la aplicación de la NIIF 16, la Compañía ha adoptado un modelo de contabilización para el reconocimiento y medición de todos los arrendamientos.

Para arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos financieros, la Compañía no ha modificado los importes reconocidos a la fecha de aplicación inicial.

Para arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos, la Compañía ha reconocido activos por

derecho de uso y deudas por arrendamientos, excepto para aquellos contratos con una duración menor a los doce meses (arrendamientos a corto plazo) y para los que el activo subyacente sea de bajo valor. Los activos y pasivos que surgen se miden inicialmente sobre una base de valor presente. Los activos por derecho de uso han sido reconocidos por un importe igual a los pasivos por arrendamientos. Los pasivos por arrendamientos han sido medidos al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado, utilizando la tasa incremental por préstamos de la Compañía (el arrendatario) a la fecha de aplicación inicial.

/ 2.3.10 Costos por préstamos

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente lleve un periodo de tiempo sustancial para prepararlos para su uso destinado o su venta se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos. Todos los demás costos por préstamos se contabilizan como gastos en el ejercicio en que se incurren. Los costos por préstamos consisten en intereses y otros costos en los que incurre una entidad en relación con el préstamo de fondos.

/ 2.3.11 Activos intangibles

Los activos intangibles incluyen marcas, patentes, licencias y derechos.

Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo reexpresado en moneda de cierre del ejercicio menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro del valor, en caso de existir.

Los activos intangibles generados internamente no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado del resultado integral en el ejercicio en el que se incurre en el desembolso.

An item of property, plant and equipment and any significant part initially recognized is derecognized upon disposal or when no future economic benefits are expected from its use or disposal. Any gain or loss arising on derecognition of the asset (calculated as the difference between the net disposal proceeds and the carrying amount of the asset) is included in the statement of comprehensive income when the asset is derecognized.

The assets' residual values, useful lives and methods of depreciation are reviewed at each fiscal year-end and adjusted prospectively, if appropriate.

/ 2.3.9 Leases

The determination of whether an arrangement is, or contains, a lease is based on the substance of the arrangement at the inception date, whether fulfilment of the arrangement is dependent on the use of a specific asset or assets or the arrangement conveys a right to use the asset, even if that right is not explicitly specified in an arrangement.

For arrangements entered into prior to January 1, 2011, the date of inception is deemed to be January 1, 2011, in accordance with the IFRS 1.

Operating leases

Operating lease payments are recognized as an operating expense in the statement of comprehensive income on a straight-line basis over the lease term.

As from the application of IFRS 16, the Company adopted an accounting model for recognizing and measuring all leases.

In the case of leases previously classified as finance leases, the Company did not amend the changes recognized as of the date of initial application.

In the case of leases previously classified as operating leases, the Company recognized right-of-use assets and lease payables, except for agreements for a term extension under twelve months (short-term leases) and those involving a low-cost underlying

asset. The assets and liabilities are initially measured at present value. Rights-of-use assets have been recognized in an amount equal to liabilities from leases. Liabilities from leases have been valued at the present value of the outstanding lease payments using the Company's incremental loan rate (the lessee) as of the date of initial application.

/ 2.3.10 Borrowing costs

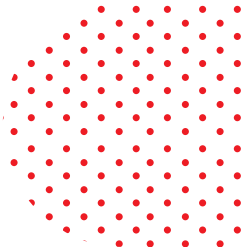
Borrowing costs directly attributable to the acquisition, construction or production of an asset that necessarily takes a substantial period of time to get ready for its intended use or sale are capitalized as part of the cost of the respective assets. All other borrowing costs are expensed in the fiscal year in which they occur. Borrowing costs consist of interest and other costs that an entity incurs in connection with the borrowing of funds.

/ 2.3.11 Intangible assets

Intangible assets include trademarks, patents, licenses and rights.

Intangible assets acquired separately are measured on initial recognition at cost. The cost of intangible assets acquired in a business combination is their fair value at the date of acquisition. Following initial recognition, intangible assets are carried at cost, restated in the currency as of year-end, less accumulated amortization and accumulated impairment losses, if any.

Internally generated intangible assets are not capitalized and expenditure is reflected in the statement of comprehensive income in the fiscal year in which the expenditure is incurred.





Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de sus vidas útiles económicas y se evalúan para determinar si tuvieran algún deterioro del valor siempre que haya un indicio de que el activo intangible pudiera haber sufrido un deterioro. El periodo de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Los cambios en la vida útil esperada o el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros en el activo se contabilizan al cambiar el periodo o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto de amortización en activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado del resultado integral en la categoría de gastos que resulte coherente con la función de los activos intangibles.

Las ganancias o pérdidas que surjan de dar de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el producido neto de la disposición y el importe en libros del activo, y se reconoce en el estado del resultado integral cuando se da de baja el activo.

El Grupo Molinos no posee activos intangibles designados como de vida útil indefinida.

La amortización se calcula en forma lineal, aplicando tasas anuales a lo largo de las vidas útiles estimadas de los intangibles, de acuerdo con lo siguiente:

Intangible assets with finite lives are amortized over the useful economic life and assessed for impairment whenever there is an indication that the intangible asset may be impaired. The amortization period and the amortization method for an intangible asset with a finite useful life are reviewed at least at the end of each reporting period. Changes in the expected useful life or the expected pattern of consumption of future economic benefits embodied in the asset is accounted for by changing the amortization period or method, as appropriate, and are treated as changes in accounting estimates. The amortization expense on intangible assets with finite lives is recognized in the statement of comprehensive income as the expense category that is consistent with the function of the intangible assets.

Gains or losses arising from derecognition of an intangible asset are measured as the difference between the net disposal proceeds and the carrying amount of the asset and are recognized in the statement of comprehensive income when the asset is derecognized.

Molinos Group has no intangible assets with indefinite lives.

Amortization is calculated on a straight-line basis applying annual rates over the estimated useful lives of the intangible assets as follows:

Rubro / Item	Alícuota % / Rate %
Marcas, patentes y derechos / Trademarks, patents and rights	5 / 6,66
Conocimientos técnicos / Technical know-how	8
Licencias / Licenses	4

/ 2.3.12 Instrumentos financieros: presentación, reconocimiento y medición

/ 2.3.12.1 Activos financieros

Reconocimiento inicial y medición posterior

Los activos financieros se clasifican como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. El Grupo Molinos determina la clasificación de sus activos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados, los costos de operación directamente atribuibles.

Las compras o ventas de activos financieros que requieran la entrega de los activos dentro de un periodo de tiempo establecido por una norma o convención del mercado se reconocen en la fecha de la compraventa, es decir, la fecha en la que el Grupo Molinos se compromete a comprar o vender el activo.

Los activos financieros principales del Grupo Molinos incluyen saldos en cuenta corriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, instrumentos financieros con y sin cotización e instrumentos financieros derivados.

a) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen a los activos mantenidos para negociar y los activos financieros designados al momento del reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados.

/ 2.3.12 Financial instruments: presentation, recognition and measurement

/ 2.3.12.1 Financial assets

Initial recognition and subsequent measurement

Initial recognition and subsequent measurement
Financial assets are classified as financial assets at fair value through profit or loss, loans and receivables, held-to-maturity investments, available-for-sale financial assets, or as derivatives designated as hedging instruments in an effective hedge, as appropriate. Molinos Group determines the classification of its financial assets at initial recognition.

All financial assets are recognized initially at fair value plus, in the case of investments not at fair value through profit or loss, directly attributable transaction costs.

Purchases or sales of financial assets that require delivery of assets within a time frame established by regulation or convention in the marketplace (regular way trades) are recognized on the trade date, i.e., the date that Molinos Group commits to purchase or sell the asset.

Molinos Group's main financial assets include checking account balances, short-term deposits, trade and other receivables, quoted and unquoted financial instruments, and derivative financial instruments.

a) Financial assets at fair value through profit or loss

Financial assets at fair value through profit or loss include assets held for trading and financial assets designated upon initial recognition at fair value through profit or loss.

This category includes derivative financial instruments, including embedded derivatives, entered into by Molinos Group that are not designated as hedging instruments in hedge relationships as defined by IAS 39.





Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren a los fines de venderlos o recomprarlos en el futuro cercano.

Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados, incluidos los derivados implícitos, tomados por el Grupo Molinos que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura según lo define la NIC 39. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera al valor razonable con cambios en dicho valor razonable reconocidos en ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral.

b) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con cobros fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Surgen cuando el Grupo Molinos entrega bienes o presta servicios o financia directamente a un tercero, sin la intención de venderlos inmediatamente en un futuro próximo. Después de la medición inicial, tales activos financieros se miden posteriormente al costo amortizado mediante el uso del método de la tasa de interés efectiva, menos el deterioro del valor. Los costos de la transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición de un activo financiero serán incluidos como parte del valor del mismo en su reconocimiento inicial. El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como ingreso financiero en el estado del resultado integral. Las pérdidas que resulten del deterioro se reconocen en el estado del resultado integral como costos financieros.

c) Inversiones mantenidas hasta el vencimiento

Los activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimientos fijos se clasifican como mantenidos hasta el vencimiento cuando el Grupo Molinos tiene la intención manifiesta y la capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Después de la medición inicial, las inversiones mantenidas hasta el vencimiento se miden al costo amortizado mediante el uso del método de la tasa de interés efectiva, menos el deterioro del valor.

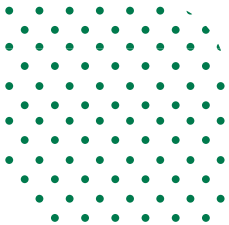
Financial assets at fair value through income and loss are carried in the statement of financial position at fair value with changes in fair value recognized in finance income or finance cost in the statement of comprehensive income.

b) Loans and accounts receivable

Loans and receivables are nonderivative financial assets with fixed or determinable collections that are not quoted in an active market. They arise when Molinos Group delivers goods or provides services or directly finances a third party, without the intention of selling them immediately in the near future. After initial measurement, such financial assets are subsequently measured at amortized cost using the effective interest rate (EIR) method, less impairment. Transaction costs which are directly attributable to the acquisition of a financial assets will be included as part of its value upon initial recognition. The EIR accrual is recognized as finance income in the statement of comprehensive income. The losses arising from impairment are recognized in the statement of comprehensive income as finance costs.

c) Held-to-maturity investments

Nonderivative financial assets with fixed or determinable payments and fixed maturities are classified as held-to-maturity when Molinos Group has the positive intention and ability to hold them to maturity. After initial measurement, held to maturity investments are measured at amortized cost using the EIR, less impairment.



Los costos de la transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición de un activo financiero serán incluidos como parte del valor del mismo en su reconocimiento inicial. El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como ingreso financiero en el estado del resultado integral. Las pérdidas que resulten del deterioro se reconocen en el estado del resultado integral como costos financieros.

Baja en cuentas

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- hayan caducado los derechos a recibir flujos de efectivo del activo.
- se transfieren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o haya asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo sin una demora significativa a través de un acuerdo de transferencia, y (a) el Grupo Molinos haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, o bien (b) el Grupo Molinos no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero haya transferido el control del activo.

Cuando el Grupo Molinos haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo o haya celebrado un acuerdo de transferencia y no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo ni transferido el control del activo, el activo se continúa reconociendo en la medida de su implicación continuada en el activo. En ese caso, el Grupo Molinos también reconoce un pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de una manera que refleje los derechos y obligaciones que el Grupo Molinos haya retenido.

Deterioro del valor de los activos financieros

Al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa, el Grupo Molinos evalúa si existe evidencia objetiva alguna de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se en-

cuentran deteriorados en su valor. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se considera deteriorado en su valor solamente si existe evidencia objetiva de deterioro en su valor como consecuencia de uno o más acontecimientos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y ese evento que haya causado la pérdida tiene incidencia sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de activos financieros que se pueda estimar en forma confiable.

La evidencia de un deterioro del valor podría incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que entren en quiebra u otra forma de reorganización financiera y cuando los datos observables indican que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, como cambios adversos en el estado de los pagos en mora o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

Los cargos por deterioro del valor de los activos financieros, netos de los recuperos que correspondan, se presentan en el estado de resultados en las líneas de costos financieros u otros gastos operativos, según corresponda a la naturaleza del activo que los genera.

Activos financieros contabilizados al costo amortizado

Para los activos financieros contabilizados al costo amortizado, primero el Grupo Molinos evalúa si existe evidencia objetiva individual del deterioro del valor para los activos financieros que son individualmente significativos, o colectivamente para los activos financieros que no resulten individualmente significativos. Si el Grupo Molinos determina que no existe evidencia objetiva de deterioro del valor para un activo financiero evaluado de manera individual, independientemente de su significatividad, incluirá al activo en un grupo de activos financieros con características de riesgo crediticio similar y los evaluará en forma conjunta para determinar si existe deterioro de su valor. Los activos que se evalúan de manera individual para determinar si existe deterioro de su valor y para los cuales una pérdida por deterioro se reconoce o se sigue reconociendo, no se incluyen en una evaluación

Transaction costs which are directly attributable to the acquisition of a financial assets will be included as part of its value upon initial recognition. The EIR accrual is recognized as finance income in the statement of comprehensive income. The losses arising from impairment are recognized in the statement of comprehensive income as finance costs.

Derecognition

A financial asset (or, where applicable, a part of a financial asset or part of a group of similar financial assets) is derecognized when:

- the rights to receive cash flows from the asset have expired.
- the Group has transferred its rights to receive cash flows from the asset or has assumed an obligation to pay the received cash flows in full without material delay to a third party under a 'pass-through' arrangement; and either (a) Molinos Group has transferred substantially all the risks and rewards of the asset, or (b) Molinos Group has neither transferred nor retained substantially all the risks and rewards of the asset, but has transferred control of the asset.

When Molinos Group has transferred its rights to receive cash flows from an asset or has entered into a pass-through arrangement, and has neither transferred nor retained substantially all of the risks and rewards of the asset nor transferred control of it, the asset is recognized to the extent of the Group's continuing involvement in it. In that case, Molinos Group also recognizes an associated liability. The transferred asset and the associated liability are measured on a basis that reflects the rights and obligations that Molinos Group has retained.

Impairment of financial assets

Molinos Group assesses, at each reporting date, whether there is objective evidence that a financial asset or a group of financial assets is impaired. A financial asset or a group of financial assets is deemed to be impaired if, and only if, there is objective evidence of impairment as a result of one or more events that has occurred after the initial recognition of the asset and that loss event has an impact on the estimated future cash flows of the financial asset or the group of financial assets that can be reliably estimated.

Evidence of impairment may include indications that the debtors or a group of debtors is experiencing significant financial difficulty, default or delinquency in interest or principal payments, the probability that they will enter bankruptcy or other financial reorganization and observable data indicating that there is a measurable decrease in the estimated future cash flows, such as changes in arrears or economic conditions that correlate with defaults.

Charges arising from the impairment of financial assets, net of related recoveries, are booked in the statement of profit and loss under finance costs and other operating expenses, depending on the nature of the asset from which they arise.

Financial assets carried at amortized cost

For financial assets carried at amortized cost, Molinos Group first assesses whether objective evidence of impairment exists individually for financial assets that are individually significant, or collectively for financial assets that are not individually significant. If Molinos Group determines that no objective evidence of impairment exists for an individually assessed financial asset, whether significant or not, it includes the asset in a group of financial assets with similar credit risk characteristics and collectively assesses them for impairment. Assets that are individually assessed for impairment and for which an impairment loss is, or continues to be, recognized are not included in a collective assessment of impairment.

If there is objective evidence that an impairment loss has been incurred, the amount of the loss is measured as the difference between the asset's carrying amount and the present value of estimated future cash flows (excluding future expected credit losses that have not yet been incurred). The present value of the estimated future cash flows is discounted at the financial asset's original effective interest rate. If a loan has a variable interest rate, the discount rate for measuring any impairment loss is the current effective interest rate.

colectiva de deterioro del valor. Si existiere evidencia objetiva de que hubo una pérdida por deterioro del valor, el importe de la pérdida se mide como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluidas las pérdidas crediticias futuras esperadas que aún no se hayan incurrido). El valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados se descuenta a la tasa de interés efectiva original de los activos financieros. Si un préstamo devenga una tasa de interés variable, la tasa de descuento para medir cualquier pérdida por deterioro del valor es la tasa de interés efectiva actual.

El importe en libros del activo se reduce a través del uso de una cuenta de provisión y el importe de la pérdida se reconoce en el estado del resultado integral. Los intereses ganados se siguen devengando sobre el importe en libros reducido utilizando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro del valor. Los intereses ganados se registran como parte de los ingresos financieros en el estado del resultado integral. Los activos y la provisión correspondiente se imputan a pérdida cuando no existen expectativas realistas de un recupero futuro y toda la garantía sobre ellos se efectivizó o transfirió al Grupo Molinos. Si, en un ejercicio posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un acontecimiento que ocurra después de haber reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costos financieros en el estado del resultado integral.

/ 2.3.12.2 Pasivos financieros

Reconocimiento inicial y medición posterior

Los pasivos financieros dentro se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. El Grupo Molinos determina la clasificación de sus pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

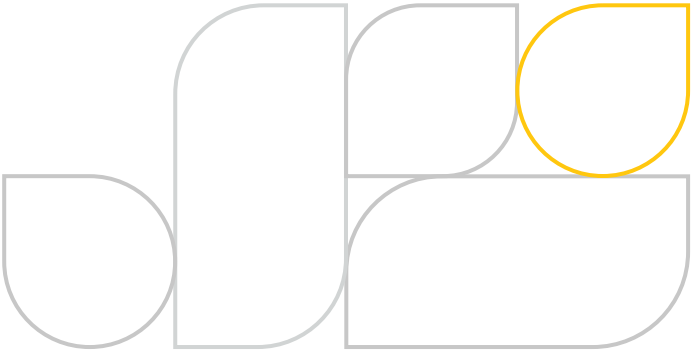


The carrying amount of the asset is reduced through the use of an allowance account and the amount of the loss is recognized in the statement of comprehensive income. Interest income continues to be accrued on the reduced carrying amount and is accrued using the rate of interest used to discount the future cash flows for the purpose of measuring the impairment loss. Interest income is recorded as part of finance income in the statement of comprehensive income. The assets together with the associated allowance are written off when there is no realistic prospect of future recovery and all collateral has been realized or has been transferred to Molinos Group. If, in a subsequent year, the amount of the estimated impairment loss increases or decreases because of an event occurring after the impairment was recognized, the previously recognized impairment loss is increased or reduced by adjusting the allowance account. If a write-off is later recovered, the recovery is credited to finance costs in the statement of comprehensive income.

/ 2.3.12.2 Financial liabilities

Initial recognition and subsequent measurement

Financial liabilities are classified as financial liabilities at fair value through profit or loss, loans and borrowings, or as derivatives designated as hedging instruments in an effective hedge, as appropriate. Molinos Group determines the classification of its financial liabilities at initial recognition.



Firmado a efectos de su
identificación con nuestro informe
de fecha 08-03-2022

Signed for identification purposes
with our report dated 08-03-2021

ERNESTO J. CASSANI Contador Público U.B.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 90 - F° 97 Síndico en
representación de la Comisión Fiscalizadora
ERNESTO J. CASSANI Certified Public
Accountant (U.B.) C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 - F° 97
Statutory audit on behalf of the Statutory Audit Committee

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de
fecha 08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13
Signed for identification purposes with our report dated
08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio Contador Público
U.A.D.E. C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228
ADRIÁN G. VILLAR
Partner Certified Public Accountant U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T°307- F°228

LUIS PEREZ COMPANC
Presidente
LUIS PEREZ COMPANC
Chairperson

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de deudas y préstamos, se contabilizan a su costo amortizado. Esto incluye los costos de operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros del Grupo Molinos, además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

a) Pasivos financieros a valor razonable que afectan resultados

Los pasivos financieros al valor razonable que afectan resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se contraen a los fines de negociarlos en un futuro cercano. Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados, incluidos los derivados implícitos, tomados por el Grupo Molinos que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura según lo definido en NIIF.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera al valor razonable con cambio en dicho valor razonable reconocidos en ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral.

b) Deudas y préstamos que devengan interés

Después del reconocimiento inicial, las deudas y préstamos que devengan intereses se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado del resultado integral cuando los pasivos se dan de baja como también a través del proceso de amortización a través del método de la tasa de interés efectiva.

Los costos de la transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición de un activo financiero serán incluidos como parte del valor del mismo en su reconocimiento inicial. El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como costo financiero en el estado del resultado integral.

Baja en cuentas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado o haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal intercambio o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los importes respectivos en libros se reconocen en el estado del resultado integral.

/ 2.3.12.3 Instrumentos financieros derivados y la contabilización de coberturas

El Grupo Molinos contrata derivados para cubrirse de los riesgos financieros y comerciales relacionados con la variación de los tipos de cambio o variación de las tasas de interés. Todos los instrumentos financieros derivados son inicialmente reconocidos a su valor razonable a la fecha de inicio del contrato y se mantienen - en cualquier medición subsecuente - también a su valor razonable. Los derivados se registran como activo cuando su valor razonable es positivo y como pasivo cuando es negativo.

Las diferencias (ganancias o pérdidas) que surjan de cambios en el valor razonable de los derivados se reconocen en el estado del resultado integral, salvo tratamiento específico bajo contabilidad de coberturas - cuando corresponda - que se reconocen como otro resultado integral dentro del estado del resultado integral.

All financial liabilities are recognized initially at fair value and, in the case of loans and borrowings, carried at amortized cost. This includes directly attributable transaction costs.

Molinos Group's financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

a) Financial liabilities at fair value through profit or loss

Financial liabilities at fair value through profit or loss include financial liabilities held for trading and financial liabilities designated upon initial recognition as at fair value through profit or loss.

Financial liabilities are classified as held for trading if they are acquired for the purpose of selling in the near term. This category includes derivative financial instruments, including embedded derivatives, entered into by Molinos Group that are not designated as hedging instruments in hedge relationships as defined by IFRS.

Financial liabilities at fair value through profit and loss are carried in the statement of financial position at fair value with changes in fair value recognized in finance income or finance cost in the statement of comprehensive income.

b) Interest-bearing loans and borrowings

After initial recognition, interest-bearing loans and borrowings are subsequently measured at amortized cost using the EIR method. Gains and losses are recognized in the statement of comprehensive income when the liabilities are derecognized as well as through the EIR amortization process.

Transaction costs which are directly attributable to the acquisition of a financial assets will be included as part of its value upon initial recognition. The EIR accrual is recognized as finance costs in the statement of comprehensive income.

Derecognition

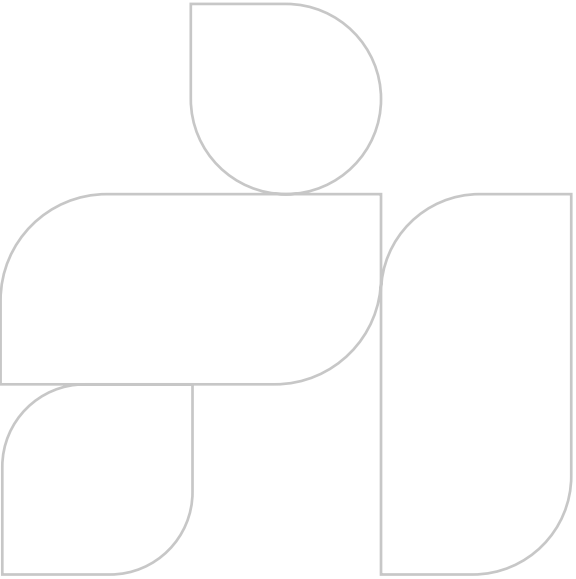
A financial liability is derecognized when the obligation under the liability is discharged or cancelled or expires.

When an existing financial liability is replaced by another from the same lender on substantially different terms, or the terms of an existing liability are substantially modified, such an exchange or modification is treated as a derecognition of the original liability and the recognition of a new liability, and the difference in the respective carrying amounts is recognized in the statement of comprehensive income.

/ 2.3.12.3 Derivative financial instruments and hedge accounting

Molinos Group enters into derivative contracts to hedge financial and business risks related to the changes in foreign exchange rates or interest rates. All derivative financial instruments are initially recognized at their fair value at the effective day of the contract and are also held -in any subsequent measurement- at their fair value. Derivatives are carried as assets when the fair value is positive and as liabilities when the fair value is negative.

Any differences (gains or losses) arising from changes in fair value on derivatives are recognized in the statement of comprehensive income, except for the specific treatment under hedge accounting -when applicable- which is recognized as other comprehensive income in the statement of comprehensive income.



Para la valuación de los derivados, se utilizan precios o cotizaciones de mercado a la fecha de cierre de cada ejercicio, en el caso en que estén disponibles. Tal es el caso para los instrumentos financieros derivados utilizados para mitigar riesgos de tipo de cambio o riesgos de tasas de interés..

Cuando no existen precios o cotizaciones de mercado para los instrumentos financieros derivados contratados, se estima su valor razonable descontando los flujos de fondos futuros asociados a los mismos.

Si bien el Grupo Molinos aplica técnicas de valuación habituales de mercado, cambios en los modelos de valuación o en las hipótesis aplicadas en los mismos podrían resultar en valuaciones de dichos instrumentos distintas de las que han sido registradas en el estado de situación financiera y del resultado integral.

Los valores razonables de los diversos instrumentos financieros derivados utilizados por el Grupo Molinos se encuentran detallados en la Nota 20.7.

Los instrumentos derivados que no son designados como instrumentos de cobertura por el Grupo Molinos se clasifican como corrientes o no corrientes, o se separan en porciones corrientes y no corrientes en base a una evaluación de los hechos y las circunstancias (es decir, los flujos de efectivo contractuales subyacentes), de la siguiente manera:

(i) cuando el Grupo Molinos mantiene un derivado como una cobertura de tipo económica (y no aplica la contabilidad de coberturas) durante un periodo de más de 12 meses a partir de la fecha de presentación, el derivado se clasifica como no corriente (o dividido en porciones corrientes y no corrientes) para que se corresponda con la clasificación de la partida subyacente.

(ii) los derivados implícitos que no se relacionen estrechamente con el contrato anfitrión se clasifican en forma coherente con los flujos de efectivo del contrato anfitrión.

(iii) los instrumentos derivados que se designan como instrumentos de cobertura y que son instrumentos de cobertura eficaces se clasifican en forma coherente con la clasificación

de la partida cubierta subyacente. El instrumento derivado se divide en una porción corriente y otra no corriente solamente si se puede efectuar una asignación fiable.

/ **2.3.12.4 Compensación de instrumentos financieros**

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que informe el importe neto en el estado de situación financiera solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los importes reconocidos y (ii) existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

/ **2.3.12.5 Valor razonable de los instrumentos financieros**

A cada fecha de presentación, el valor razonable de los instrumentos financieros que se negocian en los mercados activos se determina por referencia a los precios cotizados en el mercado o a los precios cotizados por los agentes del mercado, sin deducción alguna de los costos de operación.

Para los instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo, el valor razonable se determina utilizando las técnicas de valoración adecuadas. Tales técnicas pueden incluir el uso de transacciones de mercado recientes entre partes interesadas y debidamente informadas que actúen en condiciones de independencia mutua, las referencias al valor razonable de otro instrumento financiero que sea esencialmente igual, el análisis de descuento de flujos de efectivo y otros modelos de valoración.

/ **2.3.13 Inventarios y activos biológicos**

La valuación de los inventarios es realizada por el Grupo Molinos como se detalla a continuación:

a) Materias primas, envases y productos terminados: han sido valuados al costo reexpresado en moneda de cierre o al valor neto de realización, el que sea menor.

Derivatives are measured using the market prices or quotes as of each year-end, if available. This is the case for derivative financial instruments used to mitigate foreign exchange risks or interest rate risks.

When there are no market quotes or prices for derivative financial instruments under contracts, the fair value is measured discounting the future cash flows associated to them.

Although Molinos Group applies usual market valuation techniques, changes in the valuation models or in the hypotheses applied in them could result in valuations of such instruments that may be different than the ones recorded in the statements of financial position and comprehensive income.

The fair value of the various derivative financial instruments used by Molinos Group are disclosed in note 20(7). Derivative instruments that are not designated as effective hedging instruments by Molinos Group are classified as current or non-current or separated into current and noncurrent portions based on an assessment of the facts and circumstances (i.e., the underlying contracted cash flows), as follows:

(i) *When Molinos Group holds a derivative as an economic hedge (and does not apply hedge accounting) for a period beyond 12 months after the reporting date, the derivative is classified as noncurrent (or separated into current and noncurrent portions) consistent with the classification of the underlying item.*

(ii) *Embedded derivatives that are not closely related to the host contract are classified consistent with the cash flows of the host contract.*

(iii) *Derivative instruments that are designated as, and are effective hedging instruments, are classified consistently with the classification of the underlying hedged item. The derivative instrument is separated into a current portion and a noncurrent portion only if a reliable allocation can be made.*

/ **2.3.12.4 Offsetting of financial instruments**

Financial assets and financial liabilities are offset and the net amount is reported in the statement of financial position if (i) there is a currently enforceable legal right to offset the recognized amounts and (ii) there is an intention to settle on a net basis, to realize the assets and settle the liabilities simultaneously.

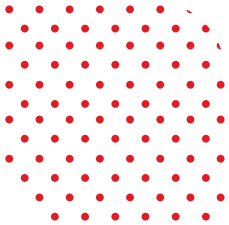
/ **2.3.12.5 Fair value of financial instruments**

The fair value of financial instruments that are traded in active markets at each reporting date is determined by reference to quoted market prices or dealer price quotations, without any deduction for transaction costs.

For financial instruments not traded in an active market, the fair value is determined using appropriate valuation techniques. Such techniques may include using recent arm's length market transactions; reference to the current fair value of another instrument that is substantially the same; a discounted cash flow analysis or other valuation models.

/ **2.3.13 Inventories and biological assets**

Inventory valuation is carried out by Molinos Group as follows:



b) Activos biológicos: son valuados a su valor razonable menos los costos en el punto de venta teniendo en cuenta el estado actual del activo biológico, antigüedad y posible destino.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en base a las cotizaciones vigentes en los mercados a los que accede el Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio, menos los costos estimados necesarios para efectuar la venta.

/ 2.3.14 Deterioro del valor de activos no financieros

A cada fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa, el Grupo evalúa si existe algún indicio de que una partida individual o grupo de propiedades, planta y equipo y/o de activos intangibles con vidas útiles finitas pudiera estar deteriorado en su valor. Si existe tal indicio, y la prueba anual de deterioro del valor para un activo es entonces requerida, el Grupo estima el importe recuperable de ese activo. El importe recuperable de un activo es el mayor importe entre el valor razonable menos los costos de venta de ese activo y su valor en uso. Ese importe recuperable se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los flujos de efectivo de otros activos o grupos de activos, en cuyo caso se toman los flujos de efectivo del grupo de activos que conforman la unidad generadora de efectivo a la que pertenecen.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su importe recuperable, el activo individual, o en su caso la unidad generadora de efectivo, se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso de un activo individual o de una unidad generadora de efectivo, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente aplicando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta se toman en cuenta transacciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de

a) Raw materials, packages and finished products: they are valued at cost in year-end currency or at net realizable value, whichever lower.

b) Biological assets: they are valued at realizable value less the point-of-sale costs, considering the current status of the biological asset, its aging and potential use.

The net realizable value is the sales price estimated on the basis of current prices as of each year-end in the markets to which Molinos Group has access, less the estimated costs necessary to perform the sale.

/ 2.3.14 Impairment of nonfinancial assets

The Group assesses at each reporting year-end whether there is an indication that an individual item or a group of property, plant and equipment and/or intangible assets with finite useful lives may be impaired. If any indication exists and the annual impairment testing for an asset is required, the Group estimates the asset's recoverable amount. An asset's recoverable amount is the higher of the fair value less costs to sell that asset, and its value in use. That amount is determined for an individual asset, unless the asset does not generate cash inflows that are largely independent of those from other assets or groups of assets; in that case, the cash flows of the group of assets that form part of the cash-generating unit to which they belong are taken.

Where the carrying amount of an individual asset or CGU exceeds its recoverable amount, the individual asset or CGU, as the case may be, is considered impaired and is written down to its recoverable amount.

In assessing value in use of an individual asset or CGU, the estimated future cash flows are discounted to their present value using a pre-tax discount rate that reflects current market assessments of the time value of money and the risks specific to the individual asset.



transacciones, se utiliza un modelo de valoración que resulte apropiado en las circunstancias. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, valores de cotización de acciones para sociedades que coticen en bolsa, u otros indicadores disponibles representativos del valor razonable.

El Grupo basa su cálculo del deterioro del valor en presupuestos detallados y cálculos de proyecciones que se confeccionan por separado para cada una de las unidades generadoras de efectivo del Grupo a las cuales se les asignan los activos individuales. Por lo general, los presupuestos y cálculos de proyecciones cubren un periodo de cinco años. Para los periodos de mayor extensión, se calcula una tasa de crecimiento a largo plazo y se la aplica a los flujos de efectivo futuros de las proyecciones a partir del quinto año.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que mejor se correspondan con la función del activo deteriorado (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo para las propiedades revaluadas previamente, donde la revaluación se registró en el otro resultado integral. En estos casos, el deterioro del valor también se reconoce en el otro resultado integral hasta el importe de cualquier revaluación previamente reconocida.

Asimismo, para esta clase de activos, a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa se efectúa una evaluación para determinar si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existiese tal indicio, el Grupo efectúa una nueva estimación del importe recuperable del activo individual o de la unidad generadora de efectivo, según corresponda. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable del activo individual o de la unidad generadora de efectivo, desde la última vez en que se reconoció dicha pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo individual o de la unidad generadora de efectivo no exceda su importe recuperable, ni

exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación o amortización correspondiente, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo individual o esa unidad generadora de efectivo en los periodos anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados en la misma línea en la que se reconoció previamente el respectivo cargo por deterioro (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo que el activo se contabilice por su valor revaluado, en cuyo caso la reversión se trata de manera similar a un incremento de revaluación.

Los siguientes criterios también se aplican en la evaluación del deterioro de ciertas categorías específicas de activos intangibles:

Plusvalía

La plusvalía se somete a pruebas anuales de deterioro de su valor (cada 31 de diciembre) y cuando las circunstancias indiquen que su importe en libros pudiera estar deteriorado.

El deterioro del valor de la plusvalía se determina evaluando el importe recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relacione la plusvalía.

Cuando el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que su importe en libros, se reconoce una pérdida por deterioro del valor en el estado de resultados (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos). Las pérdidas por deterioro del valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en periodos futuros.

Los importes en libros de las propiedades, planta y equipo y los activos intangibles (incluida la plusvalía) no superan sus importes recuperables a las fechas respectivas.

Cuando el valor neto realizable de una partida de inventarios resulte menor a su importe registrado en libros, se reduce dicho importe a través del uso de una provisión por desvalorización y el importe de la pérdida se reconoce como costo

In determining fair value less costs to sell, recent market transactions are taken into account, if available. If no such transactions can be identified, an appropriate valuation model is used depending on the circumstances. These calculations are corroborated by valuation multiples, quoted share prices for publicly traded companies or other available fair value indicators.

The Group bases its impairment calculation on detailed budgets and forecast calculations which are prepared separately for each of the Group's cash-generating units to which the individual assets are allocated. These budgets and forecast calculations generally cover a period of five years. For longer periods, a long term growth rate is calculated and applied to project future cash flows after the fifth year.

Impairment losses of continuing operations are recognized in the statement of profit and loss in expense categories consistent with the function of the impaired asset (generally in the cost of sales or other operating expenses), except for a property previously revalued where the revaluation was taken to other comprehensive income. In these cases, the impairment is also recognized in other comprehensive income up to the amount of any previously recognized revaluation.

In addition, for this type of assets as of each reporting period-end, an assessment is made whether there is any indication that previously recognized impairment losses may no longer exist or may have decreased. If such indication exists, the Group makes a new estimate of the individual asset's or cash-generating unit's recoverable amount, as the case may be. A previously recognized impairment loss is reversed only if there has been a change in the assumptions used to determine the individual asset's or cash-generating unit's recoverable amount since the last impairment loss was recognized. The reversal is limited so that the carrying amount of the individual asset or cash-generating unit does not exceed its recoverable amount, nor exceed the carrying amount that would have been determined, net of the related depreciation or amortization, had no impairment loss been recognized for the individual asset or cash-generating unit in prior periods. Such reversal is recognized in the statement of profit or loss in the same line in which the related impairment charge was previously recognized (generally under the cost of sales or other operating

expenses), unless the asset is carried at a revalued amount, in which case, the reversal is treated as a revaluation increase.

The following criteria are also applied in assessing impairment of certain specific categories of intangible assets:

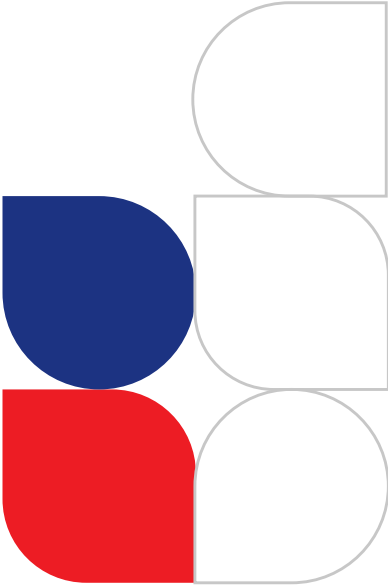
Goodwill

Goodwill is tested for impairment (as of December 31) and when circumstances indicate that the carrying value may be impaired.

Impairment is determined for goodwill by assessing the recoverable amount of each cash-generating unit (or group of cash-generating units) to which the goodwill relates.

When the recoverable amount of the CGU is less than its carrying amount, an impairment loss is recognized in the statement of profit and loss (generally under the cost of sales or other operating expenses). Impairment losses relating to goodwill cannot be reversed in future periods.

The carrying amounts of property, plant and equipment and intangible assets (including goodwill) do not exceed their recoverable values as of relevant dates.



de ventas en el estado del resultado integral. Si en un período posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un evento que ocurre después de haberse reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión por desvalorización. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costo de ventas en el estado del resultado integral. El importe de los inventarios no supera su importe recuperable a las fechas respectivas.

/ 2.3.15 Efectivo y colocaciones a corto plazo

El efectivo y las colocaciones a corto plazo en el estado de situación financiera incluyen el efectivo y los equivalentes de efectivo y los depósitos a corto plazo con vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de compra.

/ 2.3.16 Provisiones

Conforme a lo dispuesto por las NIIF, el Grupo Molinos distingue entre:

a) Provisiones: se registran cuando el Grupo Molinos tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la entidad tenga que desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la obligación. En los casos en que el Grupo Molinos espera que la provisión se reintegre en todo o en parte, el reintegro se reconoce como un activo separado, pero únicamente en los casos en que tal reintegro sea virtualmente cierto. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta, en el estado del resultado integral, neto de todo reembolso.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa corriente antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se realiza un descuento, el au-

mento de la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un costo financiero.

b) Pasivos contingentes: son aquellas obligaciones posibles surgidas como resultado de un suceso pasado cuya confirmación está sujeta a la ocurrencia o no de eventos fuera del control del Grupo Molinos, u obligación presente como resultado de un suceso pasado cuyo importe no puede ser estimado de forma fiable o para cuya cancelación no es probable que tenga lugar una salida de recursos que incorporen beneficios económicos. La evaluación de los pasivos contingentes es realizada por la Dirección de la Sociedad en base a la opinión de los asesores legales, tanto internos como externos, y de los restantes elementos de juicio disponibles.

/ 2.3.17 Plan de incentivo de largo plazo

La Sociedad tiene reconocido para su gerencia media y alta (según el grado IPE en estructura salarial) un Incentivo de Largo Plazo a partir del 1 de enero de 2012, cuyas principales características son las siguientes:

- es un beneficio trianual cuyo monto es igual a un porcentaje fijo adicional de la gratificación anual lograda que los participantes hayan recibido durante cada uno de los años que componen el ciclo.
- el plan no implica para sus beneficiarios la entrega de acciones u opciones, ni está referenciado al valor de la acción de la Sociedad.
- los beneficios a los cuales los participantes pueden acceder son:

(i) beneficio por cumplirse el ciclo trianual: al finalizar cada ciclo, la empresa pagará a los participantes que hubieran cumplido lo totalidad de los términos y condiciones el 100% de los fondos acumulados, junto con una actualización anual, por cada año previo a su liquidación final.

(ii) beneficio por jubilación, fallecimiento, invalidez total o permanente: el participante (o sus herederos legales) tendrán derecho al cobro de los fondos en forma proporcional a la fracción del ciclo trianual que el empleado hubiera trabajado,

When the net realizable value of an inventory item is lower than its carrying amount, it is reduced through an allowance for impairment in value, and the amount of the loss is recognized as cost of sales in the statement of comprehensive income. If, in a subsequent year, the amount of the estimated impairment in value loss increases or decreases because of an event occurring after the impairment was recognized, the previously recognized impairment in value loss is increased or reduced by adjusting the allowance for impairment in value. If a write-off is later recovered, the recovery is credited as cost of sales in the statement of comprehensive income. The inventory amount does not exceed its recoverable value as of the relevant dates.

/ 2.3.15 Cash and short-term deposits

Cash and short-term deposits in the statement of financial position comprise cash at banks and on hand and short-term deposits with a maturity of three months or less as from the date of acquisition.

/ 2.3.16 Provisions

Under IFRS, Molinos Group distinguishes between the following:

a) Provisions are recognized when Molinos Group has a present obligation (legal or constructive) as a result of a past event, it is probable that an outflow of resources embodying economic benefits will be required to settle the obligation and a reliable estimate can be made of the amount of the obligation. When Molinos Group expects some or all of a provision to be reimbursed, the reimbursement is recognized as a separate asset, but only when the reimbursement is virtually certain. The expense relating to any provision is presented in the statement of comprehensive income net of any reimbursement.

If the effect of the time value of money is material, provisions are discounted using a current pre-tax rate that reflects, when appropriate, the risks specific to the liability. When discounting is used, the increase in the provision due to the passage of time is recognized as a finance cost.

b) Contingent liabilities are those obligations arising as a result of a past event the confirmation of which is subject to the occurrence of events outside Molinos Group's control, or a present obligation resulting from a past event whose amount cannot be estimated reliably or whose settlement is unlikely to involve an outflow of resources bringing about an inflow of economic benefits. Contingent liabilities are assessed by the Company's Management based on its in-house and outsourced legal counsel's opinion and other evidence available.

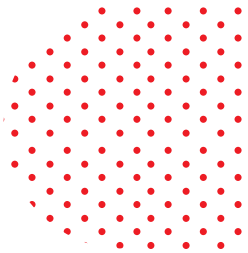
/ 2.3.17 Long-term incentive plan

The Company has recognized a long-term incentive plan for medium and senior management (according to the IPE level in the salary structure) as from January 1, 2012. Its main characteristics are the following:

- It is a three-year benefit whose amount is equivalent to a fixed percentage additional to the annual bonus received by the participants during each of the years included in the cycle.
- The plan does not imply that beneficiaries will receive shares or options, nor is it indexed to the value of the Company's shares.
- Participants may enjoy the following benefits:

(i) benefit for completing the three-year cycle: at the end of each cycle, the company will pay 100% of accumulated funds to participants who fulfilled all terms and conditions, together with an annual adjustment per year prior to the final pay;

(ii) benefit for retirement, death, total or permanent disability: the participant (or their legal heirs) will be entitled to collect the funds proportionately to the fraction of the three-year cycle worked by the employee;



(iii) beneficio por desvinculación: en el caso de desvinculación laboral por despido sin causa, el participante tendrá derecho al cobro del 75% de los fondos proporcionales a la fracción del ciclo trianual trabajado, excepto en el caso en que la desvinculación coincida con la terminación de un ciclo trianual en cuyo caso el participante tendrá derecho al cobro del 100% de los fondos. En el caso de desvinculación laboral por renuncia, abandono de trabajo, despido con causa o despido indirecto, antes del cierre del ciclo trianual, el participante perderá todo derecho a los fondos.

Las contribuciones (actuales y proyectadas) asociadas al plan antes mencionado son reconocidas como un gasto por el método de la línea recta a lo largo del periodo bajo el cual el participante presta el servicio, se registran en el rubro Retribuciones al personal del estado del resultado integral y ascendieron al 31 de diciembre de 2021 y 2020 a 106.151 y 128.283, respectivamente.

/ 2.3.18 Activos no corrientes mantenidos para la venta

Los activos no corrientes y los grupos enajenables se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará fundamentalmente a través de una operación de venta, en lugar de por su uso continuado. Los activos no corrientes y grupos enajenables clasificados como mantenidos para la venta se valoran al menor entre su valor en libros y su valor razonable menos los costos de venta. Los costos de venta son los costos incrementales directamente atribuibles a la baja del activo, excluyendo los gastos financieros e impuestos.

El criterio para la clasificación de los activos como mantenidos para la venta se considera que se cumple solo cuando la venta es altamente probable y el activo o grupo está disponible, en sus condiciones actuales, para su venta inmediata. Los pasos para completar la venta indican que es improbable que haya cambios significativos en la venta a realizar o que la decisión de venta se cancelará. La Dirección debe haberse comprometido a realizar un plan para vender el activo y dicha venta se espera que se complete durante el ejercicio siguiente a la fecha de clasificación como mantenido para la venta.

El inmovilizado material o intangible clasificado como mantenido para la venta no se amortiza.

Los activos y pasivos clasificados como mantenidos para la venta se clasifican de forma separada como partidas corrientes del estado de situación financiera.

/ 2.4. Juicios, estimaciones contables y supuestos significativos utilizados por la Dirección de la Sociedad

La preparación de los estados financieros del Grupo Molinos requiere que la Dirección de la Sociedad deba realizar suposiciones y estimaciones contables que afectan los montos de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes, al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Sin embargo, la incertidumbre sobre tales supuestos y estimaciones puede dar lugar a resultados que requieran un ajuste significativo al importe en libros del activo o del pasivo afectado en periodos futuros.

A continuación, se analizan los supuestos clave sobre el futuro y otras fuentes clave de estimaciones de incertidumbre a la fecha sobre la que se informa, que tienen un riesgo significativo de ocasionar ajustes de importancia relativa sobre el importe en libros del activo y pasivo en los próximos periodos o ejercicios de presentación. El Grupo Molinos basó sus supuestos y estimaciones sobre los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros. Sin embargo, las circunstancias y los supuestos existentes sobre los acontecimientos futuros pueden variar debido a cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control del Grupo Molinos. Tales cambios se reflejan en los supuestos al momento en que ocurren.

Deterioro de activos no financieros

Existe deterioro cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, que es el valor razonable menos los costos de venta o su valor de uso, el que sea mayor.

(iii) benefit for employment termination: in case of termination without cause, the participant will be entitled to collect 75% of the funds, proportionately to the fraction of the three-year cycle worked by the employee, except in those cases where the termination coincides with the end of a three-year cycle, in which case the participant will be entitled to collect 100% of the funds. In case of termination for dismissal, abandonment of employment, dismissal with cause or indirect dismissal before the end of the three-year cycle, the participant will lose all rights to the funds.

The actual and projected contributions associated to the abovementioned plan are recognized as an expense by the straight-line method over the period when the participant provides the service are recorded under “Compensation to personnel” in the statement of comprehensive income, and they stood at 106,151 and 128,283 as of December 31, 2021, and 2020, respectively.

/ 2.3.18 Noncurrent assets held for sale

Noncurrent assets and disposal groups that can be sold are classified as held for sale if the carrying amount is recovered mainly through a sale transaction rather than through continuing use. Noncurrent assets and disposal groups held for sale are measured at the lower of the carrying amount and the fair value less costs to sell. Costs of sale are the incremental costs directly attributable to the derecognition of the asset, excluding financial expenses and taxes.

The criterion to classify assets held for sale is considered to be met only if the sale is highly probable and the asset or group is available in their present conditions for immediate sale. The actions required to complete the sale indicate that it is unlikely that the sale will be significantly changed or withdrawn. Management should have committed to draft a plan to sell the asset and this sale is expected to be completed within one year from the date of classifying the asset as held for sale. Tangible fixed assets or intangible assets held for sale are not amortized.

Assets and liabilities held for sale are classified separately as current accounts in the statement of financial position.

/ 2.4. Significant accounting judgments, estimates and assumptions made by Company Management

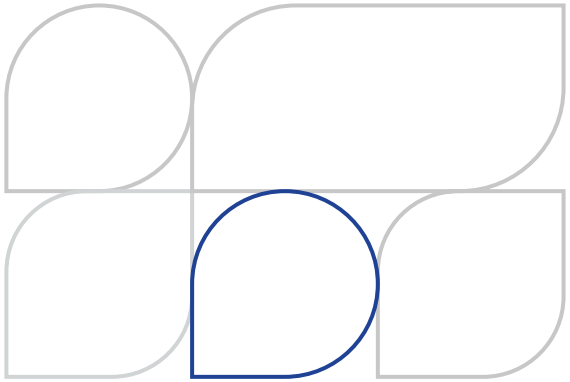
The preparation of Molinos Group’s financial statements requires Management to make accounting estimates and assumptions that affect the reported amounts of revenues, expenses, assets and liabilities, and the disclosure of contingent liabilities, at the end of the reporting fiscal year. However, uncertainty about these assumptions and estimates could result in outcomes that require a material adjustment to the carrying amount of the asset or liability affected in future periods.

The key assumptions concerning the future and other key sources of estimation uncertainty at the reporting date, that have a significant risk of causing adjustments of relative importance to the carrying amounts of assets and liabilities over the following periods or fiscal years are discussed below. Molinos Group based its assumptions and estimates on parameters available when the financial statements were prepared.

Existing circumstances and assumptions about future developments, however, may change due to market changes or circumstances arising beyond the control of Molinos Group. Such changes are reflected in the assumptions when they occur.

Impairment in value of nonfinancial assets

An impairment exists when the carrying value of an asset or cash generating unit exceeds its recoverable amount, which is the higher of its fair value less costs to sell and its value in use.



El cálculo del valor razonable menos costos de venta se basa en información disponible sobre operaciones de ventas vinculantes en condiciones entre partes independientes para bienes similares o precios de mercado observables menos los costos incrementales de disposición del bien. El cálculo del valor de uso se basa en un modelo de flujos de efectivo descontados. Los flujos de efectivo surgen del presupuesto para los próximos años y no incluyen las actividades de reestructuración a las que el Grupo Molinos aún no se ha comprometido ni inversiones futuras significativas que aumentarán el rendimiento del bien de la unidad generadora de efectivo que se somete a prueba. El monto recuperable es sensible a las variaciones en la tasa de descuento utilizada para el modelo de flujo de fondos descontados y a los ingresos de fondos futuros esperados y la tasa de crecimiento utilizada con fines de extrapolación.

Impuesto a las ganancias

Existen incertidumbres con respecto a la interpretación de normativas fiscales complejas, cambios en las normas fiscales y en cuanto al monto y la oportunidad del resultado impositivo futuro. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la naturaleza a largo plazo y la complejidad de los acuerdos contractuales existentes, las diferencias que surjan entre los resultados reales y los supuestos, o las modificaciones futuras de tales supuestos, podrían requerir ajustes futuros a las pérdidas y ganancias impositivas ya registradas. En los casos que corresponda, el Grupo Molinos establece provisiones, sobre la base de estimaciones razonables, para las posibles consecuencias de las inspecciones por parte de las autoridades fiscales de los respectivos países en los que opera.

El monto de tales provisiones se basa en varios factores, como la experiencia en inspecciones fiscales anteriores y las diferentes interpretaciones de la normativa en materia impositiva realizadas por la entidad sujeta a impuesto y la autoridad fiscal responsable.

Esas diferencias de interpretación pueden surgir en una gran variedad de cuestiones, dependiendo de las circunstancias y condiciones existentes en el lugar de domicilio de la entidad miembro del Grupo Molinos.



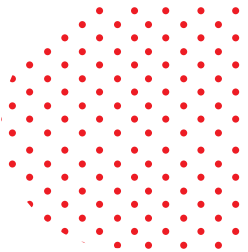
The fair value less costs to sell calculation is based on available data from binding sales transactions in arm's length transactions of similar assets or observable market prices less incremental costs for disposing of the asset. The value in use calculation is based on a DCF model. The cash flows are derived from the budget for the next few years and do not include restructuring activities that Molinos Group is not yet committed to or significant future investments that will enhance the asset's performance of the cash-generating unit being tested. The recoverable amount is sensitive to changes in the discount rate used for the discounted cash flow model as well as the expected future cash- inflows and the growth rate used for extrapolation purposes.

Income tax

Uncertainties exist with respect to the interpretation of complex tax regulations, changes in tax laws, and the amount and timing of future taxable profit. Given the wide range of international business relationships and the long-term nature and complexity of existing contractual agreements, the differences arising between the actual results and the assumptions made, or the future changes to such assumptions, could require future adjustments to tax profit or loss already booked. In the relevant cases, Molinos Group establishes provisions, based on reasonable estimates, for possible consequences of audits by the tax authorities of the respective counties in which it operates.

The amount of such provisions is based on various factors, such as experience of previous tax audits and differing interpretations of tax regulations by the taxable entity and the responsible tax authority.

Such differences of interpretation may arise on a wide variety of issues depending on the existing circumstances and conditions prevailing in Molinos Group company's domicile.



Debido a que el Grupo Molinos considera baja la probabilidad de materialización de litigios de carácter fiscal relacionados con el impuesto a las ganancias y de posteriores desembolsos como consecuencia de ello, no se ha reconocido ningún pasivo contingente relacionado con impuestos.

El activo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce para todas las pérdidas impositivas no utilizadas en la medida que sea probable que haya una ganancia impositiva disponible contra la cual puedan utilizarse tales pérdidas. La determinación del monto del activo por impuesto a las ganancias diferido que se puede reconocer requiere un nivel significativo de juicio por parte de la Dirección de la Sociedad, sobre la base de la oportunidad y el nivel de la ganancia impositiva futura y de las estrategias futuras de planificación fiscal. El pasivo por impuesto diferido surge por la reexpresión de los activos no monetarios al final del ejercicio sin un ajuste equivalente para propósitos fiscales. La Nota 12 incluye información más detallada sobre impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido.

Provisiones para juicios y reclamos

Las contingencias incluyen procesos judiciales pendientes o reclamos por eventuales perjuicios a terceros por daños originados en el desarrollo de las actividades, así como también reclamos de terceros originados en cuestiones de interpretación legislativa. La naturaleza de las contingencias comprende cuestiones laborales, comerciales, impositivas y aduaneras.

El costo final de las mismas puede variar respecto de las provisiones contabilizadas por el Grupo Molinos basadas en diferentes interpretaciones de las normas, opiniones y evaluaciones finales de los daños y costas de los procesos judiciales en los que el Grupo Molinos es parte demandada. Por lo tanto, cualquier modificación en los factores o circunstancias relacionados con este tipo de provisiones, así como en las normas y regulaciones, podría tener un efecto significativo en los pasivos contingentes registrados por dichos juicios.

Valor razonable de los instrumentos financieros

En los casos en que el valor razonable de los activos y pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no surjan de mercados activos, su valor razonable se determina mediante la utilización de técnicas de valuación que incluyen el modelo de flujos de efectivo descontados. Cuando es posible, los datos de los que se nutren estos modelos se toman de mercados observables.

Pero cuando no es así, se requiere un grado de juicio discrecional para establecer los valores razonables. Estos juicios incluyen las consideraciones de datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo crediticio y la volatilidad. Los cambios en los supuestos relativos a estos factores pueden afectar el valor razonable informado de los instrumentos financieros.

Planes de beneficio definido

Las provisiones por planes de contribución implican varios supuestos que pueden diferir de los acontecimientos que efectivamente tengan lugar. Estos supuestos incluyen el cumplimiento de los objetivos trianuales del participante, el cumplimiento de los objetivos de performance financiera del Grupo Molinos, los futuros aumentos salariales y la permanencia en la Sociedad de los participantes del plan. La obligación del beneficio definido es sensible a los cambios de estos supuestos, razón por la cual la Dirección de la Sociedad somete los mismos a revisión a la fecha de cierre de cada ejercicio.

/ 2.5. Cambios en las políticas contables significativas

/ 2.5.1 Nuevas normas e interpretaciones adoptadas

A partir del ejercicio iniciado el 1º de enero de 2021 el Grupo ha aplicado, por primera vez, ciertas normas e interpretaciones nuevas y/o modificadas según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés).

Deferred income tax assets are recognized for all unused tax losses to the extent that it is probable that taxable profit will be available against which the losses can be utilized.

Significant judgment by Company Management is required to determine the amount of deferred income tax assets that can be recognized, based upon the likely timing and the level of future taxable profit together with future tax planning strategies. Deferred tax liabilities arise from the restatement of nonmonetary assets as of year-end, with no equivalent adjustment for tax purposes. Note 12 includes more detailed information on income tax and deferred income tax

Provisions for lawsuits and claims

Contingencies include the pending lawsuits or claims arising from potential third-party losses from damages arising while activities are carried out, as well as the third-party claims resulting from legislation interpretations. The nature of contingencies mainly comprises labor, commercial, tax and customs issues.

The final cost thereof could differ from the provisions booked by Molinos Group based on different interpretations of the standards, opinions and final assessments of the damages and costs related to the legal proceedings in which Molinos Group is a defendant. Therefore, any change in the factors or circumstances related to this type of provisions, as well as in the standards and regulations, could have a material effect on the contingent liabilities booked for such lawsuits.

Fair value of financial instruments

Where the fair value of financial assets and financial liabilities recorded in the statement of financial position cannot be derived from active markets, their fair value is determined using valuation techniques including the discounted cash flow model. The inputs to these models are taken from observable markets where possible.

Where this is not feasible, a degree of judgment is required in establishing fair values. The judgments include considerations of inputs such as liquidity risk, credit risk and volatility. Changes in assumptions about these factors could affect the reported fair value of financial instruments.

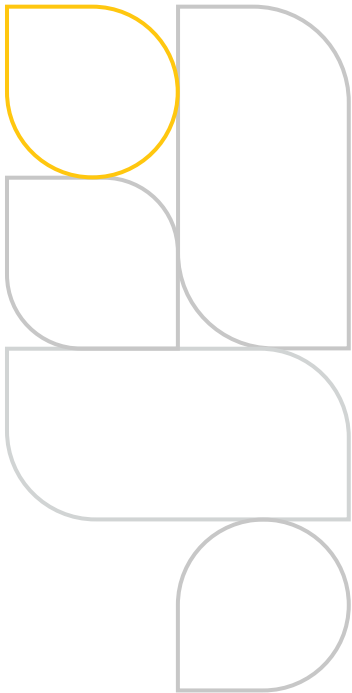
Defined benefit plans

Accruals for defined-benefit plans imply several assumptions that may differ from the events that effectively take place. These assumptions include compliance with three-year goals by the participant, compliance with Molinos Group's financial performance goals, future salary raises and plan participants' continued employment at the Company. The defined benefit obligation is sensitive to changes in these assumptions, which is why Company Management reviews them as of each year-end.

/ 2.5 Changes in significant accounting policies

/ 2.5.1 New standards and interpretations adopted

As from the year beginning January 1, 2021, the Group applied, for the first time, certain new and/or amended standards and interpretations as issued by the IASB.



**Modificaciones a la NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16:
Cambio de la tasa de interés de referencia**

Las enmiendas brindan exenciones temporales que abordan los efectos de información financiera cuando en una transacción interbancaria la tasa de interés ofrecida (IBOR) se reemplaza con una tasa de interés alternativa casi libre de riesgo (RFR). Las enmiendas incluyen los siguientes recursos prácticos:

- (i) Un recurso práctico para requerir cambios contractuales o cambios en los flujos de efectivo que se requieren directamente por la reforma, para ser tratados como cambios a una tasa de interés flotante, equivalente a un movimiento en un tipo de interés de mercado.
- (ii) Permitir que se realicen los cambios requeridos por la reforma IBOR para las designaciones de cobertura y la documentación de cobertura sin que se interrumpa la relación de cobertura.
- (iii) Brindar alivio temporal a las entidades de tener que cumplir con el requisito identificable por separado cuando un instrumento RFR se designa como cobertura de un componente de riesgo.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los estados financieros de la Sociedad.

Modificaciones a la NIIF 16: Concesiones de alquiler relacionadas con el Covid-19 más allá del 30 de junio de 2021:

El 28 de mayo de 2020, el IASB emitió Concesiones de alquiler relacionadas con Covid-19 - modificación de la NIIF 16 - Arrendamientos.

Las modificaciones brindan a los arrendatarios concesiones sobre la aplicación de la de la NIIF 16 sobre la contabilidad de arrendamientos (modificaciones) surgidas como consecuencia directa de la pandemia del Covid-19.

Como recurso práctico, un el arrendatario puede optar por no evaluar si una concesión de alquiler relacionada con Covid-19 de un arrendador es una modificación de arrendamiento. Un arrendatario que hace esta elección contabiliza cualquier cambio en los pagos de arrendamiento que resulte de la concesión de alquiler relacionada con Covid-19 de la misma manera que contabilizaría el cambio según la NIIF 16, si el cambio no fue una modificación del contrato de arrendamiento.

La enmienda estaba destinada a aplicarse hasta el 30 de junio de 2021, pero como el impacto de la pandemia de Covid-19 es continuando, el 31 de marzo de 2021, el IASB extendió el período de aplicación del expediente práctico a 30 de junio de 2022. La modificación se aplica a los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de abril de 2021.

Sin embargo, la Sociedad no ha recibido concesiones de alquiler relacionadas con el Covid-19, pero tiene previsto aplicar la práctica conveniente si llega a ser aplicable dentro del período permitido de aplicación.

/ 2.5.2 Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas aún no vigentes

La Sociedad no ha adoptado anticipadamente cualquier otra norma, interpretación o modificación que haya sido emitida pero que aún no sea efectiva.

**Amendments to IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 and IFRS 16:
Interest Rate Benchmark Reform**

The amendments offer temporary exemptions that address the financial reporting effects in an interbank transaction when IBORs (Interbank Offered Rates) are replaced by alternative risk-free (“RFR”) rates.

The amendments include the following practical expedients:

- (i) A practical expedient to require changes in the basis for determining the contractual cash flows as a result of the reform, and thus treat the change as changes in the floating interest rate akin to a movement in the market rates of interest;
- (ii) Allow the changes required by IBOR reform to be made for hedge designations and hedge documentation without interrupting the hedge relationship;
- (iii) To provide companies with a temporary relief from having to meet the separately identifiable requirement when an RFR instrument is designated as a hedge of a risk component

These amendments had no impact on the Company's financial statements.

Amendments to IFRS 16: COVID-19-Related Rent Concessions Beyond 30 June 2021

On May 28, 2020, the IASB issued the Amendments to IFRS 16 regarding COVID-19-related rent concessions. These amendments allow lessees not to account for leases (modifications) if they are a direct consequence of COVID-19.

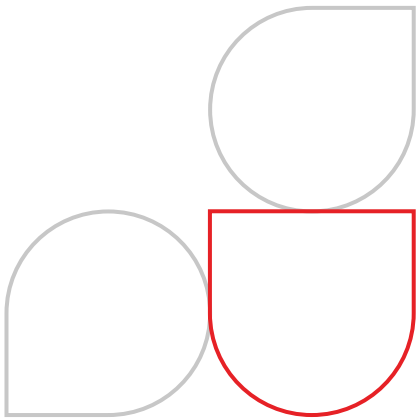
A lessee that applies the practical expedient is not required to assess whether a COVID-19-related rent concession by a lessor is a lease modification. A lessee that uses this practical expedient accounts for any change in lease payments resulting from the COVID-19-related rent concession in the same way that it would account for the changes applying IFRS 16 if the change were not a lease modification.

The amendment was expected to be used through June 30, 2021, but since the effects of the COVID-19 pandemic continue, on March 31, 2021, the IASB extended the term through June 30, 2022. The amendment applies to annual periods beginning as from April 1, 2021.

However, the Company received no COVID-19-related rent concessions, but expects to adopt the adequate practice should it apply within the application term.

/ 2.5.2 International Financial Reporting Standards (IFRS) issued but not yet effective

The Company did not opt for the early adoption of any other standard, interpretation or amendment that has been issued but is not yet effective.





/ 4. Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

A continuación, se detallan las inversiones que el Grupo Molinos tiene en asociadas y negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

/ 4. Investments in associates and joint ventures

Molinos Group's investments in associates and joint ventures as of December 31, 2021, and 2020, break down as follows:

Sociedad / Company	Actividad / Business activity	Clase Acción / Class of shares	Nominal value / Nominal value	Cantidad / Amount	% of capital stock and voting rights as of 12/31/2021 / % of capital stock and voting rights as of 12/31/2021	Subtotal / Total as of 12/31/2021	Subtotal / Total as of 12/31/2020
No corriente / Noncurrent							
- Asociadas y negocios conjuntos / - Associates and joint ventures							
Novaceites S.A. / Novaceites S.A.	(1)	-	-	2.445.730	50	409.465	657.136
Viña Cobos S.A. / Viña Cobos S.A.	(2)	Ord.	2	3.333.220	50	1.285.582	1.141.531
- Otras / - Other							
Argentina Clearing S.A. / Argentina Clearing S.A.		Ord.	2.500	300	-	-	-
AC Inversora S.A. / AC Inversora S.A.		Ord.	2.500	300	-	-	-
Molinos Agro S.A. (3) / Molinos Agro S.A. (3)		Ord.	1	114.330	0,2329	86.286	86.286
- Mercados / - Markets							
MATBA - ROFEX S.A. / MATBA - ROFEX S.A.		Ord.	1	557.268	-	1.526	1.526
TOTAL						1.782.859	1.886.479

- (1) Importación, distribución, comercialización, compra y venta por cuenta propia o ajena, de aceites vegetales para el consumo humano y la representación de marcas comerciales de empresas nacionales y/o extranjeras.
- (2) Producción y elaboración de vinos.
- (3) Adquiridas en el mes de agosto de 2020 a un tercero independiente. Molinos Agro S.A. es una sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
- (1) Import, distribution, trading, purchase and sale on the company's own account or on account of third parties of vegetable oils for human consumption, as well as representation of trademarks owned by domestic and/or foreign companies.
- (2) Wine production and preparation.
- (3) Acquired in August 2020 from an independent third party. Molinos Agro S.A. is a company related to the controlling shareholders.

Por otra parte, se detallan a continuación las participaciones del Grupo Molinos en los resultados de dichas sociedades y negocios conjuntos por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Moreover, Molinos Group's interests in the profit (loss) of such companies and joint ventures for the years ended December 31, 2021, and 2020, are detailed below:

Asociadas y negocios conjuntos / Associates and joint ventures	31/12/2021	31/12/2020
Viña Cobos S.A.	144.065	121.193
Novaceites S.A.	47.662	109.206
Total	191.727	230.399

El siguiente cuadro presenta información financiera de libros resumida sobre la inversión en Novaceites S.A. y Viña Cobos S.A. al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

The chart below shows summarized financial information on the investment in Novaceites S.A. and Viña Cobos S.A. as of December 31, 2021, and 2020:

	31/12/2021	
	Novaceites S.A.	Viña Cobos S.A.
Activo / Assets	879.609	2.232.061
Pasivo / Liabilities	60.679	705.479
Patrimonio / Equity	818.930	1.526.582
Resultado del ejercicio / Profit for the year	95.324	317.937
	31/12/2020	
	Novaceites S.A.	Viña Cobos S.A.
Activo / Assets	1.515.702	1.937.384
Pasivo / Liabilities	201.433	728.740
Patrimonio / Equity	1.314.269	1.208.644
Resultado del ejercicio / Profit for the year	218.413	322.028

Cobro de dividendos Novaceites S.A.

Con fecha 30 de junio de 2020, la sociedad chilena, Molinos Chile S.A., subsidiaria indirecta de la Sociedad a través de su subsidiaria directa Molinos Chile y Río de La Plata Holding S.A. cobró dividendos provenientes de su tenencia accionaria en la sociedad Novaceites S.A. por 34.524.

Fusión Molinos Chile S.A. y SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda., cancelación en el Registro Especial de Entidades Informantes de la Comisión para el Mercado Financiero de Molinos Chile y Río de la Plata Holding S.A. y Disolución Molinos Chile S.A.

Con fecha 4 de junio de 2020, en el marco de la reorganización que se está llevando a cabo en las sociedades del grupo radicadas en Chile que tiene por objeto reorganizar la estructura de negocios en dicho país, así como simplificar y reducir los costos de la misma, las Juntas Extraordinarias de Accionistas de Molinos Chile S.A. y SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda. ("SIPCO"), subsidiarias indirectas de la Sociedad a través de su subsidiaria directa Molinos Chile y Río de La Plata Holding S.A.

Collection of dividends from Novaceites S.A.

On June 30, 2020, the Chilean company Molinos Chile S.A., a Company indirect subsidiary, through its direct subsidiary Molinos Chile y Río de La Plata Holding S.A., collected dividends from its shareholding in Novaceites S.A. for 34,524.

Merger of Molinos Chile S.A. and SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda., deregistration of Molinos Chile y Río de la Plata Holding S.A. from the Special Registry of Reporting Entities of the Financial Market Committee and dissolution of Molinos Chile S.A.

On June 4, 2020, as part of the reorganization carried out at Chile-based group companies, aimed at reorganizing the business structure in that country and to simply and reduce its costs, the Special Shareholders' Meetings of Molinos Chile S.A. y SIPCO Asesoría e Inversiones Ltda. ("SIPCO"), the Company's indirect subsidiaries through its direct subsidiary Molinos Chile y Río de La Plata Holding S.A.



(“Molinos Chile Holding S.A.”) aprobaron el proceso de fusión por el cual Molinos Chile S.A. absorbió a SIPCO. Como consecuencia de dicha operación y de la relación de canje establecida, se le asignó a la compañía Molinos del Plata S.L.U., subsidiaria directa de Molinos Chile Holding S.A., una acción en Molinos Chile S.A., y a otros accionistas minoritarios de SIPCO 21 acciones de Molinos Chile S.A., manteniéndose la Sociedad y Molinos Chile Holding S.A. como accionistas de dicha compañía, sustancialmente con las mismas participaciones.

Las escrituras mediante las cuales se instrumentó este proceso de fusión fueron registradas por ante el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago de Chile, con fecha 27 de julio de 2020.

Siguiendo con la estrategia de reorganización mencionada en el párrafo anterior, con fecha 24 de agosto de 2020, se efectuó una Junta Extraordinaria de Accionistas de Molinos Chile Holding S.A. en la que dicha sociedad acordó dejar de someterse a las normas de las sociedades anónimas abiertas y renunció al régimen del artículo 41 D de la Ley sobre Impuesto a la Renta. Dicha decisión fue presentada al Servicio de Impuestos Internos y ante la Comisión para el Mercado Financiero para los efectos de obtener la cancelación de su inscripción en el Registro Especial de Entidades Informantes de dicho ente regulador. Con fecha 28 de enero de 2021, el Servicio de Impuestos Internos emitió un certificado en que se indica que con efecto desde enero 2020 Molinos Chile Holding S.A. se encuentra acogida al régimen General Semi Integrado 14 A de la Ley de Impuesto a la Renta, y que, del mismo modo, ya no formaría parte del Registro de Sociedades Anónimas acogidas al artículo 41D de la Ley sobre Impuesto a la Renta. Con fecha 19 de mayo de 2021 la Comisión para el Mercado Financiero informó a Molinos Chile Holding S.A. su cancelación en el Registro Especial de Entidades Informantes de la Comisión para el Mercado Financiero.

Asimismo y en consonancia con la estrategia de reorganización ya descripta más arriba, con fecha 28 de diciembre de 2021 la sociedad Molinos Chile S.A. aprobó por Junta Extraordinaria

General de Accionistas su disolución, balances de cierre a la misma fecha y designación de la Comisión Liquidadora. La disolución de Molinos Chile S.A. se produjo en la fecha en que se redujo a escritura pública el acta de la junta, esto es el día 30 de diciembre de 2021.

Liquidación Molinos del Plata S.L.U.

Con fecha 1° de octubre de 2020, Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A., subsidiaria de la Sociedad, en su carácter de accionista único de Molinos del Plata, S.L.U., sociedad radicada en España y controlada en forma indirecta por la Sociedad, ha decidido, en función de haber cesado sus actividades como consecuencia de la estrategia fijada por la Sociedad de focalizar su negocio y crecimiento en la Argentina, aprobar la disolución anticipada de Molinos del Plata S.L.U. y su consecuente liquidación, dándose inicio a los trámites que correspondan a tal fin.

Con fecha 1° de diciembre de 2020 la escritura pública número 2020/1519 mediante la cual se instrumenta la disolución y liquidación de la sociedad Molinos del Plata, S.L.U. fue inscripta en el Registro Mercantil de Madrid, España.

/ 5. Información sobre segmentos de operación

La Gerencia de Molinos Río de la Plata S.A. ha definido los segmentos de “Alimentos” y “Bodegas” para sus productos de marcas. Los segmentos geográficos principales corresponden al mercado local y el mercado externo.

Los criterios de valuación aplicables para preparar la información por segmentos de negocios son los descriptos en la Nota 2 de los presentes estados financieros consolidados.

El siguiente cuadro presenta información sobre los resultados de los segmentos de negocios y los ingresos por área geográfica del Grupo Molinos, correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020:

(“Molinos Chile Holding S.A.”), approved the merger of SIPCO with and into Molinos Chile S.A. As a result of that transaction and the swap established, Molinos del Plata S.L.U., a direct subsidiary of Molinos Chile Holding S.A., was granted a share in Molinos Chile S.A., and other SIPCO minority shareholders were granted 21 shares of Molinos Chile S.A. Thus, the Company and Molinos Chile Holding S.A. continue to be shareholders of that company with substantially the same shareholdings.

The deeds executed to implement this merger were registered with the Trade Registry of the Real Property Department of Santiago de Chile on July 27, 2020.

Following with the reorganization strategy mentioned in the previous paragraph, on August 24, 2020, a Special Shareholders' Meeting of Molinos Chile Holding S.A. was held, which resolved to cease observing the regulations governing listed stock corporations and waived the system under section 41 D, Income Tax Law. Such decision was presented to the Chilean tax authorities and the Financial Market Committee to be able to deregister from the Special Registry of Reporting Entities of that regulatory agency. On January 28, 2021, Chilean tax authorities issued a certificate showing that, from January 2020, Molinos Chile Holding S.A. is part of the General Semi-Integrated System 14 A under Income Tax Law and, therefore, it would no longer form part of the Stock Corporations Registry under section 41D, Income Tax Law. On May 19, 2021, the Financial Market Committee advised Molinos Chile Holding S.A. of the deregistration from the Special Registry of Reporting Entities.

Moreover, pursuant to the aforementioned reorganization strategy, on December 28, 2021, Molinos Chile S.A. approved, through the Special Shareholders' Meeting, its dissolution, the related closing balance as of that date and the appointment of the Liquidation Committee. Molinos Chile S.A. was dissolved when the Meetings' minutes were recorded in a public deed; i.e., December 30, 2021.

Liquidation of Molinos del Plata S.L.U.

On October 1, 2020, Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A., a Company subsidiary, as single shareholder of Molinos del Plata, S.L.U., a Spain-based company controlled indirectly by the Company, decided to approve –as it ceased its activities in view of the Company's strategy to focus its business and growth in Argentina– the early dissolution of Molinos del Plata S.L.U. and its subsequent liquidation, beginning the procedures for that purpose.

On December 1, 2020, public deed No. 2020/1519, implementing the dissolution and liquidation of Molinos del Plata, S.L.U., was registered with the Trade Registry of Madrid, Spain.

/ 5. Operating segment information

The Management of Molinos Río de la Plata S.A. defined the “Food” and “Winery” segments for its branded products. The main geographic segments are related to the local and external markets.

The valuation methods applicable to prepare the information by business segment are described in note 2 to these consolidated financial statements.

The following chart shows information on the profit (loss) of the business segments and revenues by geographical area for Molinos Group for the years ended December 31, 2021, and 2020:





Segmento de negocio / Business segment	31/12/2021			31/12/2020		
	Food / Alimentos	Winery / Bodegas	Total	Food / Alimentos	Winery / Bodegas	Total
Ingresos por actividades ordinarias / Revenue	61.096.203 (1)	5.475.751	66.571.954	64.432.940 (1)	5.111.970 (1)	69.544.910
Ganancia bruta / Gross profit	16.359.778	1.248.842	17.608.620	16.957.610	1.155.985	18.113.595
% sobre ventas / % on sales	27%	23%	26%	26%	23%	26%
Depreciación del ejercicio de propiedades, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets for the year	2.048.363	129.521	2.177.884	2.205.268	127.298	2.332.566
Resultado operativo / Operating profit	2.233.490	236.964	2.470.454	3.413.221	110.893	3.524.114
Resultados financieros, neto / Finance income, net			2.437.428			1.352.420
Ganancia del ejercicio antes de impuestos / Profit for the year before taxes			4.907.882			4.876.534
Impuestos a las ganancias / Income tax			(2.079.219)			(2.241.376)
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year			2.828.663			2.635.158

Ingresos por área geográfica / Revenues by geographic area	31/12/2021			31/12/2020		
	Food / Alimentos	Winery / Bodegas	Total	Food / Alimentos	Winery / Bodegas	Total
Externo / External	5.751.761	940.060	6.691.821	4.408.727	918.717	5.327.444
Local / Domestic market	55.344.442 (1)	4.535.691	59.880.133	60.024.213	4.193.253 (1)	64.217.466
			66.571.954			69.544.910

(1) Incluye Ingresos por prestación de servicios y otros ingresos.
(1) Includes service-charge and other income.

Por otra parte, el siguiente cuadro presenta los activos de los segmentos de negocio al 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente:

The following chart presents the assets of the Group's business segments as of December 31, 2021, and 2020:

Segmento de negocio / Business segment	31/12/2021			
	Alimentos / Food	Bodegas / Winery	Saldo a favor impuesto a las ganancias / Income tax credit	Total
Total de activos / Total assets	45.745.750	4.432.429	518.924	50.697.103
Segmento de negocio / Business segment	31/12/2020			
	Alimentos / Food	Bodegas / Winery	Saldo a favor impuesto a las ganancias / Income tax credit	Total
Total de activos / Total assets	46.063.245	7.313.100	551.686	53.928.031

/ 6. Ingresos por ventas

/ 6. Sales revenues

	31/12/2021	31/12/2020
Alimentos / Food		
Mercado local / Domestic market	55.140.600	60.048.315
Mercado externo / Foreign market	5.751.761	4.408.727
	60.892.361	64.457.042
Bodegas / Winery		
Mercado local / Domestic market	4.470.991	3.875.861
Mercado externo / Foreign market	940.060	918.717
	5.411.051	4.794.578
Total ingresos por ventas / Total sales revenues	66.303.412	69.251.620

/ 7. Costo de ventas de bienes y servicios prestados

/ 7. Cost of goods sold and services rendered

	31/12/2021	31/12/2020
Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year	16.279.757	13.924.814
Compras del ejercicio / Purchases for the year	40.697.069	42.534.594
Gastos de producción (Nota 8) / Production expenses (Note 8)	9.898.229	10.982.285
Gravámenes de exportación / Export duties	216.287	261.278
Ajuste por conversión / Conversion adjustment	-	8.101
Inventarios al final del ejercicio (Nota 16) / Inventories at end of year (Note 16)	(18.128.008)	(16.279.757)
Costo de ventas de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered	48.963.334	51.431.315





/ 8. Gastos de producción, comercialización y administración

/ 8. Operating, administrative and selling expenses

RUBROS / ACCOUNTS	Gastos de Producción / Operating expenses	Gastos de Comercialización / Selling expenses	Gastos de Administración / Administrative expenses	Total al 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	Total al 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020
Sueldos y jornales / Salaries and wages	3.663.903	2.520.765	1.321.045	7.505.713	8.548.741
Cargas sociales / Payroll taxes	704.212	467.142	325.008	1.496.362	1.719.157
Honorarios directores / Directors' fees	-	-	60.259	60.259	62.840
Indemnizaciones / Severance pay	400.329	208.044	176.838	785.211	576.525
Otros beneficios al personal / Other employee benefits	245.750	61.499	137.372	444.621	501.172
Combustibles y energía eléctrica / Fuel and electric power	1.352.489	121.849	29.145	1.503.483	1.498.760
Mantenimiento / Maintenance	771.478	113.785	24.075	909.338	1.058.696
Servicios prestados por terceros / Services rendered by third parties	469.745	298.137	1.106.226	1.874.108	1.894.637
Impuestos / Taxes	455.923	1.987.618	41.005	2.484.546	2.717.295
Depreciaciones propiedades, planta y equipo / Property, plant and equipment depreciation	1.422.835	243.859	398.381	2.065.075	2.221.662
Fletes y acarreos / Freight and handling	20.921	3.122.154	116	3.143.191	3.220.187
Gastos de oficina y materiales / Office and stationery expenses	321.478	62.075	137.376	520.929	546.137
Gastos de publicidad, propaganda y promoción / Advertising and promotion expenses	-	1.142.418	-	1.142.418	1.228.547
Gastos de embarque / Shipping expenses	-	250.013	-	250.013	144.883
Deudores incobrables / Doubtful accounts	-	12.043	-	12.043	43.036
Amortizaciones activos intangibles / Amortization of intangible assets	-	112.809	-	112.809	110.904
Gastos de movilidad / Travel and living expenses	29.008	62.657	24.619	116.284	161.156
Alquileres y arrendamientos / Rentals and leases	1.221	109.349	4.249	114.819	214.915
Diversos / Miscellaneous	38.937	21.838	17.614	78.389	89.597
Total al 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	9.898.229	10.918.054	3.803.328	24.619.611	
Total al 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020	10.982.285	11.984.236	3.592.326		26.558.847

/ 9. Otros ingresos operativos

/ 9. Other operating income

	31/12/2021	31/12/2020
Resultado por la venta de propiedades, planta y equipo / Profit from sale of property, plant and equipment	12.594	1.438.508
Efecto descuentos de deudas y créditos -neto / Effect of discounts of payables and receivables, net	-	48.235
Diversos - netos / Miscellaneous, net	56.323	38.590
Total otros ingresos operativos / Total other operating profit	68.917	1.525.333

/ 10. Otros gastos operativos

/ 10. Other operating expenses

	31/12/2021	31/12/2020
Aumento provisión para juicios y reclamos (Nota 26) / Increase in the provision for lawsuits and claims (Note 26)	(250.224)	(162.320)
Baja valor residual propiedad, planta y equipo y activos intangibles / Decrease in the residual value of property, plant and equipment and intangible assets	(79.322)	(2.063)
Gastos mantenimiento predios inactivos / Expenses for unused plot maintenance	(138.540)	(288.692)
Efecto descuentos de deudas y créditos -neto / Effect of discounts of payables and receivables, net	(42.449)	-
Diversos - neto / Miscellaneous, net	(166.893)	(315.576)
Total otros gastos operativos / Total other operating expenses	(677.428)	(768.651)

/ 11. Ingresos y costos financieros**Ingresos Financieros**

	31/12/2021	31/12/2020
Intereses ganados / Interest income	86.758	160.606
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	1.130.394	926.096
Resultado por operaciones con títulos valores / Profit from transactions with securities	-	2.668.007
Total ingresos financieros / Total finance income	1.217.152	3.754.709

Costos Financieros

	31/12/2021	31/12/2020
Intereses perdidos / Interest expense	(3.358.929)	(2.624.055)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(3.150.171)	(5.609.808)
Resultado por operaciones con títulos valores / Loss from transactions with securities	(39.781)	-
Total costos financieros / Total finance expense	(6.548.881)	(8.233.863)

/ 12. Impuesto a las ganancias

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes:

Estado del resultado integral / Statement of comprehensive income	31/12/2021	31/12/2020
Impuesto a las ganancias: / Income tax:		
Impuesto a las ganancias / Income tax	-	(3.220)
Impuesto a las ganancias diferido: / Deferred income tax:		
Variación de quebrantos impositivos / Variation in NOLs	(1.478.706)	(2.235.532)
Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	(600.513)	(2.624)
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(2.079.219)	(2.241.376)

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por la tasa impositiva aplicable a Molinos Río de la Plata S.A., vigente para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, a nivel consolidado no presenta diferencias significativas con la conciliación presentada en la Nota 11 a los estados financieros separados adjuntos.

/ 11. Finance income and expense**Finance income**

	31/12/2021	31/12/2020
Intereses ganados / Interest income	86.758	160.606
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	1.130.394	926.096
Resultado por operaciones con títulos valores / Profit from transactions with securities	-	2.668.007
Total ingresos financieros / Total finance income	1.217.152	3.754.709

Finance expense

	31/12/2021	31/12/2020
Intereses perdidos / Interest expense	(3.358.929)	(2.624.055)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(3.150.171)	(5.609.808)
Resultado por operaciones con títulos valores / Loss from transactions with securities	(39.781)	-
Total costos financieros / Total finance expense	(6.548.881)	(8.233.863)

/ 12. Income tax

The major components of income tax charge for the years ended December 31, 2021 and 2020 are:

Estado del resultado integral / Statement of comprehensive income	31/12/2021	31/12/2020
Impuesto a las ganancias: / Income tax:		
Impuesto a las ganancias / Income tax	-	(3.220)
Impuesto a las ganancias diferido: / Deferred income tax:		
Variación de quebrantos impositivos / Variation in NOLs	(1.478.706)	(2.235.532)
Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	(600.513)	(2.624)
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(2.079.219)	(2.241.376)

A reconciliation between the income tax charge and the accounting profit multiplied by the tax rate applicable to Molinos Río de la Plata S.A., for the years ended December 31, 2021, and 2020, at the consolidated level bears no significant differences with the reconciliation presented in note 11 to the accompanying separate financial statements:





Impuesto a las ganancias diferido

El detalle de las partidas incluidas en el pasivo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

Deferred income tax

The breakdown of the items included in deferred income tax liabilities as of December 31, 2021, and 2020, is as follows:

	Estado consolidado de situación financiera / Consolidated statement of financial position	
	31/12/2021	31/12/2020
<u>Diferencias temporarias activas: / Asset temporary differences:</u>		
Previsiones no deducibles / Nondeductible allowances	70.633	64.473
Previsiones comerciales y sociales no deducibles / Nondeductible accruals for trade payables and payroll taxes payable	614.652	256.084
Otras / Other	1.011	31.088
Subtotal diferencias temporarias activas / Subtotal asset temporary differences	686.296	351.645
<u>Diferencias temporarias pasivas / Liability temporary differences:</u>		
Provisiones / Accruals and provisions	(2.027.428)	(2.503.621)
Propiedad, planta y equipo y activos intangibles / Property, plant and equipment and intangible assets	(5.900.869)	(4.604.359)
Revalúo Ley 27.430 / Revaluation as per Law No. 27,430	1.122.365	1.210.083
Reexpresión bienes / Goods restatement	1.046.919	1.141.254
Valuación de activos y pasivos en moneda extranjera / Valuation of assets and liabilities in foreign currency	(3.392)	(1.808)
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	(588.537)	(127.566)
Ajuste por inflación impositivo / Tax adjustment for inflation	(1.254.966)	(1.793.754)
Subtotal diferencias temporarias pasivas / Subtotal liability temporary differences	(7.605.908)	(6.679.771)
Subtotal diferencias temporarias / Subtotal temporary differences	(6.919.612)	(6.328.126)
Quebrantos impositivos / NOLs	20.846	1.499.551
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto / Deferred income tax liabilities, net	(6.898.766)	(4.828.575)

Conciliación de pasivos netos por impuesto a las ganancias diferido

La evolución del pasivo por impuesto a las ganancias diferido por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 es la siguiente:

Reconciliation of net deferred income tax liabilities

The changes in deferred income tax for the year ended December 31, 2021, are as follows:

	31/12/2021
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at beginning of year, net	(4.828.575)
Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income	(591.486)
Disminución de quebrantos / Decrease in NOLs	(1.478.705)
Pasivo por impuesto a las ganancia diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at end of year, net	(6.898.766)

El Grupo Molinos compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, las diferencias temporarias originadas en inversiones en sociedades controladas por las que no se han computado pasivo por impuesto a las ganancias diferido ascienden a 189.631 y 233.453, respectivamente. La Sociedad determinó que los resultados acumulados no se distribuirán en el futuro cercano ya que la Sociedad controlante controla la reversión de los mismos.

/ 13. Resultado por acción

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones ordinarias diluibles.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cálculos del resultado neto por acción básica y diluida:

Molinos Group offsets tax assets and liabilities if and only if it has a legally enforceable right to set them off and if they relate to income taxes levied by the same tax authority.

As of December 31, 2021, and 2020, the temporary differences from investments in subsidiaries for which no income tax liabilities were booked amounted to 189,631 and 233,453, respectively. The Company determined that undistributed profit would not be distributed in the near future because the parent company controls their reversal.

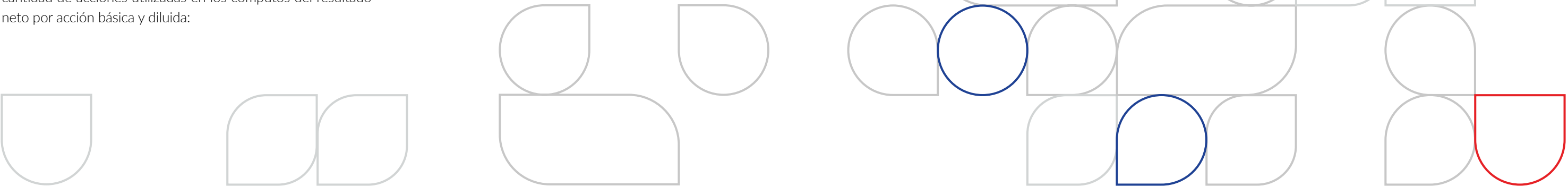
/ 13. Earnings (losses) per share

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.

Diluted earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the net profit (loss) attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year plus the weighted average number of shares of common stock that would be issued on conversion of all the dilutive potential shares of common stock into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/12/2021	31/12/2020
Ganancia neta de las operaciones que continúan del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net profit from operations still underway attributable to the Company's equity holders for the year	2.828.663	2.635.158
Promedio ponderado de acciones en circulación y ajustadas por el efecto disolución, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción de las operaciones que continúan / Weighted average number of outstanding shares adjusted for the effect of dissolution, attributable to basic and diluted earnings per share of operations still underway	201.415	201.415
Ganancia neta del ejercicio de las operaciones que continúan por acción básica y diluida / Net profit for the year from operations still underway per basic and diluted share	14,04	13,08



/ 14. Propiedades, planta y equipo / 14. Property, plant and equipment



RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST					DEPRECIACIONES / DEPRECIATION						Neto resultante al 31/12/2021 / Net book value as of 12/31/2021	Neto resultante al 31/12/2020 / Net book value as of 12/31/2020
	Valor al comienzo del ejercicio / Value at beginning of year	Adiciones y transferencias / Additions and transfers	Bajas / Deletions	Ajuste por conversión/ Conversion adjustment	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Ajuste por conversión/ Conversion adjustment	Bajas / Deletions	Del ejercicio / For the year		Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year		
									Alicuota % / Rate %	Cargo / Charge			
Terrenos / Plots of land	1.699.278	29.440	-	-	1.728.718	-	-	-	-	-	-	1.728.718	1.699.278
Edificios / Buildings	10.083.288	96.254	1.690	-	10.177.852	3.919.504	-	673	2/2,5	223.271	4.142.102	6.035.750	6.163.784
Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities	33.156.642	435.973	13.274	-	33.579.341	26.390.096	-	25	6,66	1.172.094	27.562.165	6.017.176	6.766.546
Silos / Silos	2.872.715	4.380	-	-	2.877.095	2.484.721	-	-	3/6,66	59.098	2.543.819	333.276	387.994
Plantaciones y Perforaciones / Plantations and drillings	188.635	-	-	-	188.635	92.329	-	-	3	5.317	97.646	90.989	96.306
Útiles industriales / Industrial equipment	3.696.114	234.860	5.264	-	3.925.710	1.236.159	-	-	3,3/10	72.740	1.308.899	2.616.811	2.459.955
Muebles y útiles / Furniture and office supplies	2.241.388	362.726	5.200	(318)	2.598.596	1.950.054	(97)	-	20/33,3	343.661	2.293.618	304.978	291.334
Rodados / Vehicles	177.900	3.739	25.078	-	156.561	157.957	-	24.565	20	10.011	143.403	13.158	19.943
Vasijas vinarias / Wine tank	62.938	-	-	-	62.938	62.152	-	-	-	-	62.152	786	786
Construcciones / Constructions	6.925	-	-	-	6.925	4.414	-	-	2/2,5	-	4.414	2.511	2.511
Trabajos en curso / Works in progress	1.063.723	(539.023)	26.285	-	498.415	-	-	-	-	-	-	498.415	1.063.723
Derechos de uso / Rights of use	838.805	-	-	-	838.805	211.998	-	-	15	178.883	390.881	447.924	626.807
Provisión por desvalorización	(651.233)	-	-	-	(651.233)	-	-	-	-	-	-	(651.233)	(651.233)
Total 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	55.437.118	628.349	76.791	(318)	55.988.358	36.509.384	(97)	25.263		2.065.075	38.549.099	17.439.259	
Total 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020	56.559.844	1.059.838	2.182.243	(321)	55.437.118	35.733.329	(136)	1.445.471		2.221.662	36.509.384		18.927.734

/ 15. Activos intangibles y plusvalía

/ 15. Intangible assets and goodwill

RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST			AMORTIZACIONES / AMORTIZATION				Neto resultante al 31/12/2021 / Net book value as of 12/31/2021	Neto resultante al 31/12/2020 / Net book value as of 12/31/2020
	Valor al comienzo del ejercicio / Value at beginning of year	Adiciones / Additions	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Del ejercicio / For the year		Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year		
					Alicuota % / Rate %	Cargo / Charge			
Marcas, patentes y derechos / Trademarks, patents and rights	5.645.762	-	5.645.762	5.064.889	3 / 6,66	23.730	5.088.619	557.143	580.873
Conocimientos técnicos / Technical know-how	67.133	-	67.133	66.787	-	-	66.787	346	346
Licencias / Licenses	1.066.520	-	1.066.520	736.783	4	89.079	825.862	240.658	329.737
Plusvalía / Goodwill	3.280.457	-	3.280.457	949.901	-	-	949.901	2.330.556	2.330.556
Otros intangibles / Other intangible assets	415	-	415	415	-	-	415	-	-
Provisión por desvalorización / Allowance for impairment in value	(116.121)	-	(116.121)	-	-	-	-	(116.121)	(116.121)
Total 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	9.944.166	-	9.944.166	6.818.775		112.809	6.931.584	3.012.582	
Total 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020	9.957.754	(13.588)	9.944.166	6.707.871		110.904	6.818.775		3.125.391

/ 16. Inventarios no corrientes y corrientes

/ 16. Current and noncurrent inventories

	31/12/2021	31/12/2020
No corrientes / Noncurrent		
Materias primas / Raw materials	1.184.521	1.317.806
Total inventarios no corrientes / Total noncurrent inventories	1.184.521	1.317.806
Corrientes / Current		
Commodities, cereales y productos semielaborados valuados a valor neto de	-	-
Productos terminados / Finished goods	4.325.218	3.555.462
Materias primas / Raw materials	11.727.957	10.609.527
Envases / Packaging	890.312	796.962
Total inventarios corrientes / Total current inventories	16.943.487	14.961.951
Total inventarios / Total inventories	18.128.008	16.279.757

/ 18. Créditos impositivos y aduaneros no corrientes y corrientes

/ 18. Current and noncurrent tax and customs credits

	31/12/2021	31/12/2020
No corrientes / Noncurrent		
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	21.250	98.473
Total créditos impositivos y aduaneros no corrientes / Total noncurrent tax and customs credits	21.250	98.473
Corrientes / Current		
Anticipos gravámenes de exportaciones / Prepaid export duties	34.736	38.265
Saldo a favor IVA / VAT credit	25.290	9.099
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	190.539	325.685
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	115.885	70.455
Otros diversos - fiscales / Other miscellaneous. Tax	3.506	13.162
Total créditos impositivos y aduaneros corrientes / Total current tax and customs credits	369.956	456.666

/ 17. Activos biológicos

/ 17. Biological assets

	31/12/2021	31/12/2020
Activos biológicos al inicio del ejercicio / Biological assets at beginning of year	181.402	213.297
Activaciones del ejercicio / Capitalizations for the year	148.325	263.198
Transferencias a inventarios / Transfers to inventories	(109.050)	(295.093)
Total activos biológicos / Total biological assets	220.677	181.402

Los créditos impositivos y aduaneros no tienen plazo de vencimiento establecido.

Tax and customs credits have no established due date.



/ 19. Otros créditos no financieros corrientes y no corrientes

/ 19. Other current and noncurrent financial receivables

	31/12/2021	31/12/2020
No corrientes / Noncurrent		
Anticipos a proveedores de propiedades, planta y equipo / Prepayments to suppliers of property, plant and equipment	9.940	5.304
Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other noncurrent nonfinancial receivables	9.940	5.304
	31/12/2021	31/12/2020
Corrientes / Current		
Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses	98.720	196.268
Seguros a devengar / Insurance to be accrued	49.967	54.599
Anticipos a proveedores de inventarios / Prepayments to inventories suppliers	14	277
Total otros créditos no financieros corrientes / Total other current nonfinancial receivables	148.701	251.144

Los otros créditos no financieros corrientes y no corrientes no tienen plazo de vencimiento establecido.

Other current and noncurrent nonfinancial receivables have no established due date.

/ 20. Activos y pasivos financieros

/ 20. Financial assets and liabilities

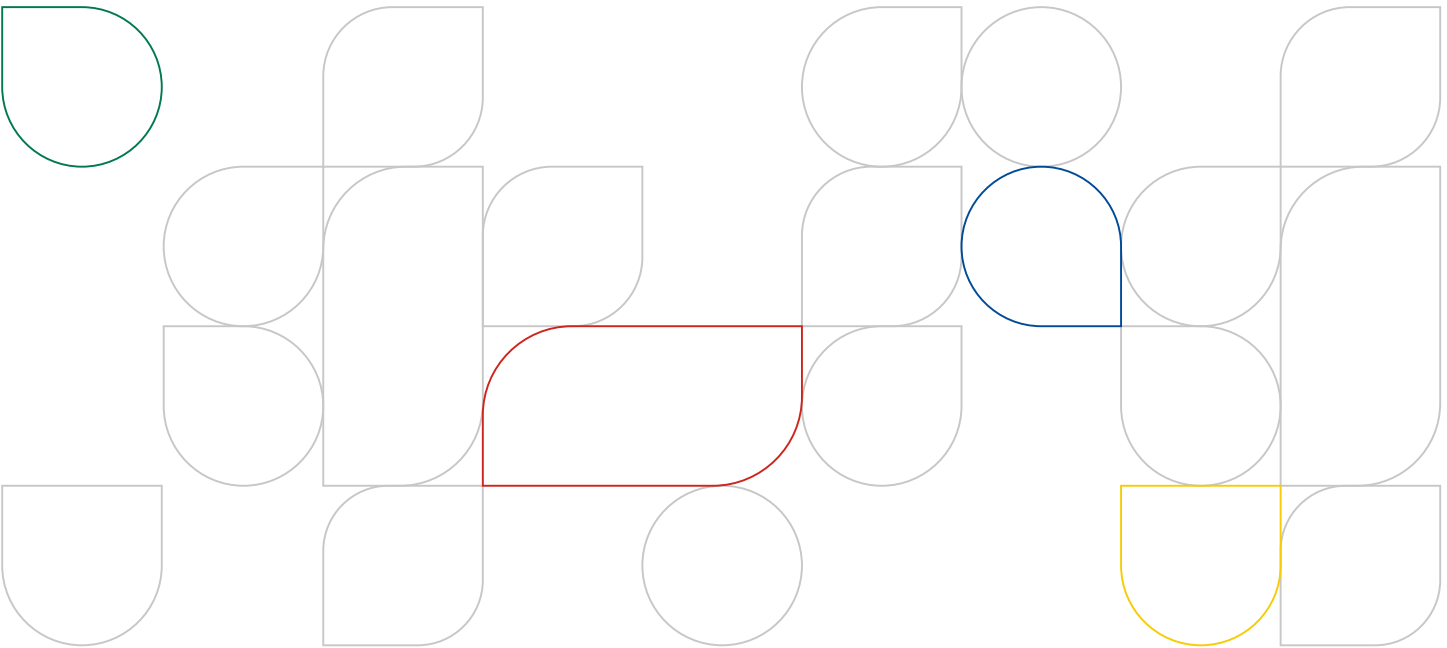
/ 20.1 Otros créditos financieros corrientes y no corrientes

/ 20.1 Other current and noncurrent nonfinancial receivables

	31/12/2021	31/12/2020
No corrientes / Noncurrent		
Préstamos al personal / Loans to personnel	98.920	109.946
Otros diversos / Other sundry receivables	13.575	21
Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent financial receivables	112.495	109.967
	31/12/2021	31/12/2020
Corrientes / Current		
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	12.905	50.144
Crédito mercado interno – neto / Domestic market credit, net	312.981	2.432
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Receivables from related parties (Note 25)	9.441	43.626
Préstamos al personal / Loans to personnel	88.407	102.159
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 20.6) / Foreign exchange forward contracts (Note 20.6)	-	2.641
Saldos a cobrar con mercados a término / Receivables from forward market	56.934	18.770
Otros activos no disponibles (1) / Other unavailable assets (1)	10.396	70.484
Diversos / Miscellaneous	95.658	31.129
Total otros créditos financieros corrientes / Total other current financial receivables	586.722	321.385

(1) Corresponde a embargos trabados en dos ejecuciones fiscales iniciadas por la Provincia de Córdoba en el marco de las determinaciones de oficio de la Policía de Córdoba en concepto de impuesto por Mera Compra – IIBB por los períodos fiscales 2010-2013 y 2014-2017. Al respecto, inicialmente se solicitó la sustitución de ambos embargos por pólizas de caución acompañadas en los respectivos expedientes, pedido denegado en primera instancia en la causa PF 2010-2013. Contra dicha resolución se interpuso recurso de apelación, que fue declarado abstracto por la Cámara de Apelaciones que interviene. Se solicitó aclaración de lo resuelto, frente a lo cual el Tribunal ratificó su posición frente al recurso. La sustitución de embargo por el PF 2014-2017 se encuentra pendiente de resolución. En el marco de las acciones contencioso administrativas por las cuales se cuestionaron las determinaciones se plantearon medidas cautelares para que se suspendan las ejecuciones fiscales, obteniéndose resolución parcialmente favorable en ambas causas. Por ello, en los PF 2014-2017, la DGR readecuó la pretensión en el juicio ejecutivo y se liberaron los fondos embargados en exceso a favor de MRP en Diciembre 2020. En relación a los PF 2010 - 2013 se encuentra pendiente por parte de la DGR la readecuación de su pretensión en el juicio ejecutivo. En el mes de Diciembre de 2021 se realizó una presentación conjunta con la Dirección General de Rentas de la Provincia de Córdoba a fin de abonar las sumas reclamadas por esta última en ambos juicios de ejecución fiscal (incluyendo capital, recargos, honorarios y costas calculados a ese momento) aplicando a tales efectos los fondos embargados a la Empresa. Los fondos en cuestión ya se encuentran en las respectivas cuentas judiciales por lo que habiéndolo retomado la actividad judicial tras la feria de enero, se realizarán las presentaciones necesarias para solicitar la aprobación del Tribunal y así tomar operativa la propuesta conjunta presentada. De concluir adecuadamente los juicios de ejecución fiscal, se solicitará la repetición de las sumas abonadas en las respectivas causas iniciadas por la empresa en sede Contencioso Administrativa. A la fecha de emisión de los presentes estados financieros la cuestión de fondo se encuentra siendo discutida ante la Cámara Contencioso Administrativa de Córdoba y respecto de la acción entablada ante la CSJN por la misma cuestión, con fecha 15 de julio de 2021, esta última declaró su incompetencia para conocer en la causa por vía de su instancia originaria.

(1) Related to attachments issued under two tax foreclosures initiated by the Province of Córdoba by virtue of the ex-officio assessments made by the Police of Córdoba for turnover tax on the mere purchase of agricultural products for tax periods 2010-2013 and 2014-2017. Both attachments were requested to be replaced with performance bonds already included in the relevant case files, but such request was rejected in trial court in case PF 2010-2013. This decision was appealed but it was declared baseless by the Court of Appeals involved. Further clarification of the resolution was requested and the Court ratified its position. The replacement of the attachment in case PF 2014-2017 is pending resolution. As part of the contentious administrative proceedings whereby the assessments were challenged, precautionary measures were requested to suspend tax foreclosures, obtaining a partially favorable resolution in both cases. Thus, in PF 2014-2017, tax authorities readjusted the claim as part of the executory process, and the remaining funds were released in favor of MRP in December 2020. Regarding PF 2010-2013, the readjustment of the claim in the executory process is pending resolution by tax authorities. In December 2021, a joint filing was made with Province of Córdoba tax authorities to pay the amounts claimed by the latter in both tax foreclosure trials (including principal, surcharges, fees and costs calculated at that time), applying to such end the funds attached from the Company. These funds are located in the related court accounts; as the judicial activity resumed after the January recess, the filings required will be made to request the Court's approval and execute the joint proposal submitted. Should the tax foreclosure trials conclude favorably, the Company will request the reimbursement of the amounts paid in the related cases filed in the Contentious Administrative Court of Appeals. As of the date of issuance of these financial statements, the substance of the matter is being analyzed by the Contentious Administrative Court of Appeals of the Province of Córdoba, and, on July 15, 2021, the Argentine Supreme Court of Justice declared its incompetence to hear the case through its original jurisdiction.



Firmado a efectos de su
identificación con nuestro informe
de fecha 08-03-2022

Signed for identification purposes
with our report dated 08-03-2021

ERNESTO J. CASSANI Contador Público U.B.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 90 - F° 97 Síndico en
representación de la Comisión Fiscalizadora
ERNESTO J. CASSANI Certified Public
Accountant (U.B.) C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 – F° 97
Statutory audit on behalf of the Statutory Audit Committee

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de
fecha 08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13
Signed for identification purposes with our report dated
08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 – F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio Contador Público
U.A.D.E. C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228
ADRIÁN G. VILLAR
Partner Certified Public Accountant U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T°307- F°228

LUIS PEREZ COMPANC
Presidente
LUIS PEREZ COMPANC
Chairperson



Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los Préstamos al personal que devengan intereses a una tasa promedio nominal anual de 20%.

Other financial receivables do not accrue interest except for “Loans to personnel”, which accrue interest at an average nominal rate of 20% p.a.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los Préstamos al personal y Otros préstamos cuyo vencimiento opera con posterioridad a los 12 meses de cerrado el ejercicio. El resto de los otros créditos financieros tienen, en su mayoría un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

Other noncurrent financial receivables are related to the portion of Loans to personnel and Other loans which are due over 12 months after year-end. Other financial receivables have a collection or realization due date between 30 and 90 days.

/ 20.2 Cuentas por cobrar comerciales

/ 20.2 Trade receivables

	31/12/2021	31/12/2020
Cuentas a cobrar mercado local / Receivables in the domestic market	4.269.460	4.403.514
Cuentas a cobrar mercado externo / Receivables in the foreign market	1.369.742	1.697.405
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Receivables from related parties (Note 25)	53.719	34.249
Subtotal cuentas por cobrar comerciales / Subtotal trade receivables	5.692.921	6.135.168
Provisión para cuentas por cobrar incobrables / Allowance for doubtful accounts	(193.742)	(280.933)
Total cuentas por cobrar comerciales / Total trade receivables	5.499.179	5.854.235

Los deudores comerciales no devengan intereses explícitos y su plazo de cobro suele oscilar entre los 30 y 120 días.

Trade receivables accrue no explicit interest and are generally on terms of 30 to 120 days.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

See below for the movements in the allowance for doubtful accounts.

RUBROS / ITEMS	Saldo al comienzo del ejercicio / Amount at beginning of year	Aumentos / Increases	Disminuciones / Decreases	Saldo al cierre del ejercicio / Amount at end of year
Deducidas del activo / Allowances				
Deudores incobrables / Doubtful accounts	280.933	(1) 12.043	(2) (99.234)	193.742
Total 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	280.933	12.043	(99.234)	193.742
Total 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	315.223	86.519	(120.809)	280.933

(1) Imputados en gastos de comercialización (Nota 8).
(2) Incluye el efecto de la inflación general del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión.
(1) Charged to selling expenses (note 8).
(2) Including the general inflation effect for the year on the initial amount of the provision.

/ 20.3 Deudas financieras corrientes y no corrientes

/ 20.3 Current and noncurrent financial payables

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Préstamos financieros / Financial loans	3.081.600	6.985.956
Prefinanciación de exportaciones / Export prefinancing	329.569	1.150.302
Total deudas financieras no corrientes / Total noncurrent financial payables	3.411.169	8.136.258
	31/12/2021	31/12/2020
Corrientes / Current		
Préstamos financieros (1) / Financial loans (1)	8.705.305	9.654.865
Provisión intereses / Interest accrual	57.677	170.293
Total deudas financieras corrientes / Total current financial payables	8.762.982	9.825.158

(1) Incluye 5.137.108 y 6.809.768, respectivamente, correspondientes a adelantos en cuentas corrientes bancarias.
(1) Including 5,137,108 and 6,809,768, respectively, related to bank overdrafts.

La tasa de interés promedio ponderada de la deuda financiera en dólares es aproximadamente del 6,61% anual, mientras que en pesos es aproximadamente del 36,29% anual.

The annual average weighted interest rate of financial payables in USD is about 6.61% p.a., while in ARS it is about 36.29% p.a.

/ 20.4 Deudas comerciales

/ 20.4 Trade payables

Proveedores / Suppliers	7.843.422	8.050.343
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Payables to related parties (Note 25)	890.030	93.985
Total deudas comerciales / Total trade payables	8.733.452	8.144.328

Las deudas comerciales no devengan intereses explícitos y su plazo de cobro suele oscilar entre los 30 y 120 días.

Trade receivables do not accrue explicit interest and are generally on terms of 30 to 120 days.





/ 20.5 Otras deudas no corrientes y corrientes

/ 20.5 Other current and noncurrent payables

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Anticipos recibidos por venta de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (1) / Prepayments received for the sale of assets for disposal classified as held for sale (1)	595.140	725.921
Total otras deudas no corrientes / Total other noncurrent payables	595.140	725.921
	31/12/2021	31/12/2020
Corrientes / Current		
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Payables to related parties (Note 25)	-	46.452
Otras deudas diversas / Other sundry payables	82.575	87.528
Total otras deudas corrientes / Total other current payables	82.575	133.980

(1) Ver Nota 27 a los estados financieros separados adjuntos.
(1) See note 27 to the accompanying separate financial statements.

/ 20.6 Información y jerarquía de valores razonables

/ 20.6 Information on and hierarchy of fair values

Información sobre valores razonables

Information on fair values

A continuación, se incluye el detalle de los activos financieros por categoría y su comparación de los importes en libros y el valor razonable de los mismos.

Set out below is a breakdown by class of financial assets and a comparison of their carrying amounts and fair values

Activos financieros

Financial assets

	Importe en libros / Carrying amount		Importe en libros / Carrying amount	
	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2020
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value				
con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	-	2.641	-	2.641
Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through profit or loss	-	2.641	-	2.641

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

- (a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos.
- (b) El Grupo evalúa las cuentas por cobrar (no corrientes) y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 los importes en libros de estos instrumentos financieros no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados.
- (c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares.
- (d) El Grupo celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, contratos a término de moneda extranjera. Estos derivados son valuados mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuta y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

Jerarquía de valores razonables

El Grupo utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- (a) Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.
- (b) Noncurrent receivables and loans to personnel are evaluated by the Group based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of December 31, 2021, and 2020, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values.
- (c) The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.
- (d) The Group enters into derivative financial instruments with several parties, which include forward contracts in foreign currency. These derivatives valued using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.

Fair value hierarchy

The Group uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:





Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

Nivel 2: Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente.

Nivel 3: Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de diciembre de 2020 el Grupo tenía los siguientes instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado consolidado de situación financiera:

Level 1: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.

Level 2: other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly

Level 3: techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data

As of December 31, 2020, the Group held the following financial instruments carried at fair value on the consolidated statement of financial position:

	31/12/2020	Nivel / Level 1	Nivel / Level 2	Nivel / Level 3
Activos financieros a valor razonable / Financial assets at fair value				
con cambios en resultados: / through profit or loss:				
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	2.641	2.641	-	-
Totales	2.641	2.641	-	-

/ 20.7 Operaciones con derivados

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo Molinos llevó a cabo operaciones con derivados para:

- (i) mitigar el riesgo generado por la variación de las tasas de interés de la deuda financiera,
- (ii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a transacciones denominadas en moneda extranjera, y
- (iii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio asciende a:

/ 20.7 Derivative transactions

As of December 31, 2020, Molinos Group performed derivative transactions to:

- (i) mitigate the risk generated by the changes in the interest rates on financial payables,
- (ii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to transactions stated in foreign currency, and
- (iii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:



	31/12/2021		31/12/2020	
	<u>Activo corriente /</u> <u>Current assets</u>	<u>Pasivo corriente /</u> <u>Current liabilities</u>	<u>Activo corriente /</u> <u>Current assets</u>	<u>Pasivo corriente /</u> <u>Current liabilities</u>
Derivados de cobertura de valor razonable / Fair value hedge derivatives				
- de tipo de cambio (NDF) / - foreign exchange (NDF)	-	-	2.641	-
	-	-	2.641	-

Coberturas de valor razonable

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2020, el Grupo Molinos tiene contratados contratos a término de moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de los mismos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones es el siguiente:

Fair value hedges

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect profit for the year.

Additionally, as of December 31, 2020, Molinos Group has foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

	31/12/2021		31/12/2020	
	<u>Miles de dólares /</u> <u>Thousands of USD</u>	<u>Valor razonable /</u> <u>Fair value</u>	<u>Miles de dólares /</u> <u>Thousands of USD</u>	<u>Valor razonable / Fair</u> <u>value</u>
Compra (venta) de dólares estadounidenses / Purchase (sale) of US dollars	-	-	5.000	2.641

El Grupo Molinos registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado separado del resultado integral al 31 de diciembre de 2020, ascendieron a una ganancia de 435.870, la cual fue registrada en el rubro ingresos financieros.

Cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda extranjera, el Grupo Molinos busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, incluyendo (i) los inventarios asociados al negocio de oleaginosas, cuyos precios de referencia también se establecen en moneda extranjera, y (ii) los activos netos correspondientes a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos del Grupo Molinos con moneda funcional distinta al peso argentino. En los momentos que eventualmente las posiciones no se encuentren equilibradas, el Grupo Molinos cubre su exposición a las fluctuaciones de las tasas de cambio con (a) préstamos en moneda extranjera (para el caso de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos del Grupo Molinos con moneda funcional distinta al peso argentino), y (b) operaciones de cambio a término (NDF), como las detalladas en la sección anterior, conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

En este sentido, la deuda financiera al 31 de diciembre de 2021 y 2020, incluía préstamos financieros que fueron designados como cobertura sobre las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos cuya moneda funcional difiere de la moneda funcional correspondiente a Molinos Río de la Plata S.A., y que operan como cobertura al riesgo de fluctuaciones en los tipos de cambio sobre estas inversiones. Las pérdidas o ganancias por conversión de estos préstamos financieros se transfieren al otro resultado integral para compensar todas las pérdidas o ganancias por conversión de dichas inversiones, netas de su efecto impositivo. No existen ineficacias para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Molinos Group recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of profit and loss for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of December 31, 2020, amounted to profit for 435,870, which was booked in "Finance income."

Hedge over investment in subsidiaries, associates and joint ventures

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in foreign currency, Molinos Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level), including (i) inventories associated to the oilseeds business, the benchmark prices of which are also established in foreign currency, and (ii) the net assets related to investments in Molinos Group's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso. At times when positions are not balanced, Molinos Group hedges its exposure to changes in foreign exchange rate with (a) foreign currency denominated borrowings (for the case of investments in Molinos Group's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso), and (b) foreign exchange forward transactions (NDF), as the ones detailed in the previous section, according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

In this regard, financial payables as of December 31, 2021, and 2020, included financial borrowings, which were designated as hedges on investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of Molinos Río de la Plata S.A., and which operate as hedges for the risk of changes in the foreign exchange rate for these investments. Gains or losses on the translation of these financial borrowings are transferred to OCI to offset any gains or losses on translation of such investments, net of the tax effect. There is no ineffectiveness in the year ended December 31, 2021.





/ 21. Efectivo y colocaciones a corto plazo

/ 21. Cash and short-term deposits

	31/12/2021	31/12/2020
Efectivo en caja y banco / Cash on hand and in banks	399.566	392.039
Colocaciones a corto plazo / Short-term deposits	1.338.205	4.349.066
	1.737.771	4.741.105

El efectivo y las colocaciones a corto plazo que se presentan en el estado consolidado de situación financiera incluyen el efectivo y equivalentes al efectivo y los depósitos a corto plazo con plazo de vencimiento de tres meses o menos, contados desde la fecha de la respectiva imposición.

Cash and short-term deposits in the consolidated statement of financial position comprise cash and cash equivalents and short-term deposits with a maturity of three months or less, as from the date of the related imposition.

Para los fines del estado consolidado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes al efectivo consisten en el efectivo y las colocaciones a corto plazo como se las definió precedentemente.

For the purpose of the consolidated statement of cash flows, cash and cash equivalents consist of cash and short-term deposits as defined above.

	31/12/2021	31/12/2020
Efectivo en caja y banco / Cash on hand and in banks	399.566	392.039
	399.566	392.039

/ 22. Deudas sociales y fiscales

/ 22. Employee benefits and taxes payable

	31/12/2021	31/12/2020
Remuneraciones y cargas sociales a pagar / Salaries & wages and payroll taxes payable	1.767.944	2.312.385
Percepciones y retenciones a depositar / Additional withholdings and withholdings to be deposited	318.601	294.461
IVA a pagar / VAT payable	-	145.242
Otras provisiones fiscales / Other tax accruals	35.715	18.938
Total deudas sociales y fiscales / Total employee benefits and taxes payable	2.122.260	2.771.026

/ 23. Capital emitido

El capital emitido por la Sociedad a la fecha de los presentes estados financieros es la siguiente:

Tipo de acciones / Type of shares	Cantidad de acciones / Number of shares	Aut. a realizar Oferta Pública / Authorization for public offering	Suscripto (en pesos) / Subscribed (in ARS)	Integrado (en pesos)/ Paid-in (in ARS)
Ordinarias de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A" / Class "	836.891	836.891	836.891	836.891
Ordinarias de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class	200.578.236	200.578.236	200.578.236	200.578.236
	201.415.127	201.415.127	201.415.127	201.415.127

/ 23. Issued capital

The capital issued by the Company as of the date of the accompanying financial statements is as follows:

/ 24. Otros componentes de patrimonio - Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

Se registran las diferencias de cambio que surgen de la conversión de los estados financieros de las subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta a la sociedad controladora, Molinos Río de la Plata S.A., junto con el efecto de la cobertura correspondiente mencionada en la Nota 20.7, neta de su efecto impositivo.

/ 24. Other components of equity - Hedges and temporary differences from translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures

Entries are booked for foreign exchange differences arising from the translation of the financial statements of subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of the parent company, Molinos Río de la Plata S.A., together with the effect of the related hedge mentioned in Note 20(7), net of the tax effect.

/ 25. Información a revelar sobre partes relacionadas

Las transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, y los saldos al 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

/ 25. Related party disclosure

Transactions with related parties conducted during the fiscal years ended December 31, 2021, and 2020, and payables and receivables as of December 31, 2021, and 2020, are as follows:





Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables /	31/12/2021	31/12/2020
Molinos Agro S.A. (1)	53.719	33.858
Viña Cobos S.A. (2)	-	391
TOTAL	53.719	34.249
Otros créditos financieros / Other financial receivables	31/12/2021	31/12/2020
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (1)	1.305	16.146
La Gloriosa S.A. (1)	2.279	5.991
Lumaike S.A. (1)	5.159	7.988
Pecom Servicios Energia S.A. (1)	315	6.907
Sudacia S.A. (1)	383	175
Coguaike S.A. (1)	-	41
Haras San Benito S.A. (1)	-	142
PCFG Advisory (1)	-	249
Assara S.A. (1)	-	237
Gentos S.A. (1)	-	738
Conuar S.A. (1)	-	2.441
Los Angeles Sociedad Civil (1)	-	140
Bolland y Cia S.A. (1)	-	2.426
Tel 3 S.A. (1)	-	5
TOTAL	9.441	43.626
Deudas comerciales / Trade payables	31/12/2021	31/12/2020
Lumaike S.A. (1)	6.732	3.777
La Gloriosa S.A. (1)	9.631	-
Pecom Servicios Medioambientales S.A. (1)	401	-
Molinos Agro S.A. (1)	828.578	-
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (1)	877	24.170
Viña Cobos S.A. (2)	43.785	66.038
PCFG Advisory S.A. (1)	26	-
TOTAL	890.030	93.985
Otras deudas / Other payables	31/12/2021	31/12/2020
Molinos Agro S.A. (1)	-	46.452
TOTAL	-	46.452

Molinos Agro S.A (1)

Alquileres cobrados / Leases collected	52.394	53.556
Ventas de productos / Product sales	16.177	25.915
Comisiones ganadas / Commissions earned	15.833	31.443
Servicios prestados / Services provided	34.839	46.908
Compras de materia prima / Raw material purchases	2.999.250	2.302.041
Adquisición de crédito fiscal / Tax credit acquisition	791.575	1.259.267

La Gloriosa S.A. (1)

Compra de materia prima / Raw material purchases	66.490	-
Ventas de productos / Product sales	470	5.380
Recupero de gastos / Expense recovery	856	-

Goyaike S.A.A.C.I. y F. (1)

Compra de materia prima / Raw material purchases	140.738	172.049
Servicios prestados / Services provided	3.994	3.506
Ventas de productos / Product sales	3.850	14.380
Recupero de gastos / Expense recovery	3.582	3.428

Coguaike S.A. : (1)

Ventas de productos / Product sales	-	35
-------------------------------------	---	----

Lumaike S.A. (1)

Venta de productos / Product sales	1.127	7.149
Compra de materia prima / Raw material purchases	200.195	-
Recupero de gastos / Expense recovery	503	128

Viña Cobos S.A. (2)

Compra de productos por cuenta y orden / Product purchases on account and behalf of other parties	410.667	334.324
Venta de productos / Product sales	52.920	554
Comisiones / Commissions	-	23.404

Haras San Benito S.A. (1)

Recupero de gastos / Expense recovery	11	-
Ventas de productos / Product sales	-	148

Sudacia S.A. (1)

Servicios prestados / Services provided	217	-
Recupero de gastos / Expense recovery	180	-
Venta de productos / Product sales	354	448

Assara S.A. (1)

Venta de productos / Product sales	302	616
Servicios prestados / Services provided	-	118

Conuar S.A. (1)

Recupero de gastos / Expense recovery	1.638	-
Venta de productos / Product sales	6.893	9.620

(1) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(2) Negocios conjuntos de la sociedad.

(1) Company related to the controlling shareholders.
(2) Company joint ventures.

(1) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(2) Negocios conjuntos de la sociedad.

(1) Company related to the controlling shareholders.
(2) Company joint ventures.



	31/12/2021	31/12/2020
Gentos S.A. (1)		
Venta de productos / Product sales	1.135	1.755
Los Angeles Sociedad Civil (1)		
Venta de productos / Product sales	222	338
PCFG Advisory S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	182	195
Venta de productos / Product sales	7.666	-
Pecom Servicios Energia S.A. (1)		
Venta de productos / Product sales	36.199	40.498
Recupero de Gastos / Expense recovery	11.093	146
Bolland y Cia S.A. (1)		
Servicios prestados / Services provided	-	3.291
Venta de productos / Product sales	-	10.103
Tel 3 S.A. (1)		
Venta de productos / Product sales	695	3.458
Pecom Servicios Medioambientales S.A. (1)		
Ventas de productos / Product sales	653	-

(1) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(1) Company related to the controlling shareholders.

OPERACIONES ENTRE PARTES RELACIONADAS

I.

Operaciones de suministro de Aceite de Soja y Aceite de Girasol

(a) Operaciones de Suministro de Aceite Crudo de Soja

El 6 de octubre de 2020 el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar la renovación del análisis de las Operaciones de Suministro de Aceite Crudo de Soja para el ejercicio 2020 reguladas en la carta oferta enviada por la Sociedad a Molinos Agro S.A. (en adelante “Molinos Agro”) el 1 de julio de 2016 para la adquisición de aceite vegetal crudo de soja por parte de la Sociedad, aceptada por Molinos Agro (“Operaciones de Suministro de Aceite de Soja”) y en la adenda a dicha carta oferta enviada por la Sociedad a Molinos Agro con fecha 6 de junio de 2018, debidamente aceptada por Molinos Agro.

En relación a estas Operaciones de Suministro de Aceite de Soja, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados de la misma al 31 de diciembre de 2019, ascendió a la suma de \$ 77.051 (miles), estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Suministro de Aceite de Soja, y sobre la base de la actualización de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas son adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

Asimismo, el 10 de agosto de 2021 el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar la renovación del análisis de las Operaciones de Suministro de Aceite de Soja para el ejercicio 2021. En relación a estas Operaciones de Suministro de Aceite de Soja, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados

TRANSACTIONS WITH RELATED PARTIES

I.

Soybean oil and sunflower oil supply transactions

(a) Soybean crude oil supply transactions

On October 6, 2020, the Company's Board decided to approve the renewal of the analysis of soybean crude oil supply for 2020 regulated in the offer letter sent by the Company to Molinos Agro S.A. (hereinafter, “Molinos Agro”) on July 1, 2016, for the acquisition of crude soybean oil by the Company, which was accepted by Molinos Agro (“Soybean Oil Supply Transactions”) and in the addendum to such offer letter sent by the Company to Molinos Agro on June 6, 2018, duly accepted by Molinos Agro.

In connection with Soybean Oil Supply Transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company's shareholders' equity as per the latest approved financial statements as of December 31, 2019, stood at 77,051,000 (the relevant amount provided for in the applicable regulations).

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Soybean Oil Supply Transactions, and based on the updated opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide an opinion on the Transactions–, the Company's Audit Committee decided that they are appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

In addition, on August 10, 2021, the Company's Board decided to approve the renewal of the analysis of Soybean Oil Supply Transactions for 2021. In connection with these transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company's equity stood at 122,483,000, according to the latest financial statements approved as of December 31, 2020.

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Soybean Oil Supply Transactions, and based on the updated opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide an opinion on

de la misma al 31 de diciembre de 2020, ascendió a la suma de \$ 122.483 (miles).

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Suministro de Aceite de Soja, y sobre la base de la actualización de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas son adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

(b) Operaciones de Suministro de Aceite Crudo de Girasol

El 6 de octubre de 2020, el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar la renovación del análisis de las operaciones reguladas en la carta oferta enviada por la Sociedad a Molinos Agro el 2 de diciembre de 2019 para la adquisición de aceite crudo de girasol por parte de la Sociedad, aceptada por Molinos Agro (“Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol”) para el Ejercicio 2020. En relación a estas Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados de la misma al 31 de diciembre de 2019, ascendió a la suma de \$ 77.051 (Miles), estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol, y sobre la base de la actualización de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas son adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

Asimismo, el 10 de agosto de 2021 el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar la renovación del análisis de las Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol para el ejercicio 2021.

En relación a estas Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados de la misma al 31 de diciembre de 2020, ascendió a la suma de \$ 122.483 (Miles).

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Suministro de Aceite de Girasol, y sobre la base de la actualización de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas son adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

(c) Operaciones de Aceite Refinado de Soja

El 6 de octubre de 2020, el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar las operaciones reguladas en la carta oferta enviada por la Sociedad a Molinos Agro el 01° de abril de 2020 para la adquisición de aceite refinado de soja por parte de la Sociedad, aceptada por Molinos Agro (“Operaciones de Suministro de Aceite de Soja Refinado”) para el ejercicio 2020. En relación a estas Operaciones de Suministro de Aceite de Soja Refinado, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados de la misma al 31 de diciembre de 2019, ascendió a la suma de \$ 77.051 (Miles), estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Suministro de Aceite de Soja Refinado, y sobre la base de la actualización de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas son adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

the Transactions–, the Company’s Audit Committee decided that they are appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

(b) Sunflower Crude Oil Supply Transactions

On October 6, 2020, the Company’s Board of Directors decided to renew the analysis of the transactions regulated in the offer letter sent by the Company to Molinos Agro on December 2, 2019, for the acquisition of sunflower crude oil by the Company, accepted by Molinos Agro (“Sunflower Oil Supply Transactions”) for fiscal 2020. In connection with Sunflower Oil Supply Transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company’s shareholders’ equity as per the latest approved financial statements as of December 31, 2019, stood at 77,051,000 (the relevant amount provided for in the applicable regulations).

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Sunflower Oil Supply Transactions, and based on the updated opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide an opinion on the Transactions–, the Company’s Audit Committee decided that they are appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

In addition, on August 10, 2021, the Company’s Board decided to approve the renewal of the analysis of Sunflower Oil Supply Transactions for 2021. In connection with these transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company’s equity stood at 122,483,000, according to the latest financial statements approved as of December 31, 2020.

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Sunflower Oil Supply Transactions, and based on the updated opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide an opinion on the Transactions–, the Company’s Audit Committee decided that they are appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

(c) Soybean Refined Oil Transactions

On October 6, 2020, the Company’s Board of Directors approved the transactions regulated in the offer letter sent by the Company to Molinos Agro on April 1, 2020, for the acquisition of soybean refined oil by the Company, accepted by Molinos Agro (“Soybean Refined Oil Supply Transactions”) for fiscal 2020. In connection with Soybean Refined Oil Supply Transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company’s shareholders’ equity as per the latest approved financial statements as of December 31, 2019, stood at 77,051,000 (the relevant amount provided for in the applicable regulations).

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Soybean Refined Oil Supply Transactions, and based on the updated opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide an opinion on the Transactions–, the Company’s Audit Committee decided that they are appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.



II.

Operaciones de Multiplicación y Producción de Trigo Candeal

Con fecha 23 días del mes de diciembre de 2020, el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar las operaciones de multiplicación y maquinación de semillas de trigo candeal y de producción de trigo candeal relacionadas con las campañas 2019/2020 y 2020/2021 con Goyaíke S.A.A.C.y F. ("Goyaíke") para el Ejercicio 2020 ("Operaciones de Multiplicación y Producción de Trigo Candeal"). En relación a estas Operaciones de Multiplicación y Producción de Trigo Candeal, se aclara que: (i) son conexas entre sí y forman parte de un proceso productivo que se inicia con la multiplicación de las semillas de trigo candeal y culmina con la producción del trigo candeal para la Sociedad, motivo por el cual corresponde considerarlas en conjunto; (ii) el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados de la misma al 31 de diciembre de 2019, ascendió a la suma de \$ 77.051 (Miles), estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones de Multiplicación y Producción de Trigo Candeal, y sobre la base de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de dichas Operaciones, dictaminó que las mismas eran adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

III.

Operaciones de Adquisición de Créditos Fiscales

En su reunión del 28 de febrero de 2020, el Directorio de la Sociedad resolvió aprobar las Operaciones de Adquisición de Crédito Fiscal que la Sociedad realizó durante los primeros meses del ejercicio 2020 y las que pueda realizar durante los restantes meses del ejercicio 2020 con Molinos Agro.

En relación a estas Operaciones de Adquisición de Crédito Fiscal, se aclara que, el uno por ciento (1%) del Patrimonio Neto de la Sociedad según los últimos estados financieros aprobados de la misma al 31 de diciembre de 2019, ascendió a la suma de \$ 77.051 (Miles), estableciéndose dicha suma como el monto relevante previsto en la normativa aplicable.

En tal sentido, el Comité de Auditoría de la Sociedad, tras analizar los antecedentes y los términos y las condiciones de las Operaciones, y sobre la base de la opinión de la firma evaluadora independiente, Organización Levín de Argentina S.A., contratada al efecto de opinar respecto de las Operaciones de Adquisición de Créditos Fiscales, dictaminó que las mismas eran adecuadas a las condiciones normales y habituales del mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes.

Por el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2020 las comisiones ganadas por esta operación, reexpresadas en moneda de cierre al 31 de diciembre de 2021, ascendieron a \$ 31.443 (Miles).

Al 31 de diciembre de 2021 las comisiones ganadas por esta operación ascendieron a 15.833 (Miles) y se encuentran expuestos en la presente nota.

Entidad controladora principal

La entidad controladora principal del Grupo es Santa Margarita LLC y la Familia Perez Companc cuya participación asciende al 75,01% del capital social y al 75,37% de los votos.

Términos y condiciones de las transacciones con partes relacionadas

Las ventas y compras entre partes relacionadas se realizan en condiciones equivalentes a las que existen para transacciones entre partes independientes. Los saldos al cierre del ejercicio, no se encuentran garantizados y no devengan intereses. No existen garantías otorgadas o recibidas en relación con las cuentas por cobrar o pagar con partes relacionadas.

II.

Durum Wheat Multiplication and Production Transactions

On December 23, 2020, the Company's Board decided to approve the multiplication and machination of durum wheat seeds and the production of durum wheat related to crop seasons 2019/2020 and 2020/2021 with Goyaíke S.A.A.C.y F. ("Goyaíke") for 2020 ("Durum Wheat Multiplication and Production Transactions.") These transactions: (i) are connected and comprise a production process that begins with the multiplication of durum wheat seeds and ends with the production of durum wheat for the Company, so they should be considered jointly, and (ii) 1% (one percent) of the Company's equity according to the latest financial statements approved as of December 31, 2019, stood at ARS 77,051,000, the relevant amount provided for in applicable regulations.

In this regard, after analyzing the background and the terms and conditions of the Durum Wheat Multiplication and Production Transactions, and based on the opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide an opinion on the Transactions–, the Company's Audit Committee decided that they were appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

III.

Tax credit acquisition operations

In the meeting held on February 29, 2020, the Company's Board decided to approve the Tax Credit Acquisition Transactions carried out by the Company during the first months of 2020, and those that it may carry out during the remaining months of 2020 with Molinos Agros.

In connection with these transactions, it was clarified that 1% (one percent) of the Company's shareholders' equity as per the latest approved financial statements as of December 31, 2019, stood at 77,051,000 (the relevant amount provided for in the applicable regulations).

After analyzing the background and the terms and conditions of the transactions, and based on the opinion of the independent assessment company, Organización Levín de Argentina S.A. –hired to provide an opinion on the Tax Credit Acquisition Transactions–, the Company's Audit Committee decided that they were appropriate under normal and usual market conditions with respect to similar transactions agreed upon between independent parties.

For the year ended December 31, 2020, the commissions earned from this transaction, restated in closing currency as of December 31, 2021, amounted to ARS 31,443,000.

As of December 31, 2021, the commissions earned from this transaction amounted to ARS 15,833,000, and are disclosed herein.

Ultimate parent company

The Group's ultimate parent company is Santa Margarita LLC and the Perez Companc Family group, which holds equity interest totaling 75.01% of capital stock and 75.37% of votes.

Terms and conditions of transactions with related parties

The sales to and purchases from related parties are made on terms equivalent to those that prevail in arm's length transactions. Outstanding balances at the year-end are unsecured and interest free. There have been no guarantees provided or received for any related party receivables or payables.





Al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre de 2020, el Grupo no ha registrado ningún deterioro del valor sobre las cuentas por cobrar con partes relacionadas. Esta evaluación se realiza al cierre de cada período sobre el que se informa, a través del examen de la situación financiera de la parte relacionada y del mercado en el que opera.

Información sobre el Directorio y la alta gerencia de Molinos Río de la Plata S.A.

Retribuciones a los miembros del Directorio

Por su pertenencia al Directorio y por el desempeño de puestos en relación laboral, el importe de las diversas retribuciones de los miembros del Directorio de Molinos Río de la Plata S.A. devengadas e incluidas en el estado de resultados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, ha ascendido a un total de 239.562 (1) y de 255.419 (2), respectivamente. Dichos valores, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, expresados en moneda nominal han ascendido a un total de 201.763 (3) y de 144.949 (4), respectivamente.

Asimismo, y en cumplimiento de lo establecido en las nuevas normas de la CNV, se informa que durante el ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2021 no se produjeron pagos en concepto de indemnización laboral.

Ninguna sociedad del Grupo Molinos o relacionada tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones o de seguros de vida con ninguno de los miembros antiguos o actuales del Directorio de la Sociedad.

- (1) Por su pertenencia al Directorio 56.637 y por el desempeño de puestos en relación laboral 182.925
- (2) Por su pertenencia al Directorio 58.230 y por el desempeño de puestos en relación laboral 197.189
- (3) Por su pertenencia al Directorio 47.701 y por el desempeño de puestos en relación laboral 154.062
- (4) Por su pertenencia al Directorio 33.046 y por el desempeño de puestos en relación laboral 111.903

As of December 31, 2021, and 2020, the Group has not recorded any impairment of receivables relating to amounts owed by related parties. This assessment is undertaken at the end of each reporting period by examining the financial position of the related party and the market in which the related party operates.

Information about Molinos Río de la Plata S.A.'s Board of Directors and senior management

Compensation to Board members

In exchange for being Board members and for their work in a role under an employment relationship, the amount of compensation to Board members of Molinos Río de la Plata S.A. accrued and included in the statement of profit or loss as of December 31, 2021, and 2020, totaled 239,562 (1) and 255,419 (2), respectively. Those values, as of December 31, 2021, and 2020, stated in nominal currency, totaled 201,763 (3) and 144,949 (4), respectively.

Moreover, and pursuant to the new CNV regulations, it is reported that during the fiscal year ended December 31, 2021, no payments were made as severance pay.

No Molinos Group company or related company as undertaken pension or life insurance obligations with any of the former or current members of the Company's Board of Directors.

- (1) A total of 56,637 in exchange for being Board members and 182,925 for their work under an employment relationship.
- (2) A total of 58,230 in exchange for being Board members and 197,189 for their work under an employment relationship.
- (3) A total of 47,701 in exchange for being Board members and 154,062 for their work under an employment relationship.
- (4) A total of 33,046 in exchange for being Board members and 111,903 for their work under an employment relationship.

Retribución al personal de la alta gerencia

La alta gerencia percibe un sueldo mensual como retribución correspondiente a sus funciones, una remuneración variable conforme a objetivos personales y corporativos, y otros beneficios accesorios a los mencionados anteriormente. Por otra parte, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Sociedad tiene concedidos créditos a la alta gerencia por un plazo máximo de 48 meses, los mismos tienen una actualización equivalente a los incrementos salariales generales efectuados por la Compañía al personal fuera de convenio.

Compensation to senior management personnel

Senior management receives monthly salaries for their roles, variable compensation based on personal and corporate goals, and other ancillary benefits. In addition, as of December 31, 2021, and 2020, the Company had granted loans to senior management for a 48-month term; they are adjusted based on the general salary increases granted by the Company to personnel not covered by collective bargaining agreements.

/ 26. Compromisos y reclamos

/ 26. Commitments and claims

RUBROS / ITEMS	Saldo al comienzo del ejercicio / Amount at beginning of year	Aumentos / Increases	Disminuciones / Decreases	Saldo al cierre del ejercicio / Amount at end of year
Incluidas en el pasivo / Provisions				
Juicios y Reclamos / Lawsuits and claims	505.574	(1) 250.224	(2) (379.083)	376.715
Total 31/12/2020 / Total as of 31/12/2020	505.574	250.224	(379.083)	376.715
Total 31/12/2020 / Total as of 31/12/2020	563.391	162.320	(220.137)	505.574

(1) Imputado al Estado del resultado integral – Otros gastos operativos.
(2) Imputado a su destino específico. Incluye el efecto de la inflación general del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión.

(1) Charged to "Other operating expenses" in the statement of comprehensive income.
(2) Charged to the specific purpose. Including the general inflation effect for the year on the initial amount of the provision.

Gravámenes a la exportación

El 7 de noviembre de 2007, el Gobierno Nacional incrementó las alícuotas de los gravámenes de exportación, incrementos que, de acuerdo a la Ley 21.453, sólo podían ser aplicados a operaciones de exportación que se declararan a partir de esa fecha.

Según la Ley 21.453, las compañías exportadoras deben registrar sus ventas al exterior en el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la República Argentina dentro de las 24 horas posteriores a su concertación, momento en el cual se determina la alícuota correspondiente a los gravámenes de exportación.

Export duties

On November 7, 2007, the Argentine government increased the rates of the taxes levied on exports which, according to Law No. 21,453, could only be applied to export transactions declared as from such date.

Pursuant to Law No. 21,453, exporting companies should record their sales abroad with the Argentine Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery within 24 hours of the transaction having taken place, moment when the export duties rate is set.



No obstante, con fecha 16 de enero de 2008 y mediante el dictado de la Ley 26.351 se estableció que las ventas pendientes de embarque registradas con anterioridad al 7 de noviembre de 2007 debían tributar el gravamen incrementado en esa fecha, si el exportador no pudiera acreditar la adquisición o “tenencia” en el mercado interno de los bienes a ser exportados en virtud de las correspondientes declaraciones juradas de venta al exterior (“DJVE”).

Como consecuencia de la Ley 26.351, la Sociedad recibió cargos de la Administración Nacional de Aduanas (“Aduana”) que no corresponden por DJVE sobre las que Molinos puede acreditar fehacientemente la tenencia o adquisición de la mercadería. Estos cargos fueron recibidos durante los meses de diciembre de 2008 (por un monto de aproximadamente USD 51,5 millones), enero de 2009 (por un monto de aproximadamente USD 10,7 millones), marzo de 2010 (por un monto de aproximadamente USD 1,6 millones) y enero de 2012 (por un monto de aproximadamente USD 5,2 millones).

Dado que los asesores externos legales y tributarios de la Sociedad siempre consideraron que los cargos eran improcedentes ya que la Sociedad se encontraba en condiciones de probar la tenencia y/o adquisición de la mercadería correspondiente a las DJVE impugnadas, la Sociedad (i) interpuso recurso de reconsideración contra la Resolución 1898/08; e (ii) impugnó ante el Tribunal Fiscal de la Nación (“TFN”) los cargos impuestos por la Aduana. Con fecha 3 de octubre de 2019, el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (“MAGyP”) dictó la Resolución 2019-79 APN-MAGYP (la “Resolución”) aceptando parcialmente el recurso de reconsideración interpuesto por la Sociedad, teniendo por acreditada la tenencia y/o adquisición de la mercadería correspondiente a la totalidad de las DJVE impugnadas por la Aduana mediante la emisión de los cargos hoy discutidos por la Sociedad en el TFN.

Durante los meses de febrero y marzo del 2020 y en los meses de Julio y Agosto de 2021, la Sociedad fue notificada de 9 resoluciones del TFN en total en las cuales, con base a la Resolución, se revocaron 129 de los cargos impugnados por un monto total aproximado de USD 21,5 millones, destacándose que todas las resoluciones notificadas han quedado firmes a la fecha de emisión de los presentes estados financieros.”

However, Law No. 26,351 was enacted on January 16, 2008, which set forth that the sales not yet shipped and booked prior to November 7, 2007, are subject to the increased tax as of that date if the exporter is unable to evidence the acquisition or “possession” within the domestic market of the goods to be exported by virtue of the sworn statements on sales abroad.

By virtue of Law No. 26,351, the Company received charges from Argentine customs authorities (“Customs”) that are not related to the sworn statements on sales abroad as to which Molinos is able to evidence the acquisition or possession of goods in due time and manner. These charges were received in December 2008 (for about USD 51.5 million); January 2009 (for about USD 10.7 million), March 2010 (for about USD 1.6 million) and January 2012 (for about USD 5.2 million).

Since the Company’s external legal counsel and tax advisors always considered that charges were not applicable because the Company was able to prove the possession and/or acquisition of the goods subject to the challenged sworn statements on sales abroad, the Company (i) filed a motion for reconsideration against Resolution No. 1898/08, and (ii) challenged the charges imposed by Customs before the Federal Administrative Tax Court. On October 3, 2019, the Argentine Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery issued Resolution No. 2019-79 APN-MAGYP (the “Resolution”) partially accepting the motion for reconsideration filed by the Company; the latter was able to prove the possession and/or acquisition of the goods related to all the sworn statements challenged through the issuance of the charges currently under discussion between the Company and the Federal Administrative Tax Court.

In February and March 2020 and in July and August 2021, the Company was notified of 9 resolutions issued by the Federal Administrative Tax Court, whereby, based on the Resolution, 129 of the charges challenged were annulled for about USD 21.5 million. All the resolutions notified became final as of the date of issuance of these financial statements.



Los montos actualmente en discusión en el TFN ascenderían al equivalente en pesos de aproximadamente USD 47,5 millones convertidos al tipo de cambio de cierre, con más los intereses devengados hasta la fecha de cierre de los presentes estados financieros (computables a una tasa del 2% mensual hasta el 31 de diciembre de 2010, del 3% mensual desde enero de 2011 hasta enero de 2019, y del 3,66% en promedio desde febrero de 2019 en adelante).

Por lo antes expuesto, y sin perjuicio de los planteos de inconstitucionalidad de las normas en discusión realizados oportunamente por cuanto las mismas establecieron arbitrariamente un impuesto en forma retroactiva y afectaron derechos adquiridos bajo la vigencia de la Ley 21.453, la Sociedad y sus asesores externos legales y tributarios consideran que los cargos son improcedentes por cuanto la Sociedad ha podido demostrar, y así lo ha reconocido el MAGYP mediante la Resolución y el TFN en sus resoluciones notificadas a la Sociedad en los meses de febrero y marzo 2020 y julio y agosto de 2021 antes citadas, que la Sociedad había adquirido o tenía los bienes objeto de las DJVE impugnadas por la Aduana en cumplimiento de la Ley 26.351 y, por lo tanto, la Sociedad evalúa el riesgo de un resultado desfavorable como remoto y, en consecuencia, no ha registrado provisión para contingencias alguna por este concepto en los presentes estados financieros condensados.

Impuesto a las ganancias – Determinación de oficio períodos fiscales 2005 a 2010 – Tratamiento de determinadas operaciones de exportación de cereales y oleaginosas perfeccionadas con sociedades relacionadas

La Ley 25.784 de octubre de 2003 y su Decreto Reglamentario 916/04 establecieron que, para determinadas exportaciones, en las que intervengan intermediarios del exterior sin sustancia genuina, se considera como precio de venta, a efectos de determinar la ganancia imponible en el impuesto a las ganancias, el precio concertado con el cliente o el precio de mercado a la fecha de embarque, el que resulte mayor (“Sexto Método”).

La Sociedad considera que las exportaciones de cereales, oleaginosas y subproductos a sujetos no vinculados, utilizando como intermediario internacional a su “trader” vinculado, no quedan comprendidas en el Sexto Método, ya que no reúnen

The amounts currently discussed at the Federal Administrative Tax Court would be equivalent to about USD 47.5 million at the closing exchange rate, plus interest accrued until the closing date of these financial statements (computable at a 2% monthly rate until December 31, 2010, and a 3% monthly rate from January 2011 until January 2019, and at a 3.66% on average from February 2019 onwards).

Based on the previous comments and the requests for unconstitutionality of the regulations under analysis raised duly because they established a retroactive tax arbitrarily and affected the rights acquired pursuant to Law No. 21,453, the Company and its external legal and tax advisors consider that charges are not applicable because the Company was able to prove, and was thus recognized by the Argentine Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery through Resolution and the Federal Administrative Tax Court through the aforementioned resolutions notified to the Company in February and March 2020 and July and August 2021, that it had acquired or possessed the goods subject to the sworn statements challenged by customs authorities. As a result, the Company assesses that the risk of an unfavorable outcome is remote, and it did not book any provision for contingencies in connection with this item in the accompanying condensed financial statements.

Income tax. Ex-officio assessment for tax periods 2005 through 2010. Treatment of certain exports of grains and oilseeds with related companies

Law No. 25,784 of October 2003 and its Administrative Order No. 916/04 set forth that, for certain exports where foreign intermediaries participate for no genuine reason, the sale price is deemed to be –to assess taxable profit– the price agreed with the customer or the market price as of the shipment date, whichever higher (“Sixth Method.”)

The Company considers that its exports of grains, oil seeds and byproducts to unrelated parties using its related trader as international intermediary are not included in the Sixth Method because they do not meet the requirements set by Income Tax Law and its administrative order.



los presupuestos establecidos para su aplicación en la Ley del impuesto y en el Decreto que la reglamenta.

Sin perjuicio de la posición de la Sociedad, la AFIP considera que el Sexto Método le resultaría aplicable, razón por la cual ha dictado las siguientes resoluciones determinativas de oficio, mediante las cuales pretende ajustar el monto del impuesto a las ganancias determinado por la Sociedad, por cada uno de los períodos fiscales indicados:

- resolución determinativa de oficio N° 68/2013 de fecha 8 de agosto de 2013, correspondiente al período fiscal 2005;
- resoluciones determinativas N° 219/2015 y N°220/2015 de fecha 7 de julio de 2015, correspondiente a los períodos fiscales 2006 y 2007, respectivamente;
- resolución determinativa N° 83/2017, de fecha 16 de junio de 2017, correspondiente al período fiscal 2009;
- resolución determinativa N° 20/2018, de fecha 12 de abril de 2018, correspondiente al período fiscal 2008;
- resolución determinativa N° 23/2018, de fecha 27 de abril de 2018, correspondiente a multa por el periodo fiscal 2009
- resolución determinativa N° 34/2018, de fecha 4 de junio de 2018, correspondiente al período fiscal 2010
- resolución determinativa N° 5/2019, de fecha 23 de enero de 2019, correspondiente a multa por el periodo fiscal 2007
- resolución determinativa N° 42/2019, de fecha 10 de junio de 2019, correspondiente a los periodos fiscales 2011 y 2012.
- resolución determinativa N° 103/2021, de fecha 24 de septiembre de 2021, correspondiente al período fiscal 2014.

El monto actualizado de dichas determinaciones por los años 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012 y 2014 (capital más intereses devengados hasta la fecha de emisión de los presentes estados financieros) ascendería en su conjunto a 4.859,9 millones. El monto de las multas asciende a 651,80 millones, equivalente a dos veces el impuesto a las ganancias de los respectivos periodos fiscales 2007 y 2009.

Los informes de todos los asesores externos legales y tributarios de la Sociedad hasta la fecha de emisión de los presentes estados financieros consideran que la Sociedad ha cumplimentado debidamente todas las disposiciones impositivas vigentes, y a fin de preservar su posición, la Sociedad presentó con fecha

2 de septiembre de 2013, 12 de agosto de 2015, 31 de julio de 2017, 14 de mayo de 2018, 28 de junio de 2018, 4 de Julio de 2019 y 19 de Octubre de 2021 recursos de apelación ante el Tribunal Fiscal de la Nación, de conformidad con lo establecido en el artículo 76, inc. b) y concordantes de la Ley 11.683, contra las resoluciones determinativas de oficio por los años 2005, 2006, 2007, 2009, 2008, 2010, 2011, 2012 y 2014 referidas precedentemente.

Asimismo, y con relación a las multas por los períodos fiscales 2007 y 2009, la Sociedad ejerció su derecho de defensa, interponiendo los respectivos recursos de apelación ante el Tribunal Fiscal de la Nación, de conformidad con lo establecido en el artículo 76 referido.

Corresponde aclarar que la mayoría de las empresas exportadoras de productos agrícolas han recibido reclamos similares del Fisco y se encuentran, al igual que la Sociedad, discutiendo la interpretación de la Ley del impuesto y el alcance del Decreto Reglamentario en instancias administrativas y judiciales.

En virtud del análisis permanente de la concurrencia de los elementos disponibles a la fecha de emisión de los presentes estados financieros (incluyendo, entre otros, la interpretación de la normativa, los antecedentes disponibles, la opinión de sus asesores externos y el eventual impacto sobre el curso actual y futuro de sus negocios), la Sociedad ha realizado una exhaustiva evaluación actualizada y considera que cuenta con suficientes elementos para soportar su posición y evitar un resultado desfavorable y, por lo tanto, no ha registrado provisión para contingencias alguna en los presentes estados financieros en relación a las determinaciones de oficio y vistas indicadas previamente.

/ 27. Asignación de resultados

Con fecha 22 de abril de 2021, la Asamblea Ordinaria de Accionistas resolvió, entre otras cuestiones:

- (i) la aprobación de los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020.

Notwithstanding the Company's position, the AFIP (Federal Public Revenue Agency) considers that the Sixth Method would be applicable; therefore, it issued the following ex-officio assessment resolutions, which adjust the Company's income tax amount for each tax period mentioned:

- *ex-officio assessment resolution No. 68/2013 dated August 8, 2013, for tax period 2005;*
- *ex-officio assessment resolution Nos. 219/2015 and 220/2015 dated July 7, 2015, for tax periods 2006 and 2007, respectively;*
- *ex-officio assessment resolution No. 83/2017 dated June 16, 2017, for tax period 2009.*
- *ex-officio assessment resolution No. 20/2018 dated April 12, 2018, for tax period 2008.*
- *ex-officio assessment resolution No. 23/2018 dated April 27, 2018, related to a fine for tax period 2009;*
- *ex-officio assessment resolution No. 34/2018 dated June 4, 2018, for tax period 2010;*
- *ex-officio assessment resolution No. 5/2019 dated January 23, 2019, related to a fine for tax period 2007;*
- ex-officio assessment resolution No. 42/2019 dated June 10, 2019, related to tax periods 2011 and 2012.*
- *ex-officio assessment resolution No. 103/2021 dated September 24, 2021, for tax period 2014;*

The overall adjusted amount of those assessments for 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012 and 2014 (principal plus interest accrued until the date of issuance of these financial statements) would be about ARS 4.86 billion. The fines amount to ARS 651.80 million, which is equivalent to twice the amount of income tax for tax periods 2007 and 2009.

The reports prepared by the Company's outsourced legal counsel and tax advisors through the date of issuance of these financial statements consider that the Company has duly complied with all current tax provisions, and with a view to preserving its position, the Company filed appeals with the Federal Administrative Tax Court on September 2, 2013; August 12, 2015; July 31, 2017; May 14, 2018; June 28, 2018; July 4, 2019, and October 19, 2021, pursuant to article 76(b) and related subsections of Law No. 11,683, against the ex-officio assessments for 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2014 and 2014.

Furthermore, in relation to the fines for tax periods 2007 and 2009, the Company exercised its right of defense by filing appeals with the Federal Administrative Tax Court, pursuant to the abovementioned section 76.

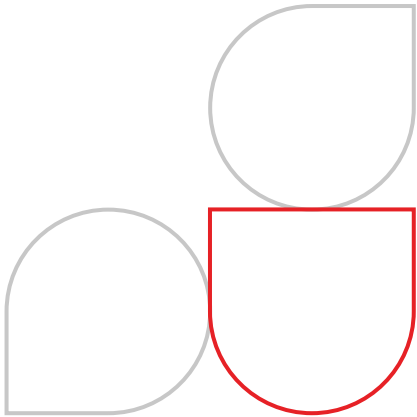
Most agricultural exporting companies have received similar claims from tax authorities and, just as the Company, they are arguing the interpretation of Income Tax Law and the scope of the administrative order at the administrative and court levels.

By virtue of the permanent analysis of the elements available as of the date of issuance of these financial statements (including, among others, the interpretation of regulations, available background, the opinion of external advisors and the potential impact on the current and future course of businesses), the Company made a comprehensive and updated assessment and considers that it has sufficient elements to support its position and prevent an unfavorable outcome and, therefore, no provision was booked for contingencies in the financial statements regarding the abovementioned ex-officio assessments and notices.

/ 27. Appropriation of earnings

The Regular Shareholders' Meeting held on April 22, 2021, decided to:

- (i) approval of the financial statements for the fiscal year ended December 31, 2020;*



(ii) respecto del resultado del ejercicio (expresado a moneda de la fecha de celebración de la presente Asamblea conforme lo establecido en la Resolución 777/2018 CNV), lo siguiente: (1) reconstituir la reserva legal absorbida por decisión de la Asamblea Ordinaria y Extraordinaria celebrada el 20 de mayo de 2020, por un monto de \$ 371.628 (miles) (\$ 496.615 expresados en moneda del 31 de diciembre del 2021); (2) destinar el 5% del resultado del ejercicio (neto de la reconstitución de la reserva legal mencionada en el apartado (1) anterior) a la constitución de la reserva legal correspondiente al presente ejercicio, por la suma de \$ 80.016 (miles) (\$ 106.927 expresados en moneda del 31 de diciembre del 2021); (3) distribuir un dividendo en efectivo por un monto total de \$ 1.300.000 (miles) (\$ 1.737.221 expresados en moneda del 31 de diciembre del 2021); (4) destinar el saldo del resultado del ejercicio por un monto de \$ 220.302 (miles) (\$ 294.395 expresados en moneda del 31 de diciembre del 2021) a la constitución de una reserva para futuras distribuciones de utilidades; y (5) no efectuar propuesta alguna de capitalizaciones de prima de emisión ni de ajuste integral del capital social; y (ix) delegar en el Directorio el modo en que los dividendos serán distribuidos entre los accionistas y, la facultad de determinar los procedimientos y demás términos y condiciones necesarios para el pago de dividendos en efectivo, incluyendo la determinación de los procedimientos y plazos de pago, conforme a las disposiciones aplicables, dejándose constancia que con fecha 05 de mayo de 2021 se procedió al pago de los dividendos en cuestión.

(iii) la aprobación de la suma de \$ 147.174 (miles) en moneda nominal, cifra que reexpresada en moneda de cierre al 31 de diciembre de 2020, de acuerdo a las normas contables bajo las que son preparados los estados financieros, asciende a la suma total de \$ 171.815 (miles) en concepto de remuneraciones y otras asignaciones al Directorio, como monto aplicable al pago de retribuciones correspondientes al desempeño de sus funciones por parte de los Sres. Directores de la Sociedad

(ii) The following decisions were made regarding the profit for the year (stated in the currency as of the date effective upon the Shareholders' Meeting according to CNV Resolution No. 777/2018): (1) to restore the legal reserve absorbed by the Regular and Special Shareholders' Meeting held on May 20, 2020, for ARS 371,628,000 (ARS 496,615,000 stated in the currency as of December 31, 2021); (2) to earmark 5% of profit for the year (net of the restoration of the legal reserve mentioned in point (1) above) to the legal reserve for this year for ARS 80,016,000 (ARS 106,927,000 in currency as of December 31, 2021); (3) to distribute a cash dividend for ARS 1.3 billion (about ARS 1.74 billion stated in currency as of December 31, 2021); (4) to earmark the remainder profit for the year for ARS 220,302,000 (ARS 294,395,000 in currency as of December 31, 2020) to set a reserve for the future distribution of earnings; (5) not to make proposals regarding the conversion into equity of additional paid-in capital or of the overall adjustment of capital stock; and (ix) to delegate in the Board the method for distributing dividends among shareholders, and the power to determine the procedures and additional terms and conditions required for the payment of cash dividends, including the assessment of payment procedures and terms pursuant to applicable provisions, evidencing that these dividends were paid on May 5, 2021.

(iii) The approval of ARS 147,174,000 in nominal currency, which, restated in the year-end currency as of December 31, 2020, according to the accounting standards under which the financial statements are prepared, amounted to ARS 171,815,000 as compensation and other allowances for the Company's Board of Directors for their tasks.





/ 28. Activos y pasivos consolidados en moneda extranjera

/ 28. Consolidated assets and liabilities in foreign currency

Los activos y pasivos monetarios consolidados en moneda ex-
tranjera expresados en miles de pesos, son los siguientes:

Consolidated monetary assets and liabilities in foreign currency sta-
ted in thousands of Argentine pesos are as follows:

	31/12/2021	31/12/2020
Activos monetarios / Monetary assets	3.879.523	6.423.472
Pasivos monetarios / Monetary liabilities	12.457.678	11.650.083

La divisa preponderante es el dólar estadounidense.

The predominant currency is the US dollar.

/ 29. Gestión y política de riesgo financiero

/ 29. Financial risk management and policy

Los activos financieros principales del Grupo incluyen, además
de instrumentos financieros derivados, saldos en cuenta co-
rriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comercia-
les. Por su parte, los pasivos financieros, además de instrumen-
tos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas
financieras y otras deudas.

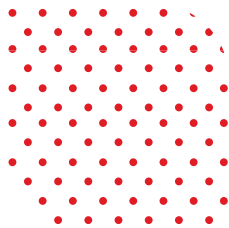
The Group's principal financial assets, other than derivative financial
instruments, include checking account balances, short-term depo-
sits, trade receivables. In turn, financial liabilities, other than derivati-
ve financial instruments, include trade, financial and other payables.

El Grupo dispone de una organización y de unos sistemas de
información que le permiten identificar, medir y controlar los
riesgos asociados a los instrumentos financieros a los que está
expuesto el mismo.

The Group has an organization and information systems which allow
it to identify, measure and control the risks associated to the finan-
cial instruments to which it is exposed.

La gerencia de administración y finanzas es responsable de
la gestión del riesgo de liquidez, así como del control, coordi-
nación y seguimiento del riesgo de crédito y de mercado del
Grupo. Esta gerencia se encuentra respaldada por un Comité
de riesgo y su operación se circunscribe en torno a las polí-
ticas de riesgo establecidas previamente por el Directorio de
la Sociedad. Todas las actividades relacionadas con derivados
son administradas por especialistas y en todos los casos operan
como actividades de cobertura, es decir no existen actividades
financieras con instrumentos financieros derivados con fines
especulativos.

The Administration and Finance area is in charge of managing
the liquidity risk, as well controlling, coordinating and following up
the Group's credit and market risk. The abovementioned area is su-
ported by a risk committee in charge of the risk policies previously
established by the Company's Board of Directors. All the activities
related to derivatives are managed by specialists and function as
hedge activities in all cases, i.e., there are no financial activities
with derivative financial instruments for speculative purposes.



Las actividades propias del Grupo conllevan diversos tipos de riesgos financieros:

- 1. Riesgo de Mercado
- 2. Riesgo de Liquidez
- 3. Riesgo de Crédito

1. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es la fluctuación potencial a la que se encuentra expuesta el Grupo ante movimientos en las variables de mercado, es decir el riesgo asociado a las variaciones en el valor razonable o los flujos de fondos futuros relacionados con el valor de los commodities de exportación y con el valor de ciertos instrumentos financieros. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado incluyen créditos y deudas, colocaciones e instrumentos financieros derivados. El Grupo está expuesto a tres tipos de riesgos de mercado:

- **Riesgo de tipo de cambio:** es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en la relación de cambio entre monedas. La exposición del Grupo al riesgo de tasas de cambio se relaciona, en primer lugar, con las actividades del Grupo de los negocios de exportación y de negocios locales que se administran en moneda extranjera (granos y semillas oleaginosas) y en consecuencia con los activos y pasivos del Grupo denominados en moneda extranjera asociados a dichos negocios (básicamente cuentas a cobrar comerciales, inventarios y deudas financieras) y, adicionalmente, con las inversiones del Grupo en las subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda extranjera, el Grupo busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, incluyendo (i) los inventarios asociados al negocio de oleaginosas, cuyos precios de referencia también se establecen en moneda extranjera, y (ii) los activos netos correspondientes a subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

The Group's own activities entail different types of financial risks:

- 1. Market risk
- 2. Liquidity risk
- 3. Credit risk

1. Market risk

Market risk are the potential changes to which the Group is exposed in case of movements in market variables, i.e., the risk associated to changes in the fair value of future cash flows related to the value of export commodities and certain financial instruments. Financial instruments affected by market risk include loans and borrowings, deposits and derivative financial instruments. The Group is exposed to two three of market risks:

- **Exchange rate risk:** It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in the foreign exchange rate between currencies. The Group's exposure to foreign exchange rates is related, firstly, to the Group's activities in export businesses and domestic businesses which are managed in foreign currency (grains and oilseeds), and therefore to the Group's assets and liabilities stated in foreign currency associated to such businesses (mainly trade receivables, inventories and financial payables) and, additionally, to the Group's investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in foreign currency, the Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level), including (i) inventories associated to the oilseeds business, the benchmark prices of which are also established in foreign currency, and (ii) the net assets related to subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

Moreover, and for the purpose of mitigating the risk at times when positions are not balanced, the Group hedges its exposure to changes in foreign exchange rate with (a) foreign currency denominated borrowings (for the case of investments in the Group's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso), and (b) foreign exchange forward transactions



Por otra parte, y con el objeto de mitigar el riesgo en los momentos que eventualmente las posiciones no se encuentren equilibradas, el Grupo cubre su exposición a las fluctuaciones de las tasas de cambio con (a) préstamos en moneda extranjera (para el caso de las inversiones del Grupo en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino), y (b) operaciones de cambio a término (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

- Riesgo de tasa de interés: es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en las tasas de interés de mercado. El principal instrumento financiero que puede verse afectado como consecuencia de variaciones en las tasas de interés es la deuda financiera con tasas de interés variables.

El Grupo gestiona su riesgo de tasas de interés por medio de (i) una cartera equilibrada de préstamos a tasa fija y variable, (ii) una alta correlación entre sus inventarios y la prefinanciación de sus exportaciones, y (iii) swaps de tasa de interés en las que el Grupo Molinos acuerda intercambiar, a intervalos específicos, la diferencia entre los montos de las tasas de interés fijas y variables calculados en relación con un monto de capital acordado.

Análisis de sensibilidad

El Grupo realiza un seguimiento de la exposición al riesgo de mercado en términos de sensibilidades, las cuales se complementan con otras medidas de riesgo en aquellas ocasiones en las que la naturaleza de las posiciones de riesgo así lo requiere.

A continuación, se describe la sensibilidad del resultado consolidado integral y del patrimonio consolidado del Grupo Molinos frente a las variaciones de los principales riesgos de mercado. Las estimaciones indicadas son representativas tanto de variaciones favorables como desfavorables, es decir los incrementos y decrementos de los factores de riesgo en la misma cuantía provocan un impacto similar y de signo opuesto. Cabe destacar

que los análisis de sensibilidad detallados a continuación han sido preparados sobre la base que los saldos asociados a los instrumentos financieros afectados se mantienen constantes y considerando los instrumentos financieros de cobertura en operación al cierre de cada ejercicio, incluyendo en este último caso la cobertura mediante préstamos en moneda extranjera de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

a. Riesgo de divisa:

La posición consolidada neta en moneda extranjera que administra el Grupo Molinos, y cuyos efectos derivados de la variación del tipo de cambio intenta mitigar, incluye la posición de inventarios expuestos a la volatilidad de los precios internacionales como la soja, el girasol y sus productos derivados, por entender que las diferencias de cambio generadas por los pasivos consolidados en moneda extranjera son apareadas y compensadas por aquellas generadas por los activos mencionados y cuyos precios de referencia se establecen en moneda extranjera.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), el efecto de una devaluación (revaluación) del peso argentino respecto al dólar de un 10%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio un aumento (disminución) del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente (803.480) y (767.465), respectivamente.

El efecto anterior considera y, por lo tanto, excluye los cambios por efecto del tipo de cambio correspondiente a la deuda financiera que opera como cobertura de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino, y cuyos cambios compensan la conversión de los activos netos de dichas inversiones que se imputados al otro resultado integral.

(NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

- Interest rate risk: It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in market interest rates. The main financial instrument that could be affected as a result of changes in interest rates is the financial payables with variable interest rates.

The Group manages its interest rate risk through (i) a balanced portfolio of fixed and variable rate borrowings, (ii) a high correlation between inventories and export prefinancing, and (iii) interest rate swaps in which Molinos Group agrees to exchange, at specified intervals, the difference between fixed and variable rate interest amounts calculated by reference to an agreed-upon principal amount.

Sensitivity analysis

The Group follows up on the exposure to market risk in terms of sensitivities, which are supplemented with other risk measurements in those occasions where it is so required by the nature of the risk positions.

Below is a description of the sensitivity of Molinos Group's consolidated comprehensive income and consolidated equity to changes in the main market risks. The abovementioned estimates are representative of both favorable and unfavorable changes, i.e., the increases and decreases in the risk factors by the same amount cause a similar impact of the opposite sign. The sensitivity analyses detailed below were prepared on the basis that amounts associated to affected financial instruments remain constant, and considering the hedge financial instruments effective as of each year-end, including in the latter case the hedge through foreign currency denominated borrowings of investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

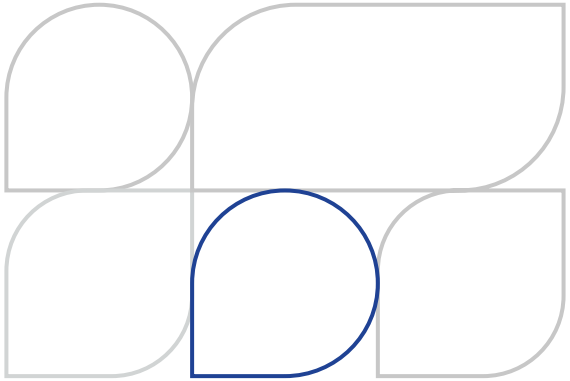
a. Foreign exchange risk:

The net consolidated position managed by Molinos Group, the foreign exchange rate effects of which the Group attempts to mitigate,

includes the position of inventories exposed to changes in international prices of products such as soybean, sunflower seed and byproducts, as it understands that the foreign exchange differences generated by consolidated liabilities in foreign currency are matched and offset by those generated by the abovementioned assets, the benchmark prices of which are established in foreign currency.

As of December 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 10% depreciation (revaluation) of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account Molinos Group's hedge instruments as of each year-end, an increase (decrease) in consolidated (after tax) profit (loss) and consolidated equity of about (803,480) and (767,465), respectively.

The previous effect considers, and therefore excludes, the changes due to the foreign exchange rate related to the financial payable that acts as a hedge for the investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso, the changes of which offset the translation of the net assets involved in such investments which are included in other comprehensive income.



b. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) de 0,5 puntos porcentuales en la tasa Libor sobre la porción de deuda financiera que devenga interés variable, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio, no presenta efectos significativos sobre el resultado consolidado y el patrimonio del Grupo Molinos.

2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está asociado a la capacidad del Grupo para financiar los compromisos adquiridos a precios de mercado razonables, así como para llevar a cabo sus planes de negocio con fuentes de financiación estables.

Para cumplir con dicho objetivo, la Sociedad lleva a cabo una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez, manteniendo disponibilidades de recursos en efectivo y líneas de crédito no utilizadas en volumen suficiente para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Cabe destacar que un alto porcentaje de la deuda financiera el Grupo corresponde a préstamos financieros con entidades locales y del exterior.

Adicionalmente, el Grupo opera dentro del marco de ciertos límites a la estrategia de financiamiento, en lo que respecta a (i) plazos, (ii) montos y (iii) monedas, aprobados previamente por el Directorio de la Sociedad.

El Grupo ha evaluado como bajo el riesgo de liquidez, ya que el acceso a fuentes de financiamiento está razonablemente asegurado y la deuda con vencimiento a menos de doce meses podría ser cancelada y/o refinanciada sin problemas con los actuales y/o potenciales prestamistas, si esto fuera necesario.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos consolidados existentes al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

b. Interest rate risk:

As of December 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), a 0.5% increase (decrease) in Libor over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account Molinos Group's hedge instruments as of each year-end, did not have material effects over Molinos Group's consolidated profit or loss and equity.

2. Liquidity risk

Liquidity risk is associated to the Group's capacity to finance the commitments undertaken at reasonable market prices and to carry out its business plans with stable funding sources.

To such aim, the Company applies a prudent protection policy against liquidity risk, maintaining cash availability and unused credit lines at a sufficient volume to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. A high percentage of the Group's financial payable is related to financial borrowings from local and foreign institutions.

In addition, the Group's financing strategy is subject to certain restrictions with respect to (i) terms, (ii) amounts, and (iii) currencies, which are previously approved by the Company's Board of Directors.

The Group assessed liquidity risk as low, since the access to funding sources is reasonably assured, and the payable falling due in less than twelve months may be easily repaid and/or refinanced with the current and/or potential lenders, if necessary.

The tables below show the due dates of existing consolidated liabilities as of December 31, 2021, and 2020:





Rubro / ACCOUNT	0-3 meses / months	3-6 meses / months	6-9 meses / months	9-12 meses / months	1-2 años / years	Mayor a 2 años / Over 2 years	Total
Deudas comerciales / Trade payables	8.733.452	-	-	-	-	-	8.733.452
Deudas financieras y por Arrendamientos / Financial and lease payables	6.160.191	1.558.519	70.231	1.044.197	2.140.394	1.422.734	12.396.266
Otras deudas (2) / Other payables (2)	2.204.835	-	-	-	595.140	-	2.799.975
Total 31 de diciembre de 2021 / Total as of 31/12/2021	17.098.478	1.558.519	70.231	1.044.197	2.735.534	1.422.734	23.929.693

Rubro / ACCOUNT	0-3 meses / months	3-6 meses / months	6-9 meses / months	9-12 meses / months	1-2 años / years	Mayor a 2 años / Over 2 years	Total
Deudas comerciales / Trade payables	8.144.328	-	-	-	-	-	8.144.328
Deudas financieras y por Arrendamientos / Financial and lease payables	7.735.314	740.745	785.414	657.918	3.269.331	5.141.580	18.330.302
Otras deudas (2) / Other payables (2)	2.905.006	-	-	-	725.921	-	3.630.927
Total 31 de diciembre de 2020 / Total as of 12/31/2020	18.784.648	740.745	785.414	657.918	3.995.252	5.141.580	30.105.557

(1) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas.
(1) Including employee benefits, tax and other payables.

3. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para el Grupo. En este sentido, el Grupo está expuesto a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales y anticipos a proveedores) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

Como política general, el Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada por industria, clientes y segmentos geográficos. En este sentido, al 31 de diciembre de 2021 y 2020 ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 11% y 9,2%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

En lo que respecta al mercado local, el Grupo en el curso habitual de sus negocios otorga crédito a una gran base de clientes, incluyendo supermercados, mayoristas, distribuidores y auto-servicios, entre otros, siendo los mencionados en primer término los más significativos dentro de las ventas de productos de marca en dicho mercado. Para ello, realiza permanentemente evaluaciones crediticias de la capacidad financiera de sus clientes, con el objeto de reducir el riesgo potencial de pérdidas significativas por incobrabilidad.

En lo que respecta al mercado externo, el riesgo de incobrabilidad está acotado ya que las ventas a los clientes y sus correspondientes plazos se otorgan de acuerdo a las características de cada cliente, sumado a que la mayoría se encuentra cubierta a través de una póliza de seguro de riesgo de impago.

En consecuencia, la provisión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha provisión representa, al cierre de cada ejercicio, la mejor estimación del Grupo de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar.

3. Credit risk

Credit risk is defined as the possibility of the Group incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, the Group is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables and prepayments to vendors) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).

As a general policy, the Group does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified by industry, customer and geographical segment. In this regard, as of December 31, 2021, and 2020, no customer, excluding related companies, accounts for over 11% and 9.2%, respectively of total trade receivables.

With respect to the domestic market, in the regular course of business the Group grants credit to a significant customer portfolio, including supermarkets, wholesalers, distributors and self-service establishments, among others, the first ones being the most significant within sales of branded products in such market. To such end, ongoing credit assessments of customers' financial capacity are performed with the aim of reducing significant potential risks of losses from uncollectibility.

With respect to the foreign market, the uncollectibility risk is limited since sales and the related terms are granted according to each customer's characteristics, and most of these sales are covered by an insurance policy against the risk of customers' default in payment.

Therefore, the allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents the Group's greatest estimate of probable losses in accounts receivable.



El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se reflejan, en el estado consolidado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 193.909 y 280.933, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales que se presentan en el estado de situación financiera.

En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de los créditos no vencidos y la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales vencidas no provisionadas:

	31/12/2021	31/12/2020
Vencimientos / Due dates		
Créditos no vencidos / Receivables not yet due	5.499.179	5.854.235
	5.499.179	5.854.235

En lo que respecta al riesgo crediticio relacionado con los saldos bancarios y colocaciones transitorias, el Directorio de la Sociedad ha definido procedimientos específicos en lo que respecta a (i) las instituciones financieras en las cuales se pueden mantener saldos de libre disponibilidad o realizar inversiones, (ii) los montos y plazos máximos a mantener dichos fondos, con el objetivo de evitar la concentración de riesgos en una o pocas instituciones financieras y, en consecuencia, mitigar cualquier pérdida financiera relacionada con dichos saldos con motivo de un eventual incumplimiento de las obligaciones contractuales. Asimismo, y respecto de colocaciones transitorias en el exterior, el Directorio de la Sociedad ha definido como requisito que, las instituciones financieras con las cuales se opere, reúnan ciertos requisitos relacionados con la calificación crediticia internacional. El máximo riesgo crediticio involucrado para este tipo de instrumentos no difiere significativamente de los saldos bancarios y colocaciones transitorias que se presentan en el estado de situación financiera al cierre de cada ejercicio.

Trade receivables as of December 31, 2021, and 2020, is reflected in the consolidated statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 193,909 and 280,933, respectively. The maximum credit risk involved does not differ significantly from the carrying amount of trade receivables shown in the statement of financial position.

The following chart shows all receivables not yet due and the aging of past-due trade receivables not included in the allowance:

As regards the credit risk related to bank balances and short-term deposits, the Company's Board of Directors had defined specific procedures regarding (i) financial institutions in which freely-available balances may be held or investments may be made, (ii) the amounts and maximum terms to hold such funds for the purpose of avoiding a concentration of risks in one (or a few) financial institution(s) and thus mitigate any financial loss related to such amounts as a result of a breach of contractual obligations. Moreover, and as regards short-term deposits abroad, the Company's Board of Directors has established the requirement that financial institutions with which the Company operates should meet certain requirements related to the international credit rating. The maximum credit risk involved for this type of instrument does not differ significantly from the bank balances and short-term deposits reflected on the statement of financial position as of each year-end.





Gestión del capital

El Grupo Molinos, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, el Grupo intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio total:

Deuda financiera neta / Net financial debt
Deuda financiera neta + Patrimonio total / Net financial debt + Equity

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:

- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera corriente y no corriente, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo, conforme el siguiente detalle:

Capital management

As a fundamental part of its strategy, Molinos Group has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, the Group tries to maintain a debt and capital mix that keeps the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-equity ratio:

This ratio is calculated based on the following criteria:

- The net financial debt includes current and noncurrent financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities, based on the following breakdown:

	31/12/2021	31/12/2020
Deuda financiera corriente / Current financial payables	8.762.982	9.825.158
Deuda financiera no corriente / Noncurrent financial payables	3.411.169	8.136.258
Efectivo y colocaciones a corto plazo / Cash and short-term deposits	(1.737.771)	(4.741.105)
Deuda financiera neta / Financial payables, net	10.436.380	13.220.311

- el Grupo mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez. Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de ésta las colocaciones transitorias.

- el Grupo no posee acciones preferentes.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, este ratio, a nivel consolidado, se ha situado en el 42% y 55%, respectivamente. La evolución y el análisis de este ratio se realiza en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos del Grupo Molinos. Asimismo, la decisión de la Sociedad de desinvertir en activos no estratégicos impactará positivamente en la reducción de la deuda financiera neta y por ende en la mejora del ratio.

/ 30. Restricción a la distribución de utilidades

De acuerdo con las disposiciones de la Ley N° 19550, la RG (CNV) N° 622 y el estatuto de la Sociedad, al menos el 5% del resultado positivo surgido de la sumatoria algebraica de la ganancias neta del ejercicio y los ajustes de ejercicios anteriores,

- The Group applies a prudent protection policy against liquidity risk. To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore, this ratio reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt -rather than gross debt- and, hence, temporary deposits are deducted therefrom.

- The Group has no preferred shares.

As of December 31, 2021, and 2020, this ratio stood at 42% and 55%, respectively, at a consolidated level. Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in Molinos Group's investments and dividends strategy. In addition, the Company's decision to divest its nonstrategic assets will decrease its net payable debt and, thus, improve such ratio.

/ 30. Restriction on distribution of earnings

According to the provisions of Law No. 19,550, CNV General Resolution No. 622 and the Company's bylaws, at least 5% of the income from the algebraic sum of net earnings for the year and prior-year adjustments, the transfers of other comprehensive income to una-



las transferencias de otros resultados integrales a resultados acumulados no asignados, y las pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores (si las hubiere), deberá destinarse a incrementar el saldo de la Reserva Legal hasta que la misma alcance el 20% del Capital Social más el saldo de la cuenta Ajuste del capital. En atención a que mediante la Asamblea Ordinaria y Extraordinaria de fecha 20 de mayo de 2020 la Sociedad aprobó la absorción total de la Reserva Legal, en forma previa a efectuar cualquier distribución de utilidades, la Sociedad procederá al reintegro de dicha reserva de conformidad a lo establecido en la legislación y regulaciones vigentes.

De acuerdo con la Ley N° 25063, los dividendos que se distribuyan, en dinero o en especie, en exceso de las utilidades impositivas acumuladas al cierre del ejercicio inmediato anterior a la fecha de pago o distribución, están sujetos a una retención del 35% en concepto de impuesto a las ganancias en carácter de pago único y definitivo. A estos efectos, la utilidad a considerar en cada ejercicio será la que resulte de sumarle a la utilidad que se determine en base a la aplicación de las normas generales de la Ley del Impuesto a las Ganancias, los dividendos o las utilidades provenientes de otras sociedades de capital no computados en la determinación de dicha utilidad en el o los mismos periodos fiscales.

/ 31. Ajuste por inflación impositivo

La Ley del Impuesto a las Ganancias, modificada por las Leyes N° 27.430 y N° 27.468, establece respecto del ajuste por inflación impositivo previsto en el Título VI, con vigencia para ejercicios iniciados a partir del 1° de enero de 2018, lo siguiente:

- (a) que dicho ajuste resultará aplicable en el ejercicio fiscal en el cual se verifique un porcentaje de variación del índice de precios al consumidor nivel general con cobertura nacional (IPC) que supere el 100% en los treinta y seis meses anteriores al cierre del ejercicio que se liquida;
- (b) que, respecto del primer, segundo y tercer ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación de ese índice, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere un 55%,

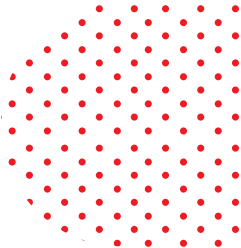
(if any), shall be used to increase the legal reserve balance until it reaches 20% of the capital stock, plus the balance in the Capital adjustment account. Since the Company approved the total absorption of the legal reserve through the Regular and Special Shareholders' Meeting of May 20, 2020, the Company will reimburse such reserve in agreement with effective laws and regulations before distributing earnings.

Under Law No. 25063, dividends to be distributed in cash or in kind over taxable profit accumulated as of the end of the fiscal year immediately preceding the distribution or payment date are subject to a 35% income tax withholding as single and definitive payment. To such end, the earnings to be considered each fiscal year are those resulting from adding to the earnings calculated by applying the general provisions of Income Tax Law, the dividends or earnings arising from other stock corporations not computed in calculating such earnings in the same tax periods.

/ 31. Tax adjustment for inflation

Income Tax Law, amended by Laws No. 27,430 and 27,468, establishes the following in connection with the tax adjustment for inflation provided for in Title VI in effect for fiscal years beginning as from January 1, 2018.

- (a) Such adjustment will apply in the tax year in which the variation in the general consumer price index exceeds 100% during the 36 months prior to the end of the year calculated.
- (b) As to the first, second and third tax year as from the effective date, the procedure shall be applicable if the variation of such index, calculated from the beginning to the end of each of those tax years,



30% y 15% para el primer, segundo y tercer año de aplicación, respectivamente; y

(c) que el ajuste por inflación impositivo, que se deba calcular en caso de verificarse los supuestos previstos en los acápites (a) y (b) precedentes para el primer ejercicio iniciado a partir del 1° de enero de 2018, deberá imputarse un tercio en ese período y los dos tercios restantes, en partes iguales en los dos períodos fiscales inmediatos siguientes;

(d) que el ajuste por inflación impositivo, que se deba calcular en caso de verificarse los supuestos previstos en los acápites (a) y (b) precedentes para el primer y segundo ejercicio iniciado a partir del 1° de enero de 2019, deberá imputarse un sexto en dichos períodos y lo restante, en partes iguales, en los 5 períodos fiscales inmediatos siguientes.

(e) que el ajuste por inflación impositivo, que se deba calcular en caso de verificarse el supuesto previsto en el acápite (a) para los ejercicios iniciados a partir del 1° de enero de 2021, incidirá íntegramente en el resultado del ejercicio de que se trate.

La información disponible a la fecha de aprobación de los presentes estados financieros sobre la evolución del IPC confirma que la condición del acápite (a) ya se ha alcanzado. En consecuencia, el impuesto a las ganancias ha sido registrado en el período de doce meses finalizado el 31 de diciembre de 2021, incorporando los efectos que se desprenden de la aplicación del ajuste por inflación impositivo previsto en el Título VI de la ley.

Respecto a los quebrantos impositivos, se ha aplicado el mecanismo de ajuste por inflación previsto en el artículo 25 de la Ley de Impuesto a las Ganancias -texto ordenado 2019- y sus normas reglamentarias, para la determinación de la provisión del impuesto a las ganancias por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021, utilizando a los fines del cálculo el Índice de Precios al Por Mayor (IPIM) publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (según texto legal), siguiendo la recomendación de los asesores legales.

exceeds 55%, 30% and 15% in the first, second and third year of application, respectively.

(c) From the tax adjustment for inflation to be calculated should the assumptions included in (a) and (b) above take place, one third of the amount related to year beginning January 1, 2018, should be charged to such tax period and the remaining two thirds should be assigned in equal parts to the subsequent tax periods;

(d) From the tax adjustment for inflation to be calculated should the assumptions included in (a) and (b) above take place for the first and second years beginning as from January 1, 2019, one sixth should be charged to such tax period and the remaining portions should be equally distributed among the five subsequent tax periods;

(e) The tax adjustment for inflation to be calculated should the assumption contained in section (a) be met for the years beginning January 1, 2021, will fully affect the profit for the year.

The information available on the changes in the consumer price index as of the date of approval of the financial statements confirms that the conditions in point (a) is already met. Therefore, income tax was booked in the twelve-month tax period ended December 31, 2021, including the effects of the application of the tax adjustment for inflation as provided for in Title VI of the law.

As for NOLs, the adjustment-for-inflation mechanism provided for by section 25, Income Tax Law, as revised in 2019, and the related administrative orders, was employed to assess the income tax accrual for the year ended December 31, 2021, using the wholesale price index published by the INDEC (according to the law), following the legal counsel's recommendation.





/ 32. Fusión por Absorción de Bodega Ruca Malén S.A.U.

Con fecha 11 de diciembre de 2019, habida cuenta de la complementariedad y sinergias que se vislumbran, el Directorio de la Sociedad resolvió iniciar el análisis respecto a la posibilidad y conveniencia de que la sociedad controlada Bodega Ruca Malén S.A. (en adelante BRM), mediante el mecanismo de fusión, sea absorbida por la Sociedad controlante Molinos Río de la Plata S.A. (en adelante, la Sociedad junto con Bodega Ruca Malén S.A.U., las “Sociedades Participantes”), en los términos de los artículos 82 y siguientes de la Ley General de Sociedades N° 19.550 y sus modificaciones y en el marco del régimen de reorganización previsto en el artículo 77 y siguientes de la Ley de Impuesto a las Ganancias N° 20.628 y sus modificatorias (en adelante la “Fusión”).

La Fusión implica que la Sociedad revestirá el carácter de sociedad absorbente y continuadora, y BRM el carácter de sociedad absorbida (por lo que se disolverá sin liquidarse), con vigencia a partir del 1° de enero de 2020 (la “Fecha Efectiva de Fusión”).

En virtud de lo anterior, de conformidad con el artículo 105 del Decreto N°1344/1998 reglamentario de la Ley de Impuesto a las Ganancias, y dado que, a partir de la Fecha Efectiva de Fusión, la Sociedad continuará con las operaciones de BRM, generando los correspondientes efectos operativos, contables e impositivos, con fecha 27 de diciembre de 2019, las Partes rescindieron los contratos que las vinculaban de (i) Servicios de Ventas, Facturación por cuenta y orden y Cuentas Corrientes, (ii) Licencia de Marcas y (iii) Línea de Crédito, con efectos a partir de la Fecha Efectiva de Fusión, ya que devenían abstractos.

Posteriormente, con fecha 27 de enero de 2020 las Sociedades Participantes suscribieron un acuerdo preliminar de fusión (el “Acuerdo Preliminar”) que tuvo por finalidad ratificar la realización de la Fusión y dar sustento a la realización por las Sociedades Participantes de ciertas acciones propias de la Fusión; esto último imprescindible para cumplir las etapas necesarias que posibiliten concretar la Fusión de conformidad con los plazos convenidos.

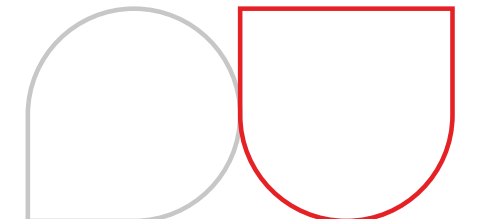
/ 32. Merger with Bodega Ruca Malén S.A.U.

On December 11, 2019, the Company's Board, considering the companies' complementary and synergies, began the analysis of the feasibility and advisability of merging the subsidiary Bodega Ruca Malén S.A. (hereinafter, BRM) with and into Molinos Río de la Plata S.A. (hereinafter, the Company and Bodega Ruca Malén S.A.U., the “Participant Companies”) in accordance with section 82 et. seq, Argentine General Business Associations Law No. 19,550, as amended, and the reorganization framework established by section 77 et. seq., Income Tax Law No. 20,628, as amended (hereinafter, the “Merger”).

The Merger implies that the Company will be the absorbing company, whereas BRM will be the absorbed company (so it will be dissolved without going into liquidation), effective as from January 1, 2020 (the “Actual Merger Date.”)

Pursuant to section 105, Income Tax Law Administrative Order No. 1344/1998, and since, as from the Actual Merger Date, the Company will continue BRM transactions, producing the related operating, accounting and tax effects, on December 27, 2019, the Parties terminated the agreements relating the companies, which involve (i) sales services, invoicing on account and behalf of third parties, and current accounts, (ii) trademark licenses; and (iii) credit lines, effective as from the Actual Merger Date, as they became irrelevant.

Subsequently, on January 27, 2020, the Participant Companies entered into a preliminary merger agreement (the “Preliminary Agreement”) to ratify the merger and enable the Participant Companies to carry out certain actions inherent in the Merger; this last element is essential to go through the necessary stages for effecting the Merger within the agreed-upon term.



Complementariamente, durante el mes de enero de 2020, las Sociedades Participantes suscribieron cesiones de los contratos de trabajo del personal de BRM, a favor de la Sociedad, con la conformidad de los trabajadores y en los términos del artículo 229 de la Ley de Contrato de Trabajo.

Con fecha 28 de febrero de 2020 el directorio de la Sociedad aprobó: (i) las gestiones vinculadas con la Fusión realizadas hasta el momento y se autorice su continuación; (ii) el estado financiero especial individual de la Sociedad y el Estado Especial de Situación Financiera Consolidado de Fusión al 31 de diciembre de 2019; y (iii) el texto del compromiso previo de fusión y su suscripción, que incluía como anexo el Acuerdo Preliminar. En la misma fecha se procedió a la suscripción de la documentación individualizada en los puntos (ii) y (iii).

Asimismo, con fecha 16 de abril de 2020, el directorio de la Sociedad resolvió convocar a asamblea ordinaria y extraordinaria de accionistas para la fecha 20 de mayo de 2020 a fin de considerar, entre otras cuestiones, la documentación relacionada con la Fusión detallada en el anterior párrafo y la autorización para la suscripción, en nombre y representación de la Sociedad del acuerdo definitivo de Fusión.

El día 20 de mayo de 2020 la asamblea ordinaria y extraordinaria de accionistas de la Sociedad aprobó: (i) la fusión por absorción de BRM por parte de la Sociedad; (ii) el estado financiero especial individual de la Sociedad y el Estado Especial de Situación Financiera Consolidado de Fusión al 31 de diciembre de 2019; (iii) el Compromiso Previo de Fusión suscripto por la Sociedad y BRM; (iv) el Prospecto de Fusión y (v) la autorización para la suscripción del Acuerdo Definitivo de Fusión.

Con fecha 23 de junio de 2020 la Sociedad y BRM suscribieron el Acuerdo Definitivo de Fusión y con fecha 2 de julio de 2020 se hizo la presentación de la documentación correspondiente a la Fusión por ante la Comisión Nacional de Valores. Con fecha 18 de febrero de 2021 la Comisión Nacional de Valores emitió la Resolución RESFC-2021 20994-APN-DIR#CNV mediante la cual resolvió conformar la Fusión de las Sociedades Participantes y remitir las actuaciones a la Inspección General de Justicia para que se proceda a la inscripción de la Fusión.

Con fecha 10 de mayo de 2021, la Inspección General de Justicia procedió a la inscripción de la Fusión bajo el número 6797, del libro 102, de sociedades por acciones. Como consecuencia de la mencionada inscripción, los efectos de la fusión fueron reconocidos en los presentes estados financieros.

/ 33. Fusión por absorción de La Salteña S.A.U.

Con fecha 1 de diciembre de 2021, el Directorio de Molinos Río de la Plata S.A. (la “Sociedad”), resolvió avanzar con un proceso de reorganización societaria, mediante el mecanismo de fusión, en virtud del cual la Sociedad procederá a absorber a su sociedad controlada en un 100% La Salteña S.A.U (la “Fusión”). La Fusión se efectuará de acuerdo con lo previsto en la Ley General de Sociedades N° 19.550 y sus modificaciones y en el marco del régimen de reorganización previsto en el artículo 77 y siguientes de la Ley de Impuesto a las Ganancias N° 20.628 y sus modificatorias y tendrá fecha efectiva de vigencia a partir del 1° de enero de 2022. Asimismo, a los efectos de avanzar con la Fusión, se procedió a la suscripción de un Acuerdo Preliminar, de un Acuerdo de Implementación y de otros documentos requeridos a tal fin.

/ 34. Contexto pandemia COVID-19 y efecto en operaciones

Con fecha 11 de marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud declaró el coronavirus (COVID-19), que había tenido su primer caso durante el mes de diciembre de 2019 en la ciudad de Wuhan, República Popular de China, como una pandemia. El brote del COVID-19 ha provocado impactos negativos en distintas industrias de todo el mundo y ha provocado una fuerte caída de las valuaciones de los títulos de renta variable y renta fija en los mercados financieros mundiales. A su vez, una gran cantidad de compañías multinacionales han advertido sobre el impacto adverso que la propagación mundial que el COVID-19 provocará en sus resultados financieros, motivando a diversos gobiernos nacionales y organismos multilaterales a adoptar políticas de inyección de liquidez y reducción de tasas de referencia, para contrarrestar los efectos de la pandemia sobre el consumo y la dinámica de sus economías.

In addition, in January 2020, the Participant Companies assigned employment contracts of BRM personnel to the Company with the workers' consent according to section 229, Employment Contract Law.

On February 28, 2020, the Company's Board approved: (i) the merger-related formalities completed until then and authorized its continuation; (ii) the Company's special-purpose separate financial statements and the special-purpose consolidated statement of financial position as of December 31, 2019; and (iii) the wording of the related preliminary merger agreement sheet for merger purposes and their subscriptions, including the Preliminary Agreement as an exhibit. The documentation detailed in the points contained in (i) and (ii) was subscribed on that same date.

On April 16, 2020, the Company's Board decided to convene the Regular and Special Shareholders' Meeting for May 20, 2020, to consider, among other issues, the documentation related to the aforementioned merger and the authorization for its subscription, on account and behalf of the Company's final merger agreement.

On May 20, 2020, the Regular and Special Shareholders' Meeting approved: (i) the merger of BRM by the Company; (ii) the Company's separate special-purpose financial statements and the special-purpose consolidated statement of financial position as of December 31, 2019; (iii) the preliminary merger agreement entered into by the Company and BRM; (iv) the merger prospectus; and (v) the authorization for the subscription of the final merger agreement.

On June 23, 2020, the Company and BRM entered into the final merger agreement and on July 2, 2020, the merger-related documentation was filed with the CNV. On February 18, 2021, the CNV issued Resolution RESFC-2021 20994-APN-DIR#CNV whereby it decided to approve the merger of the Participant Companies and file the case with the IGJ to register the merger. On May 10, 2021, the IGJ registered the merger under number 6797, Book 102 of the volume of sociedades por acciones (stock corporations). Consequently, the effects of the merger were recognized in these financial statements.

/ 33. Merger with La Salteña S.A.U.

On December 1, 2021, the Board of Molinos Río de la Plata S.A. (the “Company”) decided to continue with the company reorganization process through a merger by virtue of which the Company will absorb its fully owned subsidiary, La Salteña S.A.U (the “Merger.”) The Merger will be conducted as set forth in Argentine Business Associations Law No. 19,550, as amended, and the reorganization system established in section 77 et seq., Income Tax Law No. 20,628, as amended. It will become effective as from January 1, 2022. Moreover, a preliminary agreement, an implementation agreement and other documents will be signed to complete the Merger.

/ 34. COVID-19 pandemic and effect on transactions

On March 11, 2020, the World Health Organization (WHO) declared the coronavirus (COVID-19) outbreak, the first case of which appeared in December 2019 in Wuhan, People's Republic of China, a pandemic. The COVID-19 outbreak caused negative effects in several industries around the world and generated a steep fall in the valuation of variable-rate and fixed-rate securities in international financial markets. In addition, a large number of multinational companies issued warnings on the negative effect that the international spread of COVID-19 will have on their finance income (expense), leading several federal governments and multilateral agencies to adopt policies characterized by liquidity infusion and benchmark rate reduction to counterbalance the pandemic effects on consumption and on the dynamics of their economies.



A raíz de ello, el Gobierno Nacional implementó ciertas medidas para contener la propagación del virus, entre ellas se encuentran las siguientes:

- Mediante el Decreto de Necesidad y Urgencia (DNU) 260/2020 (ampliado posteriormente por el Decreto 167/21), se dispuso la ampliación de la emergencia pública en materia sanitaria establecida por la Ley 27.541 por el plazo de un año, posteriormente prorrogada hasta el 31 de diciembre del 2022 por el DNU 867/21 con recomendaciones y medidas a fin de mitigar el impacto sanitario. Asimismo, mediante el DNU 274/2020 dictado por el Poder Ejecutivo Nacional y sus sucesivas prórrogas se dispuso hasta el 31 de octubre de 2021 la prohibición de ingreso al territorio nacional de personas extranjeras no residentes en el país. Sus normas complementarias establecieron excepciones y cupos máximos de plazas diarias en vuelos de pasajeros para el reingreso al territorio nacional de argentinos y extranjeros residentes en el país, además de distintos requisitos sanitarios para la autorización del ingreso al territorio nacional. El DNU 678/21 restableció a partir del 1º de noviembre del 2021 el ingreso al territorio de extranjeros no residentes, sujeto a los requisitos migratorios y sanitarios que resulten aplicables y, mediante la Decisión Administrativa 1064/2021, se dispuso que, a partir de dicha fecha, para el ingreso al país se requiere únicamente el esquema de vacunación completo, PCR negativo, y seguro con cobertura COVID-19 (en el caso de extranjeros no residentes).

- Mediante la Resolución N° 100/2020 emitida por el Ministerio de Desarrollo Productivo Secretaria de Comercio Interior, se estableció la prohibición de aumento de precios, la obligación de producción hasta el máximo de la capacidad instalada y la implementación de las medidas conducentes para asegurar su transporte y provisión. Se dispuso que todos los puntos de venta minoristas y mayoristas que cuenten con salón de ventas, a excepción de las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas, deberían fijar para todos los productos definidos por la Subsecretaría de Comercio Interior como precios máximos de venta al consumidor final aquellos precios efectivamente vigentes al día 6 de marzo de 2020. La medida se extendió, a través de varias prorrogas, desde el 6 de marzo de 2020 hasta el 8 de junio 2021.

- Posteriormente y durante el mes de junio del 2021, la Secretaría de Comercio lanzó – en forma complementaria al Programa vigente de “Precios Cuidados” – una nueva canasta regulada denominada el Programa “Super Cerca”, por un período de vigencia de 180 días y compuesto por una canasta de 70 productos de consumo masivo a precios fijos, los cuales debían estar impresos en cada paquete, del cual la sociedad participó con la inclusión de 7 productos.

- Mediante la Resolución N° 1050/2021, dictada el 19 de octubre de 2021 por la Secretaría de Comercio Interior del Ministerio de Desarrollo Productivo, se estableció la fijación temporal de precios máximos de venta al consumidor final, con vigencia hasta el día 7 de enero del 2022, para los productos identificados en su Anexo (incluyendo un total de 101 productos de la Sociedad), el cual fuera luego sustituido por el Artículo 1º de la Resolución SCI 1064/21 (B.O. 07/12/2021). Asimismo, intimó a las empresas integrantes de la cadena de producción, distribución y comercialización de los productos incluidos en el Anexo, a incrementar su producción hasta el máximo de la capacidad instalada y arbitrar las medidas conducentes para asegurar su transporte y provisión. La Sociedad realizó diferentes presentaciones ante las autoridades pertinentes a fin de mantenerlos informados sobre el impacto que genera en sus negocios el aumento sostenido del precio de las materias primas y demás insumos relevantes frente a esos congelamientos de los precios, solicitándoles el ajuste de los mismos para evitar pérdidas relevantes. Las medidas dispuestas por la Resolución SCI 1050/21 perdieron vigencia el 7 de enero 2022 y no fueron prorrogadas. En su reemplazo se instauró un esquema de Precios Cuidados Ampliado (pasó de 650 a 1320 productos) con algunos ajustes mensuales y revisiones trimestrales. Molinos aporta actualmente 87 productos a este Programa de Precios Cuidados Ampliado.

- Mediante el Decreto 329/2020, el que fuera prorrogado por distintas disposiciones posteriores, el Poder Ejecutivo Nacional dispuso la prohibición de los despidos sin justa causa y por las causales de falta o disminución de trabajo y fuerza, habiéndose extendido dicha medida hasta el 30 de junio de 2022. Continuando vigente la emergencia pública en materia ocupacional, que otorga el derecho a una doble indemnización, pero con un tope de hasta \$500.000.

As a result, the Argentine Government implemented a series of measures to prevent virus dissemination, including:

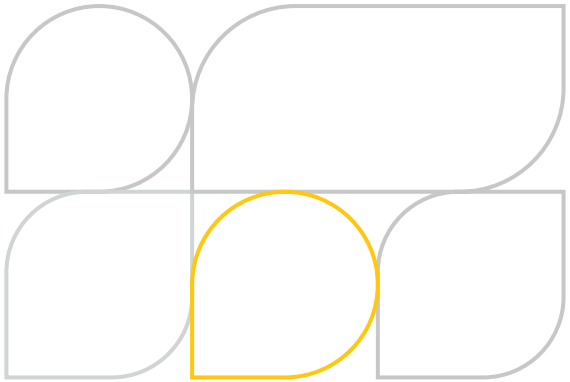
- Presidential Decree No. 260/2020 (subsequently extended by Presidential Decree No. 167/21) prolonged the healthcare emergency declared by Law No. 27,541 for a year, further extended through December 31, 2022, by Presidential Decree No. 867/21, with recommendations and measures to mitigate the health care impact. In addition, Presidential Decree No. 274/2020 and its related extensions imposed an entry ban on nonresident foreigners through October 31, 2021. Supplementary regulations introduced exceptions and caps limiting daily passenger arrivals to Argentina for Argentine citizens and foreigners residing in Argentina, in addition to several healthcare requirements to authorize entry. Presidential Decree No. 678/21 resumed the entry into Argentina of nonresident foreigners as from November 1, 2021, subject to the migratory and healthcare requirements applicable, and Administrative Decision No. 1064/2021 required proof of full vaccination, a negative PCR test and COVID-19 insurance coverage (for nonresident foreigners) to enter Argentina as from that date.

- Resolution No. 100/2020 issued by the Domestic Trade Department reporting to the Ministry of Production Development determined the prohibition to increase prices, the obligation to produce up to the maximum installed capacity and the implementation of measures to guarantee transport and supply. All retail and wholesale points of sale with salesrooms, except for micro-, small- and medium-sized enterprises, were required to fix the prices that were effective on March 6, 2020, for all the products defined by the Domestic Trade Underdepartment as maximum sales prices for final consumers. The measure was extended several times from March 6, 2020, through June 8, 2021.

- In June 2021, the Trade Department launched, to supplement the program entitled “Precios Cuidados” (items in the basket of goods at frozen prices), a new regulated basket called “Super Cerca” for 180 days made up of 70 mass consumption products at fixed prices to be printed in each package, including 7 Company products in such basket.

- Resolution No. 1050/2021 issued on October 19, 2021, by the Domestic Trade Department reporting to the Ministry of Production Development set forth the temporary application of maximum sales prices for final consumers effective through January 7, 2022, to the products identified in the exhibit (including 101 Company products), which was then replaced by section 1, Resolution SCI 1064/21 (published in the Official Bulletin on December 7, 2021). It also demanded that the companies comprising the chain of production, distribution and sale of the products included in the exhibit increase production to the maximum installed capacity and implement measures to ensure transport and supply. The Company made different filings with the related authorities to report the business impact of the sustained increase in the prices of raw materials and other supplies while freezing prices, requesting their adjustment to avoid material losses. The measures established by Resolution SCI 1050/21 were effective through January 7, 2022, and were not extended. Instead, an extended “Precios Cuidados” system was introduced (from 650 to 1320 products) with some monthly adjustments and quarterly reviews. Molinos currently contributes 87 products to such program.

- By virtue of Presidential Decree No. 329/2020, extended by different subsequent provisions, the Argentine Executive prohibited dismissals for no cause or for the lack of or reduced work and labor until June 30, 2022. The public emergency in terms of employment remained effective granting the right to double severance pay up to ARS 500,000.



Teniendo en cuenta lo descripto en los párrafos precedentes y a las estimaciones efectuadas, la Sociedad entiende que estos acontecimientos hasta el momento ocurridos no implican la necesidad de efectuar ajuste alguno a los presentes estados financieros trimestrales al 31 de diciembre de 2021, si bien los hechos ocurridos podrían impactar en las operaciones futuras y, por tanto, en sus resultados y flujos de efectivo futuros.

La Sociedad está llevando a cabo las gestiones oportunas con el objeto de hacer frente a la situación y minimizar su impacto, considerando que se trata de una situación coyuntural que, conforme a las estimaciones más actuales, no compromete la aplicación del principio de empresa en funcionamiento.

A continuación se detallan algunas de las medidas más importantes adoptadas por la Sociedad en este contexto: (i) constitución de un Comité de Crisis Coronavirus, integrado por los máximos responsables de las áreas de producción, logística, abastecimiento, comercialización y auditoría; (ii) toma de medidas técnicas para efectivizar el trabajo remoto de todo el personal que resulte posible, a efectos de cumplimentar la normativa de vigente, proteger a la totalidad del personal y continuar desarrollando tareas de manera de no interferir con el normal abastecimiento de productos al mercado; (iii) se realizaron charlas de capacitación y de información con especialistas infectólogos y enfermeros en las distintas Plantas, tratando de llegar al mayor porcentaje de población posible a los fines de mantener informados a los empleados del complejo contexto epidemiológico que atravesaba el país, y reforzando el mensaje de la importancia del cumplimiento de las medidas preventivas indicadas por la compañía así como del distanciamiento obligatorio en lugares comunes como los comedores y espacios destinados para fumar y descansar; (iv) se dispuso que los equipos abocados al abastecimiento de materias primas e insumos deben mantener información detallada de las condiciones de abastecimiento por parte de los terceros a la Sociedad, de modo de alertar anomalías que puedan interferir la cadena de producción y/o despacho de pedidos presentes y/o futuros; (v) se dispuso lograr un régimen de producción y logístico que acompañe la demanda esperada en esta particular situación; (vi) se adecuaron los volúmenes despachados para asegurar el aprovisionamiento general de productos a los clientes de la

Considering the previous paragraphs and the estimates made, the Company understands that to date these events do not imply the need to make any adjustment to the accompanying quarterly financial statements as of December 31, 2021, even though the events could impact on future transactions and, therefore, in its future profit or loss and cash flows.

The Company is taking timely measures to face the situation and minimize the impact, taking into account that, as this is an economic situation, in view of more updated estimates, the application of the going-concern principle is not jeopardized.

Below are some of the most significant measures adopted by the Company within this context: (i) creating a Coronavirus Crisis Committee made up of the ultimate heads of production, logistics, supply, marketing and audit areas; (ii) taking technical measures to implement remote work for all personnel, if possible, so as to comply with current regulations, protect all staff and continue performing tasks to avoid disrupting the normal supply of products to the market; (iii) conducting trainings and information sessions with infectious disease specialists and nurses in the different plants, trying to reach the highest percentage of the population to advise the employees of the complex epidemiological context affecting Argentina and reinforcing the message on the importance of complying with the preventive measures set by the Company and mandatory social distancing in common places such as canteens, smoking and rest areas; (iv) the teams engaged in the supply of raw materials and inputs should keep detailed information on the conditions applicable to the supply by third parties to the Company, so as to alert on any anomalies that may interfere with the production chain or the dispatch of current or future orders; (v) adapting dispatched volumes to guarantee the general supply of products to the Company's customers; (vi) reinforcing existing protocols, mainly the critical issues (actions to be implemented in plant entrances and common rest areas, distance in the production line and mask use); (vii) the areas involved were instructed to take special care of the commercial relationships with suppliers and customers, duly explaining the reasons for any inconvenience or change in normal conditions under which the Company supplies its products; (viii) the institutional relationship area was instructed to keep a continuous dialogue with national authorities through the Argentine Trade Department and the persons appointed thereby, and (ix) making drills in all the plants, focusing on the



Sociedad; (vii) se reforzaron los protocolos existentes, principalmente en los puntos más críticos (acciones a llevar cabo en los lugares de ingreso a las Plantas y zonas comunes de descanso, distancia en los puestos de la línea de producción, uso de barbijo); (viii) se instruyó a las áreas involucradas a llevar con especial cuidado las relaciones comerciales con los proveedores y clientes, explicando debidamente las causas que justifiquen cualquier inconveniente o cambio en las condiciones normales con que la Sociedad suministra sus productos; (viii) se instruyó al área de relaciones institucionales a mantener permanente diálogo con las autoridades nacionales a través de la Secretaría de Comercio de la Nación y las personas que ésta designe; y (ix) se realizaron nuevamente simulacros en todas las Plantas, poniendo foco en los puntos débiles detectados en la primera etapa de la pandemia, con el objetivo de tener claridad y rapidez de reacción en caso de detección de síntomas compatibles con COVID durante alguno de los turnos de producción, la manera adecuada de aislamiento de la persona involucrada y su inmediata asistencia.

/ 35. Venta de inmueble

Con fecha 14 de julio de 2020 la Sociedad vendió el inmueble de su propiedad ubicado en la calle Uruguay 4075, Victoria, Provincia de Buenos Aires, donde funcionan sus oficinas comerciales y administrativas (en adelante, el “Inmueble”) por un precio de USD 20.700 (miles) el que fue abonado a la Sociedad en su totalidad el 17 de julio de 2020.

Durante el mes de julio de 2020, la Sociedad liquidó el mencionado importe en el mercado de bonos.

Asimismo, en la misma operación de venta del inmueble, la Sociedad acordó con el comprador la entrega en comodato de las oficinas comerciales y administrativas incluidas en el mismo, por un plazo de 38 meses desde la firma del acuerdo, es decir hasta el 15 de septiembre de 2023.

Con fecha 07 de julio de 2021, el comprador remitió a la Sociedad una oferta de adenda al acuerdo de comodato -la cual fue oportunamente aceptada por la Sociedad- mediante la cual se acordaron ciertas modificaciones a dicho acuerdo, entre ellas, la extensión del comodato hasta 15 de diciembre de 2023.

weaknesses detected in the first stage of the pandemic to ensure clear and rapid reaction in case of COVID-19 compatible symptoms during any production shift, adopting the proper method for isolating the person involved and offering immediate assistance.

/ 35. Sale of real property

On July 14, 2020, the Company sold its real property unit located at Uruguay 4075, Victoria, Province of Buenos Aires, which is used for its commercial and administrative offices (hereinafter, the “Real Property”), for a price of USD 20,700,000, which was paid to the Company in full on July 17, 2020.

In July 2020, the Company entered such amount into the bond market.

In the sale of the real property, the Company agreed with the purchaser to deliver on consignment the commercial and administrative offices in such property for a term of 38 months from agreement execution, i.e., September 15, 2023.

On July 7, 2021, the purchaser provided the Company with an offer of addendum to the consignment agreement, duly accepted by the Company, agreeing on certain amendments to the agreement, such as the extension of the consignment through December 15, 2023.

El mencionado derecho de uso sobre el inmueble se incluye en el rubro “Propiedades, planta y Equipo”, en la línea “Derechos de uso”.

/ 36. Fideicomiso Aceitero

Con fecha 8 de febrero de 2021 se publicó en el Boletín Oficial la Resolución Conjunta N° 1/2021 dictada por el Ministerio de Desarrollo Productivo y el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. A través de dicha Resolución se ratificó el Acta Acuerdo suscripta el 30 de diciembre del 2020 entre ambos Ministerios y la Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina -CIARA- por el cual dicha Cámara y sus asociados se comprometieron a realizar los mayores esfuerzos para implementar un mecanismo de financiamiento para compensar a los productores de aceite del país que abastecen al mercado interno. Asimismo, se establecieron las pautas y lineamientos de dicho Fideicomiso Aceitero, al cual la Sociedad, como abastecedor del mercado interno, adhirió formalmente. Las mencionadas compensaciones son reconocidas por la Sociedad en el momento de su devengamiento formando parte del costo de ventas. Asimismo, mediante Resolución Conjunta N° 1/2022 RESFC-2022-1-APN-MAGYP emitida por el Ministerio de Desarrollo Productivo y el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca con fecha 31 de enero de 2022, se resolvió prorrogar la vigencia del Fideicomiso Aceitero hasta el 31 de enero de 2023.

/ 37. Hechos ocurridos después del ejercicio sobre el que se informa

Adicionalmente a lo indicado en las notas previas, y según corresponda, con posterioridad al cierre del ejercicio no se produjeron hechos relevantes adicionales que deban ser informado.

Such right to use the real property is included under “Property, plant and equipment”, in “Rights of use.”

/ 36. Oil trust

On February 8, 2021, Joint Resolution No. 1/2021 issued by the Ministry of Production Development and the Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery was published in the Official Bulletin. The resolution ratified the Memorandum of Agreement signed on December 30, 2020, between both ministries and the CIARA (Argentine Oil Industry Chamber) by virtue of which such chamber and the associates undertook to invest greater efforts to implement a financing method for compensating Argentine oil producers that supply the domestic market. The guidelines governing such oil trust were also set and the Company formally adhered to it in its capacity as a domestic market supplier. Such compensation is recognized by the Company upon accrual as part of cost of sales. Besides, Joint Resolution No. 1/2022 RESFC-2022-1-APN-MAGYP issued by the Ministry of Production Development and the Ministry of Agriculture, Livestock and Fishery on January 31, 2022, extended the effective term of the oil trust through January 31, 2023.

/ 37. Events after the reporting fiscal year

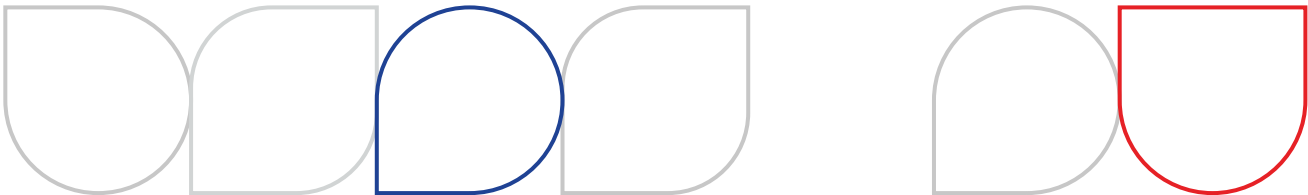
In addition to the events that have been mentioned in previous notes, no additional relevant events that should be reported took place after year-end.





ESTADO SEPARADO DEL RESULTADO INTEGRAL POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021
- Comparativo con el ejercicio anterior (en miles de pesos – nota 1)

SEPARATE STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 -
Presented comparatively with prior year (stated in thousands of argentine pesos. note 1)



	31/12/2021	31/12/2020
	9 meses	9 meses
	(enero - septiembre)	(enero - septiembre)
Ingresos por ventas (Nota 5) / Sales revenues (Note 5)	62.724.345	65.524.056
Ingresos por prestación de servicios y otros ingresos / Service-charge and other profit	440.490	582.362
Ingresos de actividades ordinarias / Revenue	63.164.835	66.106.418
Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 6) / Cost of goods sold and services rendered (Note 6)	(46.212.777)	(48.205.770)
GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT	16.952.058	17.900.648
Gastos de comercialización (Nota 7) / Selling expenses (Note 7)	(10.481.805)	(11.105.503)
Gastos de administración (Nota 7) / Administrative expenses (Note 7)	(3.643.599)	(3.832.557)
Otros ingresos operativos (Nota 8) / Other operating profit (Note 8)	68.516	1.503.767
Otros gastos operativos (Nota 9) / Other operating expenses (Note 9)	(600.837)	(862.807)
Resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Nota 3) / Profit (loss) from investments in associates and joint ventures (Note 3)	266.339	(68.129)
RESULTADO OPERATIVO / OPERATING PROFIT	2.560.672	3.535.419
Ingresos financieros (Nota 10) / Finance income (Note 10)	1.152.485	3.678.860
Costos financieros (Nota 10) / Finance expense (Note 10)	(6.528.053)	(8.231.747)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de la moneda / Gain on exposure to the change in currency purchasing power	7.713.871	5.910.169
GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / PROFIT FOR THE YEAR BEFORES TAXES	4.898.975	4.892.701
Impuesto a las ganancias (Nota 11) / Income tax (Note 11)	(2.070.312)	(2.257.543)
GANANCIA NETA DEL EJERCICIO / NET PROFIT FOR THE YEAR	2.828.663	2.635.158
GANANCIA NETA DEL EJERCICIO DE OPERACIONES DISCONTINUADAS NETAS DE SU EFECTO IMPOSITIVO (Nota 12) / GANANCIA NETA DEL EJERCICIO DE OPERACIONES DISCONTINUADAS NETAS DE SU EFECTO IMPOSITIVO (Note 12)	-	-
(PÉRDIDA) GANANCIA NETA DEL EJERCICIO / (PÉRDIDA) GANANCIA NETA DEL EJERCICIO	2.828.663	2.635.158
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS) TO BE RECLASSIFIED TO PROFIT OR LOSS IN SUBSEQUENT FISCAL YEARS		
Resultado por cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (neta de su efecto impositivo) / Profit (loss) on hedge of investments in subsidiaries, associates and joint ventures (net of any tax effects)	196.803	(44.713)
Diferencia de cambio por conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	(285.560)	63.866
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ A RESULTADOS EN EJERCICIOS POSTERIORES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS) TO BE RECLASSIFIED TO PROFIT OR LOSS IN SUBSEQUENT FISCAL YEARS	(88.757)	19.153
RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO DE OPERACIONES QUE CONTINÚAN / RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO DE OPERACIONES QUE CONTINÚAN	2.739.906	2.654.311

	31/12/2021	31/12/2020
ACTIVOS / ASSETS		
ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS		
Propiedades, planta y equipo (Nota 13) / Property, plant and equipment (Note 13)	16.435.287	17.792.337
Activos intangibles y plusvalía (Nota 14) / Intangible assets and goodwill (Note 14)	2.512.283	2.625.092
Inventarios (Nota 15) / Inventories (Note 15)	1.184.521	1.146.308
Otros activos / Other assets	1.454	2.183
Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (Nota 3) / Investments in subsidiaries, associates and joint ventures (Note 3)	3.444.051	3.463.272
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 17) / Tax and customs credits (Note 17)	21.250	90.361
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	9.940	5.304
Otros créditos financieros (Nota 19) / Other financial receivables (Note 19)	98.761	109.239
Saldo a favor del impuesto a las ganancias / Income tax credit	517.890	523.986
Activo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 11) / Activo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 11)	-	-
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS	24.225.437	25.758.082
ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS		
Inventarios (Nota 15) / Inventories (Note 15)	16.802.142	14.983.448
Activos biológicos (Nota 16) / Biological assets (Note 16)	220.677	181.402
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 17) / Tax and customs credits (Note 17)	380.471	416.649
Saldo a favor impuesto a las ganancias - neto / Saldo a favor impuesto a las ganancias - neto	-	-
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	136.772	235.914
Otros créditos financieros (Nota 19) / Other financial receivables (Note 19)	582.823	352.105
Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (Nota 3) / Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos (Nota 3)	-	-
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 19) / Trade receivables (Note 19)	5.650.135	5.983.435
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 19) / Cash and short-term deposits (Note 19)	1.515.653	4.565.910
25.288.673	26.718.863	
Grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (Nota 27) / Disposal group held for sale (Note 27)	1.107.326	1.135.120
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS	26.395.999	27.853.983
TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS	50.621.436	53.612.065
PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES		
PATRIMONIO / EQUITY		
Capital Social / Capital stock	201.415	201.415
Ajuste integral de Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	13.377.003	13.377.003
Primas de Emisión / Additional paid-in capital	2.659.921	2.659.921
Reserva Legal / Legal reserve	603.542	-
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	294.395	-
Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	2.828.663	2.635.158
Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	(474.481)	(385.724)
PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY	19.490.458	18.487.773
PASIVOS / LIABILITIES		
PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES		
Deudas financieras (Nota 19) / Financial payables (Note 19)	3.411.169	8.136.258
Deudas por arrendamientos / Lease payables	151.959	274.653
Otras deudas (Nota 19) / Other payables (Note 19)	595.140	726.041
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 11) / Deferred income tax liabilities (Note 11)	6.898.766	4.828.454
Provisiones para juicios y reclamos (Nota 24) / Provision for lawsuits and claims (Note 24)	201.807	257.894
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES	11.258.841	14.223.300
PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES		
Deudas comerciales (Nota 19) / Trade payables (Note 19)	8.928.727	8.287.426
Deudas financieras (Nota 19) / Financial payables (Note 19)	8.762.212	9.774.443
Deudas por arrendamientos / Lease payables	70.156	94.233
Deudas sociales y fiscales (Nota 20) / Employee benefits and taxes payable (Note 20)	2.030.632	2.611.437
Provisión impuesto a la ganancias / Provisión impuesto a la ganancias	-	-
Otras deudas (Nota 19) / Other payables (Note 19)	80.410	133.453
PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES	19.872.137	20.900.992
TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES	31.130.978	35.124.292
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVO / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	50.621.436	53.612.065



ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 - (En miles de pesos – nota 1 y 2)

SEPARATE STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 -
(Stated in thousands of argentine pesos. notes 1 and 2)



RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings		Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisión / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve	Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings			
Saldo al 1 de enero de 2021 / Amount as of January 1, 2021	201.415	13.377.003	2.659.921	-	-	2.635.158	(385.724)	18.487.773
Constitución de reserva legal (1) / Booking of the legal reserve (1)	-	-	-	603.542	-	(603.542)	-	-
Distribución de dividendos (1) / Distribution of dividends (1)	-	-	-	-	-	(1.737.221)	-	(1.737.221)
Constitución de reserva para futuros dividendos (1) / Booking of the reserve for future dividends (1)	-	-	-	-	294.395	(294.395)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	-	2.828.663	-	2.828.663
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net	-	-	-	-	-	-	(88.757)	(88.757)
Saldo al 31 de diciembre de 2021 / Amount as of December 31, 2021	201.415	13.377.003	2.659.921	603.542	294.395	2.828.663	(474.481)	19.490.458

ESTADO SEPARADO DE FLUJOS DE EFECTIVO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021
COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR (En miles de pesos – nota 1)

SEPARATE STATEMENT OF CASH FLOWS FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 PRESENTED
COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR (Stated in thousands of argentine pesos, note 1)



RUBROS/ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)		OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL
	Capital Social / Capital stock	Otras cuentas de capital convertibles en acciones / Other capital stock accounts convertible into shares		Ganancias Reservadas / Appropriated retained earnings	Resultados no Asignados / Unappropriated retained earnings (accumulated losses)	Coberturas y diferencias de conversi3n de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos / Hedges and exchange differences on conversion of investments in subsidiaries, associates and joint ventures	
		Ajuste integral del Capital Social / Comprehensive adjustment to capital stock	Primas de Emisi3n / Additional paid-in capital	Reserva Legal / Legal reserve			
Saldo al 1 de enero de 2020 / Amount as of January 1, 2020	201.415	13.377.003	5.301.695	496.615	(3.138.389)	(404.877)	15.833.462
Absorci3n de Resultados no Asignados seg3n Asamblea de fecha 20 de mayo de 2020 / Absorption of unappropriated retained earnings (accumulated losses) as per Shareholders' Meeting of May 20, 2020	-	-	(2.641.774)	(496.615)	3.138.389	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year	-	-	-	-	2.635.158	-	2.635.158
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net	-	-	-	-	-	19.153	19.153
Saldo al 31 de diciembre de 2020 / Amount as of December 31, 2020	201.415	13.377.003	2.659.921	-	2.635.158	(385.724)	18.487.773

ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 - (En miles de pesos – nota 1

SEPARATE STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021 - (Stated in thousands of argentine pesos. notes 1)



	31/12/2021	31/12/2020		31/12/2021	31/12/2020
Actividades operativas: / Operating activities:			Actividades de inversión: / Investing activities:		
Ganancia antes del impuesto a las ganancias / Profit before income tax	4.898.975	4.892.701	Adquisición de propiedades, planta y equipo, activos intangibles y activos mantenidos para la venta /	(605.292)	(716.093)
Ajuste para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujos netos de efectivo: / Adjustments to reconcile profit for the year before income tax to net cash flows:			Acquisition of property, plant and equipment, intangible assets and assets held for sale	12.594	2.618.562
Depreciación del valor de propiedades, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	2.056.624	2.089.410	Cobro por venta de propiedades, planta y equipo / Collection from sales of property, plant and equipment	8.553.466	20.055.376
Disposiciones de valor neto de propiedades, planta y equipo y activos mantenidos para la venta / Net value disposals of property, plant and equipment and assets held for sale	18.527	1.630	Disminución colocaciones a corto plazo / Disminución colocaciones a corto plazo	-	-
Intereses perdidos / Interest expense	3.341.196	2.167.602	Cobro rendimientos de colocaciones a corto plazo / Collection of returns on short-term deposits	-	-
Resultado inversiones asociadas y negocios conjuntos / (Profit) loss from investments in associates and joint ventures	(266.339)	68.129	Anticipos recibidos por activos disponibles para la venta / Anticipos recibidos por activos disponibles para la venta	(5.421.003)	(21.512.778)
Venta de propiedad, planta y equipo y activos mantenidos para la venta / Sale of property, plant and equipment and assets held for sale	(12.594)	(1.438.508)	Colocaciones a corto plazo / Short-term deposits	-	(86.286)
Variación neta en provisiones para compromisos y reclamos / Net change in the provision for commitments and claims	(56.087)	103.173	Adquisición de acciones en otras sociedades / Acquisition of shares in other companies		
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas / Adjustments for unrealized foreign exchange losses	(1.946.608)	(1.881.165)	Adquisición de sociedad La Salteña S.A.U. / Adquisición de sociedad La Salteña S.A.U.		
Resultado por operaciones con títulos valores / Loss (profit) from transactions with securities	39.781	(2.668.007)	Cobro por liquidación de sociedades / Cobro por liquidación de sociedades		
Provisión desvalorización activos intangibles y plusvalía / Allowance for impairment in value of intangible assets and goodwill	-	13.585	Fusión Molinos IP S.A.U. / Fusión Molinos IP S.A.U.		
Intereses ganados / Interest income	(75.871)	(154.833)	Adquisición de sociedad Viña Cobos S.A. / Adquisición de sociedad Viña Cobos S.A.		
Aumento derecho a uso / Aumento derecho a uso	-	-	Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) / Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Loss on exposure to the change in currency purchasing power	103.523	608.215	Dividendos recibidos / Dividendos recibidos	-	-
Ajustes al capital de trabajo: / Working capital adjustments:			Flujos de efectivo netos generados por actividades de inversión / Cash flows provided by financing activities, net	2.539.765	358.781
Disminución neta de cuentas por cobrar comerciales / Net decrease in trade receivables	333.300	2.085.094	Actividades de financiación: / Financing activities:		
Disminución neta de otros créditos no financieros / Net decrease in other nonfinancial receivables	95.243	177.833	Intereses pagados / Interest expense	(3.453.811)	(2.871.542)
(Aumento) Disminución neta de otros créditos financieros / Net (increase) decrease in other nonfinancial receivables	(221.569)	358.264	(Pago neto) Toma neta de deudas financieras / Net (payment) borrowing of financial payable	(3.364.757)	139.062
Aumento neto de inventarios y activos biológicos / Net increase in inventories and biological assets	(1.896.182)	(2.934.520)	Intereses cobrados / Interest collected	1.329	581
Aumento neto de otros creditos / Net increase in other receivables	-	789	Pagos de dividendos / Payments of dividends	(1.737.221)	-
Disminución neta de créditos impositivos y aduaneros / Net decrease in tax and customs credits	105.289	52.488	Aumento de capital por fusión / Aumento de capital por fusión	-	-
Aumento (Disminución) neta de deudas comerciales / Net increase (decrease) in trade payables	641.301	(1.727.353)	Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación	(8.554.460)	(2.731.899)
(Disminución) Aumento neto de deudas sociales y fiscales / Net (decrease) increase in payroll and other taxes payable	(663.587)	477.081	Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Loss on exposure to the change in currency purchasing power	(103.523)	(608.215)
(Disminución) Aumento neto de otras deudas / Net increase (decrease) in other payables	(183.817)	88.775	Aumento (Disminución) neto en el efectivo y equivalentes al efectivo	46.116	(996.405)
Disminución neta de deudas por arrendamiento / Net decrease in leases payable	(146.771)	(395.455)	Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio	216.844	1.213.249
Aumento neto de provisión impuesto a las ganancias a pagar / Aumento neto de provisión impuesto a las ganancias a pagar	-	-	Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 19.8)	262.960	216.844
Impuesto a las ganancias pagado / Impuesto a las ganancias pagado	-	-			
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) / Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	-	-			
Flujos de efectivo netos generados por actividades de operación / Cash flows provided by operating activities, net	6.164.334	1.984.928			

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE
DE 2021 - Comparativas con el cierre del ejercicio
anterior (en miles de pesos – nota 1)

/ 1. Bases de presentación de los estados financieros
separados

/ 1.1. Resumen de las políticas contables significativas
aplicadas

La Sociedad prepara sus estados financieros separados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV), que aprobó la Resolución General (RG) N° 622 (Texto ordenado 2013), la cual establece que las entidades emisoras de acciones y/u obligaciones negociables, con ciertas excepciones, están obligadas a preparar sus estados financieros de acuerdo con la Resolución Técnica N° 26 (y modificatorias), 29 y 43 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés), mientras que otras entidades tendrán la opción de utilizar las NIIF o la NIIF para las PyMES en reemplazo de las normas contables profesionales argentinas (NCPA).

Asimismo, a partir de la entrada en vigencia de la RT N° 43, que adopta los cambios incorporados en la NIC 27, se admite que las inversiones en entidades subsidiarias, negocios conjuntos y entidades asociadas se contabilicen en los estados financieros separados de una controladora utilizando el método de la participación, como opción a los criterios de costo y valor razonable, que eran los únicos admitidos por el IASB hasta la introducción de este cambio, eliminando en consecuencia la diferencia de criterio en este sentido que existía hasta el 31 de diciembre de 2017 entre las normas incorporadas por la CNV y las NIIF aprobadas por el IASB.

/ 1.2. Bases de presentación

Los presentes estados financieros separados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 han sido

preparados de conformidad con las NIIF, según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros separados, la Sociedad ha aplicado las bases de presentación, las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descriptos en los estados financieros consolidados adjuntos, correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Los presentes estados financieros se presentan en miles de pesos argentinos, salvo cuando se indique lo contrario.

/ 1.3. Información comparativa

Las cifras correspondientes a la información comparativa han sido reexpresadas para considerar los cambios en el poder adquisitivo general de la moneda y, como resultado, están expresadas en la unidad de medida corriente al final del ejercicio sobre el cual se informa.

/ 2. Combinaciones de negocios y adquisiciones de participaciones no controladoras por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021

Por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 no existieron combinaciones de negocios y adquisiciones de participaciones no controladoras

/ 3. Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

A continuación, se detallan las inversiones que la Sociedad tiene en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

NOTES TO THE SEPARATE FINANCIAL STATEMENTS
FOR THE FISCAL YEAR ENDED DECEMBER 31, 2021
- Presented comparatively with prior fiscal year-end
(stated in thousands of Argentine pesos. note 1)

/ 1. Basis of preparation of the separate financial statements

/ 1.1. Summary of significant accounting policies

The Company prepares its separate financial statements in accordance with the effective provisions of the CNV (Argentine Securities Commission), which approved General Resolution (RG) N° 622 (as revised in 2013), whereby stock and/or other corporate bond issuers, subject to certain conditions, are required to prepare their financial statements under FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolutions (RT) No. 26 (as amended), 29 and 43, providing for the adoption of IFRS (International Financial Reporting Standards) as issued by the IASB (International Accounting Standards Board), while other entities may choose to use IFRS or IFRS for SMEs replacing current Argentine professional accounting standards.

In addition, since Technical Resolution No. 43 became effective, which adopts the changes incorporated in IAS 27, the investments in subsidiaries, associates and interests in joint ventures may be booked in the parent company's separate financial statements using the equity method as an alternative to the cost criteria and fair value, which were the only methods allowed by the IASB until this change was introduced, and consequently removes the criterion difference existing as of December 31, 2017, between the standards incorporated by the CNV, and the IFRS approved by the IASB.

/ 1.2. Basis of preparation

The Company prepared its separate financial statements for the year ended December 31, 2021 under IFRS, as issued by the IASB (International Accounting Standards Board).

In preparing these separate financial statements, the Company applied the basis of preparation, the accounting policies and the significant accounting estimates, assumptions and opinions described in the accompanying consolidated financial statements for the fiscal year ended December 31, 2021.

These financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, except when otherwise indicated.

/ 1.3. Comparative information

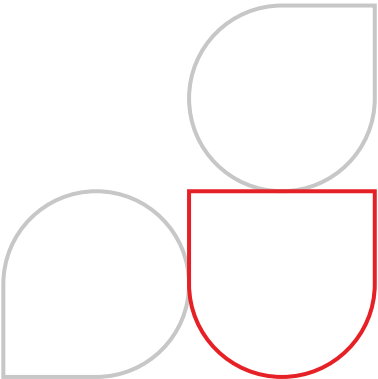
The figures arising from the comparative information have been restated to show the changes in the general currency purchasing power and, therefore, they have been restated in terms of the current measuring unit at the end of the reporting year.

/ 2. Business combinations and acquisition of noncontrolling interests for the fiscal year ended December 31, 2021

There were no business combination and acquisition of noncontrolling interests for the year ended December 31, 2021.

/ 3. Investments in subsidiaries, associates and joint ventures

The Company's investments in subsidiaries, associates and joint ventures as of December 31, 2021, and 2020 break down as follows:





								Información sobre el emisor: últimos estados financieros / Issuer information: last financial statements			
Sociedad / Company	Actividad / Business activity	Clase Acción / Class of shares	Valor Nominal / Nominal value	Cantidad / Amount	% part. s/cap.social y s/votos al 31/12/2021 / % of capital stock and voting rights as of 12/31/2021	Total al 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	Total al 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020	Fecha / Date	Capital Social Valor nominal / Nominal value of shares	Resultados / Profit	Patrimonio Neto / Equity
No corriente / Noncurrent - Subsidiarias / - Subsidiaries Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A. Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda. La Salteña S.A.U. - Negocio Conjunto / - Joint ventures Viña Cobos S.A. - Otras / - Other Argentina Clearing y Registro S.A. AC Inversora S.A. Molinos Agro S.A. (5) - Mercados / - Markets MATBA - ROFEX S.A. TOTAL	(1)	Ord. / Common	-	24.879	99,996	490.754	736.114	31/12/2021	253.258	33.898	490.774
	(2)	Ord. / Common	R\$ 1	932.346	99,90	50.978	41.990	31/12/2021	1.597	15.294	51.029
	(4)	Ord. / Common	1	275.692.243	100	1.528.925	1.455.825	31/12/2021	275.692	31.451	1.082.529
	(3)	Ord. / Common	2	3.333.220	50	1.285.582	1.141.531	31/12/2021	6.666	317.937	1.526.582
		Ord. / Common	2.500	300	-	-	-	-	-	-	-
		Ord. / Common	2.500	300	-	-	-	-	-	-	-
		Ord. / Common	1	114.330	0,2329	86.286	86.286	-	-	-	-
		Ord. / Common	1	557.268		1.526	1.526	-	-	-	-
						3.444.051	3.463.272				

(1) Actividades de inversión en Chile y en el exterior y la prestación de servicios remunerados.
(2) Actividades de comercio exterior.
(3) Producción y elaboración de vinos.
(4) Alimenticia.
(5) Adquiridas en el mes de agosto del 2020 a un tercero independiente, Molinos Agro S.A. es una sociedad relacionada con los accionistas controlantes.

(1) Investment activities in Chile and other countries and the provision of services for a valuable consideration.
(2) Foreign trade activities.
(3) Wine production and preparation.
(4) Food industry.
(5) Acquired in August 2020 from an independent third party. Molinos Agro S.A. is a company related to the controlling shareholders.

Por otra parte, se detallan a continuación las participaciones de la Sociedad en los resultados de dichas sociedades por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Moreover, the Company's interests in the profit (loss) of such companies for the year ended December 31, 2021, and 2020, are detailed below:

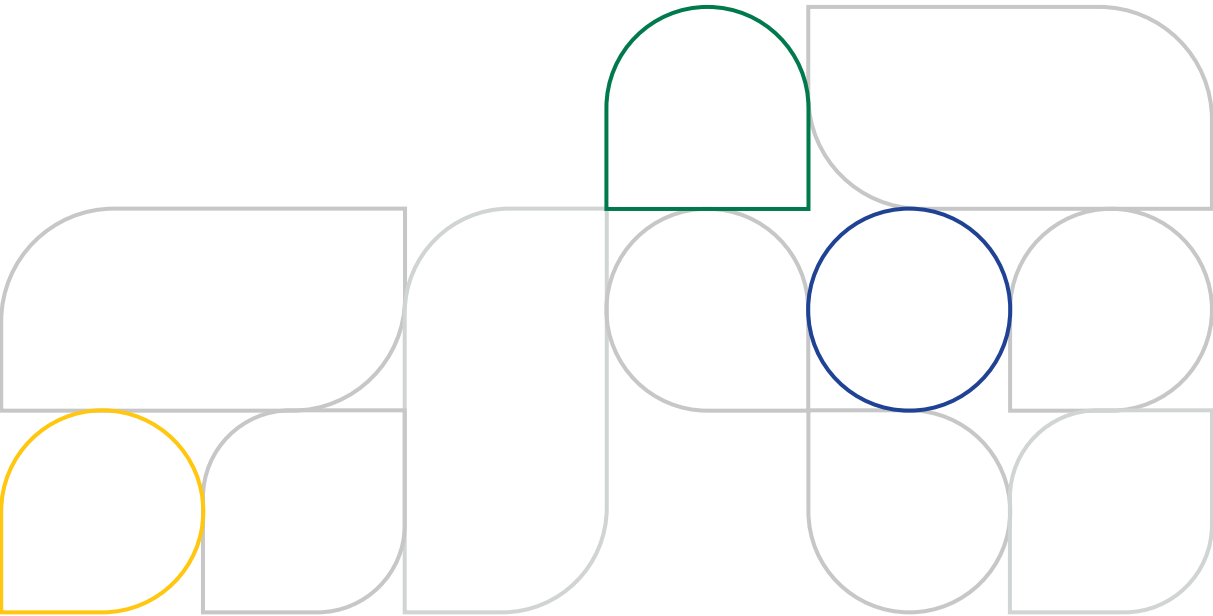
S o c i e d a d / C o m p a n y	Resultado participación en asociadas y negocios conjuntos / Profit (loss) from equity interests in associates and joint ventures	
	31/12/2021	31/12/2020
- Subsidiarias / Subsidiaries		
Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A.	33.896	(12.554)
Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda.	15.278	12.730
La Salteña S.A.U.	73.100	(189.498)
- Negocio Conjunto / Joint ventures		
Viña Cobos S.A.	144.065	121.193
TOTAL	266.339	(68.129)

/ 4. Información sobre segmentos de operación

La información correspondiente a los segmentos de operación se ha presentado en la Nota 5 a los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

/ 4. Operating segment information

Operating segment information was disclosed in note 5 to the accompanying consolidated financial statements as of December 31, 2021.



Firmado a efectos de su
identificación con nuestro informe
de fecha 08-03-2022

Signed for identification purposes
with our report dated 08-03-2021

ERNESTO J. CASSANI Contador Público U.B.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 90 - F° 97 Síndico en
representación de la Comisión Fiscalizadora
ERNESTO J. CASSANI Certified Public
Accountant (U.B.) C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 - F° 97
Statutory audit on behalf of the Statutory Audit Committee

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de
fecha 08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13
Signed for identification purposes with our report dated
08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio Contador Público
U.A.D.E. C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228
ADRIÁN G. VILLAR
Partner Certified Public Accountant U.A.D.E
C.P.C.E.C.A.B.A. T°307- F°228

LUIS PEREZ COMPANC
Presidente
LUIS PEREZ COMPANC
Chairperson

/ 5. Ingresos por ventas

/ 5. Sales revenues

	31/12/2021	31/12/2020
Alimentos / Food		
Mercado local / Domestic market	51.771.221	56.648.889
Mercado externo / Foreign market	5.542.073	4.188.457
	57.313.294	60.837.346
Bodega / Winery		
Mercado local / Domestic market	4.470.991	3.829.345
Mercado externo / Foreign market	940.060	857.365
	5.411.051	4.686.710
Total ingresos por ventas / Total sales revenues	62.724.345	65.524.056

/ 6. Costo de ventas de bienes y servicios prestados

/ 6. Cost of goods sold and services rendered

	31/12/2021	31/12/2020
Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year	16.129.756	13.538.366
Compras del ejercicio / Purchases for the year	39.084.640	41.250.195
Gastos de producción (Nota 7) / Production expenses (Note 7)	8.768.757	9.285.687
Gravámenes de exportación / Export duties	216.287	261.278
Inventarios al final del ejercicio (Nota 15) / Inventories at end of year (Note 15)	(17.986.663)	(16.129.756)
Costo de ventas de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered	46.212.777	48.205.770

/ 7. Gastos de producción, comercialización y administración

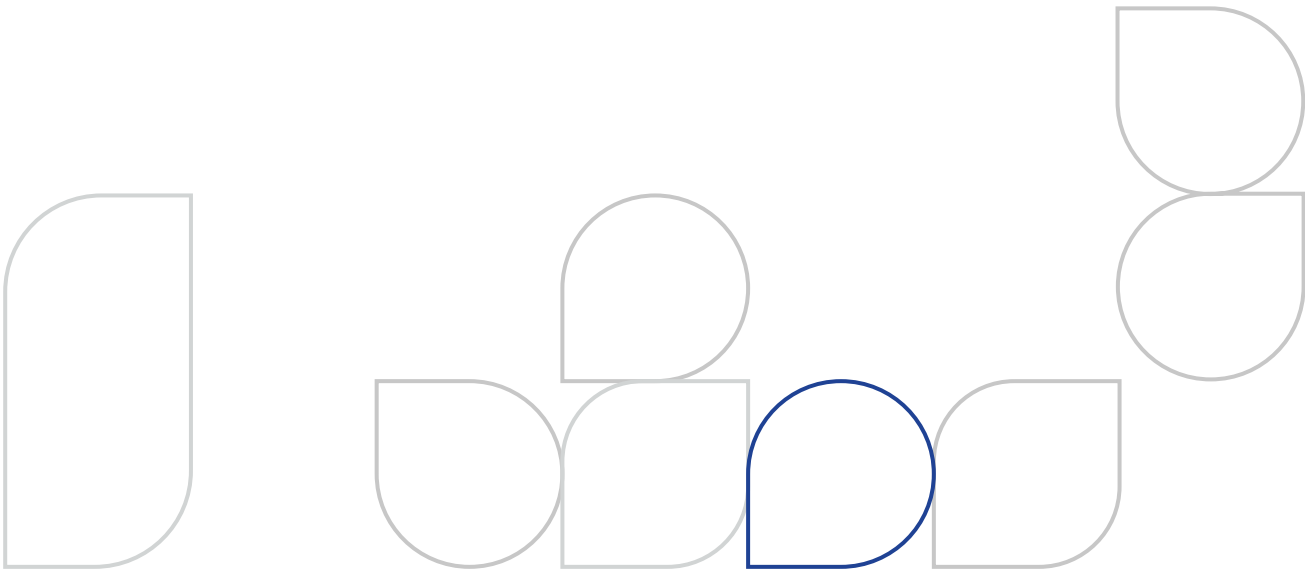
/ 7. Operating, administrative and selling expenses

RUBROS / ACCOUNTS	Gastos de Producción / Operating expenses	Gastos de Comercialización / Selling expenses	Gastos de Administración / Administrative expenses	Total al 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	Total al 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020
Sueldos y jornales / Salaries and wages	3.167.015	2.404.263	1.232.053	6.803.331	7.645.991
Cargas sociales / Payroll taxes	597.312	442.677	306.319	1.346.308	1.519.825
Honorarios directores / Directors' fees	-	-	56.637	56.637	58.230
Indemnizaciones / Severance pay	320.866	204.973	167.749	693.588	403.962
Otros beneficios al personal / Other employee benefits	245.750	61.499	137.372	444.621	490.391
Combustibles y energía eléctrica / Fuel and electric power	1.277.464	88.861	29.145	1.395.470	1.361.453
Mantenimiento / Maintenance	717.046	107.725	24.036	848.807	972.808
Servicios prestados por terceros / Services rendered by third parties	403.381	123.551	1.079.717	1.606.649	1.649.520
Impuestos / Taxes	357.689	1.978.365	41.313	2.377.367	2.592.966
Depreciaciones propiedades, planta y equipo / Property, plant and equipment depreciation	1.305.277	240.223	398.315	1.943.815	1.978.506
Fletes y acarreos / Freight and handling	20.905	3.103.445	116	3.124.466	3.210.230
Gastos de oficina y materiales / Office and stationery expenses	307.744	57.485	125.051	490.280	501.949
Gastos de publicidad, propaganda y promoción / Advertising and promotion expenses	-	1.120.995	-	1.120.995	1.148.181
Gastos de embarque / Shipping expenses	-	232.179	-	232.179	128.311
Deudores incobrables / Doubtful accounts	-	12.043	-	12.043	46.312
Amortizaciones activos intangibles / Amortization of intangible assets	-	112.809	-	112.809	110.904
Gastos de movilidad / Travel and living expenses	29.008	61.310	24.258	114.576	153.345
Alquileres y arrendamientos / Rentals and leases	1.221	109.305	4.249	114.775	179.820
Diversos / Miscellaneous	18.079	20.097	17.269	55.445	71.043
Total al 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	8.768.757	10.481.805	3.643.599	22.894.161	
Total al 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020	9.285.687	11.105.503	3.832.557		24.223.747

/ 8. Otros ingresos operativos

/ 8. Other operating income

	31/12/2021	31/12/2020
Resultado por la venta de activos disponibles para la venta y propiedad planta y equipo / Profit from the sale of available-for-sale assets and property, plant and equipment	12.594	1.438.508
Efecto descuentos de deudas y créditos, neto / Effect of discounts of payables and receivables, net	5.212	39.978
Diversos - netos / Miscellaneous, net	50.710	25.281
Total otros ingresos operativos / Total other operating profit	68.516	1.503.767





/ 9. Otros gastos operativos

/ 9. Other operating expenses

	31/12/2021	31/12/2020
Aumento provisión para juicios y reclamos (Nota 24) / Increase in the provision for lawsuits and claims (Note 24)	(234.088)	(300.078)
Baja valor residual propiedades, planta y equipo y bienes destinados a la venta / Decrease in the residual value of property, plant and equipment for sale	(18.527)	(1.630)
Gastos mantenimiento predios inactivos / Expenses for unused plot maintenance	(138.540)	(288.692)
Desvalorización de activos / Impairment of assets	(7.025)	-
Diversos - neto / Miscellaneous, net	(202.657)	(272.407)
Total otros gastos operativos / Total other operating expenses	(600.837)	(862.807)

/ 10. Ingresos y costos financieros

/ 10. Financial income and expense

Ingresos financieros / Finance income		
	31/12/2021	31/12/2020
Intereses ganados / Interest income	75.871	154.833
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	1.076.614	856.020
Resultado por operaciones con títulos valores / Profit from transactions with securities	-	2.668.007
Total ingresos financieros / Total finance income	1.152.485	3.678.860
Costos financieros / Finance expense		
	31/12/2021	31/12/2020
Intereses perdidos / Interest expense	(3.341.196)	(2.167.602)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(3.147.076)	(6.064.145)
Resultado por operaciones con títulos valores / Loss from transactions with securities	(39.781)	-
Total costos financieros / Total finance expense	(6.528.053)	(8.231.747)

/ 11. Impuesto a las ganancias

/ 11. Income tax

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 son los siguientes:

The major components of income tax charge for the years ended December 31, 2021 and 2020 are:

	Ganancia (Pérdida) / Profit (loss)	
	31/12/2021	31/12/2020
Impuesto a las ganancias: / Income tax:		
Impuesto a las ganancias / Income tax	-	-
Impuesto a las ganancias diferido: / Deferred income tax:		
Variación de quebrantos impositivos / Variation in NOLs	(1.478.705)	(2.235.530)
Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	(591.607)	(22.013)
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(2.070.312)	(2.257.543)

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por la tasa impositiva aplicable a Molinos Río de la Plata S.A., vigente para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

A reconciliation between the income tax charge and the accounting profit multiplied by the tax rate applicable to Molinos Río de la Plata S.A., for the years ended December 31, 2021, and 2020, is as follows:

	Ganancia (Pérdida) / Profit (loss)	
	31/12/2021	31/12/2020
Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias / Profit for the year before income tax	4.898.975	4.892.701
A la tasa legal vigente de impuesto a las ganancias / At the statutory income tax rate	(1.714.641)	(1.467.810)
Diferencias para arribar al cargo contable por impuesto a las ganancias diferido / Differences in the deferred income tax book charge calculation		
Resultado participación en otras sociedades / Profit (loss) from equity interests in other companies	93.219	(47.938)
Revalúo Ley 27.430 / Revaluation as per Law No. 27,430	0	429.215
Reexpresión bienes / Goods restatement	292.113	640.123
Efectos del ajuste por inflación en el resultado antes de impuesto a las ganancias / Effects of adjustment for inflation on profit (loss) before income tax	(367.666)	(569.588)
Efecto del cambio de tasas del impuesto a las ganancias en el impuesto diferido / Effect of changes in income tax rates in deferred tax	(1.422.553)	337.592
Ajuste por inflación impositivo / Tax adjustment for inflation	(846.840)	(1.473.139)
Actualización quebrantos / NOL adjustment	2.089.841	0
Otras / Other	(193.785)	(105.998)
Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax and deferred income tax for the year	(2.070.312)	(2.257.543)

Impuesto a las ganancias diferido

El detalle de las partidas incluidas en el pasivo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Deferred income tax

The breakdown of the items included in deferred income tax liabilities as of December 31, 2021, and 2020, is as follows:





	31/12/2021	31/12/2020	Variación del impuesto a las ganancias diferido / Changes in deferred income tax	
			31/12/2021	31/12/2020
Diferencias temporarias activas (pasivas): / Temporary asset (liability) differences:				
Provisiones no deducibles / Nondeductible accruals	70.633	64.473	6.160	5.642
Provisiones comerciales y sociales no deducibles / Nondeductible accruals for trade payables and payroll taxes payable	614.652	256.084	358.568	26.629
Provisiones / Accruals and provisions	(2.027.428)	(2.503.621)	476.193	78.502
Depreciación de propiedades, planta y equipo y amortizaciones de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment, and amortization of intangible assets	(5.900.869)	(4.604.359)	(1.296.510)	29.571
Revalúo Ley 27.430 / Revaluation as per Law No. 27,430	1.122.365	1.210.083	(87.718)	54.119
Reexpresión bienes / Goods restatement	1.046.919	1.141.254	(94.335)	58.201
Valuación de activos y pasivos en moneda extranjera / Valuation of assets and liabilities in foreign currency	(3.392)	(1.808)	(1.584)	984
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	(588.537)	(127.566)	(460.971)	330.493
Ajuste por inflación impositivo / Tax adjustment for inflation	(1.254.966)	(1.793.754)	538.788	(635.754)
Otras / Other	1.011	31.209	(30.198)	29.600
Subtotal diferencias temporarias / Subtotal temporary differences	(6.919.612)	(6.328.005)	(591.607)	(22.013)
Quebrantos impositivos / NOLs	20.846	1.499.551	(1.478.705)	(2.235.530)
Aumento el impuesto a las ganancias diferido / Increase in deferred income tax			(2.070.312)	(2.257.543)
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto / Deferred income tax liabilities, net	(6.898.766)	(4.828.454)		

Conciliación de pasivos netos por impuesto a las ganancias diferido

La evolución del pasivo por impuesto a las ganancias diferido por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente, es la siguiente:

	31/12/2021	31/12/2020
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at beginning of year, net	(4.828.454)	(2.570.911)
Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income	(591.607)	(22.013)
Disminución de quebrantos impositivos / Decrease in NOLs	(1.478.705)	(2.235.530)
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at end of year, net	(6.898.766)	(4.828.454)

La Sociedad compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, las diferencias temporarias originadas en inversiones en sociedades controladas por las que no se han computado pasivo por impuesto a las ganancias diferido ascienden a 189.631 y 233.453, respectivamente. La Sociedad determinó que los resultados acumulados no se distribuirán en el futuro cercano ya que la Sociedad controlante controla la reversión de los mismos, excepto por lo indicado con anterioridad en la presente nota.

/ 12. Resultado por acción

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

Reconciliation of net deferred income tax liabilities

The changes in deferred income tax liabilities for the years ended December 31, 2021, and 2020, respectively, are:

The Company offsets tax assets and liabilities if and only if it has a legally enforceable right to set them off and if they relate to income taxes levied by the same tax authority.

As of December 31, 2021, and 2020, the temporary differences from investments in subsidiaries for which no income tax liabilities were booked amounted to 189,631 and 233,453, respectively. The Company determined that undistributed profit would not be distributed in the near future because the parent company controls their reversal, except as indicated previously in this note.

/ 12. Earnings (losses) per share

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.





El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones ordinarias diluibles.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cálculos del resultado neto por acción básica y diluida:

Diluted earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the net profit (loss) attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year plus the weighted average number of shares of common stock that would be issued on conversion of all the dilutive potential shares of common stock into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/12/2021	30/12/2020
Ganancia neta del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net earnings for the year attributable to equity holders of the Company	2.828.663	2.635.158
	31/12/2021	30/12/2020
Promedio ponderado de acciones en circulación y ajustadas por el efecto disolución, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción / Weighted average number of outstanding	201.415	201.415
Ganancia neta del ejercicio por acción básica y diluida / Net earnings for the year per basic and diluted share	14,04	13,08

/ 13. Propiedades, planta y equipo

/ 13. Property, plant and equipment



RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST				DEPRECIACIONES / DEPRECIATION					Neto resultante al 31/12/2021 / Net book value as of 12/31/2021	Neto resultante al 31/12/2020 / Net book value as of 12/31/2020
	Valor al comienzo del ejercicio / Value at beginning of year	Adiciones y transferencias / Additions and transfers	Bajas / Deletions	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Bajas	Del ejercicio / For the year		Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year		
							Alícuota % / Rate %	Cargo / Charge			
Terrenos / Plots of land	1.412.508	29.440	-	1.441.948	-	-	-	-	-	1.441.948	1.412.508
Edificios / Buildings	8.980.537	96.254	1.690	9.075.101	3.693.563	673	2 / 2,5	200.694	3.893.584	5.181.517	5.286.974
Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities	30.082.403	418.176	1.205	30.499.374	23.865.860	25	6,66	1.076.773	24.942.608	5.556.766	6.216.543
Silos / Silos	2.872.711	4.380	-	2.877.091	2.484.718	-	3 / 6,66	59.098	2.543.816	333.275	387.993
Plantaciones y Perforaciones / Plantations and drillings	188.634	-	-	188.634	92.346	-	3	5.317	97.663	90.971	96.288
Útiles industriales / Industrial equipment	3.628.034	234.860	-	3.862.894	1.223.031	-	3,3 / 10	71.750	1.294.781	2.568.113	2.405.003
Muebles y útiles / Furniture and office supplies	2.182.702	362.726	5.200	2.540.228	1.890.934	-	20 / 33,3	343.184	2.234.118	306.110	291.768
Rodados / Vehicles	161.790	3.739	25.078	140.451	145.048	24.566	20	8.116	128.598	11.853	16.742
Vasijas vinarias / Wine tank	62.938	-	-	62.938	62.152	-	-	-	62.152	786	786
Construcciones / Constructions	6.924	-	-	6.924	4.428	-	2 / 2,5	-	4.428	2.496	2.496
Trabajos en curso / Works in progress	1.048.427	(544.283)	10.618	493.526	-	-	-	-	-	493.526	1.048.427
Derechos de uso / Rights of use	838.805	-	-	838.805	211.996	-	15	178.883	390.879	447.926	626.809
Total 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	51.466.413	605.292	43.791	52.027.914	33.674.076	25.264		1.943.815	35.592.627	16.435.287	
Total 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020	52.628.420	1.020.244	2.182.251	51.466.413	33.140.912	1.445.342		1.978.506	33.674.076		17.792.337

/ 14. Activos intangibles y plusvalía

/ 14. Intangible assets and goodwill

RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST			AMORTIZACIONES / AMORTIZATION			Neto resultante al 31/12/2021 / Net book value as of 12/31/2021	Neto resultante al 31/12/2020 / Net book value as of 12/31/2020	
	Valor al comienzo del ejercicio / Value at beginning of year	Adiciones y transferencias / Additions and transfers	Valor al cierre del ejercicio / Value at end of year	Acumuladas al comienzo del ejercicio / Accumulated at beginning of year	Del ejercicio / For the year				Acumuladas al cierre del ejercicio / Accumulated at end of year
					Alícuota % / Rate %	Cargo / Charge			
Marcas, patentes y derechos / Trademarks, patents and rights	5.033.405	-	5.033.405	4.957.747	5 / 10	23.730	4.981.477	51.928	75.658
Conocimientos técnicos / Technical know-how	67.163	-	67.163	66.814	-	-	66.814	349	349
Licencias y Software / Licenses and software	1.060.078	-	1.060.078	728.648	4	89.079	817.727	242.351	331.430
Plusvalía / Goodwill	3.280.448	-	3.280.448	949.901	-	-	949.901	2.330.547	2.330.547
Provisión desvalorización / Allowance for impairment in value	(112.892)	-	(112.892)	-	-	-	-	(112.892)	(112.892)
Total 31/12/2021 / Total as of 12/31/2021	9.328.202	-	9.328.202	6.703.110		112.809	6.815.919	2.512.283	
Total 31/12/2020 / Total as of 12/31/2020	9.341.787	(13.585)	9.328.202	6.592.206		110.904	6.703.110		2.625.092

/ 15. Inventarios no corrientes y corrientes

/ 15. Current and noncurrent inventories

/ 17. Créditos impositivos y aduaneros no corrientes y corrientes

/ 17. Current and noncurrent tax and customs credits

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Materias primas / Raw materials	1.184.521	1.146.308
Total inventarios no corrientes / Total noncurrent inventories	1.184.521	1.146.308
Corrientes / Current		
Productos terminados / Finished goods	4.296.020	3.526.217
Materias primas / Raw materials	11.615.810	10.660.269
Envases / Packaging	890.312	796.962
Total inventarios corrientes / Total current inventories	16.802.142	14.983.448
Total inventarios / Total inventories	17.986.663	16.129.756

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	21.250	90.361
Total créditos impositivos y aduaneros no corrientes / Total noncurrent tax and customs credits	21.250	90.361
Corrientes / Current		
Anticipos gravámenes de exportaciones / Prepaid export duties	34.580	38.083
Saldo a favor IVA / VAT credit	44.485	9.099
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	190.539	303.323
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	110.867	65.872
Diversos / Miscellaneous	-	272
Total créditos impositivos y aduaneros corrientes / Total current tax and customs credits	380.471	416.649

/ 16. Activos biológicos

/ 16. Biological assets

	31/12/2021	31/12/2020
Activos biológicos al inicio del ejercicio / Biological assets at beginning of year	181.402	213.297
Activaciones del ejercicio / Capitalizations for the year	148.325	263.199
Transferencias a inventarios / Transfers to inventories	(109.050)	(295.094)
Total activos biológicos / Total biological assets	220.677	181.402

Los créditos impositivos y aduaneros no tienen plazo de vencimiento establecido

Tax and customs credits have no established due date.

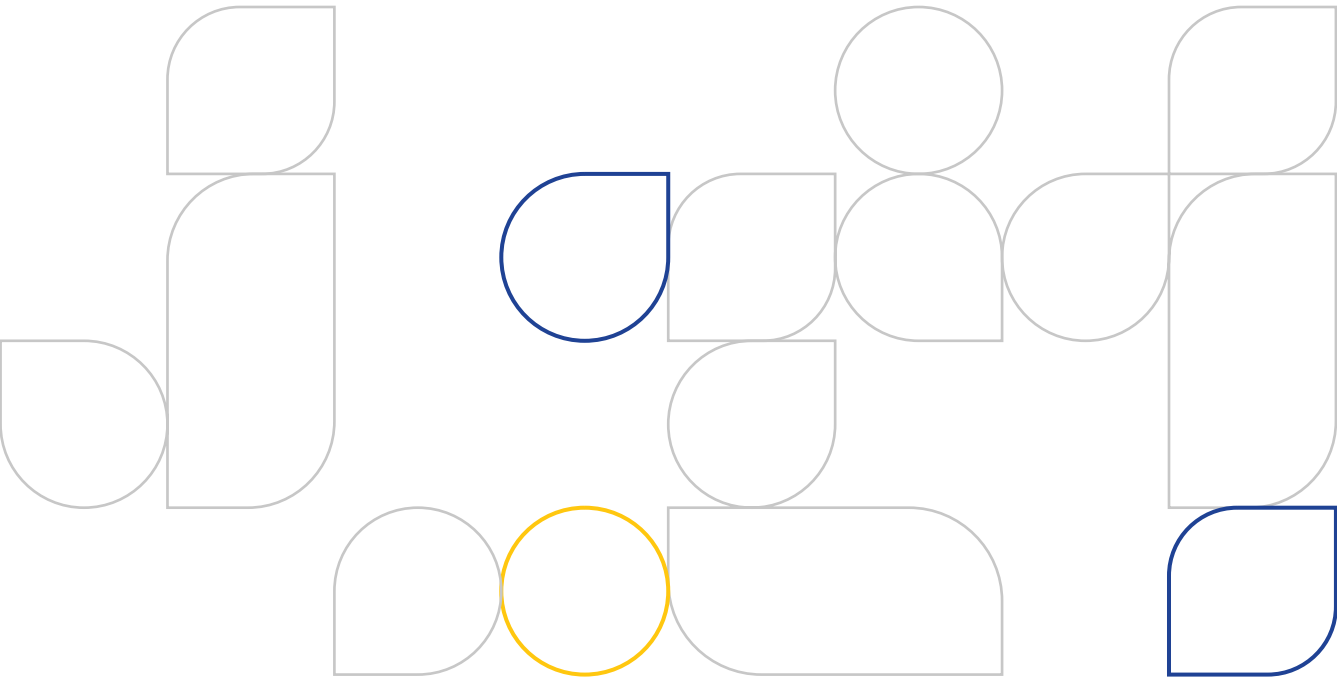
/ 18. Otros créditos no financieros no corrientes y corrientes

/ 18. Other current and noncurrent nonfinancial receivables

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Anticipos a proveedores de propiedades, planta y equipo / Prepayments to suppliers of property, plant and equipment	9.940	5.304
Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other noncurrent nonfinancial receivables	9.940	5.304
Corrientes / Current		
Saldos con partes relacionadas (Nota 16) / Saldos con partes relacionadas (Nota 16)	-	-
Alquileres pagados por adelantado		
Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses	86.805	181.316
Anticipos a proveedores de inventarios / Anticipos a proveedores de inventarios		
Seguros a devengar / Insurance to be accrued	49.967	54.598
Total otros créditos no financieros corrientes / Total other current nonfinancial receivables	136.772	235.914

Los otros créditos no financieros corrientes y no corrientes no tienen un plazo de vencimiento establecido.

Other current and noncurrent nonfinancial receivables have no established due date.



/ 19.Activos y pasivos financieros

/ 19. Financial assets and liabilities

/ 19.1.Otros créditos financieros no corrientes y corrientes

/ 19.1. Other current and noncurrent financial receivables

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Préstamos al personal / Loans to personnel	98.747	109.218
Otros diversos / Other sundry receivables	14	21
Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent financial receivables	98.761	109.239
Corrientes / Current		
Deudores por ventas de propiedades, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	12.905	50.144
Crédito mercado interno – neto / Domestic market credit, net	312.981	2.432
Saldos con partes relacionadas (Nota 23) / Payables to related parties (Note 23)	9.460	81.553
Préstamos al personal / Loans to personnel	84.759	95.274
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward	-	2.641
Saldos a cobrar con mercados a termino / Receivables from forward market	56.934	18.770
Contratos a término de commodities / Contratos a término de commodities		
Otros activos no disponibles (1) / Other unavailable assets (1)	10.396	70.484
Diversos / Miscellaneous	95.388	30.807
Total otros créditos financieros corrientes / Total other current financial receivables	582.823	352.105

(1) Corresponde a embargos trabados en dos ejecuciones fiscales iniciadas por la Provincia de Córdoba en el marco de las determinaciones de oficio de la Policía de Córdoba en concepto de impuesto por Mera Compra – IIBB por los períodos fiscales 2010- 2013 y 2014-2017. Al respecto, inicialmente se solicitó la sustitución de ambos embargos por pólizas de caución acompañadas en los respectivos expedientes, pedido denegado en primera instancia en la causa PF 2010-2013. Contra dicha resolución se interpuso recurso de apelación, que fue declarado abstracto por la Cámara de Apelaciones que interviene. Se solicitó aclaración de lo resuelto, frente a lo cual el Tribunal ratificó su posición frente al recurso. La sustitución de embargo por el PF 2014-2017 se encuentra pendiente de resolución. En el marco de las acciones contencioso administrativas por las cuales se cuestionaron las determinaciones se plantearon medidas cautelares para que se suspendan las ejecuciones fiscales, obteniéndose resolución parcialmente favorable en ambas causas. Por ello, en los PF 2014-2017, la DGR readecuó la pretensión en el juicio ejecutivo y se liberaron los fondos embargados en exceso a favor de MRP en Diciembre 2020. En relación a los PF 2010 - 2013 se encuentra pendiente por parte de la DGR la readecuación de su pretensión en el juicio ejecutivo. En el mes de Diciembre de 2021 se realizó una presentación conjunta con la Dirección General de Rentas de la Provincia de Córdoba a fin de abonar las sumas reclamadas por esta última en ambos juicios de ejecución fiscal (incluyendo capital, recargos, honorarios y costas calculados a ese momento) aplicando a tales efectos los fondos embargados a la Empresa. Los fondos en cuestión ya se encuentran en las respectivas cuentas judiciales por lo que habiendo retomado la actividad judicial tras la feria de enero, se realizarán las presentaciones necesarias para solicitar la aprobación del Tribunal y así tornar operativa la propuesta conjunta presentada. De concluir adecuadamente los juicios de ejecución fiscal, se solicitará la repetición de las sumas abonadas en las respectivas causas iniciadas por la empresa en sede Contencioso Administrativa. A la fecha de emisión de los presentes estados financieros la cuestión de fondo se encuentra siendo discutida ante la Cámara Contencioso Administrativa de Córdoba y respecto de la acción entablada ante la CSJN por la misma cuestión, con fecha 15 de julio de 2021, esta última declaró su incompetencia para conocer en la causa por vía de su instancia originaria.

(1) Related to attachments issued under two tax foreclosures initiated by the Province of Córdoba by virtue of the ex-officio assessments made by the Police of Córdoba for turnover tax on the mere purchase of agricultural products for tax periods 2010-2013 and 2014-2017. Both attachments were requested to be replaced with performance bonds already included in the relevant case files, but such request was rejected in trial court in case PF 2010-2013. This decision was appealed but it was declared baseless by the Court of Appeals involved. Further clarification of the resolution was requested and the Court ratified its position. The replacement of the attachment in case PF 2014-2017 is pending resolution. As part of the contentious administrative proceedings whereby the assessments were challenged, precautionary measures were requested to suspend tax foreclosures, obtaining a partially favorable resolution in both cases. Thus, in PF 2014-2017, tax authorities readjusted the claim as part of the executory process, and the remaining funds were released in favor of MRP in December 2020. Regarding PF 2010-2013, the readjustment of the claim in the executory process is pending resolution by tax authorities. In December 2021, a joint filing was made with Province of Córdoba tax authorities to pay the amounts claimed by the latter in both tax foreclosure trials (including principal, surcharges, fees and costs calculated at that time), applying to such end the funds attached from the Company. These funds are located in the related court accounts; as the judicial activity resumed after the January recess, the filings required will be made to request the Court's approval and execute the joint proposal submitted. Should the tax foreclosure trials conclude favorably, the Company will request the reimbursement of the amounts paid in the related cases filed in the Contentious Administrative Court of Appeals. As of the date of issuance of these financial statements, the substance of the matter is being analyzed by the Contentious Administrative Court of Appeals of the Province of Córdoba, and, on July 15, 2021, the Argentine Supreme Court of Justice declared its incompetence to hear the case through its original jurisdiction.



Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los Préstamos al personal que devengan intereses a una tasa promedio nominal anual de 22%.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los Préstamos al personal y Otros préstamos cuyo vencimiento opera con posterioridad a los 12 meses de cerrado el ejercicio. El resto de las otras cuentas por cobrar tienen, en su mayoría un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

Other financial receivables do not accrue interest except for “Loans to personnel”, which accrue interest at an average nominal rate of 22% p.a.

Other noncurrent financial receivables are related to the portion of Loans to personnel and Other loans which are due over 12 months after year-end. Other accounts receivable have a collection of realization due date between 30 and 90 days.

/ 19.2 Cuentas por cobrar comerciales

/ 19.2 Trade receivables

	31/12/2021	31/12/2020
Cuentas a cobrar mercado local / Receivables in the domestic market	4.249.555	4.385.731
Cuentas a cobrar mercado externo / Receivables in the foreign market	1.303.400	1.637.284
Saldos con partes relacionadas (Nota 23) / Receivables from related parties (Note 23)	285.083	232.796
Subtotal cuentas por cobrar comerciales / Subtotal trade receivables	5.838.038	6.255.811
Provisión para cuentas por cobrar incobrables / Allowance for doubtful accounts	(187.903)	(272.376)
Total cuentas por cobrar comerciales / Total trade receivables	5.650.135	5.983.435

Los deudores comerciales no devengan intereses explícitos y su plazo de cobro suele oscilar entre los 30 y 120 días.

Trade receivables accrue no explicit interest and are generally on terms of 30 to 120 days.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

See below for the movements in the allowance for doubtful accounts.

RUBROS / ACCOUNTS	Saldo al comienzo del ejercicio / Amount at beginning of year	Aumentos / Increases	Disminuciones / Decreases	Saldo al cierre del ejercicio / Amount at end of year
Deducidas del activo / Allowances				
Deudores incobrables / Doubtful accounts	272.376	(1) 12.043	(2) (96.516)	187.903
Total 31/12/2021	272.376	12.043	(96.516)	187.903
Total 31/12/2020	302.892	89.794	(120.310)	272.376

(1) Imputados en gastos de comercialización (Nota 7).
(2) Corresponde a (91.925) de efecto de la inflación general del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión y (4.591) a utilizations del ejercicio.

(1) Charged to selling expenses (note 7).
(2) Related to (91,925) from the general inflation effect for the year on the initial amount of the allowance and (4,591) for uses for the year.

/ 19.3 Deudas financieras no corrientes y corrientes

/ 19.3 Current and noncurrent financial payables

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Préstamos financieros / Financial loans	3.081.600	6.985.956
Arrendamiento financiero / Arrendamiento financiero		
Obligaciones negociables / Obligaciones negociables		
Prefinanciación de exportaciones / Export prefinancing	329.569	1.150.302
Total deudas financieras no corrientes / Total noncurrent financial payables	3.411.169	8.136.258
Corrientes / Current		
Préstamos financieros (1) / Financial loans (1)	8.704.535	9.604.150
Obligaciones negociables / Obligaciones negociables		
Arrendamiento financiero / Arrendamiento financiero		
Prefinanciación de exportaciones / Prefinanciación de exportaciones		
Provisión intereses / Interest accrual	57.677	170.293
Total deudas financieras corrientes / Total current financial payables	8.762.212	9.774.443

(1) Incluye 5.137.108 y 6.809.768, respectivamente, correspondientes a adelantos en cuentas corrientes bancarias.
(1) Including 5,137,108 and 6,809,768, respectively, related to bank overdrafts.

Las deudas financieras devengan intereses explícitos a tasa fija y variable. La tasa promedio ponderada de la deuda en dólares es aproximadamente del 6,61 % anual, mientras que en pesos es aproximadamente del 36,29 % anual.

Financial payables accrue explicit interest at fixed and variable rates. The annual average weighted rate of payables in USD is about 6.61 % p.a., while in ARS it is about 36.29 % p.a.

/ 19.4 Deudas comerciales

/ 19.4 Trade payables

	31/12/2021	31/12/2020
Proveedores / Suppliers	7.382.004	7.637.343
SalDOS con partes relacionadas (Nota 23) / Payables to related parties (Note 23)	1.546.723	650.083
Total deudas comerciales / Total trade payables	8.928.727	8.287.426

/ 19.5 Otras deudas no corrientes y corrientes

/ 19.5 Other current and noncurrent payables

	31/12/2021	31/12/2020
No Corrientes / Noncurrent		
Anticipos recibidos por venta de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (Nota 27) / Prepayments received for the sale of disposal group held for sale (Note 27)	595.140	726.041
Total otras deudas no corrientes / Total other noncurrent payables	595.140	726.041
Corrientes / Current		
SalDOS con partes relacionadas (Nota 23) / Payables to related parties (Note 23)	-	46.452
Otras deudas diversas / Other sundry payables	80.410	87.001
Total otras deudas corrientes / Total other current payables	80.410	133.453





/ 19.6 Información y jerarquía de valores razonables

/ 19.6 Information on and hierarchy of fair values

Información sobre valores razonables

A continuación se incluye el detalle de los activos y pasivos financieros por categoría y su comparación de los importes en libros y el valor razonable de los mismos.

Set out below is a breakdown by class of financial assets and liabilities and a comparison of their carrying amounts and fair values.

Activos Financieros

Financial assets

	Importe en libros / Carrying		Valor razonable / Fair value	
	31/12/2021	30/12/2020	31/12/2021	30/12/2020
Instrumentos financieros a valor razonable / Financial instruments at fair value				
con cambios en resultados / through profit or loss				
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	-	2.641	-	2.641
Total de instrumentos financieros a valor razonable / Total financial instruments at fair value				
con cambio en resultados / through profit or loss	-	2.641	-	2.641

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- (a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos.
- (b) La Sociedad evalúa las cuentas por cobrar y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los importes en libros de estos instrumentos financieros no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados.

- (a) Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.
- (b) Receivables and loans to personnel are evaluated by the Company based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of December 31, 2021, and 2020, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values.

(c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares.

(d) La Sociedad celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, contratos a término de moneda extranjera. Estos derivados son valuados mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuta y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

Jerarquía de valores razonables

La Sociedad utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

Nivel 2: Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente.

Nivel 3: Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de diciembre de 2021 la Sociedad no contaba con instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado de situación financiera.

(c) The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.

(d) The Company enters into derivative financial instruments with several parties, which include forward contracts in foreign currency. These derivatives valued using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.

Fair value hierarchy

The Company uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:

Level 1: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.

Level 2: other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly

Level 3: techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data

As of December 31, 2021, the Company had no financial instruments carried at fair value on the statement of financial position.



/ 19.7 Operaciones con derivados

Al 31 de diciembre del 2020, la Sociedad llevó a cabo operaciones con derivados para:

- (i) mitigar el riesgo generado por la variación de las tasas de interés de la deuda financiera,
- (ii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a transacciones denominadas en moneda extranjera, y
- (iii) mitigar el riesgo generado por la variación del tipo de cambio asociado a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio asciende a:

/ 19.7 Derivative transactions

As of December 31, 2020, the Company performed derivative transactions to:

- (i) mitigate the risk generated by the changes in the interest rates on financial payables,
- (ii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to transactions stated in foreign currency, and
- (iii) mitigate the risk generated by the changes in the foreign exchange rate associated to investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:

Derivados de cobertura de valor razonable / Fair value hedge derivatives - de tipo de cambio (NDF) / - foreign exchange (NDF)	31/12/2021		31/12/2020	
	Activo corriente	Pasivo corriente	Activo corriente	Pasivo corriente
	-	-	2.641	-
	-	-	2.641	-

Coberturas de valor razonable

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

Fair value hedges

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect profit for the year.



Al 31 de diciembre de 2021, la Sociedad no tiene contratados contratos a término en moneda extranjera. Al 31 de diciembre de 2020, la Sociedad tenía contratos a término en moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de los mismos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones:

As of December 31, 2021, the Company has no foreign exchange forward contracts. As of December 31, 2020, the Company had foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

	31/12/2021		30/12/2020	
	Miles de dólares / Thousands of USD	Valor razonable / Fair value	Miles de dólares / Thousands of USD	Valor razonable / Fair value
Compra de dólares estadounidenses / Purchase of US dollars	-	-	5.000	2.641

La Sociedad registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado separado del resultado integral al 31 de diciembre de 2020, ascendió a una ganancia de 435.870, la cual fue registrada en el rubro ingresos financieros del estado separado del resultado integral.

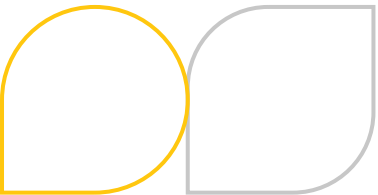
The Company recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of profit and loss for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of December 31, 2020, amounted to profit for 435,870, which was booked in “Finance income” under the separate statement of comprehensive income.

Cobertura de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos de la Sociedad con monedas funcional distintas al peso argentino

Hedge of investments in the Company’s subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda extranjera, la Sociedad busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, incluyendo (i) los inventarios asociados al negocio de oleaginosas, cuyos precios de referencia también se establecen en moneda extranjera, y (ii) los activos netos correspondientes a inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos de la Sociedad con monedas funcional distintas al peso argentino.

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in foreign currency, the Company tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level), including (i) inventories associated to the oilseeds business, the benchmark prices of which are also established in foreign currency, and (ii) the net assets related to investments in the Company’s subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso.



En los momentos que eventualmente las posiciones no se encuentren equilibradas, la Sociedad cubre su exposición a las fluctuaciones de las tasas de cambio con (a) préstamos en moneda extranjera (para el caso de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos de la Sociedad con monedas funcional distintas al peso argentino), y (b) operaciones de cambio a término (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

En este sentido, la deuda financiera al 31 de diciembre de 2021 y 2020, incluía préstamos financieros, que fueron designados como cobertura sobre las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos cuya moneda funcional difiere de la moneda funcional correspondiente a Molinos Río de la Plata S.A., y que operan como cobertura al riesgo de fluctuaciones en los tipos de cambio sobre estas inversiones. Las pérdidas o ganancias por conversión de estos préstamos financieros se transfieren al otro resultado integral para compensar las pérdidas o ganancias por conversión de dichas inversiones, netas de su efecto impositivo. No existen ineficacias para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

At times when positions are not balanced, the Company hedges its exposure to changes in foreign exchange rate with (a) foreign currency denominated borrowings (for the case of investments in the Company's subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso), and (b) foreign exchange forward transactions (NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

In this regard, financial payables as of December 31, 2021, and 2020, included financial borrowings, which were designated as hedges on investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of Molinos Río de la Plata S.A., and which operate as hedges for the risk of changes in the foreign exchange rate for these investments. Gains or losses on the translation of these financial borrowings are transferred to OCI to offset any gains or losses on the translation of such investments, net of the tax effect. There is no ineffectiveness in the year ended December 31, 2021.

/ 19.8 Efectivo y colocaciones a corto plazo

/ 19.8 Cash and short-term placements

	31/12/2021	31/12/2020
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	262.960	216.844
Colocaciones a corto plazo / Short-term deposits	1.252.693	4.349.066
Total efectivo y colocaciones a corto plazo / Total cash and short-term deposits	1.515.653	4.565.910



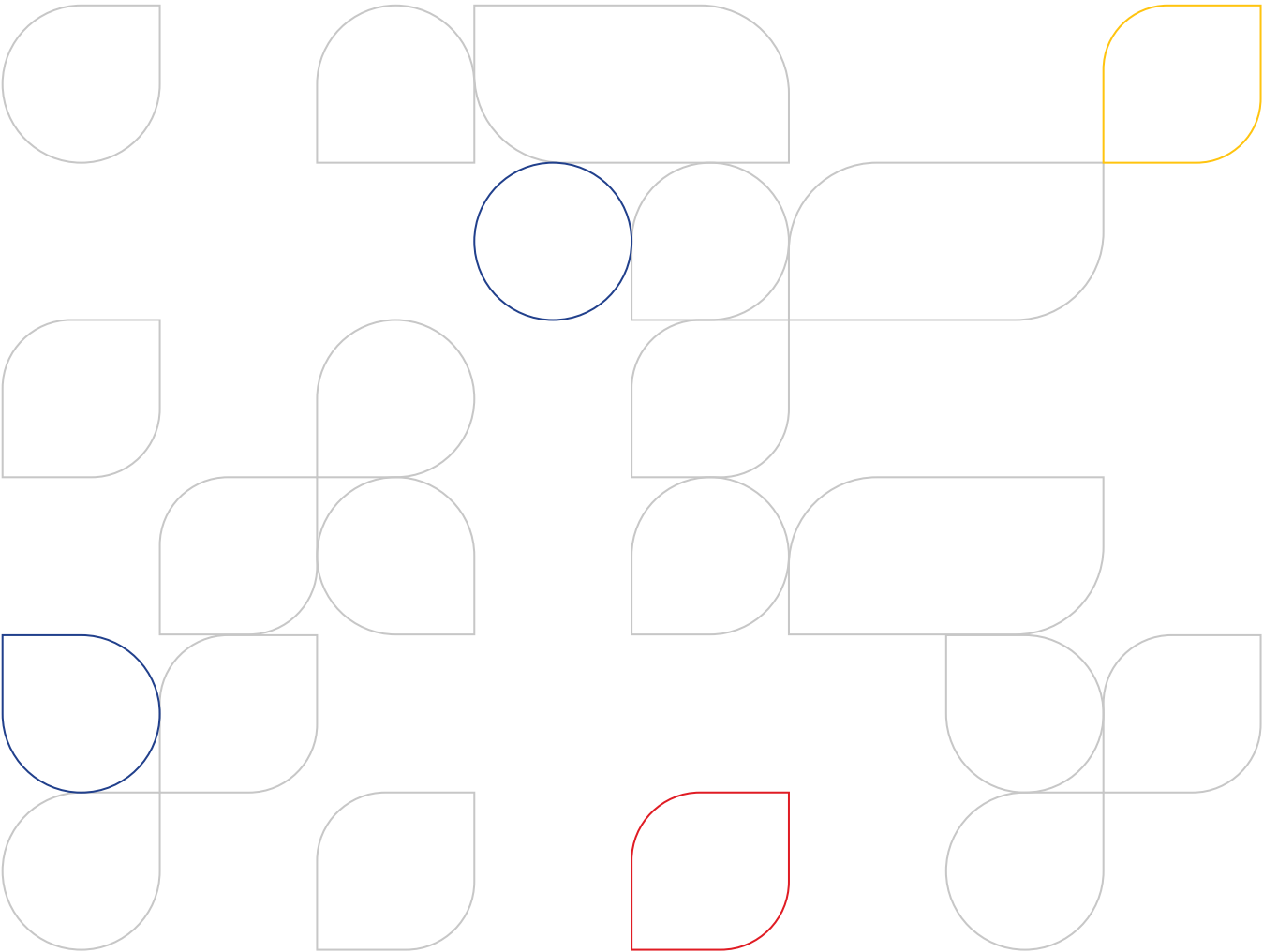
El efectivo y las colocaciones a corto plazo que se presentan en el estado de situación financiera incluyen el efectivo y equivalentes al efectivo y los depósitos a corto plazo con plazo de vencimiento de tres meses o menos, contados desde la fecha de la respectiva imposición.

Para los fines del estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes al efectivo consisten en el efectivo y las colocaciones a corto plazo como se las definió precedentemente.

Cash and short-term deposits in the statement of financial position comprise cash and cash equivalents and short-term deposits with a maturity of three months or less, as from the date of the related imposition.

For the purpose of the statement of cash flows, cash and cash equivalents consist of cash and short-term deposits as defined above.

	31/12/2021	31/12/2020
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	262.960	216.844
	262.960	216.844



/ 19.9 Activos y pasivos en moneda extranjera

El detalle de los saldos de activos y pasivos de la Sociedad al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

/ 19.9 Assets and liabilities in foreign currency

The Company's assets and liabilities as of December 31, 2021, and 2020, break down as follows:

RUBROS / ACCOUNTS	31/12/2021				31/12/2020		
	Moneda extranjera / Foreign currency		Tipo de cambio vigente (en pesos) / Effective exchange rate (in ARS)	Importe contabilizado (en pesos) / Amount booked (in Argentine pesos)	Moneda extranjera / Foreign currency		Importe contabilizado (en pesos) / Amount booked (in Argentine pesos)
	Clase / Class	Monto / Amount			Clase / Class	Monto / Amount	
Activos corrientes / Current assets							
Anticipos gravámenes a las exportaciones / Prepaid export duties	US\$	337	102,720	34.580	US\$	299	38.083
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	US\$	126	102,720	12.905	US\$	395	50.144
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	US\$	1.079	102,720	110.867	US\$	502	65.872
Contratos a término moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	-	-	-	-	US\$	21	2.641
Saldos a cobrar con mercado a termino / Receivables from forward market	US\$	554	102,720	56.934	US\$	148	18.770
Cuentas a cobrar / Accounts receivable	US\$	20.710	102,720	2.127.344	US\$	20.864	2.650.035
Cuentas a cobrar asociadas y otras partes relacionadas / Receivables from associates and other related parties	US\$	14	102,720	1.405	US\$	275	34.883
Colocaciones a corto plazo / Short-term deposits	US\$	12.195	102,720	1.252.693	US\$	25.488	3.237.404
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	US\$	1.865	102,720	191.552	US\$	1.393	176.926
Sub Total / Subtotal		36.880		3.788.280		49.385	6.274.758
TOTAL ACTIVO / TOTAL ASSETS		36.880		3.788.280		49.385	6.274.758
Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities							
Deudas financieras / Financial payables	US\$	33.208	102,720	3.411.169	US\$	64.056	8.136.258
Arrendamiento financiero / Finance lease	US\$	1.479	102,720	151.959	US\$	2.162	274.653
Anticipos recibidos por venta de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta / Prepayments received for the sale of disposal group held for sale	US\$	5.794	102,720	595.140	US\$	5.715	725.921
Sub Total / Subtotal		40.481		4.158.268		71.933	9.136.832
Pasivos corrientes / Current liabilities							
Deudas financieras / Financial payables	US\$	25.476	102,720	2.616.865	US\$	23.009	2.922.574
Arrendamiento financiero / Finance lease	US\$	683	102,720	70.156	US\$	742	94.233
Deudas comerciales / Trade payables	US\$	53.613	102,720	5.507.084	US\$	24.353	3.093.242
Saldos con asociadas y otras partes relacionadas / Payables to associates and other related parties	-	-	-	-	US\$	190	24.119
Contratos a término moneda extranjera	-	-	-	-	US\$	-	-
Otras deudas / Other payables	US\$	783	102,720	80.410	US\$	685	87.001
Sub Total / Subtotal		80.555		8.274.515		48.979	6.221.169
TOTAL PASIVO / TOTAL LIABILITIES		121.036		12.432.783		120.912	15.358.001

/ 20. Deudas sociales y fiscales

	31/12/2021	31/12/2020
Remuneraciones y cargas sociales a pagar / Salaries & wages and payroll taxes payable	1.682.079	2.185.965
Percepciones y retenciones a depositar / Additional withholdings and withholdings to be deposited	313.558	290.374
Saldo a pagar IVA / VAT payable	-	116.723
Otras provisiones fiscales / Other tax accruals	34.995	18.375
Total deudas sociales y fiscales / Total employee benefits and taxes payable	2.030.632	2.611.437

/ 20. Employee benefits and taxes payable

/ 21. Capital emitido

El capital emitido por la Sociedad a la fecha de los presentes estados financieros es la siguiente:

Tipo de acciones / Type of shares	Cantidad de acciones / Number of shares	Aut. a realizar Oferta Pública / Authorization for public offering	Suscripto (en pesos) / Subscribed (in ARS)	Integrado (en pesos) / Paid-in (in ARS)
Ordinarias de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A" / Class "A" shares of common stock, face value ARS 1 and 5 votes	836.891	836.891	836.891	836.891
Ordinarias de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class "B" shares of common stock, face value ARS 1 and 1 vote	200.578.236	200.578.236	200.578.236	200.578.236
	201.415.127	201.415.127	201.415.127	201.415.127

/ 21. Issued capital

The capital issued by the Company as of the date of the accompanying financial statements is as follows:

/ 22. Otros componentes de patrimonio - Coberturas y diferencias de conversión de inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos

Se registran diferencias de cambio que surgen de la convesión de los estados financieros de las subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta a la sociedad controladora, Molinos Río de la Plata S.A., y para registrar el efecto de la cobertura correspondiente mencionada en la Nota 19.7.

/ 22. Other components of equity - Hedges and temporary differences on translation of investments in subsidiaries, associates and joint ventures

Entries are booked for foreign exchange differences arising from the translation of the financial statements of subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the functional currency of the parent company, Molinos Río de la Plata S.A., and to book the effect of the related hedge mentioned in Note 19(7).

/ 23. Información a revelar sobre partes relacionadas

Los saldos al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y las transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

/ 23. Related party disclosure

Payables and receivables as of December 31, 2021, and 2020, and transactions with related parties conducted during the fiscal years ended December 31, 2021, and 2020, are as follows:





Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables	31/12/2021	31/12/2020
Molinos Agro S.A. (2)	53.719	33.858
Viña Cobos S.A. (3)	-	391
La Salteña S.A.U. (1)	231.364	198.547
TOTAL	285.083	232.796
Otros créditos financieros / Other financial receivables	31/12/2021	31/12/2020
Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A. y sus sociedades controladas (1)	-	37.898
Assara S.A. (2)	-	237
CONUAR S.A. (2)	-	2.441
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (2)	1.305	16.146
Pecom Servicios Energía S.A. (2)	315	6.907
La Gloriosa S.A. (2)	2.279	5.991
Sudacia S.A. (2)	383	175
Haras San Benito S.A. (2)	-	142
Lumaike S.A. (2)	5.159	7.988
Coguaike S.A. (2)	-	41
Los Angeles Sociedad Civil (2)	-	140
PCFG Advisory S.A. (2)	-	249
Gentos S.A. (2)	-	738
La Salteña S.A.U. (1)	19	29
Bolland y Cia S.A. (2)	-	2.426
Tel 3 S.A. (2)	-	5
TOTAL	9.460	81.553
Deudas comerciales / Trade payables	31/12/2021	31/12/2020
La Salteña S.A.U. (1)	620.028	531.979
La Gloriosa S.A. (2)	9.631	-
Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda. (1)	36.665	24.119
Goyaike S.A.A.C.I. y F. (2)	877	24.170
Molinos Agro S.A. (2)	828.578	-
Lumaike S.A. (2)	6.732	3.777
PCFG Advisory S.A. (2)	26	-
Pecom Servicios Medioambientales S.A. (2)	401	-
Viña Cobos S.A. (3)	43.785	66.038
TOTAL	1.546.723	650.083
Otras deudas / Other payables	31/12/2021	31/12/2020
Molinos Agro S.A. (2)	-	46.452
TOTAL	-	46.452

Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A. y sus sociedades controladas (1)

Intereses perdidos / Interest expense

Molinos Do Brasil Comercial e Industrial Ltda. (1)

Servicios recibidos / Services received

Molinos Agro S.A. (2)

Alquileres cobrados / Leases collected

Ventas de productos / Product sales

Comisiones ganadas / Commissions earned

Servicios prestados / Services provided

Compras de materia prima / Raw material purchases

Adquisición de crédito fiscal / Tax credit acquisition

La Gloriosa S.A. (2)

Compra de materia prima / Raw material purchases

Ventas de productos / Product sales

Recupero de gastos / Expense recovery

Goyaike S.A.A.C.I. y F. (2)

Compra de materia prima / Raw material purchases

Servicios prestados / Services provided

Ventas de productos / Product sales

Recupero de gastos / Expense recovery

Coguaike S.A. (2)

Ventas de productos / Product sales

Lumaike S.A. (2)

Ventas de productos / Product sales

Compra de materia prima / Raw material purchases

Recupero de gastos / Expense recovery

Haras San Benito S.A. (2)

Ventas de productos / Product sales

Recupero de gastos / Expense recovery

Sudacia S.A. (2)

Servicios prestados / Services provided

Recupero de gastos / Expense recovery

Ventas de productos / Product sales

Assara S.A. (2)

Ventas de productos / Product sales

Recupero de gastos / Expense recovery

- (1) Sociedad controlada.
(2) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(3) Sociedad con control conjunto.

- (1) Subsidiary.
(2) Company related to the controlling shareholders.
(3) Company with joint control.

- (1) Sociedad controlada.
(2) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.

- (1) Subsidiary.
(2) Company related to the controlling shareholders.



	31/12/2021	31/12/2020
CONUAR S.A. (2)		
Recupero de gastos / Expense recovery	1.638	-
Ventas de productos / Product sales	6.893	9.620
Gentos S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	1.135	1.755
Los Angeles Sociedad Civil (2)		
Ventas de productos / Product sales	222	338
PCFG Advisory S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	182	195
Recupero de Gastos / Expense recovery	7.666	-
PECOM Servicios de Energia S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	36.199	40.498
Recupero de Gastos / Expense recovery	11.093	146
Viña Cobos S.A. (3)		
Compra de productos por cuenta y orden / Product purchases on account and behalf of other parties	410.667	334.324
Ventas de productos / Product sales	52.920	554
Comisiones / Commissions	-	23.404
Bolland y Cia S.A. (2)		
Servicios prestados / Services provided	-	3.291
Ventas de productos / Product sales	-	10.103
La Salteña S.A.U. (1)		
Recupero de gastos / Expense recovery	80.902	69.051
Servicios prestados / Services provided	7.037	6.686
Comisiones ganadas / Commissions earned	375.129	377.958
Compra de productos por cuenta y orden / Product purchases on account and behalf of other parties	3.379.219	3.385.533
Ventas de productos / Product sales	4.106	8.408
Adquisición de acciones / Share acquisition	-	29
Tel 3 S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	695	3.458
PECOM Servicios Medioambientales S.A. (2)		
Ventas de productos / Product sales	653	-

- (1) Sociedad controlada.
(2) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.
(3) Sociedad con control conjunto.

- (1) Subsidiary.
(2) Company related to the controlling shareholders.
(3) Company with joint control.

Firmado a efectos de su
identificación con nuestro informe
de fecha 08-03-2022

Signed for identification purposes
with our report dated 08-03-2021

ERNESTO J. CASSANI Contador Público U.B.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 90 - F° 97 Síndico en
representación de la Comisión Fiscalizadora
ERNESTO J. CASSANI Certified Public
Accountant (U.B.) C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 - F° 97
Statutory audit on behalf of the Statutory Audit Committee

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de
fecha 08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13
Signed for identification purposes with our report dated
08-03-2022. PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio Contador Público
U.A.D.E. C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228
ADRIÁN G. VILLAR
Partner Certified Public Accountant U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T°307- F°228

LUIS PEREZ COMPANC
Presidente
LUIS PEREZ COMPANC
Chairperson

Entidad controladora principal

La entidad controladora principal del Grupo, es Santa Margarita LLC y la Familia Perez Companc, cuya participación asciende al 75,01% del capital social y al 75,37% de los votos.

Términos y condiciones de las transacciones con partes relacionadas

Las ventas y compras entre partes relacionadas se realizan en condiciones equivalentes a las que existen para transacciones entre partes independientes. Los saldos comerciales al cierre del ejercicio no se encuentran garantizados y no devengan intereses. No existen garantías otorgadas o recibidas en relación con las cuentas por cobrar o pagar con partes relacionadas.

Para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021, el Grupo no ha registrado ningún deterioro del valor sobre las cuentas por cobrar con partes relacionadas. Esta evaluación se realiza al cierre de cada período o ejercicio sobre el que se informa, a través del examen de la situación financiera de la parte relacionada y del mercado en el que opera.

Asignación de resultados

Con fecha 22 de abril de 2021, la Asamblea Ordinaria de Accionistas resolvió, entre otras cuestiones:

- (i) la aprobación de los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020.
- (ii) respecto del resultado del ejercicio (expresado a moneda de la fecha de celebración de la presente Asamblea conforme lo establecido en la Resolución 777/2018 CNV), lo siguiente: (1) reconstituir la reserva legal absorbida por decisión de la Asamblea Ordinaria y Extraordinaria celebrada el 20 de mayo de 2020, por un monto de \$ 371.628 (miles) (\$ 496.615 expresados en moneda del 31 de diciembre del 2021); (2) destinar el 5% del resultado del ejercicio (neto de la reconstitución de la reserva legal mencionada en el apartado (1) anterior) a la

Ultimate parent company

The Group's ultimate parent company is Santa Margarita LLC and the Perez Companc Family group, which holds equity interest totaling 75.01% of capital stock and 75.37% of votes.

Terms and conditions of transactions with related parties

The sales to and purchases from related parties are made on terms equivalent to those that prevail in arm's length transactions. Outstanding balances at the year-end are unsecured and interest free. There have been no guarantees provided or received for any related party receivables or payables.

For the year ended December 31, 2021, the Group has not recorded any impairment of receivables relating to amounts owed by related parties. This assessment is undertaken at the end of each fiscal period or year by examining the financial position of the related party and the market in which the related party operates.

Appropriation of earnings

The Regular Shareholders' Meeting held on April 22, 2021, decided to:

- (i) approval of the financial statements for the fiscal year ended December 31, 2020;
- (ii) The following decisions were made regarding the profit for the year (stated in the currency as of the date effective upon the Shareholders' Meeting according to CNV Resolution No. 777/2018): (1) to restore the legal reserve absorbed by the Regular and Special Shareholders' Meeting held on May 20, 2020, for ARS 371,628,000 (ARS 496,615,000 stated in the currency as of December 31, 2021); (2) to earmark 5% of profit for the year (net of the restoration of the legal reserve mentioned in point (1) above) to the legal reserve for this year for ARS 80,016,000 (ARS 106,927,000 in currency as of December 31, 2021); (3) to distribute a cash dividend for ARS 1.3 billion (about ARS 1.74 billion stated in currency as of December 31, 2021); (4) to earmark the remainder profit for the year for ARS 220,302,000 (ARS 294,395,000 in currency as of

constitución de la reserva legal correspondiente al presente ejercicio, por la suma de \$ 80.016 (miles) (\$ 106.927 expresados en monda del 31 de diciembre del 2021); (3) distribuir un dividendo en efectivo por un monto total de \$ 1.300.000 (miles) (\$ 1.737.221 expresados en monda del 31 de diciembre del 2021); (4) destinar el saldo del resultado del ejercicio por un monto de \$ 220.302 (miles) (\$ 294.395 expresados en monda del 31 de diciembre del 2021) a la constitución de una reserva para futura distribuciones de utilidades; y (5) no efectuar propuesta alguna de capitalizaciones de prima de emisión ni de ajuste integral del capital social; y (ix) delegar en el Directorio el modo en que los dividendos serán distribuidos entre los accionistas y, la facultad de determinar los procedimientos y demás términos y condiciones necesarios para el pago de dividendos en efectivo, incluyendo la determinación de los procedimientos y plazos de pago, conforme a las disposiciones aplicables, dejándose constancia que con fecha 05 de mayo de 2021 se procedió al pago de los dividendos en cuestión.

(iii) la aprobación de la suma de \$ 147.174.194 en moneda nominal, cifra que reexpresada en moneda de cierre al 31 de diciembre de 2020, de acuerdo a las normas contables bajo las que son preparados los estados financieros, asciende a la suma total de \$ 171.814.823 en concepto de remuneraciones y otras asignaciones al Directorio, como monto aplicable al pago de retribuciones correspondientes al desempeño de sus funciones por parte de los Sres. Directores de la Sociedad.

Información sobre el Directorio y la alta gerencia

Retribuciones a los miembros del Directorio

Por su pertenencia al Directorio y por el desempeño de puestos en relación laboral, el importe de las diversas retribuciones de los miembros del Directorio de Molinos Río de la Plata S.A. devengadas e incluidas en el estado de resultados al 31 de diciembre de 2020 y 2019, ha ascendido a un total de 169.217 (1) y de 161.249 (2), respectivamente. Dichos valores, al 31 de diciembre de 2020 y 2019, expresados en moneda nominal han ascendido a un total de 144.949 (3) y de 97.260 (4), respectivamente.

December 31, 2020) to set a reserve for the future distribution of earnings; (5) not to make proposals regarding the conversion into equity of additional paid-in capital or of the overall adjustment of capital stock; and (ix) to delegate in the Board the method for distributing dividends among shareholders, and the power to determine the procedures and additional terms and conditions required for the payment of cash dividends, including the assessment of payment procedures and terms pursuant to applicable provisions, evidencing that these dividends were paid on May 5, 2021.

(ii) The approval of ARS 147,174,194 in nominal currency, which, restated in the year-end currency as of December 31, 2020, according to the accounting standards under which the financial statements are prepared, amounted to ARS 171,814,823 as compensation and other allowances for the Company's Board of Directors for their tasks.

Information on the Board of Directors and senior management

Compensation to Board members

In exchange for being Board members and for their work in a role under an employment relationship, the amount of compensation to Board members of Molinos Río de la Plata S.A. accrued and included in the statement of profit or loss as of December 31, 2021, and 2020, totaled 239,562 (1) and 255,419 (2), respectively. Those values, as of December 31, 2021, and 2020, stated in nominal currency, totaled 201,763 (3) and 144,949 (4), respectively.





Asimismo, y en cumplimiento de lo establecido en las nuevas normas de la CNV, se informa que durante el ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2021 no se produjeron pagos en concepto de indemnización laboral.

Ninguna sociedad del Grupo Molinos o relacionada tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones o de seguros de vida con ninguno de los miembros antiguos o actuales del Directorio de la Sociedad.

- (1) Por su pertenencia al Directorio 56.637 y por el desempeño de puestos en relación laboral 182.925
- (2) Por su pertenencia al Directorio 58.230 y por el desempeño de puestos en relación laboral 197.189
- (3) Por su pertenencia al Directorio 47.701 y por el desempeño de puestos en relación laboral 154.062
- (4) Por su pertenencia al Directorio 33.046 y por el desempeño de puestos en relación laboral 111.903

Retribución al personal de la alta gerencia

La alta gerencia percibe un sueldo mensual como retribución correspondiente a sus funciones, una remuneración variable conforme a objetivos personales y corporativos, y otros beneficios accesorios a los mencionados anteriormente. Por otra parte, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Sociedad tiene concedidos créditos a la alta gerencia por un plazo máximo de 48 meses, los mismos tienen una actualización equivalente a los incrementos salariales generales efectuados por la Compañía al personal fuera de convenio.

Moreover, and pursuant to the new CNV regulations, it is reported that during the fiscal year ended December 31, 2021, no payments were made as severance pay.

No Molinos Group company or related company as undertaken pension or life insurance obligations with any of the former or current members of the Company's Board of Directors.

- (1) A total of 56,637 in exchange for being Board members and 182,925 for their work under an employment relationship.
- (2) A total of 58,230 in exchange for being Board members and 197,189 for their work under an employment relationship.
- (3) A total of 47,701 in exchange for being Board members and 154,062 for their work under an employment relationship.
- (4) A total of 33,046 in exchange for being Board members and 111,903 for their work under an employment relationship.

Compensation to senior management personnel

Senior management receives monthly salaries for their roles, variable compensation based on personal and corporate goals, and other ancillary benefits. In addition, as of December 31, 2021, and 2020, the Company had granted loans to senior management for a 48-month term; they are adjusted based on the general salary increases granted by the Company to personnel not covered by collective bargaining agreements.

/ 24. Compromisos y reclamos

/ 24. Commitments and claims

RUBROS	Saldo al comienzo del ejercicio / Amount at beginning of year	Aumentos / Increases		Disminuciones / Decreases		Saldo al cierre del ejercicio / Amount at end of year
Incluidas en el pasivo / Provisions						
Provisiones para juicios y reclamos / Provisions for lawsuits and claims	257.894	(1)	234.088	(2)	(290.175)	201.807
Total 31/12/2021	257.894		234.088		(290.175)	201.807
Total 31/12/2020	154.721		300.078		(196.905)	257.894

(1) Imputados en otros gastos operativos (Nota 9).
(2) Corresponde a (87.037) de efecto de la inflación general del ejercicio sobre el saldo inicial de la provisión y (203.138) a utilizaciones del ejercicio.

(1) Charged to operating expenses (note 9).
(2) Related to (87,037) from the general inflation effect for the year on the initial amount of the allowance and (203,138) for uses for the year.

La descripción de las provisiones por reclamos se ha efectuado en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Provisions for claims were described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021.

/ 25. Gestión y políticas de riesgo financiero

/ 25. Financial risk management and policies

Los objetivos y políticas de gestión del riesgo financiero se han descripto en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Financial risk management objectives and policies were described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021.

- 1. Riesgo de Mercado
- 2. Riesgo de Liquidez
- 3. Riesgo de Crédito

- 1. Market risk
- 2. Liquidity risk
- 3. Credit risk

1. Riesgo de Mercado

1. Market risk

La gestión del riesgo de mercado (incluida la sensibilidad al tipo de cambio y a la tasa de interés) se ha descripto en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Market risk management (including interest rate sensitivity, commodity prices and the interest rate) was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021.



a. Riesgo de divisa:

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el efecto de una devaluación (revaluación) del peso argentino respecto al dólar de un 10%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio un aumento (disminución) del resultado (después de impuestos) y del patrimonio de aproximadamente (803.480) y (767.465), respectivamente.

El efecto anterior considera y, por lo tanto excluye, los cambios por efecto del tipo de cambio correspondiente a la deuda financiera que opera como cobertura de las inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos con moneda funcional distinta al peso argentino, y cuyos cambios compensan la conversión de los activos netos de dichas inversiones que se imputados al otro resultado integral.

b. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, un aumento (disminución) de 0,5 puntos porcentuales en la tasa Libor sobre la porción de deuda financiera que devenga interés variable, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos al cierre de cada ejercicio, no presenta efectos significativos sobre los resultados y el patrimonio de la Sociedad.

2. Riesgo de liquidez

La gestión del riesgo de liquidez se ha descrito en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos existentes al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

a. Foreign exchange risk:

As of December 31, 2021, and 2020, the effect of a 10% devaluation (revaluation) of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account Grupo Molinos's hedge instruments as of each year-end, an increase (decrease) in (pretax) profit (loss) and equity of about 803,480 and 767,465, respectively.

The previous effect considers, and therefore excludes, the changes due to the foreign exchange rate related to the financial payable that acts as a hedge for the investments in subsidiaries, associates and joint ventures with functional currencies other than the Argentine peso, the changes of which offset the translation of the net assets involved in such investments which are included in other comprehensive income.

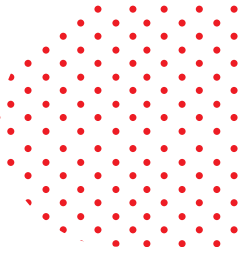
b. Interest rate risk:

As of December 31, 2021, and 2020, a 0.5% increase (decrease) in Libor over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account Molinos Group's hedge instruments as of each year-end, did not have any material effects over the Company's profit (loss) and equity.

2. Liquidity risk

Liquidity risk management was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021.

The tables below show the due dates of existing liabilities as of December 31, 2021, and 2020:



31 de Diciembre de 2021

Rubro / ACCOUNT	0-3 meses / months	3-6 meses / months	6-9 meses / months	9-12 meses / months	1-2 años / years	Mayor a 2 años / Over 2 years	Total
Deudas comerciales / Trade payables	8.928.727	-	-	-	-	-	8.928.727
Deudas financieras y por Arrendamientos / Financial and lease payables	6.159.421	1.558.519	70.231	1.044.197	2.140.394	1.422.734	12.395.496
Otras deudas (1) / Other payables (1)	2.111.042	-	-	-	595.140	-	2.706.182
Total 31 de diciembre de 2021 / Total as of 12/31/2021	17.199.190	1.558.519	70.231	1.044.197	2.735.534	1.422.734	24.030.405

(1) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas.
(1) Including employee benefits, tax and other payables.

31 de Diciembre de 2020

Rubro / ACCOUNT	0-3 meses / months	3-6 meses / months	6-9 meses / months	9-12 meses / months	1-2 años / years	Mayor a 2 años / Over 2 years	Total
Deudas comerciales / Trade payables	8.287.426	-	-	-	-	-	8.287.426
Deudas financieras y por Arrendamientos / Financial and lease payables	7.684.599	740.745	785.414	657.918	3.269.331	5.141.580	18.279.587
Otras deudas (2) / Other payables (2)	2.744.890	-	-	-	726.041	-	3.470.931
Total 31 de diciembre de 2020 / Total as of 12/31/2020	18.716.915	740.745	785.414	657.918	3.995.372	5.141.580	30.037.944

(2) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas.
(2) Including employee benefits, tax and other payables.

3. Riesgo de crédito

La gestión del riesgo de crédito se ha descrito en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para la Sociedad. En este sentido, la Sociedad está expuesta a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales y anticipos a proveedores) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

3. Credit risk

Credit risk management was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021.

Credit risk is defined as the possibility of incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, the Company is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables and prepayments to vendors) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).



Como política general, la Sociedad no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada por industria, clientes y segmentos geográficos. En este sentido, al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre de 2020 ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 11% y 9,2%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

La provisión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha provisión representa, al cierre de cada ejercicio, la mejor estimación de la Sociedad de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar. El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre 2020 se reflejan, en el estado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 187.903 y 272.376, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales que se presentan en el estado de situación financiera.

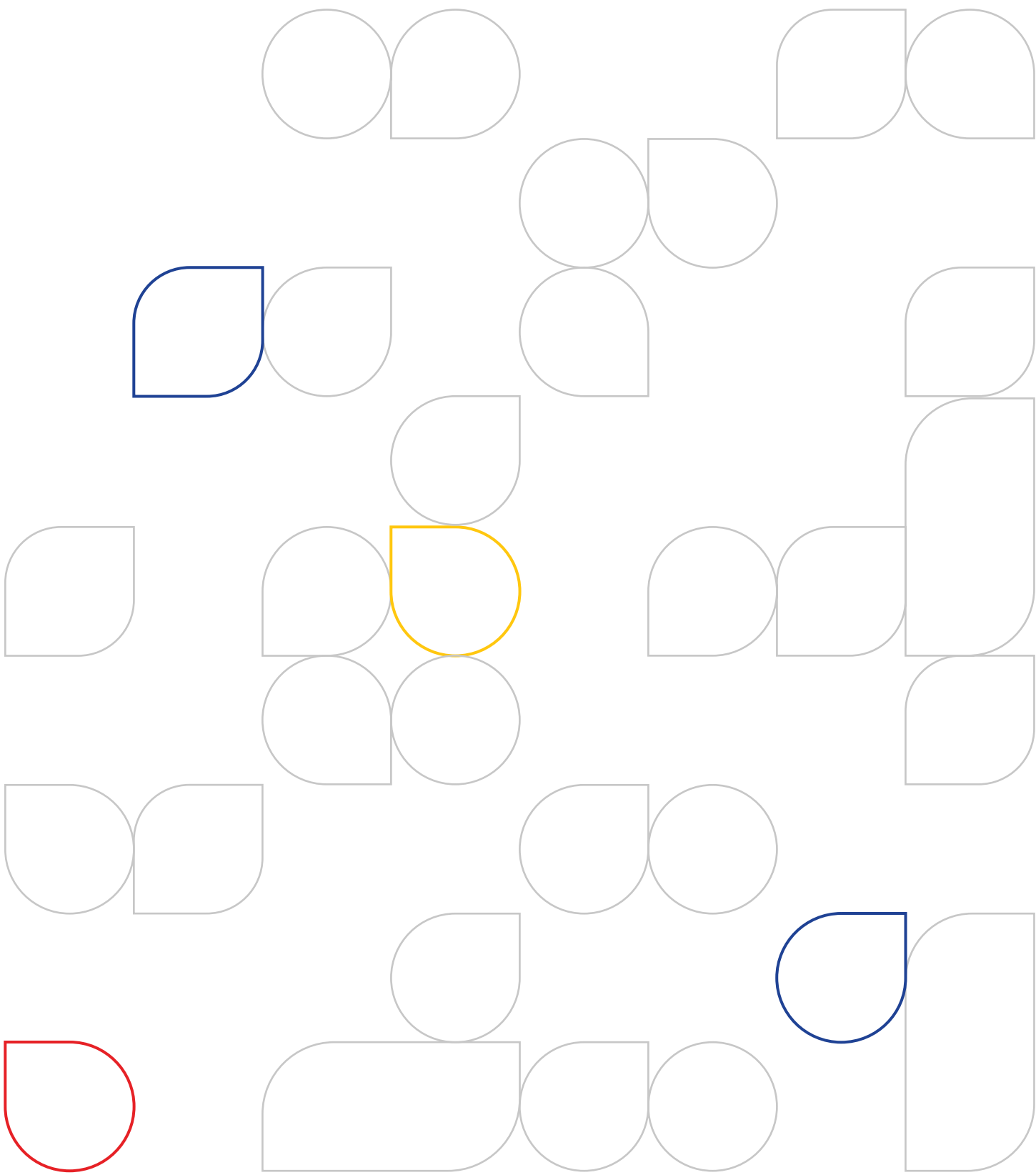
En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de los créditos no vencidos y la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales vencidas no provisionadas:

	31/12/2021	31/12/2020
Vencimientos / Due dates		
Créditos no vencidos / Receivables not yet due	5.650.135	5.983.435
Total / Total	5.650.135	5.983.435

As a general policy, the Company does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified by industry, customer and geographical segment. In this regard, as of December 31, 2021, and 2020, no customer, excluding related companies, accounts for over 11% and 9.2%, respectively of total trade receivables.

The allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents the Company's greatest estimate of probable losses in accounts receivable. Trade receivables as of December 31, 2021, and 2020, is reflected in the statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 187,903 and 272,376, respectively. The maximum credit risk involved does not differ significantly from the carrying amount of trade receivables shown in the statement of financial position.

The following chart shows all receivables not yet due and the aging of past-due trade receivables not included in the allowance:





Gestión del capital

La gestión del capital se ha descripto en los estados financieros consolidados adjuntos correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

La Sociedad, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, la Sociedad intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio neto:

Deuda financiera neta / Net financial debt
Deuda financiera neta + Patrimonio total / Net financial debt + Equity

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:

- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera corriente y no corriente, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo.
- la Sociedad mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez.

Capital management

Capital risk management was described in the accompanying consolidated financial statements for the year ended December 31, 2021.

As a fundamental part of its strategy, the Company has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, the Company tries to maintain a debt and capital mix that maintains the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-equity ratio:

This ratio is calculated based on the following criteria:

- The net financial debt includes current and noncurrent financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities.
- The Company applies a prudent protection policy against liquidity risk.

Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de ésta las colocaciones transitorias y los inventarios de alta liquidez.

- la Sociedad no posee acciones preferentes.

La evolución y el análisis de este ratio se realiza en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos de la Sociedad.

/ 26. Cumplimiento de las disposiciones sobre guarda de documentación.

En cumplimiento de las normas vigentes de la CNV (RG N° 629/2014), informamos que los libros societarios (libros de Acta de Asamblea, Acta de Directorio, Actas del Comité de Auditoría, Depósito de Acciones y Registro de Asistencia a Asambleas y Actas de Comisión Fiscalizadora) y los registros contables legales (libro Diario e Inventarios y Balances), correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020 y al ejercicio en curso, se encuentran resguardados en la sede social de la Sociedad, ubicada en la calle Bouchard N° 680, piso 12° de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Asimismo, informamos que la restante documentación que respalda las transacciones y registros contables y societarios, se encuentra distribuida en las sedes administrativas de la Sociedad y en los siguientes proveedores del servicio de resguardo y conservación de documentación de terceros.

- Iron Mountain Argentina S.A., CUIT: 30-68250405-2, ubicado en las siguientes direcciones: avenida Amancio Alcorta N° 2482 Ciudad Autónoma de Buenos Aires, calle Azara N° 1245 Ciudad Autónoma de Buenos Aires, calle San Miguel de Tucumán N° 601 Ezeiza, Torcuato Di Tella N° 1800 Ezeiza y Puente del Inca N° 2450 Ezeiza.

- Full Archivos S.R.L., CUIT: 30-70152023-4, ubicado en la calle Ocampo N° 4040, Rosario, Provincia de Santa Fe.

- Custodia de Archivos Mendoza S.R.L., CUIT: 30-69032695-3, ubicado en la calle Valentín Alsina N° 2338, San Francisco del Monte, Godoy Cruz, Provincia de Mendoza.

- Ultracard S.A., CUIT: 30-70723369-5, ubicado en Avda. San Martín N° 1035, Resistencia, Chaco.

- Custodia de Archivos Noroeste S.R.L., CUIT: 30-69720888-3, ubicado en la calle Bolívar N° 1531, San Miguel de Tucumán.

- Box Custodia de Archivos S.A., CUIT: 30-70458237-0, ubicado en Ruta 19 km. 3,5 Palmar, Córdoba.

/ 27. Grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta

Al 31 de diciembre de 2021 este rubro comprende a estos activos que incluye a acopios, establecimientos industriales y equipos, ascendiendo su valor a 1.107.326.

Durante el ejercicio 2018 la Sociedad ha recibido la suma de USD 6.000 (miles) en concepto de anticipo para la transferencia de su inmueble ubicado en Deán Funes 90 de la localidad de Avellaneda, Provincia de Buenos Aires, los cuales se incluyen en el rubro “Otras deudas – No corrientes”. El precio total de la operación de venta asciende a USD 15.000 (miles) según surge del boleto de compraventa suscrito el 9 de enero del mencionado ejercicio.

Asimismo, con fecha 17 de mayo de 2019, la Sociedad suscribió la escritura traslativa de dominio para la venta del inmueble ubicado en la Ciudad y Partido de Bahía Blanca, Provincia de Buenos Aires. El precio total de la operación de venta de dicho inmueble, junto con los bienes muebles ubicados en el mismo, ascendió a la suma de USD 700 (miles) y fue oportunamente abonado a la Sociedad.

To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore, this ratio reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt - rather than gross debt - and, hence, temporary deposits and high-liquidity inventories are deducted therefrom.

- The Company has no preferred shares.

Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in the Company's investments and dividends strategy.

/ 26.Compliance with document storage regulations

In compliance with effective CNV regulations (General Resolution No. 629/2014), we advise that the corporate books (Shareholders' Meeting Minutes, Board of Directors' Meeting Minutes, Audit Committee's Meeting Minutes, Share Deposit and Shareholders' Meeting Attendance and Statutory Audit Committee Meetings Minutes books) and the statutory accounting records (the journal and inventory and financial statements book) for the fiscal years ended December 31, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, and the current fiscal year, are safeguarded at the Company's registered office in Bouchard N° 680, piso 12°, Buenos Aires City.

Moreover, we advise that the remaining documents supporting the transactions and the accounting and corporate records are distributed between the Company's administrative offices and the following providers of third-party documentation safekeeping and preservation services.

- Iron Mountain Argentina S.A., CUIT (taxpayer identification number): 30-68250405-2, located in the following addresses: Amancio Alcorta 2482, Buenos Aires City; Azara 1245, Buenos Aires City; San Miguel de Tucumán 601, Ezeiza; Torcuato Di Tella 1800, Ezeiza; and Puente del Inca 2450, Ezeiza.

- Full Archivos S.R.L., CUIT: 30-70152023-4, located in Ocampo No. 4040, Rosario, Province of Santa Fe.

- Custodia de Archivos Mendoza S.R.L., CUIT: 30-69032695-3, lo-

cated at Valentín Alsina No. 2338, San Francisco del Monte, Godoy Cruz, Province of Mendoza.

- Ultracard S.A., CUIT: 30-70723369-5, located at Avda. San Martín N° 1035, Resistencia, Province of Chaco.

- Custodia de Archivos Noroeste S.R.L., CUIT: 30-69720888-3, located at Bolívar N° 1531, San Miguel de Tucumán, Province of Tucumán.

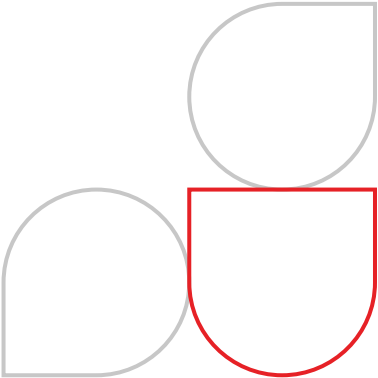
- Box Custodia de Archivos S.A., CUIT: 30-70458237-0, located at Ruta 19 (National Highway 19) km. 3.5 Monte Cristo, Province of Córdoba.

/ 27. Disposal group held for sale

As of December 31, 2021, this item includes assets comprising stockpiles, industrial establishments and equipment, amounting to 1,107,326.

In 2018, the Company received USD 6,000,000 as prepayment for the transfer of a real property unit located at Deán Funes 90, Avellaneda, Province of Buenos Aires, included in “Oher payables – noncurrent.” The total sales price stood at USD 15,000,000, as arises from the presale agreement signed on January 9, 2018.

In addition, on May 17, 2018, the Company executed the title deed for the sale of the real property located in the Bahía Blanca city and municipal district, Province of Buenos Aires. The total price for the sales transaction involving that item of real property, along with the personal property contained therein, stood at USD 700,000, an amount which was duly paid to the Company.



/ 28. Venta de inmueble

Con fecha 14 de julio de 2020 la Sociedad vendió el inmueble de su propiedad ubicado en la calle Uruguay 4075, Victoria, Provincia de Buenos Aires, donde funcionan sus oficinas comerciales y administrativas (en adelante, el “Inmueble”) por un precio de USD 20.700 (miles) el que fue abonado a la Sociedad en su totalidad el 17 de julio de 2020

Durante el mes de julio de 2020, la Sociedad liquidó el mencionado importe en el mercado de bonos.

Asimismo, en la misma operación de venta del inmueble, la Sociedad acordó con el comprador la entrega en comodato de las oficinas comerciales y administrativas incluidas en el mismo, por un plazo de 38 meses desde la firma del acuerdo, es decir hasta el 15 de septiembre de 2023.

Con fecha 07 de julio de 2021, el comprador remitió a la Sociedad una oferta de adenda al acuerdo de comodato -la cual fue oportunamente aceptada por la Sociedad- mediante la cual se acordaron ciertas modificaciones a dicho acuerdo, entre ellas, la extensión del comodato hasta 15 de diciembre de 2023.

El mencionado derecho de uso sobre el inmueble se incluye en el rubro “Propiedades, planta y Equipo”, en la línea “Derechos de uso”.

/ 29. Contexto pandemia COVID-19 y efecto en operaciones

Con fecha 11 de marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud declaró el coronavirus (COVID-19), que había tenido su primer caso durante el mes de diciembre de 2019 en la ciudad de Wuhan, República Popular de China, como una pandemia. El brote del COVID-19 ha provocado impactos negativos en distintas industrias de todo el mundo y ha provocado una fuerte caída de las valuaciones de los títulos de renta variable y renta fija en los mercados financieros mundiales. A su vez, una gran cantidad de compañías multinacionales han advertido sobre el impacto adverso que la propagación mundial que el

COVID-19 provocará en sus resultados financieros, motivando a diversos gobiernos nacionales y organismos multilaterales a adoptar políticas de inyección de liquidez y reducción de tasas de referencia, para contrarrestar los efectos de la pandemia sobre el consumo y la dinámica de sus economías.

A raíz de ello, el Gobierno Nacional implementó ciertas medidas para contener la propagación del virus, entre ellas se encuentran las siguientes:

- Mediante el Decreto de Necesidad y Urgencia (DNU) 260/2020 (ampliado posteriormente por el Decreto 167/21), se dispuso la ampliación de la emergencia pública en materia sanitaria establecida por la Ley 27.541 por el plazo de un año, posteriormente prorrogada hasta el 31 de diciembre del 2022 por el DNU 867/21 con recomendaciones y medidas a fin de mitigar el impacto sanitario. Asimismo, mediante el DNU 274/2020 dictado por el Poder Ejecutivo Nacional y sus sucesivas prórrogas se dispuso hasta el 31 de octubre de 2021 la prohibición de ingreso al territorio nacional de personas extranjeras no residentes en el país. Sus normas complementarias establecieron excepciones y cupos máximos de plazas diarias en vuelos de pasajeros para el reingreso al territorio nacional de argentinos y extranjeros residentes en el país, además de distintos requisitos sanitarios para la autorización del ingreso al territorio nacional. El DNU 678/21 restableció a partir del 1º de noviembre del 2021 el ingreso al territorio de extranjeros no residentes, sujeto a los requisitos migratorios y sanitarios que resulten aplicables y, mediante la Decisión Administrativa 1064/2021, se dispuso que, a partir de dicha fecha, para el ingreso al país se requiere únicamente el esquema de vacunación completo, PCR negativo, y seguro con cobertura COVID-19 (en el caso de extranjeros no residentes).

- Mediante la Resolución N° 100/2020 emitida por el Ministerio de Desarrollo Productivo Secretaria de Comercio Interior, se estableció la prohibición de aumento de precios, la obligación de producción hasta el máximo de la capacidad instalada y la implementación de las medidas conducentes para asegurar su transporte y provisión.

/ 28. Sale of real property

On July 14, 2020, the Company sold its real property unit located at Uruguay 4075, Victoria, Province of Buenos Aires, which is used for its commercial and administrative offices (hereinafter, the “Real Property”), for a price of USD 20,700,000, which was paid to the Company in full on July 17, 2020.

In July 2020, the Company entered such amount into the bond market.

In the sale of the real property, the Company agreed with the purchaser to deliver on consignment the commercial and administrative offices in such property for a term of 38 months from agreement execution, i.e., September 15, 2023.

On July 7, 2021, the purchaser provided the Company with an offer of addendum to the consignment agreement, duly accepted by the Company, agreeing on certain amendments to the agreement, such as the extension of the consignment through December 15, 2023. Such right to use the real property is included under “Property, plant and equipment”, in “Rights of use.”

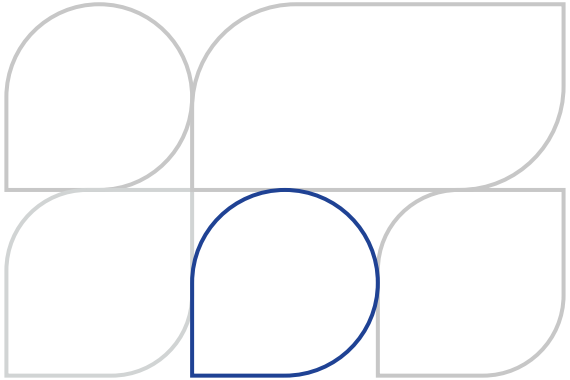
/ 29. COVID-19 pandemic and effect on transactions

On March 11, 2020, the World Health Organization (WHO) declared the coronavirus (COVID-19) outbreak, the first case of which appeared in December 2019 in Wuhan, People’s Republic of China, a pandemic. The COVID-19 outbreak caused negative effects in several industries around the world and generated a steep fall in the valuation of variable-rate and fixed-rate securities in international financial markets. In addition, a large number of multinational companies issued warnings on the negative effect that the international spread of COVID-19 will have on their finance income (expense), leading several federal governments and multilateral agencies to adopt policies characterized by liquidity infusion and benchmark rate reduction to counterbalance the pandemic effects on consumption and on the dynamics of their economies.

As a result, the Argentine Government implemented a series of measures to prevent virus dissemination, including:

- Presidential Decree No. 260/2020 (subsequently extended by Presidential Decree No. 167/21) prolonged the healthcare emergency declared by Law No. 27,541 for a year, further extended through December 31, 2022, by Presidential Decree No. 867/21, with recommendations and measures to mitigate the health care impact. In addition, Presidential Decree No. 274/2020 and its related extensions imposed an entry ban on nonresident foreigners through October 31, 2021. Supplementary regulations introduced exceptions and caps limiting daily passenger arrivals to Argentina for Argentine citizens and foreigners residing in Argentina, in addition to several healthcare requirements to authorize entry. Presidential Decree No. 678/21 resumed the entry into Argentina of nonresident foreigners as from November 1, 2021, subject to the migratory and healthcare requirements applicable, and Administrative Decision No. 1064/2021 required proof of full vaccination, a negative PCR test and COVID-19 insurance coverage (for nonresident foreigners) to enter Argentina as from that date.

- Resolution No. 100/2020 issued by the Domestic Trade Department reporting to the Ministry of Production Development determined the prohibition to increase prices, the obligation to produce up to the maximum installed capacity and the implementation of measures to guarantee transport and supply.





Se dispuso que todos los puntos de venta minoristas y mayoristas que cuenten con salón de ventas, a excepción de las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas, deberían fijar para todos los productos definidos por la Subsecretaría de Comercio Interior como precios máximos de venta al consumidor final aquellos precios efectivamente vigentes al día 6 de marzo de 2020. La medida se extendió, a través de varias prorrogas, desde el 6 de marzo de 2020 hasta el 8 de junio 2021.

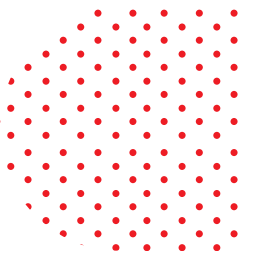
- Posteriormente y durante el mes de junio del 2021, la Secretaría de Comercio lanzó – en forma complementaria al Programa vigente de “Precios Cuidados” – una nueva canasta regulada denominada el Programa “Super Cerca”, por un período de vigencia de 180 días y compuesto por una canasta de 70 productos de consumo masivo a precios fijos, los cuales debían estar impresos en cada paquete, del cual la sociedad participó con la inclusión de 7 productos.

- Mediante la Resolución N° 1050/2021, dictada el 19 de octubre de 2021 por la Secretaría de Comercio Interior del Ministerio de Desarrollo Productivo, se estableció la fijación temporal de precios máximos de venta al consumidor final, con vigencia hasta el día 7 de enero del 2022, para los productos identificados en su Anexo (incluyendo un total de 101 productos de la Sociedad), el cual fuera luego sustituido por el Artículo 1° de la Resolución SCI 1064/21 (B.O. 07/12/2021). Asimismo, intimó a las empresas integrantes de la cadena de producción, distribución y comercialización de los productos incluidos en el Anexo, a incrementar su producción hasta el máximo de la capacidad instalada y arbitrar las medidas conducentes para asegurar su transporte y provisión. La Sociedad realizó diferentes presentaciones ante las autoridades pertinentes a fin de mantenerlos informados sobre el impacto que genera en sus negocios el aumento sostenido del precio de las materias primas y demás insumos relevantes frente a esos congelamientos de los precios, solicitándoles el ajuste de los mismos para evitar pérdidas relevantes. Las medidas dispuestas por la Resolución SCI 1050/21 perdieron vigencia el 7 de enero 2022 y no fueron prorrogadas. En su reemplazo se instauró un esquema de Precios Cuidados Ampliado (pasó de 650 a 1320 productos) con algunos ajustes mensuales y revisiones trimestrales. Molinos aporta actualmente 87 productos a este Programa de Precios Cuidados Ampliado.

All retail and wholesale points of sale with salesrooms, except for micro-, small- and medium-sized enterprises, were required to fix the prices that were effective on March 6, 2020, for all the products defined by the Domestic Trade Underdepartment as maximum sales prices for final consumers. The measure was extended several times from March 6, 2020, through June 8, 2021.

- In June 2021, the Trade Department launched, to supplement the program entitled “Precios Cuidados” (items in the basket of goods at frozen prices), a new regulated basket called “Super Cerca” for 180 days made up of 70 mass consumption products at fixed prices to be printed in each package, including 7 Company products in such basket.

- Resolution No. 1050/2021 issued on October 19, 2021, by the Domestic Trade Department reporting to the Ministry of Production Development set forth the temporary application of maximum sales prices for final consumers effective through January 7, 2022, to the products identified in the exhibit (including 101 Company products), which was then replaced by section 1, Resolution SCI 1064/21 (published in the Official Bulletin on December 7, 2021). It also demanded that the companies comprising the chain of production, distribution and sale of the products included in the exhibit increase production to the maximum installed capacity and implement measures to ensure transport and supply. The Company made different filings with the related authorities to report the business impact of the sustained increase in the prices of raw materials and other supplies while freezing prices, requesting their adjustment to avoid material losses. The measures established by Resolution SCI 1050/21 were effective through January 7, 2022, and were not extended. Instead, an extended “Precios Cuidados” system was introduced (from 650 to 1320 products) with some monthly adjustments and quarterly reviews. Molinos currently contributes 87 products to such program.



- Mediante el Decreto 329/2020, el que fuera prorrogado por distintas disposiciones posteriores, el Poder Ejecutivo Nacional dispuso la prohibición de los despidos sin justa causa y por las causales de falta o disminución de trabajo y fuerza, habiéndose extendido dicha medida hasta el 30 de junio de 2022. Continuando vigente la emergencia pública en materia ocupacional, que otorga el derecho a una doble indemnización, pero con un tope de hasta \$ 500.000.

Teniendo en cuenta lo descripto en los párrafos precedentes y a las estimaciones efectuadas, la Sociedad entiende que estos acontecimientos hasta el momento ocurridos no implican la necesidad de efectuar ajuste alguno a los presentes estados financieros trimestrales al 31 de diciembre de 2021, si bien los hechos ocurridos podrían impactar en las operaciones futuras y, por tanto, en sus resultados y flujos de efectivo futuros.

La Sociedad está llevando a cabo las gestiones oportunas con el objeto de hacer frente a la situación y minimizar su impacto, considerando que se trata de una situación coyuntural que, conforme a las estimaciones más actuales, no compromete la aplicación del principio de empresa en funcionamiento.

A continuación se detallan algunas de las medidas más importantes adoptadas por la Sociedad en este contexto: (i) constitución de un Comité de Crisis Coronavirus, integrado por los máximos responsables de las áreas de producción, logística, abastecimiento, comercialización y auditoría; (ii) toma de medidas técnicas para efectivizar el trabajo remoto de todo el personal que resulte posible, a efectos de cumplimentar la normativa de vigente, proteger a la totalidad del personal y continuar desarrollando tareas de manera de no interferir con el normal abastecimiento de productos al mercado; (iii) se realizaron charlas de capacitación y de información con especialistas infectólogos y enfermeros en las distintas Plantas, tratando de llegar al mayor porcentaje de población posible a los fines de mantener informados a los empleados del complejo contexto epidemiológico que atravesaba el país, y reforzando el mensaje de la importancia del cumplimiento de las medidas preventivas indicadas por la compañía así como del distanciamiento obligatorio en lugares comunes como los comedores y espacios destinados para fumar y descansar; (iv) se dispuso que los equipos abocados al abastecimiento de materias primas e insu-

mos deben mantener información detallada de las condiciones de abastecimiento por parte de los terceros a la Sociedad, de modo de alertar anomalías que puedan interferir la cadena de producción y/o despacho de pedidos presentes y/o futuros; (v) se dispuso lograr un régimen de producción y logístico que acompañe la demanda esperada en esta particular situación; (vi) se adecuaron los volúmenes despachados para asegurar el aprovisionamiento general de productos a los clientes de la Sociedad; (vii) se reforzaron los protocolos existentes, principalmente en los puntos más críticos (acciones a llevar cabo en los lugares de ingreso a las Plantas y zonas comunes de descanso, distancia en los puestos de la línea de producción, uso de barbijo); (viii) se instruyó a las áreas involucradas a llevar con especial cuidado las relaciones comerciales con los proveedores y clientes, explicando debidamente las causas que justifiquen cualquier inconveniente o cambio en las condiciones normales con que la Sociedad suministra sus productos; (viii) se instruyó al área de relaciones institucionales a mantener permanente diálogo con las autoridades nacionales a través de la Secretaría de Comercio de la Nación y las personas que ésta designe; y (ix) se realizaron nuevamente simulacros en todas las Plantas, poniendo foco en los puntos débiles detectados en la primera etapa de la pandemia, con el objetivo de tener claridad y rapidez de reacción en caso de detección de síntomas compatibles con COVID durante alguno de los turnos de producción, la manera adecuada de aislamiento de la persona involucrada y su inmediata asistencia.

/ 30. Información comparativa

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2021 y 2020 presentados con propósitos comparativos, incluyen ciertas reclasificaciones, para mantener la consistencia en la exposición con las cifras del presente ejercicio.

/ 31. Otras exposiciones

Las Notas a los estados financieros consolidados de Molinos Río de la Plata S.A. son, en lo que corresponda, aplicables a los estados financieros separados y deben ser leídos juntamente con los mismos.

- By virtue of Presidential Decree No. 329/2020, extended by different subsequent provisions, the Argentine Executive prohibited dismissals for no cause or for the lack of or reduced work and labor until June 30, 2022. The public emergency in terms of employment remained effective granting the right to double severance pay up to ARS 500,000.

Considering the previous paragraphs and the estimates made, the Company understands that to date these events do not imply the need to make any adjustment to the accompanying quarterly financial statements as of December 31, 2021, even though the events could impact on future transactions and, therefore, in its future profit or loss and cash flows.

The Company is taking timely measures to face the situation and minimize the impact, taking into account that, as this is an economic situation, in view of more updated estimates, the application of the going-concern principle is not jeopardized.

Below are some of the most significant measures adopted by the Company within this context: (i) creating a Coronavirus Crisis Committee made up of the ultimate heads of production, logistics, supply, marketing and audit areas; (ii) taking technical measures to implement remote work for all personnel, if possible, so as to comply with current regulations, protect all staff and continue performing tasks to avoid disrupting the normal supply of products to the market; (iii) conducting trainings and information sessions with infectious disease specialists and nurses in the different plants, trying to reach the highest percentage of the population to advise the employees of the complex epidemiological context affecting Argentina and reinforcing the message on the importance of complying with the preventive measures set by the Company and mandatory social distancing in common places such as canteens, smoking and rest areas; (iv) the teams engaged in the supply of raw materials and inputs should keep detailed information on the conditions applicable to the supply by third parties to the Company, so as to alert on any anomalies that may interfere with the production chain or the dispatch of current or future orders; (v) adapting dispatched volumes to guarantee the general supply of products to the Company's customers; (vi) reinforcing existing protocols, mainly the critical issues (actions to be implemented in plant entrances and common rest areas, distance in the production line and mask use); (viii) the areas involved were instructed to take special care of the commercial relationships with suppliers

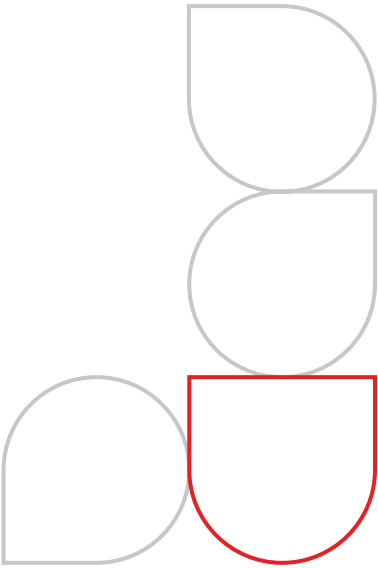
and customers, duly explaining the reasons for any inconvenience or change in normal conditions under which the Company supplies its products; (viii) the institutional relationship area was instructed to keep a continuous dialogue with national authorities through the Argentine Trade Department and the persons appointed thereby, and (ix) making drills in all the plants, focusing on the weaknesses detected in the first stage of the pandemic to ensure clear and rapid reaction in case of COVID-19 compatible symptoms during any production shift, adopting the proper method for isolating the person involved and offering immediate assistance.

/ 30. Comparative information

The financial statements as of December 31, 2021, and 2020, presented for comparative purposes, include certain reclassifications to keep the consistency in disclosing the figures for the present fiscal year.

/ 31. Other disclosures

The notes to the consolidated financial statements of Molinos Río de la Plata S.A. are, as the case may be, applicable to the separate financial statements and should be read jointly with them.



Reseña informativa

SUMMARY OF EVENTS



/ 1. Breve comentario sobre las actividades de la empresa – información consolidada. (*)

Molinos reporta caída en ventas y resultados operativos en 2021.

Molinos Río de la Plata finaliza el ejercicio económico 2021 reportando una caída de 4,3% en sus ingresos y 29,9% en sus resultados operativos respecto al año anterior.

La Sociedad alcanzó ingresos en 2021 por \$ 66.572 millones y una ganancia neta de \$ 2.829 millones. La caída en los ingresos está íntimamente relacionada al menor consumo de alimentos en hogares en el periodo informado, que según la consultora especializada Kantar cayó 12,6% comparado con el año anterior. En tanto, el resultado neto se sostuvo producto del dinamismo en los programas de eficiencia, el estricto control de gastos, la reducción del costo financiero y la desaceleración del ritmo de devaluación de la moneda local; aunque a nivel del resultado operativo permaneció la imposibilidad de recuperar en los precios de venta los importantes aumentos de costos, medidos a sus valores de reposición, asociados a la suba persistente de las materias primas a nivel internacional, como así también los costos locales, principalmente insumos y fletes, que continúan aumentando producto del sostenido proceso inflacionario.

A pesar de las dificultades del contexto, la Sociedad continuará enfocada en el consumidor, sus marcas, la productividad y la eficiencia para seguir acompañando a los argentinos con productos cada vez más saludables, ricos, prácticos y accesibles.

(*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.

/ 1. Brief comments on the Company's activities. Consolidated information (*)

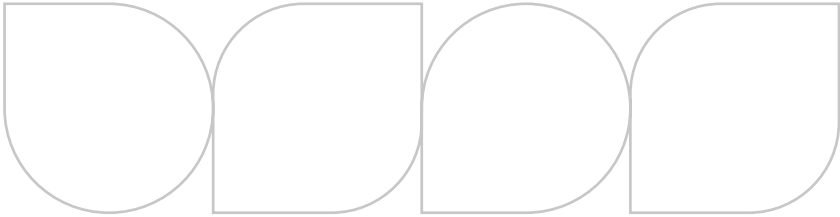
Molinos reports a fall in sales and operating income in 2021.

At the end of fiscal 2021, Molinos Río de la Plata reported a 4.3% fall in revenues and 29.9% in operating income as compared to the prior year.

The Company obtained revenues amounting to about ARS 66.57 billion and about ARS 2.83 billion net profits in 2021. The fall in revenues is closely related to a decreased household food consumption in the reporting period. According to Kantar, the specialized consulting company, it fell by 12.6% as compared to the prior year. Meanwhile, although the net income remained stable due to the increase in efficiency programs, a strict expense control, a reduction in financial costs and the deceleration of the devaluation of the Argentine peso, at the operating income (loss) level, it was still not possible to recover in the sales prices the significant increases in costs measured at replacement value, which are related to the ongoing international rise in raw materials and local costs, mainly in connection with inputs and freight charges, which continue to grow as a result of the sustained inflationary process.

Despite the difficulties posed by the context, the Company will keep its focus on: consumers, its brands, productivity and efficiency to continue to provide Argentine people with tastier, healthier, more convenient and easily accessible products.

(*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.





/ 2. Estructura financiera consolidada al 31/12/2021 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

/ 2. Consolidated financial structure as of December 31, 2021, presented comparatively with the four prior fiscal years

(cifras expresadas en miles de pesos) / (Figures stated in thousands of Argentine pesos)					
	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018	31/12/2017
Activos no corrientes totales / Total noncurrent assets	24.082.250	26.020.354	28.473.790	26.510.753	28.208.493
Activos corrientes totales / Total current assets	26.614.853	27.907.677	25.226.562	28.964.839	28.454.558
Total de activos / Total assets	50.697.103	53.928.031	53.700.352	55.475.592	56.663.051
Patrimonio total / Total equity	19.490.458	18.487.773	15.833.462	17.969.349	23.525.733
Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities	11.433.749	14.470.981	18.550.044	18.170.007	16.656.104
Pasivos corrientes / Current liabilities	19.772.896	20.969.277	19.316.846	19.336.236	16.481.214
Total de pasivos / Total liabilities	31.206.645	35.440.258	37.866.890	37.506.243	33.137.318
Total de pasivos más patrimonio total / Total liabilities plus total equity	50.697.103	53.928.031	53.700.352	55.475.592	56.663.051

/ 3. Estructura del resultado integral consolidado al 31/12/2021 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

/ 3. Structure of the consolidated statement of other comprehensive income as of December 31, 2021, as compared to the four prior fiscal years

(cifras expresadas en miles de pesos) / (Figures stated in thousands of Argentine pesos)					
	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018	31/12/2017
Resultado operativo (1) / Operating profit (loss) (1)	2.470.454	3.524.114	109.913	350.100	(3.672.108)
Ingresos y costos financieros, netos / Finance income and expense, net	(5.331.729)	(4.479.154)	(13.350.833)	(16.002.581)	(2.828.800)
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de la moneda / Loss on exposure to the change in currency purchasing power	7.769.157	5.831.574	10.784.594	8.726.025	1.770.189
Ganancia (Pérdida) neta del ejercicio antes de impuestos / Net profit (loss) for the year before taxes	4.907.882	4.876.534	(2.456.326)	(6.926.456)	(4.730.719)
Impuesto a las ganancias / Income tax	(2.079.219)	(2.241.376)	388.272	1.543.759	2.345.447
Ganancia (Pérdida) neta del ejercicio / Profit (loss) for the year, net	2.828.663	2.635.158	(2.068.054)	(5.382.697)	(2.385.272)
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income (loss) for the year, net	(88.757)	19.153	(67.835)	(173.687)	(630.085)
Resultado integral total neto del ejercicio / Total comprehensive income (loss) for the year, net	2.739.906	2.654.311	(2.135.889)	(5.556.384)	(3.015.357)

(1) Incluye al 31 de diciembre de 2021, 2020, 2019, 2018 y 2017 191.713, 230.399, 1.315.474, 567.637 y 54.882, respectivamente, resultado inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

(1) Including, as of December 31, 2021, 2020, 2019, 2018 and 2017, profit (loss) from investments in associates and joint ventures for 191,713, 230,399, 1,315,474, 567,637, and 54,882, respectively.

/ 4. Estructura consolidada del flujo de efectivo al 31/12/2021 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

/ 4. Consolidated cash flow structure as of December 31, 2021, presented comparatively with the four prior fiscal years.

	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018	31/12/2017
Flujos de efectivo netos generados por actividades de operación / Cash flows provided by operating activities, net	6.318.114	3.984.871	6.834.255	2.194.030	1.843.246
Flujos de efectivo netos generados por (utilizados en) actividades de inversión / Cash flows provided by (used in) investing activities, net	2.471.070	53.344	(1.992.328)	55.761	(2.523.033)
Flujos de efectivo (utilizados en) generados por actividades de financiación / Cash flows (used in) provided by financing activities, net	(8.623.468)	(4.966.278)	(3.951.936)	(1.648.130)	162.327
Resultado por exposición a los cambios en el poder adquisitivo de efectivo / Gain on exposure to the change in currency purchasing power	(158.189)	(88.177)	(299.785)	(219.649)	(231.566)
Aumento (Disminución) neto en el efectivo y equivalentes al efectivo / Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	7.527	(1.016.240)	590.206	382.012	(749.026)

/ 5. Datos estadísticos (en unidades físicas) del ejercicio finalizado el 31/12/2021 comparativo con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores. (*)

/ 5. Statistical data (in physical units) for the year ended December 31, 2021, presented comparatively with the four prior fiscal years (*)three prior fiscal years (*)

	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018	31/12/2017
<u>Volúmenes de producción / Production volumes</u>					
Alimentos (toneladas) / Food (tons)	429.857	464.899	450.865	481.269	474.750
Bodegas (cajas) / Wineries (boxes)	3.771.917	3.598.655	3.388.762	3.434.463	4.688.000
<u>Volúmenes de ventas / Sales volumes</u>					
Alimentos (toneladas) / Food (tons)					
Mercado local / Domestic market	396.190	434.720	426.808	427.984	426.024
Mercado externo / Foreign market	22.292	21.784	18.288	29.482	33.638
Total Alimentos / Total Food	418.482	456.504	445.096	457.466	459.662
Bodegas (cajas) / Wineries (boxes)					
Mercado local / Domestic market	2.935.789	3.096.846	3.049.944	3.028.235	3.840.954
Mercado externo / Foreign market	595.142	536.562	637.576	534.305	495.586
Total Bodegas / Total wineries	3.530.931	3.633.408	3.687.520	3.562.540	4.336.540

(*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.
(*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.



/ 6. Índices de los ejercicios finalizados el 31/12/2021, comparativo con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores.

/ 6. Ratios for the year ended December 31, 2021, presented comparatively with the four prior fiscal years

	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018	31/12/2017
Liquidez (I) / Liquidity (I)	1,346	1,331	1,306	1,498	1,726
Endeudamiento (II) / Indebtedness (II)	0,625	0,522	0,418	0,479	0,710
Rentabilidad (III) / Profitability (III)	0,149	0,154	(0,123)	(0,259)	(0,095)
Inmovilización de capital (IV) / Tied-up capital (IV)	0,475	0,483	0,530	0,478	0,498

(I) Activos Corrientes Current assets	(II) Patrimonio total Total equity	(III) Resultado neto del ejercicio (no incluye otros resultados integrales) Net profit for the year (not including other comprehensive income)	(IV) Activos no corrientes Noncurrent assets
Pasivos Corrientes Current liabilities	Total de pasivos Total liabilities	Patrimonio promedio Average shareholders' equity	Total de activos Total assets

/ 7. Perspectivas (*)

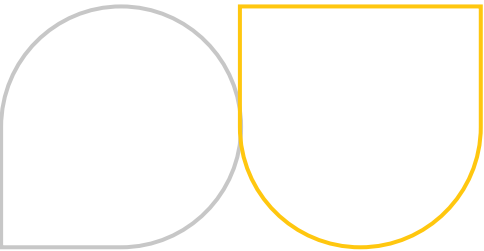
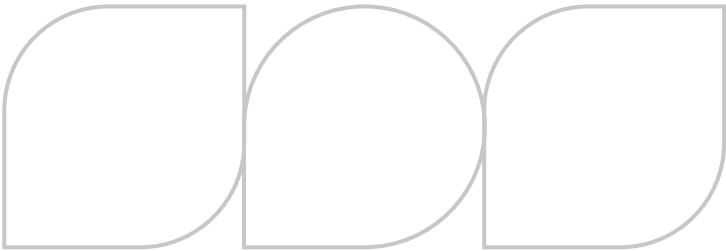
El próximo ejercicio comienza en un contexto complejo e incierto. A la persistente caída del consumo en hogares de alimentos y al incremento sostenido de costos que viene soportando la Compañía, se ha sumado, a partir de la invasión de Rusia a Ucrania, un cambio drástico en el escenario internacional de nuestras principales materias primas. Rusia es el principal abastecedor internacional de trigo, Ucrania el tercero. Además, la cuenca del Mar Negro es el epicentro del mercado mundial de girasol (80% del comercio mundial de aceite). Esto viene a profundizar la actual situación de desequilibrio entre los precios a los cuales la Compañía vende y los aumentos de costos incurridos.

(*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los auditores independientes.

/ 7. Prospects (*)

Next year is expected to remain complex and uncertain. As from Russia's invasion to Ukraine, the ongoing fall in household food consumption and the sustained increase in costs that the Company is facing is also accompanied by a dramatic change in our main raw materials' international scenario. Russia is the main international wheat supplier and Ukraine, the third. In addition, the Black Sea basin is the center of the soybean international market (80% of international oil trade). This deepens the current imbalance between the Company's sales prices and the cost increases incurred.

(*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.



INFORME DE LA COMISION FISCALIZADORA

A los Señores Accionistas de
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.

De nuestra consideración:

Introducción

1. De acuerdo con lo requerido por el Reglamento de Bolsas y Mercados Argentinos S.A., hemos examinado el inventario y efectuado el trabajo mencionado en el párrafo siguiente en relación a los estados financieros separados y consolidados adjuntos de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas que comprenden: (a) los estados separados y consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2021, (b) los estados separados y consolidados del resultado integral, los estados separados y consolidados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio finalizado en la mencionada fecha, y (c) un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa. Los documentos citados son responsabilidad del Directorio de la Sociedad en ejercicio de sus funciones exclusivas.

Alcance del trabajo

2. Nuestro trabajo sobre los estados financieros separados y consolidados adjuntos consistió en verificar la congruencia de la información significativa contenida en dichos estados financieros con la información de las decisiones societarias expuestas en actas, y la adecuación de dichas decisiones a la ley y a los estatutos, en lo relativo a sus aspectos formales y documentales. Para la realización de dicho trabajo hemos tenido en cuenta los informes de los auditores independientes sobre estados financieros separados y sobre estados financieros consolidados de los auditores externos Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. de fecha 8 de marzo de 2022 emitidos de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento ("IAASB" por sus siglas en inglés). No hemos efectuado ningún control de gestión y, por lo tanto, no hemos evaluado los criterios y decisiones empresarias de administración, financiación, comercialización y producción, dado que estas cuestiones son de responsabi-

dad exclusiva del Directorio. Consideramos que nuestro trabajo y el informe de los auditores externos nos brindan una base razonable para fundamentar nuestro informe.

Opinión

3. En nuestra opinión, basados en nuestro trabajo y en los informes de los auditores independientes mencionados en el párrafo anterior:

- a. Los estados financieros separados mencionados en el párrafo 1. están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas de la Resolución Técnica N° 26 de la FACPCE para los estados financieros separados de una entidad controladora, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.
- b. Los estados financieros consolidados mencionados en el párrafo 1. están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.

Énfasis sobre ciertas cuestiones reveladas en los estados financieros

4. Llamamos la atención sobre la información contenida en la nota 26 a los estados financieros consolidados adjuntos, donde la Sociedad describe la situación y los montos actualizados de ciertos reclamos fiscales relacionados con (i) gravámenes de exportación, y (ii) el tratamiento fiscal en el impuesto a las ganancias de operaciones perfeccionadas con sociedades relacionadas. Esta cuestión no modifica la opinión expresada en el párrafo 3.

STATUTORY AUDIT COMMITTEE'S REPORT

To the shareholders of
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.

Dear Sirs or Madams,

Introduction

1.As established by Bolsas y Mercados Argentinos S.A. regulations, we have examined the inventory and performed the tasks mentioned in the paragraph below with respect to the accompanying separate and consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, which include: (a) the separate and consolidated statements of financial position as of December 31, 2021, (b) the separate and consolidated statements of comprehensive income, the separate and consolidated statements of changes in equity and cash flows for the year then ended, and (c) a summary of the significant accounting policies and other explanatory information. Such documentation is the responsibility of the Company's Board of Directors in performing their exclusive functions.

Scope of the work

2. Our work on the accompanying separate and consolidated financial statements consisted in verifying the consistency of significant information contained in those financial statements with the information on corporate decisions entered in minutes, and the compliance of such decisions with legislation and Company by-laws in all formal and documentary respects. In order to perform such work, we took into account the reports of independent auditors on separate financial statements and of external auditors, Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L., dated March 08, 2022, on consolidated financial statements, issued pursuant to the International Auditing Standards issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). We did not perform any control over management decisions or performance and, therefore, we did not assess the business decisions or criteria regarding administrative, financial, marketing or production matters, as these are the exclusive responsibility of the Board of Directors. We consider that our work and the external auditors' report provide a reasonable basis to support our report.

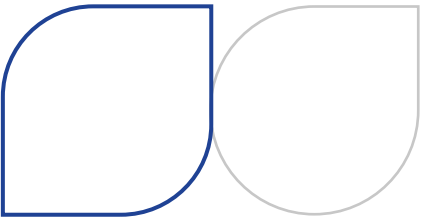
Opinion

3. In our opinion, based on our work and the independent auditors' reports mentioned in the previous paragraph:

- a. The separate financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared, in all material respects, pursuant to FACPCE Technical Resolution No. 26 for the separate financial statements of a parent company, as well as the relevant provisions under Argentine General Business Associations Law and CNV regulations.
- b. The consolidated financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared, in all material respects, pursuant to International Financial Reporting Standards, as well as the relevant provisions under Argentine General Business Associations Law and CNV regulations.

Emphasis on certain matters disclosed in the financial statements

4. Attention is drawn to the information contained in note 26 to the accompanying consolidated financial statements, in which the Company describes the situation and the adjusted amounts of certain tax claims concerning (i) export duties, and (ii) the income tax treatment afforded to transactions conducted with related parties. This issue does not modify the opinion expressed in paragraph 3.



Informe sobre otros requerimientos legales y regulatorios

5. En cumplimiento de disposiciones legales vigentes informamos que:
- a.** El inventario se encuentra asentado en el libro Inventarios y Balances.
- b.** Los estados financieros mencionados en el párrafo 1 surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes y con las condiciones establecidas en la Resolución N° 2850/EMI de la Comisión de Valores de fecha 28 de junio de 1996 y sus extensiones presentadas con fechas 17 de enero de 1997, 25 de abril de 1997, 20 de diciembre de 1999, 21 de abril de 2003 y 10 de julio de 2010.
- c.** Hemos revisado la Memoria y el Informe sobre el grado de cumplimiento al Código de Gobierno Societario previsto por la Resolución 606/2012 de la Comisión Nacional de Valores e incluido como anexo separado a la Memoria de la Dirección. En relación a dichos documentos, hemos revisado la información brindada por la Dirección y manifestamos que nada tenemos que observar en sus aspectos sustanciales en lo que es materia de nuestra competencia.
- d.** De acuerdo a lo requerido por la Resolución General N° 340 de la Comisión Nacional de Valores, sobre la independencia del auditor externo y sobre la calidad de las políticas de auditoría aplicadas por el mismo y de las políticas de contabilización de la Sociedad, el informe del auditor externo descripto anteriormente sobre los estados contables mencionados en el párrafo 1., incluye la manifestación de haber aplicado las Normas Internacionales de Auditoría emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento, que comprenden los requisitos de independencia, y no contiene salvedades en relación a la aplicación de dichas normas y de las normas contables profesionales vigentes en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, República Argentina.

- e.** En ejercicio del control de legalidad que nos compete, hemos aplicado durante el ejercicio los restantes procedimientos descriptos en el artículo N° 294 de la Ley General de Sociedades N° 19.550, que consideramos necesarios de acuerdo con las circunstancias, no teniendo observaciones que formular al respecto.
- f.** Hemos aplicado los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previsto en las correspondientes normas profesionales emitidas por el Consejo Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,
Por Comisión Fiscalizadora
8 de Marzo de 2022

ERNESTO J. CASSANI
Síndico Titular
Contador Público U.B.
C.P.C.E.C.A.B.A T°90 – F° 97

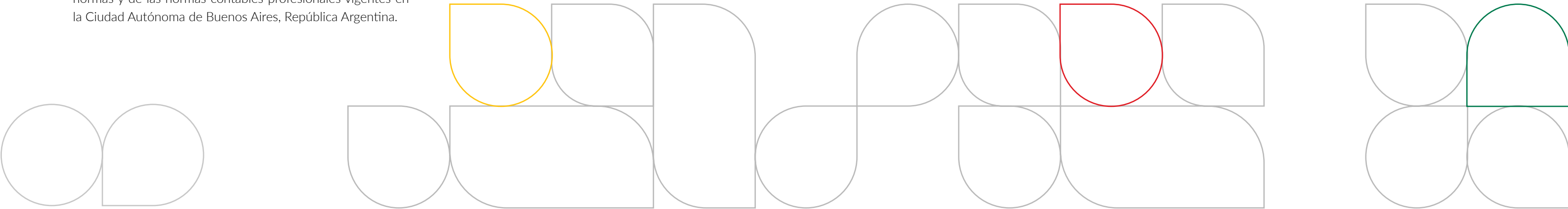
Report on other statutory and regulatory requirements

5. In compliance with current legal requirements, we further report that:
- a.** The inventory is entered into the Inventory and Financial Statements Book.
- b.** The financial statements mentioned in paragraph 1 result from books kept, in their formal respects, in conformity with current legal regulations and the conditions under CNV Resolution No. 2850/EMI dated June 28, 1996, and their extensions filed on January 17, 1997; April 25, 1997; December 20, 1999; April 21, 2003; and July 10, 2010.
- c.** We have reviewed the Board of Directors' Letter to the Shareholders and the report on the level of compliance with the Corporate Governance Code under CNV Resolution No. 606/2012, which was included as a separate exhibit to the Board of Directors' Letter to the Shareholders. As to those documents, we have reviewed the information provided by the Board of Directors and we have no findings as to their material aspects within the scope of our competence.
- d.** In conformity with CNV General Resolution No. 340, on the independence of the external auditor and on the quality of the audit procedures applied by such auditor and the Company's accounting policies, the external auditor's report mentioned above on the financial statements mentioned in paragraph 1 includes a representation that International Auditing Standards issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) have been applied and does not include any qualifications in connection with the application of such standards and the professional accounting standards effective in Buenos Aires City, Argentina.

- e.** In compliance with the legality control within our competence, during the fiscal year, we applied the remaining procedures described in section 294, General Business Associations Law No. 19,550, which we deemed necessary based on circumstances, there being no observations to make in this regard.
- f.** We have applied the anti-money laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the related professional standards issued by the CPCECABA (Professional Council in Economic Sciences of the City of Buenos Aires.)

City of Buenos Aires,
On behalf of Statutory Audit Committee
March 8, 2022

ERNESTO J. CASSANI
Statutory Auditor Certified
Public Accountant (UB)
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 90 – Fo. 97



INFORME DE AUDITORÍA EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Directores de
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires CUIT: 30-50085862-8

I.

/ Informe sobre la auditoría de los estados financieros separados

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (“la Sociedad”) y sus sociedades controladas (“el Grupo”), que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2021, y los estados consolidados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros consolidados, que incluye un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de diciembre de 2021, así como sus resultados y flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en re-

lación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

Cuestiones claves de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para cada cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fueron tratadas en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe, incluso en relación con estas cuestiones. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar las cuestiones que se incluyen a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

AUDIT REPORT ISSUED BY AN INDEPENDENT AUDITOR

To the Directors of
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Registered office: Bouchard 680, Piso 12°, Buenos Aires City CUIT (Argentine tax identification number): 30-50085862-8

I.

/ Report on the audit of separate financial statements

Opinion

We have audited the consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (the “Company”) and its subsidiaries (the “Group”), which comprise the consolidated statement of financial position as of December 31, 2021, and the consolidated statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the consolidated financial statements, including a summary of significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying consolidated financial statements present fairly, in all material respects, the consolidated financial position of the Group as of December 31, 2021, its consolidated income (loss) and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

Grounds for the opinion

We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements” of our report. We are independent from the Group pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics

Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of consolidated financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the consolidated financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the consolidated financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For each matter included below in this section, the manner in which they were treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements” of our report, even in relation to these matters. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the consolidated financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matters included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying consolidated financial statements.



Test de deterioro del valor de las propiedades, planta y equipo, activos intangibles y plusvalía

Descripción de la cuestión clave

Al 31 de diciembre de 2021, el importe en libros de las propiedades, planta y equipo asciende a \$17.439 millones y el importe en libros de los activos intangibles y plusvalía asciende a \$3.013 millones, que, en su conjunto, representan un 40,34% del total del activo consolidado. Los activos intangibles y plusvalía son asignados a las correspondientes unidades generadoras de efectivo (UGEs) a las que pertenecen las propiedades, planta y equipos, y el Grupo realiza al menos al cierre de cada ejercicio, o antes si se identifican indicios de deterioro, una evaluación para determinar si las UGEs sufrieron un deterioro que corresponda asignar a los mencionados activos. El desempeño del Grupo depende en gran medida de la evolución de la economía argentina, cuya desaceleración en el período actual ha afectado el desempeño financiero de las diferentes UGEs, constituyendo un indicio de deterioro de valor.

Los valores recuperables para el test de deterioro se determinan como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costo de disposición. Dicha determinación requiere que la Dirección identifique, y luego efectúe una valorización, de las unidades generadoras de efectivo, para lo que es necesario efectuar estimaciones y supuestos.

Para los cálculos del valor recuperable, el Grupo usa proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que se basan en la evaluación de la Dirección de variables y condiciones del mercado tales como la evolución de crecimiento de precios y volúmenes, gastos operativos futuros y las tasas de crecimiento a largo plazo y de descuento. Debido a la incertidumbre asociada con estas estimaciones, esto se ha considerado un asunto clave de auditoría del período actual.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría para la evaluación del análisis de deterioro del PPE, activos intangibles y plusvalía confeccionado por la Dirección incluyeron, entre otros, (i) el

entendimiento del proceso seguido para la determinación del valor recuperable, (ii) la revisión de la asignación de activos a las UGEs, (ii) el análisis de las consideraciones clave utilizadas por la Dirección del Grupo para la confección de los flujos de fondos descontados, (iii) el recálculo de los modelos desarrollados por la Dirección y (iv) la evaluación de las revelaciones vinculadas con esta cuestión clave que se presentan en los estados financieros consolidados.

En la evaluación de las estimaciones claves utilizadas por el Grupo en la determinación de los flujos de fondos para el horizonte proyectado contamos con la asistencia de nuestros especialistas internos en valuación, y el análisis efectuado incluyó a las tasas de descuento, las variables macroeconómicas, las tasas de crecimiento esperados, los niveles de variación de precios utilizados en la determinación de los ingresos, los márgenes de rentabilidad y los niveles requeridos de inversión y capital de trabajo para cada UGE, comparándolos con la tendencia histórica del Grupo y con información obtenida de informes de la industria y otras fuentes de información externa tales como proyecciones de crecimiento, inflación y costo del crédito, entre otras variables. Asimismo, hemos efectuado análisis de sensibilidad de las principales variables y sus efectos en el valor recuperable.

Gravámenes de exportación y tratamiento fiscal en el impuesto a las ganancias de operaciones perfeccionadas con sociedades relacionadas.

Descripción de la cuestión clave

Tal como se menciona en la nota 26 a los estados financieros consolidados, en virtud de ciertas operaciones de exportación realizadas entre los ejercicios 2005 y 2015, la Sociedad se encuentra inmersa en procedimientos administrativos y judiciales por reclamos efectuados por la Administración Nacional de Aduanas (Aduana) y la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) relacionados con gravámenes de exportación e impuesto a las ganancias, respectivamente.

Estos procedimientos están sujetos a incertidumbre, en tanto dependen de hechos futuros que la Dirección no puede controlar, y llevan en curso un largo período de tiempo, resultando de ello procesos de estimación complejos.

Test for impairment in the value of property, plant and equipment, intangible assets and goodwill

Description of the key matter

As of December 31, 2021, the carrying amount of property, plant and equipment is about ARS 17.44 billion, and the carrying amount of intangible assets and goodwill is about ARS 3.01 billion, which, as a whole, account for 40.34% of total consolidated assets. The intangible assets and goodwill are allocated to the appropriate cash-generating units (CGU) to which their property, plant and equipment belong, and the Group makes an assessment – at least each year-end or prior to such date if any impairment signs are identified – to determine whether the CGUs were affected by an impairment that should be allocated to those assets. The performance of the Group depends to a large extent on the variations of the Argentine economy, whose deceleration in the current period has affected the financial performance of the different CGUs, thus constituting an impairment in value.

The recoverable values for the impairment test are determined as the higher of the value in use and the fair value less the replacement cost. Such assessment requires that Management identify and then assess CGUs, for which it is required to make estimates and assumptions.

To calculate the recoverable value, the Group uses cash flow estimates based on financial estimates approved by Management, which are subject to Management's assessment of variables and market conditions, such as the changes in the growth of prices and volumes, future operating expenses and long-term and discount growth rates. Due to the uncertainty related to these estimates, this was considered a key audit matter for the current period.

How this matter was treated in our audit

Our audit procedures to assess the impairment analysis made by Management over the property, plant and equipment, intangible assets and goodwill included, among others, (i) understanding the process followed to assess the recoverable value, (ii) reviewing the allocation of assets to CGUs, (iii) analyzing the key considerations used by Group Management in preparing discounted cash flows,

(iv) recalculating the models developed by Management, and (v) evaluating the disclosures related to this key matter, as presented in the consolidated financial statements.

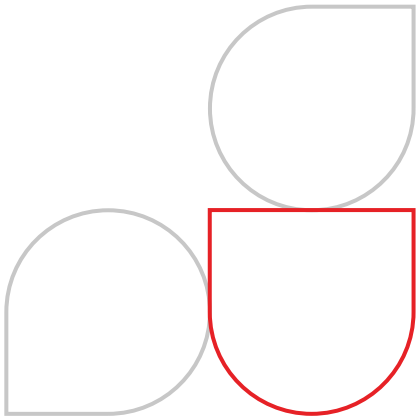
In assessing the key estimates used by the Group in determining the cash flows for the projected timeframe, we rely on the assistance of our internal assessment experts, and the analysis included discount rates, macroeconomic variables, expected growth rates, variation levels in the prices used to assess revenues, profitability margin and the required levels of investment and working capital for each CGU, comparing them with the Group's historical trend and the information obtained from sector reports and other external sources of information, such as growth, inflation and credit cost estimates, among other variables. We also analyzed the sensitivity of the main variables and its effects on the recoverable value.

Export duties and income tax treatment of transactions with related companies

Description of the key matter

As mentioned in note 26 to the consolidated financial statements, in view of certain exports made from 2005 through 2015, the Company is undergoing administrative and court proceedings for claims filed by Argentine Customs Authorities and the AFIP (Federal Public Revenue Agency) in relation to export duties and income tax, respectively.

These proceedings are subject to uncertainty, as they are contingent upon future events beyond the control of Management, and have been under way for a long time, thus giving rise to complex estimation processes.



La Dirección de la Sociedad, tomando en consideración sus propios análisis junto con las opiniones de sus asesores legales externos, aplica juicios críticos para determinar si dichos procedimientos constituyen contingencias o si debe registrarse una provisión asociada a los mismos.

Teniendo en consideración lo descripto, la Dirección de la Sociedad no ha contabilizado provisión alguna para los reclamos mencionados. En este contexto, la evolución de las decisiones en instancias administrativas o judiciales de las situaciones descriptas puede diferir de los resultados estimados por la Dirección y sus asesores legales. Consideramos estas dos situaciones mencionadas como un asunto clave de auditoría atendiendo a los montos potenciales involucrados y el nivel significativo de juicio requerido para determinar las posiciones contables relacionadas.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Hemos obtenido un entendimiento del entorno de control y de las políticas establecidas por la Dirección para la calificación de las reclamaciones mencionados de acuerdo con la normativa contable aplicable. Para probar la evaluación de la Dirección sobre la probabilidad de una pérdida por estos reclamos, hemos contado con la asistencia de nuestros especialistas en el área legal. Los procedimientos de auditoría ejecutados incluyeron, entre otros: (i) conversaciones con los asesores legales internos y personal directivo clave para el seguimiento de la evolución de los reclamos hasta la fecha de este informe, y evaluación de su impacto en los estados financieros; (ii) revisión de los documentos jurídicos emitidos, con el objetivo de evaluar los hechos y circunstancias alrededor de cada caso; (iii) obtención de carta de confirmación de los asesores legales externos para contrastar su evaluación del resultado esperado para las reclamaciones de la Aduana y de la AFIP, con la calificación como contingencias que no requieren provisión que la Dirección asignó a esas reclamaciones; y (iii) evaluación de si la información revelada en los estados financieros es la requerida por el marco normativo aplicable.

Información distinta de los estados financieros consolidados y del informe de auditoría correspondiente ("otra información")

Otra información comprende la información incluida en la Reseña Informativa presentada para cumplimentar las normas de la Comisión Nacional de Valores (CNV). Esta información es distinta de los estados financieros consolidados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros consolidados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Dirección es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

Company Management, considering its own analysis and the opinion of its external legal counsel, applies critical judgment to determine whether those proceedings constitute contingencies or should be included in a provision.

Thus, Company Management did not book any provision for the claims previously mentioned. Within this context, the resolutions in administrative or court instances in relation to the circumstances previously described may differ from those expected by Management and its legal counsel. We consider these two circumstances to be a key audit matter in view of the potential amounts involved and the material level of judgment required to determine the related accounting positions.

How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the control environment and the policies set by Management to classify the claims previously mentioned in view of applicable accounting standards. To prove Management's assessment of the potential loss for these claims, we relied on the assistance of our legal experts. The audit procedures performed included, among others: (i) holding conversations with internal legal counsel and key executives to follow-up the progress in claims through the date of this report, and assessing their impact on the financial statements; (ii) reviewing the legal documents issued, so as to assess the facts and circumstances around each case; (iii) obtaining a confirmation letter from external legal counsel to compare their evaluation of the expected outcome concerning customs authorities' and the AFIP's claims with Management's classification as contingencies not requiring a provision, and (iii) evaluating whether the information disclosed in the financial statements is the information required by applicable regulations.

Information other than the consolidated financial statements and the auditor's report thereon ("Other information")

Other information comprises the information included in the summary of events submitted in compliance with CNV (Argentine Securities Commission) regulations. This information does not include the consolidated financial statements and our relevant auditor's report. Management is responsible for the other information.

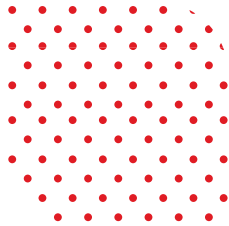
Our opinion on the consolidated financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the consolidated financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude –within our competence– that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.

Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the consolidated financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the consolidated financial statements, Management is responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Group or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.



El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Group's financial reporting process.

Auditor's responsibilities for the audit of the consolidated financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the consolidated financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the consolidated financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.*
- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control.*





- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.
- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

- Obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

- *Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.*

- *Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the consolidated financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to continue as a going concern.*

- *Evaluate the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the disclosures, and whether the consolidated financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.*

- *Obtain sufficient and appropriate judgment in relation to the financial information of the entities or business activities inside the Group to express an opinion on the consolidated financial statements. We are responsible for the Group's management, oversight and audit. We are solely responsible for our audit opinion.*

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros consolidados del período actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede preverse razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

II.

/ Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

a) Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021 se encuentran transcritos en el libro Inventarios y Balances de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores ("CNV").

b) Los estados financieros separados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. al 31 de diciembre de 2021, surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución N° 2850/EMI de la Comisión

de Valores de fecha 28 de junio de 1996 y sus extensiones presentadas con fechas 17 de enero de 1997, 25 de abril de 1997, 20 de diciembre de 1999, 21 de abril de 2003, 10 de julio de 2010 y 8 de febrero de 2019.

c) Al 31 de diciembre de 2021, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$118.569.157, no siendo exigible a esa fecha.

d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.

e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., que representan el 90,55% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. por todo concepto, el 84,99% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas y el 78,07% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,
8 de Marzo de 2022

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio

Contador Público U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the consolidated financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

II.

/ Report on other legal and regulatory requirements

In compliance with current regulations, we further report that:

a) *The consolidated financial statements as of December 31, 2021, were transcribed into the MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.'s inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.*

b) *The consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. as of December 31, 2021, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current legal regulations and the conditions under CNV Resolution No. 2850/EMI dated June 28, 1996, and their extensions filed on January 17, 1997;*

April 25, 1997; December 20, 1999; April 21, 2003; July 10, 2010, and February 8, 2019.

c) *As of December 31, 2021, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amounted to ARS 118,569,157, none of which was due and payable as of that date.*

d) *In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.*

e) *During the fiscal year ended December 31, 2021, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., representing 90.55% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. on any and all accounts, 84.99% of the total audit service fees billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, and 78.07% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, on any and all accounts.*

City of Buenos Aires,
March 8, 2022

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Partner

Certified Public Accountant U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

INFORME DE AUDITORÍA EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Directores de
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires CUIT: 30-50085862-8

I.

/ Informe sobre la auditoría de los estados financieros separados

Opinión

Hemos auditado los estados financieros separados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (“la Sociedad”), que comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2021, y los estados separados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros separados, que incluye un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros separados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de la Sociedad al 31 de diciembre de 2021, así como sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados”

de nuestro informe. Somos independientes de la Sociedad de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros separados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

Cuestiones claves de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para cada cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fueron tratadas en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe, incluso en relación con estas cuestiones. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar las cuestiones que se incluyen a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros separados adjuntos.

AUDIT REPORT ISSUED BY AN INDEPENDENT AUDITOR

To the Directors of
MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.
Registered office: Bouchard 680, Piso 12°, Buenos Aires City
CUIT (Argentine tax identification number): 30-50085862-8

I.

/ Report on the audit of separate financial statements

Opinion

We have audited the separate financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. (the “Company”), which comprise the separate statement of financial position as of December 31, 2021, the separate statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the separate financial statements, including a summary of significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying separate financial statements present fairly, in all material respects, the financial position of the Company as of December 31, 2021, its income (loss) and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

Grounds for the opinion

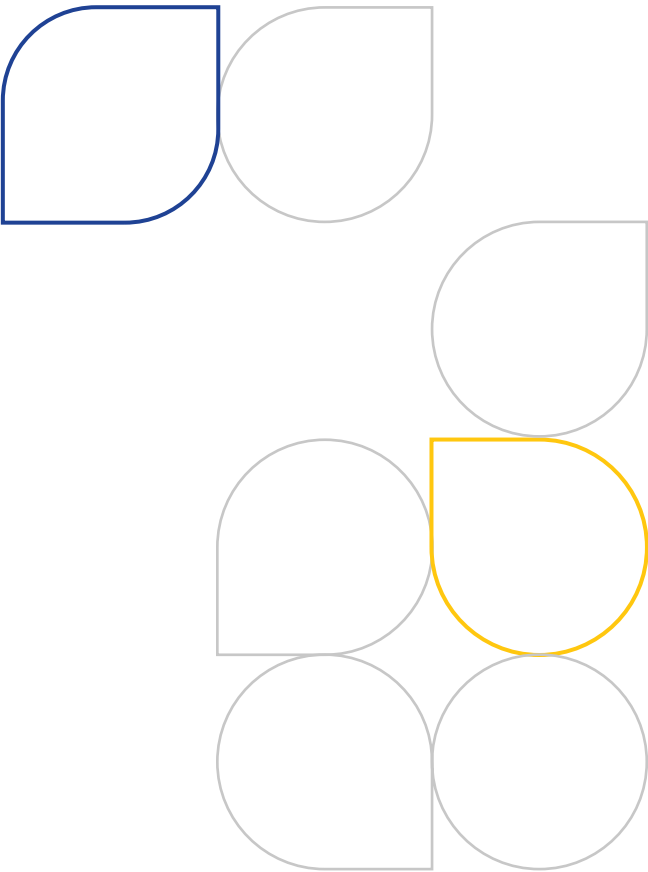
We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report. We are independent from the Company pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of separate financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such

requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the separate financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the separate financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For each matter included below in this section, the manner in which they were treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report, even in relation to these matters. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the separate financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matters included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying separate financial statements.



Valor recuperable de las propiedades, planta y equipo, activos intangibles y plusvalía y de la participación en ciertas sociedades sobre las que se ejerce control

Descripción de la cuestión clave

Al 31 de diciembre de 2021, el importe en libros de las propiedades, planta y equipo asciende a \$16.435 millones y el importe en libros de los activos intangibles y plusvalía asciende a \$2.512 millones, que, en su conjunto, representan un 37,43% del total del activo en los estados financieros separados. Asimismo, la Sociedad posee participaciones que le otorgan control en las sociedades La Salteña S.A.U., Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A. y Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda. Estas inversiones son medidas bajo el método de la participación y su importe en libros incluye \$2.307 millones provenientes de propiedades, planta y equipo de las mencionadas sociedades controladas. Los activos intangibles y plusvalía de la Sociedad son asignados a las correspondientes unidades generadoras de efectivo (UGEs) a las que pertenecen sus propiedades, planta y equipos, y la Sociedad realiza al menos al cierre de cada ejercicio, o antes si se identifican indicios de deterioro, una evaluación para determinar si las UGEs sufrieron un deterioro que corresponda asignar a los correspondientes activos. El desempeño de la Sociedad y sus sociedades controladas depende en gran medida de la evolución de la economía argentina, cuya desaceleración en el período actual ha afectado el desempeño financiero de las diferentes UGEs, constituyendo un indicio de deterioro de valor.

Los valores recuperables para el test de deterioro se determinan como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costo de disposición. Dicha determinación requiere que la Dirección identifique, y luego efectúe una valorización, de las UGEs, para lo que es necesario efectuar estimaciones y supuestos.

Para los cálculos del valor recuperable, la Sociedad y sus sociedades controladas usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que se basan en la evaluación de la Dirección de variables y condiciones del mercado tales como la evolución

Recoverable value of property, plant and equipment, intangible assets and goodwill and interest in certain companies over which control is exerted

Description of the key matter

As of December 31, 2021, the carrying amount of property, plant and equipment is about ARS 16.43 billion, and the carrying amount of intangible assets and goodwill is about ARS 2.51 billion, which, as a whole, account for 37.43% of total assets in the separate financial statements. In addition, the Company has controlling interest in La Salteña S.A.U., Molinos de Chile y Río de la Plata Holding S.A. and Molinos do Brasil Comercial e Industrial Ltda. These investments are measured under the equity method and have a carrying amount of about ARS 2.31 billion from the property, plant and equipment of the controlled companies previously mentioned. The Company's intangible assets and goodwill are allocated to the appropriate cash-generating units (CGU) to which their property, plant and equipment belong, and the Company makes an assessment –at least each year-end or prior to such date if any impairment signs are identified– to determine whether the CGUs were affected by an impairment that should be allocated to the relevant assets. The performance of the Company and its subsidiaries depends to a large extent on the variations of the Argentine economy, whose deceleration in the current period has affected the financial performance of the different CGUs, thus constituting an impairment in value.

The recoverable values for the impairment test are determined as the higher of the value in use and the fair value less the replacement cost. Such assessment requires that Management identify and then assess CGUs, for which it is required to make estimates and assumptions.

To calculate the recoverable value, the Company and its subsidiaries use cash flow estimates based on financial estimates approved by Management, which are subject to Management's

assessment of variables and market conditions, such as the changes in the growth of prices and volumes, future operating expenses and long-term and discount growth rates. Due to the uncertainty related to these estimates, this was considered a key audit matter for the current period.



de crecimiento de precios y volúmenes, gastos operativos futuros y las tasas de crecimiento a largo plazo y de descuento. Debido a la incertidumbre asociada con estas estimaciones, esto se ha considerado un asunto clave de auditoría del período actual.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

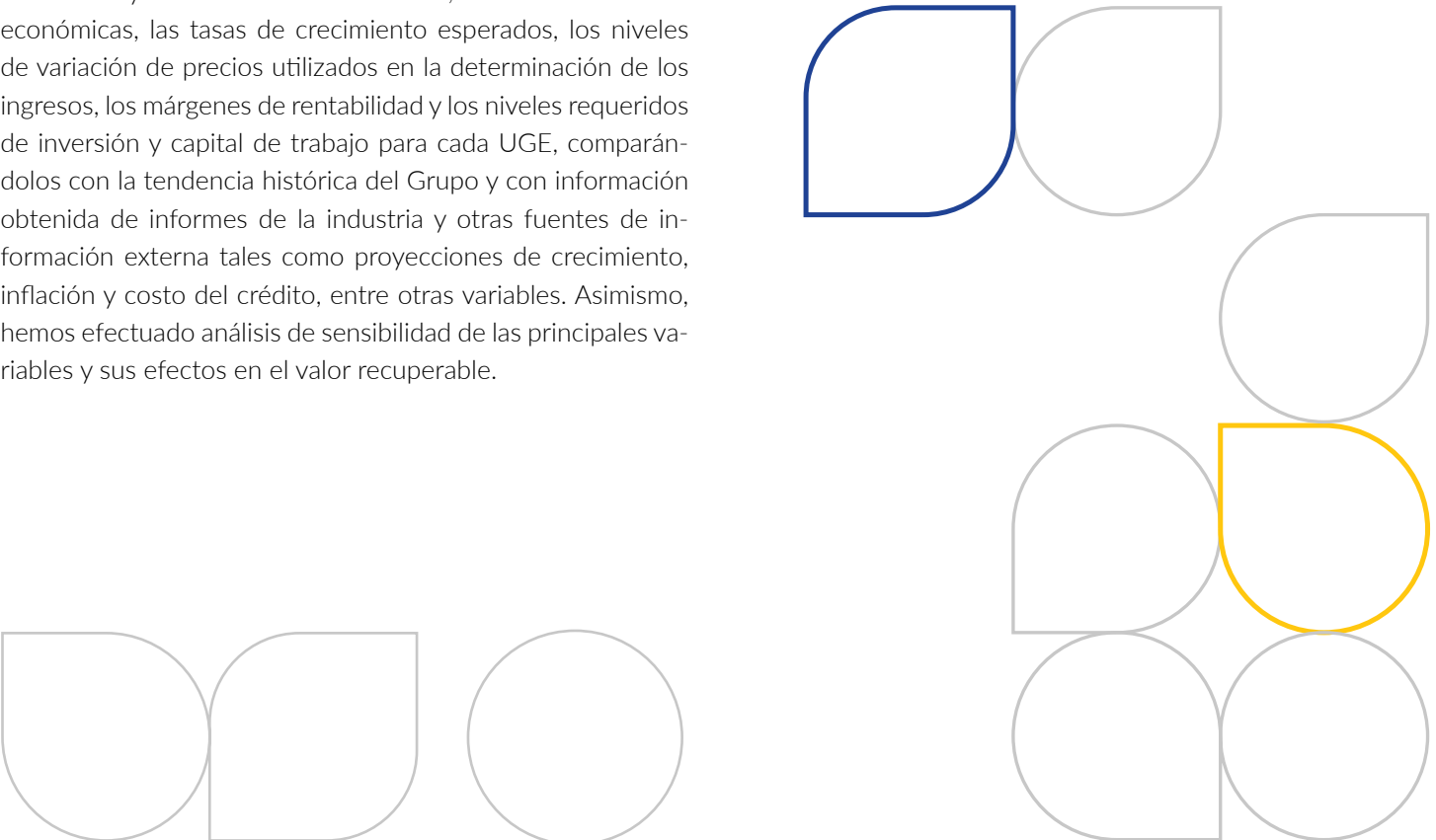
Nuestros procedimientos de auditoría para la evaluación del análisis de deterioro llevado a cabo por la Dirección para los activos mencionados en la descripción de la cuestión clave incluyeron, entre otros, (i) el entendimiento del proceso seguido para la determinación del valor recuperable, (ii) la revisión de la asignación de activos a las UGEs, cuando resultó aplicable, (iii) el análisis de las consideraciones clave utilizadas por la Dirección para la confección de los flujos de fondos descontados, (iv) el recálculo de los modelos desarrollados por la Dirección y (v) la evaluación de las revelaciones vinculadas con esta cuestión clave que se presentan en los estados financieros separados.

En la evaluación de las estimaciones claves utilizadas por la Dirección en la determinación de los flujos de fondos de los activos de la Sociedad y los de sus sociedades controladas para el horizonte proyectado contamos con la asistencia de nuestros especialistas internos en valuación, y el análisis efectuado incluyó a las tasas de descuento, las variables macroeconómicas, las tasas de crecimiento esperados, los niveles de variación de precios utilizados en la determinación de los ingresos, los márgenes de rentabilidad y los niveles requeridos de inversión y capital de trabajo para cada UGE, comparándolos con la tendencia histórica del Grupo y con información obtenida de informes de la industria y otras fuentes de información externa tales como proyecciones de crecimiento, inflación y costo del crédito, entre otras variables. Asimismo, hemos efectuado análisis de sensibilidad de las principales variables y sus efectos en el valor recuperable.

How this matter was treated in our audit

Our audit procedures to assess the impairment analysis made by Management over the assets mentioned in the key audit description included, among others, (i) understanding the process followed to assess the recoverable value, (ii) reviewing the allocation of assets to CGUs, as applicable, (iii) analyzing the key considerations used by Management in preparing discounted cash flows, (iv) recalculating the models developed by Management, and (v) evaluating the disclosures related to this key matter, as presented in the separate financial statements.

In assessing the key estimates used by Management in determining the Company's cash flows and those of its subsidiaries for the projected timeframe, we rely on the assistance of our internal assessment experts, and the analysis included discount rates, macroeconomic variables, expected growth rates, variation levels in the prices used to assess revenues, profitability margin and the required levels of investment and working capital for each CGU, comparing them with the Group's historical trend and the information obtained from sector reports and other external sources of information, such as growth, inflation and credit cost estimates, among other variables. We also analyzed the sensitivity of the main variables and its effects on the recoverable value.



Gravámenes de exportación y tratamiento fiscal en el impuesto a las ganancias de operaciones perfeccionadas con sociedades relacionadas.

Descripción de la cuestión clave

Tal como se menciona en la nota 26 a los estados financieros consolidados, en virtud de ciertas operaciones de exportación realizadas entre los ejercicios 2005 y 2015, la Sociedad se encuentra inmersa en procedimientos administrativos y judiciales por reclamos efectuados por la Administración Nacional de Aduanas (Aduana) y la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) relacionados con gravámenes de exportación e impuesto a las ganancias, respectivamente.

Estos procedimientos están sujetos a incertidumbre, en tanto dependen de hechos futuros que la Dirección no puede controlar, y llevan en curso un largo período de tiempo, resultando de ello procesos de estimación complejos. La Dirección de la Sociedad, tomando en consideración sus propios análisis junto con las opiniones de sus asesores legales externos, aplica juicios críticos para determinar si dichos procedimientos constituyen contingencias o si debe registrarse una provisión asociada a los mismos. Teniendo en consideración lo descrito, la Dirección de la Sociedad no ha contabilizado provisión alguna para los reclamos mencionados. En este contexto, la evolución de las decisiones en instancias administrativas o judiciales de las situaciones descritas puede diferir de los resultados estimados por la Dirección y sus asesores legales. Consideramos estas dos situaciones mencionadas como un asunto clave de auditoría atendiendo a los montos potenciales involucrados y el nivel significativo de juicio requerido para determinar las posiciones contables relacionadas.

Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Hemos obtenido un entendimiento del entorno de control y de las políticas establecidas por la Dirección para la calificación de las reclamaciones mencionados de acuerdo con la normativa contable aplicable. Para probar la evaluación de la Dirección sobre la probabilidad de una pérdida por estos reclamos, hemos contado con la asistencia de nuestros

especialistas en el área legal. Los procedimientos de auditoría ejecutados incluyeron, entre otros: (i) conversaciones con los asesores legales internos y personal directivo clave para el seguimiento de la evolución de los reclamos hasta la fecha de este informe, y evaluación de su impacto en los estados financieros; (ii) revisión de los documentos jurídicos emitidos, con el objetivo de evaluar los hechos y circunstancias alrededor de cada caso; (iii) obtención de carta de confirmación de los asesores legales externos para contrastar su evaluación del resultado esperado para las reclamaciones de la Aduana y de la AFIP, con la calificación como contingencias que no requieren provisión que la Dirección asignó a esas reclamaciones; y (iii) evaluación de si la información revelada en los estados financieros es la requerida por el marco normativo aplicable.

Información distinta de los estados financieros separados y del informe de auditoría correspondiente (“otra información”)

Otra información comprende la información incluida en la Memoria del Directorio. Esta información es distinta de los estados financieros separados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros separados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros separados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

Export duties and income tax treatment of transactions with related companies

Description of the key matter

As mentioned in note 26 to the consolidated financial statements, in view of certain exports made from 2005 through 2015, the Company is undergoing administrative and court proceedings for claims filed by Argentine Customs Authorities and the AFIP (Federal Public Revenue Agency) in relation to export duties and income tax, respectively.

These proceedings are subject to uncertainty, as they are contingent upon future events beyond the control of Management, and have been under way for a long time, thus giving rise to complex estimation processes. Company Management, considering its own analysis and the opinion of its external legal counsel, applies critical judgment to determine whether those proceedings constitute contingencies or should be included in a provision. Thus, Company Management did not book any provision for the claims previously mentioned. Within this context, the resolutions in administrative or court instances in relation to the circumstances previously described may differ from those expected by Management and its legal counsel. We consider these two circumstances to be a key audit matter in view of the potential amounts involved and the material level of judgment required to determine the related accounting positions.

How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the control environment and the policies set by Management to classify the claims previously mentioned in view of applicable accounting standards. To prove Management's assessment of the potential loss for these claims, we relied on the assistance of our legal experts. The audit procedures performed included, among others: (i) holding conversations with internal legal counsel and key executives to follow-up the progress in claims through the date of this report, and assessing their impact on the financial statements; (ii) reviewing the legal documents issued, so as to assess the facts and circumstances around each case; (iii) obtaining a confirmation letter from external legal counsel to compare their evaluation of the expected outcome concerning customs authorities' and the AFIP's claims with Management's classification as contingencies

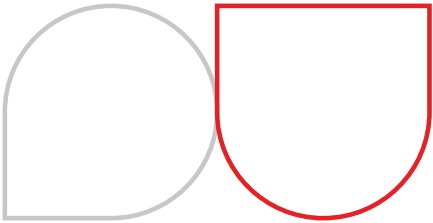
not requiring a provision, and (iii) evaluating whether the information disclosed in the financial statements is the information required by applicable regulations.

Information other than the separate financial statements and the auditor's report thereon (“Other information”)

Other information comprises the information included in the Board of Directors' Letter to the Shareholders. This information does not include the separate financial statements and our relevant auditor's report. Management is responsible for the other information.

Our opinion on the separate financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the separate financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude –within our competence–that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.



Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros separados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros separados de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros separados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros separados, la Dirección es responsable de la valoración de la capacidad de la Sociedad de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar la Sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera de la Sociedad.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros separados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros separados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros separados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sociedad.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.

- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros separados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.

Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the separate financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the separate financial statements in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of separate financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the separate financial statements, management is responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Company or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Company's financial reporting process.

Auditor's responsibilities for the audit of the separate financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the separate financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the separate financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

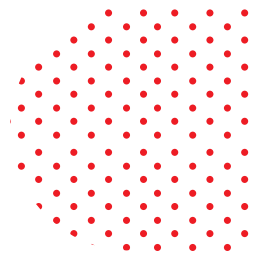
- Identify and assess the risks of material misstatement of the separate financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our

opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.

- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Company's internal control.

- Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.

- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the separate financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Company to cease to continue as a going concern.



- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros separados, incluida la información revelada, y si los estados financieros separados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

- Obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro de la Sociedad para expresar una opinión sobre los estados financieros separados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría de la Sociedad. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros separados del período actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede preverse razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

- *Evaluate the overall presentation, structure and content of the separate financial statements, including the disclosures, and whether the separate financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.*

- *Obtain sufficient and appropriate judgment in relation to the financial information of the entities or business activities inside the Company to express an opinion on the separate financial statements. We are responsible for the Company's Management, oversight and audit. We are solely responsible for our audit opinion.*

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the separate financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.



II.

/ Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

a) Los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2021 se encuentran transcritos en el libro Inventarios y Balances de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores ("CNV").

b) Los estados financieros separados de MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. al 31 de diciembre de 2021, surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución 2850/EMI de la Comisión de Valores de fecha 28 de junio de 1996 y sus extensiones presentadas con fechas 17 de enero de 1997, 25 de abril de 1997, 20 de diciembre de 1999, 21 de abril de 2003, 10 de julio de 2010 y 8 de febrero de 2019.

c) Al 31 de diciembre de 2021, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$118.569.157, no siendo exigible a esa fecha.

d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.

e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., que representan el 90,55% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. por todo concepto, el 84,99% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas y el 78,07% del total facturado a MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. y sus sociedades controladas por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,
8 de Marzo de 2022

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio

Contador Público U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

II.

/ Report on other legal and regulatory requirements

In compliance with current regulations, we further report that:

a) The separate financial statements as of December 31, 2021, were transcribed into the MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A.'s inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

b) The consolidated financial statements of MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. as of December 31, 2021, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current legal regulations and the conditions under CNV Resolution No. 2850/EMI dated June 28, 1996, and their extensions filed on January 17, 1997; April 25, 1997; December 20, 1999; April 21, 2003; July 10, 2010, and February 8, 2019.

c) As of December 31, 2021, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amounted to ARS 118,569,157, none of which was due and payable as of that date.

d) In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.

e) During the fiscal year ended December 31, 2021, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A., representing 90.55% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. on any and all accounts, 84.99% of the total audit service fees billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, and 78.07% of the total amount billed to MOLINOS RIO DE LA PLATA S.A. and its subsidiaries, on any and all accounts.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,
8 de Marzo de 2022

PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR
Socio

Contador Público U.A.D.E.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228



MOLINOS

Nos une comer mejor

Uruguay 4075 - Victoria, Buenos Aires - Argentina

www.molinos.com.ar